



## NOTICIAS INTERNACIONALES AL 01/12/2017

<b>GLOBAL</b> .....	<b>2</b>
Rabobank Outlook 2018: Proyectan incremento en la producción mundial de proteínas .....	2
<b>BRASIL</b> .....	<b>3</b>
Firmes las cotizaciones ante una menor oferta y una demanda más interesada .....	3
Noviembre: cifras provisorias confirman nuevo aumento en exportaciones .....	3
Filipinas reabrió el mercado después de dos meses de suspensión .....	3
Reconocen como zonas libres de aftosa con vacunación a los estados de Amazonas y Amapá y una zona del estado de Pará .....	3
Instituto CNA y ABIEC firmaron un acuerdo de cooperación técnica .....	4
Funrural: Abrafrigo proyecto de ley sólo beneficia a grandes frigoríficos .....	4
<b>URUGUAY</b> .....	<b>5</b>
El mercado de haciendas en medio del conflicto .....	5
Conflicto laboral afectó industria frigorífica – Hoy fue levantada la medida.....	5
FOICA comunicó levantamiento de medidas sindicales desde la madrugada.....	5
FOICA mantiene paro de 48 horas en todas las industrias del país .....	5
Importante acatamiento de los trabajadores de la carne al paro general .....	5
Industrias aseguran que FOICA está “violando” el Convenio Colectivo.....	6
Industriales cuestionaron paralización en frigoríficos .....	6
Foica evalúa ampliar medidas; Frigorífico Solís podría presentar acciones legales contra el sindicato.....	6
Aguerre pidió informe sobre la distorsión del paro en frigoríficos.....	7
FOICA tras charla con Aguerre: “Entendió que el paro es una medida legítima” .....	7
Agremiados a FOICA “patotearon a una administrativa” y “orden público lo permitió” .....	8
INAC firmará acuerdo con certificadora de China .....	8
Carne Angus del Uruguay certificó 52.000 novillos en ocho meses .....	9
La carne vacuna producida a corral sale a la conquista de Asia .....	9
<b>PARAGUAY</b> .....	<b>11</b>
El envío de carne a Rusia es normal, según frigoríficos .....	11
Aguardan mercados de EE.UU. y Hong Kong .....	11
Las lluvias traen alivio a la ganadería chaqueña.....	12
Los precios del ganado y la carne se mantendrán todavía al alza por poca oferta de .....	12
<b>UNIÓN EUROPEA</b> .....	<b>12</b>
Acuerdo UE – Mercosur: alarma en productores europeos .....	13
Política Agrícola Común: Anuncian cambios y mayor flexibilidad.....	13
Entidades reaccionaron en contra del proyecto de reformas de la PAC .....	14
IRLANDA: nuevos mercados no compensarán el impacto del BREXIT .....	15
POLONIA: estudian prohibir la faena ritual de animales .....	15
UECBV advierte sobre el impacto que el Brexit tendrá en la industria cárnica europea .....	15
<b>ESTADOS UNIDOS</b> .....	<b>16</b>
Mayor oferta de vacas para faena en 2017 y 2018 .....	16
NCBA reseña sus logros en 2017 .....	17
Organismo reclama al USDA mayor transparencia y control sobre el programa check off.....	17
Producción pecuaria es el segundo mayor emisor de metano en EE.UU. ....	18
Precios de importación caen al cierre del año.....	18
<b>EMPRESARIAS</b> .....	<b>19</b>
Minerva estimó que mercado de EE.UU. se reabrirá a comienzo de 2018 .....	19
Minerva obtuvo premio en la categoría Frigoríficos .....	20
JBS crisis aceleró la llegada del heredero a la dirección de la empresa .....	20
Minerva rehabilitaron planta ubicada en el estado de São Paulo .....	22



## GLOBAL

### **Rabobank Outlook 2018: Proyectan incremento en la producción mundial de proteínas**

Animal protein production is expanding around the world, and increasing competition —between the species for share of consumer wallet and between exporters for access to import destinations— is creating many areas of opportunity for both producers and processors, according to RaboResearch’s Animal Protein Outlook for 2018.

“Rabobank expects animal protein production to increase in all regions, with total production growth once again surpassing the ten-year average,” says Justin Sherrard, Global Strategist – Animal Protein at Rabobank. “This strong production increase is mainly being driven by Brazil, China, and the US.”

Looking at production across species, beef joins pork as a strong contributor to global expansion. In 2018, global beef production is expected to expand for a third consecutive year, and global pork production is expected to see another year of significant expansion. Poultry production is also expected to grow, but will be down slightly on 2017.

In seafood, aquaculture continues to drive seafood supply growth. Sustainable growth in the seafood industry solely depends on aquaculture, although we expect the wild catch industry to recover after El Niño recedes in 2017. Zooming in, the salmon market is recovering, fishmeal prices will stabilize, and the shrimp industry is likely to continue growing.

“The Rabobank trade scorecard for 2018 shows that many countries are looking to increase exports, and this will be a major part of the increased competition we expect in 2018”, according to Mr. Sherrard. While specific trade outcomes will also reflect growing demand, access issues and policy decisions, Rabobank expects trade to represent an important area of both opportunity and uncertainty over the coming year. Uncertainty in 2018 will come from the heavy overlay of politics in trade policy—such as the NAFTA negotiation, Brexit and the US – China trade relationship—which is not new but does seem to have become more common, and from biosecurity issues—such as Avian Influenza, African Swine Fever and EHP (a fungal infection in shrimp)—which again appear susceptible to political involvement. “Trade should be the top-of-mind issue for global animal protein as we head into a new year, and enhancing competitiveness is going to be critical for success.”

Consolidation, evolving retail landscape, alternative proteins, innovation

Looking beyond markets and trade, Rabobank sees four other issues that will dominate the headlines for animal protein in 2018: increasing although uneven industry consolidation, the evolving retail landscape, alternative proteins, and technology. In food retail, the evolving landscape is one of more channels, more product options, and more velocity for instance due to blurring retail channels. This will bring new areas of opportunity, such as online fresh food sales in China, and generally bring opportunities to strong and agile animal protein supply chains. Alternative proteins will grow further from their small base and continue to capture consumer interest in innovative food. At the same time, the animal protein production chain, and especially aquaculture, will focus on alternative proteins as an innovative feed ingredient. When it comes to innovation, technology—and in particular data-driven technology—is starting to deliver value along the animal supply chain for instance by increased supply chain (cost) management. Two important drivers behind the increase of technology are reducing the environmental footprint and addressing social concerns.

#### Regional outlooks

**North America:** Production continues to grow. Ongoing production expansion across the species increases the dependence on trade, yet access to trade markets will be an area of uncertainty during 2018

**Brazil:** Production will increase in 2018. Brazil & Argentina are set to increase beef production by 5% and 4%, respectively, with Brazil also expanding poultry and pork production.

**EU:** Exports are key in a challenging market. Access to export markets is increasingly important for processors, as production rises, while social issues remain top of mind for domestic consumers.

**China:** Pork supply will increase, poultry will stay flat. China’s pork market is entering a down cycle, with imports set to rise as structural adjustment continues. Overall poultry supply will be flat, with white bird supply declining and other species rising. Beef supply will grow steadily, with imports being the main driving force.

**South-East Asia:** Production growth will decelerate. Poultry production is tapering off in response to oversupply. Beef demand will continue to be met by imports, with price being the main focus in trade decision making.

**Australia & New Zealand:** Beef and lamb production will remain steady. Improved seasonal conditions support Australian producer demand for cattle amid softer export markets, while in New Zealand, beef exporters are reliant on continued demand growth in export markets.



## **BRASIL**

### **Firmes las cotizaciones ante una menor oferta y una demanda más interesada**

Com oferta restrita e recuperação nos preços da carne, a cotação da arroba do boi gordo está firme Sexta-feira, 1 de dezembro de 2017 -

Ofertas de compra em preços crescentes e negócios fechados com cotações mais altas são uma realidade no mercado do boi.

Com isso, há uma contínua pressão de reajustes das referências para os bovinos terminados.

Em São Paulo, no acumulado de novembro, a arroba subiu R\$6,50 ou 4,7%. Esta variação retrata bem o quadro vigente, de firmeza.

Este cenário é consequência de uma oferta que se mostra restrita, sobretudo em regiões em que o confinamento não é uma prática comum.

A disponibilidade de bovinos terminados em pasto é muito baixa, típica da época do ano. Esta situação foi reforçada pelo atraso na chegada das chuvas nesta temporada. A oferta de bovinos confinados se apresenta de forma irregular.

No mercado atacadista de carne bovina os preços também foram reajustados. As valorizações semanais para a carne com osso (boi casado) e sem osso foram de 1,7% e 0,9%, respectivamente.

### **Noviembre: cifras provisionarias confirman nuevo aumento en exportaciones**

Quarta-feira, 29 de novembro de 2017 Segundo dados do Ministério da Indústria, Comércio Exterior e Serviços, até a quarta semana de novembro, foram exportadas 92,8 mil toneladas de carne bovina in natura, com faturamento total de US\$398,4 milhões.

A média diária foi de 5,8 mil toneladas.

Caso o ritmo das exportações continuem o volume total exportado deve ser de 116,0 mil toneladas, alta de 53,0% em relação ao mesmo período do ano passado. Já são seis meses de alta no volume exportado em relação ao último ano (figura 1).

Entre os principais compradores de carne bovina in natura, em volume, de janeiro a outubro de 2017, estão: Hong Kong, China, Rússia e Egito.

Na última segunda-feira (20/11), a Rússia restringiu a importação de carne bovina e suína do Brasil. Normalmente esse período do ano é marcado por redução nas importações desse país por questões climáticas, o que não deve afetar tão fortemente as exportações. Entretanto, fica a expectativa de que a retomada aconteça logo já que o país é um importante comprador.

### **Filipinas reabrió el mercado después de dos meses de suspensión**

27/11/17 - por Equipe BeefPoint As Filipinas reabriram o mercado para as carnes bovina, suína e de frango brasileiras, afirma a Associação Brasileira de Proteína Animal (ABPA).

Segundo a entidade, o Departamento de Agricultura daquele país emitiu nesta sexta-feira, 24, um memorando sobre a reabertura, no qual diz que o sistema brasileiro atende às normas filipinas de segurança alimentar e de saúde animal.

A suspensão das importações dos produtos brasileiros ocorreu de fato em setembro deste ano, embora a informação tenha sido recebida em julho.

Fonte: Estadão, resumida e adaptada pela Equipe BeefPoint.

### **Reconocen como zonas libres de aftosa con vacunación a los estados de Amazonas y Amapá y una zona del estado de Pará**

Agropauta Publicado: 01/12/2017 O Ministro Blairo Maggi viaja para a Região Norte nesta segunda-feira, 4 de dezembro, para cerimônias de reconhecimento de Zona Livre de Aftosa, com vacinação, para os Estados do Amazonas e Amapá, e de Zona de Proteção para o Estado do Pará.

Prevê-se que a Organização Mundial de Saúde Animal (OIE) faça o reconhecimento internacional da condição sanitária dessas Zonas em maio de 2018.

A comitiva ministerial é integrada pelo secretário de Defesa Agropecuária, Luís Rangel, e pelo Diretor do Departamento de Saúde Animal, Guilherme Marques.

Dia 4 (segunda-feira)

Às 9:30h, no Centro de Convenções Vasco Vasques, em Manaus, o ministro Blairo Maggi, e o governador de Amazonas, Amazonino Mendes, assinam Instrução Normativa sobre o reconhecimento da Zona Livre de Febre Aftosa, com vacinação. Às 11:00h haverá entrevista coletiva.

Às 16:30h, no Centro de Convenções & Feiras da Amazônia, em Belém do Pará, Blairo Maggi participa da cerimônia de abertura do V Encontro Nacional de Defesa de Sanidade Animal – ENDESA 2017. O ministro também assinará as Instruções Normativas sobre sanidade animal, prevenção, controle e erradicação do mormo e uso de vacinas vivas atenuadas contra salmonela paratífica em aves matrizes; o



acordo de cooperação técnica entre o Mapa e o Conselho Federal de Medicina Veterinária; e a portaria que define as diretrizes para a compartimentação da cadeia produtiva de suínos no Brasil.

Em conjunto com o governador paraense Simão Jatene, o ministro Maggi assina a Instrução Normativa que reconhece as Zonas de Proteção do Pará como livres de Febre Aftosa, com vacinação. Em seguida, o ministro apresentará o aplicativo Pecuária Saúde Animal, destinado a veterinários, produtores e pessoas interessadas em saúde e bem-estar animal. Às 18:00h, entrevista coletiva.

Dia 5 (terça-feira)

Às 10:00h, em Macapá, o ministro participa com o governador Waldez Góes da cerimônia de reconhecimento da Zona Livre de Febre Aftosa, com vacinação, no Estado de Amapá. Às 11:30h, entrevista coletiva.

### **Instituto CNA yABIEC firmaron un acuerdo de cooperación técnica**

30/11/17 - por Equipe BeefPoint A Confederação da Agricultura e Pecuária do Brasil, por meio do Instituto CNA, e a Associação Brasileira das Indústrias Exportadoras de Carnes (ABIEC) assinaram nesta quarta (29), em Brasília, o acordo de cooperação técnica para transferir para o setor produtivo a gestão do sistema de banco de dados dos rebanhos bovino e bubalino do país. Na prática, a CNA passa a auxiliar o Ministério da Agricultura, Pecuária e Abastecimento (MAPA) na operacionalização da Base Nacional de Dados do Serviço Brasileiro de Rastreabilidade da Cadeia Produtiva de Bovinos e Bubalinos (BND/SISBOV).

O presidente da Confederação, João Martins, afirmou que a assinatura desse acordo é o resultado de um trabalho mútuo para gerar resultados ao setor. Para o presidente da ABIEC, Antônio Camardelli, o acordo potencializa a capacidade de soluções dos problemas do setor produtivo e traz mais dinamismo ao sistema.

Após a assinatura do acordo, técnicos da CNA e do Instituto entregaram ao secretário de Defesa Agropecuária do MAPA, Luis Rangel, o ofício em resposta à demanda do Ministério sobre o apoio operacional do BND/SISBOV e o Plano de Trabalho para capacitar técnicos da CNA com relação a operacionalização do sistema.

De acordo com assessor técnico do ICNA, Paulo Costa, o próximo passo é a publicação de uma Instrução Normativa que determinará a transição da operacionalização do SISBOV do MAPA para a CNA, além da flexibilização de regras da IN 17 (Instrução Normativa).

A transferência – A mudança da gestão do BND/SISBOV foi solicitada pelo ministro da Agricultura, Blairo Maggi, com base no Decreto Nº 7.623/2011, que atribui à CNA a gestão dos protocolos de rastreabilidade de adesão voluntária. “A justificativa foi de que todas as ações relacionadas à exportação de carne devem ficar a cargo da iniciativa privada, enquanto a fiscalização permanece no Ministério”, disse o Secretário-Executivo do Instituto CNA, André Sanches.

Fonte: Assessoria de Imprensa, resumida e adaptada pela Equipe BeefPoint.

### **Funrural: Abrafrigo proyecto de ley sólo beneficia a grandes frigoríficos**

Fonte: Estadão, adaptada pela Equipe BeefPoint.01/12/17 - por Equipe BeefPoint

O presidente executivo da Associação Brasileira de Frigoríficos (Abrafrigo), Péricles Salazar, criticou, em nota, o projeto de lei (PL) criado para substituir a medida provisória que prevê o parcelamento das dívidas do Funrural e que caducou na terça-feira.

Para Salazar, o projeto, elaborado com base em relatório da deputada Tereza Cristina (sem partido-MS) na comissão mista que analisou a MP, beneficia grandes frigoríficos. “É apenas mais uma manobra para proteger os interesses de grandes empresas como a JBS, que deve cerca de R\$ 2 bilhões ao Funrural”, disse o presidente executivo da Abrafrigo, acrescentando que essas empresas conseguiram introduzir no projeto a permissão de uso de créditos com prejuízo fiscal apurados em qualquer período para abater a dívida do Funrural. “A Abrafrigo é frontalmente contra esse item do projeto de lei e vai pedir ao presidente Michel Temer que vete esta permissão para uso dos créditos, caso a lei seja aprovada na Câmara e no Senado”, disse.

A previsão é de que o projeto de lei seja votado, em caráter de urgência, até a semana que vem. A entidade também observa que, caso seja aprovado, o projeto de lei “só vai aumentar ainda mais o imbróglio jurídico que está se criando em torno das dívidas com o Funrural”. O motivo, segundo a Abrafrigo, é que, quando o PL entrar no Senado, “vai encontrar a Resolução 15 de 2017 que declarou a cobrança do Funrural inconstitucional”, diz a nota. “Como o Senado vai votar uma lei que ele mesmo já declarou inconstitucional?”, questiona Péricles Salazar.



## URUGUAY

### **El mercado de haciendas en medio del conflicto**

Diciembre 1, 2017 Por Blasina y Asociados, especial para El Observador

Las medidas gremiales en el Frigorífico Solís presiona los precios con pocas operaciones

Todas las miradas están puestas en el conflicto de la industria frigorífica y en cuándo llegarán las lluvias. Esta semana los negocios por ganado gordo se vieron distorsionados por el paro de la Federación de Obreros de la Industria de la Carne y Afines (Foica), con valores presionados a la baja y reprogramaciones de cargas a plantas, que ya están largas, entre 10 y 15 días.

Los pocos negocios concretados se hicieron entre US\$ 2,90 y US\$ 2,95 por kilo carcasa para el novillo gordo; US\$ 2,85 para la vaquillona; y entre US\$ 2,70 y US\$ 2,75 por la vaca gorda.

En la medida que se prolonguen las medidas sindicales y la industria siga teniendo dificultades para faenar, se irá acumulando una oferta que –sin urgencia todavía– los productores están ávidos por colocar. En algunos casos por necesidades económicas típicas de este momento del año y en otros casos incentivados por la falta de precipitaciones que empieza a afectar a varias zonas del país.

La reposición está registrando un leve ajuste, y los productores observan con prudencia antes de ingresar nuevos animales a los campos antes de vender el gordo.

El dato de faena de la semana pasada, con un día menos de operativa en todas las plantas excepto en Frigorífico Casa Blanca y Sarubbi, debido al paro de 24 horas en la industria frigorífica, tuvo una baja semanal de 8% con 46.515 cabezas, y 10% por debajo del mismo período del año anterior.

Se faenaron 20.990 vacas, 11% menos que la semana anterior y 12% menos que en igual semana de 2016, cuando se enviaron 23.838 animales.

El dato del próximo lunes volverá a registrar un ajuste negativo, con dos días menos de actividad.

Por último, el precio de exportación de carne vacuna sigue firme. A la semana cerrada el 25 de noviembre la tonelada se ubicó en US\$ 3.669, 1% por encima de la semana anterior y 11% por encima del mismo período de 2016.

Las negociaciones por el Solís de este viernes empezarán a determinar cómo será el final de un año ganadero que venía con muchos aspectos interesantes y cierra con un manto de incertidumbre.

### **Conflicto laboral afectó industria frigorífica – Hoy fue levantada la medida**

#### ***FOICA comunicó levantamiento de medidas sindicales desde la madrugada***

30/11/2017 - Retornan las operaciones en todas las plantas del país, incluido Solís.

Esta tarde, la Federación de Obreros de la Industria de la Carne y Afines (FOICA) comunicó a la Dirección Nacional de Trabajo (DINATRA) el levantamiento de todas las medidas sindicales a partir de las 00.00 horas del viernes 1 de diciembre, aseguró a Rurales El País una fuente del Ministerio de Trabajo.

Los trabajadores solicitaron a DINATRA que transmita a Frigorífico Solís, y así a todas las industrias del país, que no se tomarán ningún tipo de medidas a nivel general ni tampoco de la empresa Ersinal S.A.

Para mañana viernes está prevista una nueva mesa de negociaciones entre la gremial de obreros de la industria y Frigorífico Solís, con el objetivo de solucionar la problemática y alcanzar un acuerdo justo que conforme a todas las partes involucradas, dijeron.

#### ***FOICA mantiene paro de 48 horas en todas las industrias del país***

28/11/2017 - FOICA insiste en que se retire el anuncio de despido a los trabajadores enviados a seguro de paro.

La Federación de Obreros de la Industria de la Carne y Afines (FOICA) mantuvo sin cambios el paro de 48 horas anunciado para miércoles y jueves de esta semana, al no lograr avances en la negociaciones que se desarrolló esta mañana en una reunión tripartita convocada por el ministro de Trabajo, Ernesto Murro.

Los trabajadores aseguran que la empresa presentó una propuesta que difiere a lo acordado ayer en Frigorífico Solís. Los mediadores del gobierno se vieron obligados a comunicarse con Murro para intentar solucionar el conflicto, pero los esfuerzos no hicieron posible llegar a un acuerdo que permita evitar las medidas anunciadas por FOICA.

La gremial pretende que la empresa retire el anuncio de despido a los trabajadores que fueron enviados a seguro de paro, que según Murro la empresa había aceptado en la jornada anterior. Todavía no se ha definido una fecha para la siguiente mesa de negociaciones, las mismas continúan por contactos telefónicos.

#### ***Importante acatamiento de los trabajadores de la carne al paro general***

29/11/2017 - Conflicto afectó auditoría de Canadá en los frigoríficos Tacuarembó y Canelones.

Los trabajadores de la industria de la carne volvieron a cumplir con el paro de 48 horas anunciado para miércoles y jueves de esta semana en todas las plantas frigoríficas del país. De acuerdo a la información



a la que accedió Rurales El País, el acatamiento de los operarios fue destacado en la mayoría de las industrias frigoríficas.

Esta medida adoptada por la Federación de Obreros de la Industria de la Carne y Afines (FOICA), después de no haber avances en una reunión tripartita que se desarrolló ayer en la Dirección Nacional de Trabajo (DINATRA), también afecta a dos empresas de la carne que necesitaban estar operativas para recibir una auditoría de Canadá.

Un alto cargo del MGAP aseguró a Rurales El País que, por afectaciones en las operaciones de las plantas, hoy se realizará una auditoría administrativa en Frigorífico Tacuarembó y mañana otra similar en Frigorífico Canelones. En cuanto al control de la operativa, entendió que sería viable un cambio de fecha para la próxima semana.

### ***Industrias aseguran que FOICA está “violando” el Convenio Colectivo***

28/11/2017 - 6Aseguran que la paralización generalizada de los frigoríficos es un hecho “abusivo” y “sin precedentes”.

Las gremiales de la industria frigorífica (Asociación de la Industria Frigorífica del Uruguay y la Cámara de la Industria Frigorífica) emitieron un comunicado a la opinión pública asegurando que las medidas adoptadas por Federación de Obreros de la Industria de la Carne y Afines (FOICA) son un hecho “abusivo” y “sin precedentes”.

Explican que en mayo de este año “se firmó un convenio colectivo de rama con diversos beneficios, que aseguraba la paz sindical por tres años” y todas las empresas de la industria frigorífica lo “vienen cumpliendo cabalmente”. Y entienden que las medidas de paralización con carácter general adoptada por los trabajadores significan una “violación grosera del Convenio Colectivo”.

Ante estos hechos, el comunicado indica que las cámaras empresariales “deploran las medidas que deterioran gravemente la negociación colectiva” y más aún aquellas que “comprometen la competitividad del sector y el país”. Éstas, siendo “totalmente ajenas al foco del conflicto”, esperan una “pronta solución del mismo a efectos de evitar daños mayores para todas las partes involucradas”.

### ***Industriales cuestionaron paralización en frigoríficos***

Noviembre 29, 2017 Consideran que el paro es un hecho "abusivo y sin precedentes".

Las cámaras de la industria frigorífica deploraron las medidas de paralización de 48 horas que rige desde este miércoles, considerando que constituye un "hecho abusivo y sin precedentes", según lo dejaron establecido en un comunicado difundido este martes.

Ante la generalización del conflicto que involucra a una planta frigorífica y que se ha extendido a toda la industria, las gremiales empresariales señalan que con gran esfuerzo el 24 de mayo de este año se firmó un convenio colectivo de rama con diversos beneficios, que aseguraba una paz laboral por tres años. Todas las empresas de la industria frigorífica lo vienen cumpliendo cabalmente, indica el remitido de la Asociación de la Industria Frigorífica del Uruguay (Adifu) y la Cámara de la Industria Frigorífica (CIF).

Agrega que se suscitó un conflicto en Frigorífico Solís – Ersinal S.A. cuya problemática está siendo negociada a nivel del Ministerio de Trabajo y Seguridad Social, sin perjuicio de que la FOICA (Federación de Obreros de la Industria de la Carne y Afines) ha adoptado medidas de paralización con carácter general, lo que constituye un hecho abusivo y sin precedentes.

Las gremiales empresariales consideran que ante la violación "grosera del convenio colectivo de rama, en las cláusulas de prevención de conflictos y paz laboral, deploran las medidas que deterioran gravemente la negociación colectiva que ha sido una constante en el sector".

Asimismo entienden que la generalización del conflicto afecta el normal cumplimiento de las obligaciones asumidas, lo que compromete aún más, la competitividad del sector y del país.

Finalmente dejan establecido que siendo totalmente ajenas al foco del conflicto, esperan una pronta solución del mismo a efectos de evitar daños mayores para todas las partes involucradas.

### ***Foica evalúa ampliar medidas; Frigorífico Solís podría presentar acciones legales contra el sindicato***

30 de noviembre de 2017 Continúa sin cambios el paro de los trabajadores de la industria frigorífica a nivel nacional. Los trabajadores mantendrán detenida la actividad hasta la medianoche de este jueves y evalúa ampliar las medidas de fuerza si no se llega a un acuerdo con Frigorífico Solís, señaló a Ganadería.uy el secretario general de la Federación de obreros de la carne y afines (Foica), Luis Muñoz.

La empresa, por su parte, está evaluando presentar acciones legales y penales contra los trabajadores en la medida “que podamos evaluar los perjuicios”, señaló el representante legal del frigorífico, Julio Facal, entrevistado por el programa Tiempo de Cambio de radio Rural. “Para nosotros esto va más allá de los derechos de huelga, es una obstaculización clara”, apuntó.



A través de una medida cautelar definida por la justicia el frigorífico pudo faenar la semana pasada, pese al piquete que estaban realizando los obreros. Este lunes, con la intermediación del ministro de Trabajo, Ernesto Murro, se esperaba una pronta solución del conflicto, pero al día siguiente, luego de varias horas de reuniones en la Dirección Nacional de Trabajo, todo quedó en foja cero y los sindicalistas ratificaron el paro nacional por 48 horas.

La Foica se reunirá este jueves para evaluar la posibilidad de profundizar las medidas de fuerza si no hay avances en la negociación. Los trabajadores insisten en que los 68 empleados que fueron despedidos sean retomados.

Desde las gremiales de productores y cámaras de la industria frigorífica se ha manifestado el rechazo categórico a la radicalización del conflicto y el impacto generado a nivel productivo.

Al cierre de Ganadería.uy no se había definido ninguna nueva instancia de negociación a nivel ministerial.

### ***Aguerre pidió informe sobre la distorsión del paro en frigoríficos***

Noviembre 30, 2017 Si dura 48 horas "no debería" provocar desabastecimiento ni suba de precios

El ministro de Ganadería, Agricultura y Pesca (MGAP), Tabaré Aguerre entiende que si el paro en la industria cárnica se limita a 48 horas "no debería" existir un desabastecimiento y el consecuente aumento en el precio de la carne, pero si la medida se extiende "probablemente sí", por lo cual solicitó un informe al Instituto Nacional de Carnes (INAC).

De esta manera, el gobierno está atento a eventuales subas no justificadas en los precios de algunos cortes, especialmente los más populares.

Hoy se cumplirá el segundo día de las dos jornadas de paro que la Federación de Obreros de la Industria Cárnica y Afines (Foica) decretó a nivel nacional, en protesta por el despido de 68 empleados del Frigorífico Solís, paro que sigue a uno de 24 horas realizado el martes de la semana pasada.

Sobre la incidencia del paro en el abasto interno y en la exportación, Aguerre dijo que "siempre puede afectar, pero en menor medida; hay stock de carne, no debería estar afectando el abastecimiento interno en gran medida y puede estar afectando el cumplimiento de algún plazo contractual de algún embarque", aunque por el momento no ha sucedido.

El gobierno está atento a eventuales subas de precios en las carnes y problemas de abastecimiento.

Admitió estar preocupado porque esto sucede en uno de los rubros principales en la economía agropecuaria y en las exportaciones, y cuando se consolida la zafra y los productores necesitan colocar sus ganados, en una actividad productiva con el riesgo latente de ser perjudicada por la ausencia de lluvias, que afectaría la condición del ganado, donde "cualquier enlentecimiento en el comercio de las haciendas implica una potencial pérdida de valor".

Tras decir que todo lo que se pueda perder de valor de la hacienda "es difícil de recuperar", agregó que si esa pérdida se concreta quienes van a soportarla son los productores, "que están fuera de este conflicto".

Misión de Canadá: otro foco de preocupación

Ayer en la sede del MGAP, tras presentar un rediseño del sistema de barreras sanitarias en el que participa el Ministerio de Defensa, Aguerre señaló otro foco de preocupación: Uruguay es objeto de una auditoría técnico sanitaria de Canadá, "de las más extensas y exigentes". La última se hizo hace nueve años y alistar la actual demandó seis meses de gestión. Se logró con las autoridades de Ottawa reagendar para la semana que viene la inspección al frigorífico Tacuarembó, prevista para ayer, y al Canelones, prevista para hoy. Y se adelantaron las tareas en los puertos y servicios administrativos del ministerio.

"Estaríamos en un problema importante", dijo, si no se logra cumplir exitosamente la auditoría y mantener abierta la habilitación, lo que tiene incidencia indirecta en la habilitación con EEUU, pues Canadá es miembro y proveedor del Nafta.

En relación al conflicto, indicó que la preocupación más grande está en su magnitud, ya que "la parte sindical lo identifica no solo como una pérdida económica sino como una afectación sobre el derecho de huelga", y a la vez un conflicto en un frigorífico que faena 350 animales diarios de un total de 7.000 cabezas.

"Hay que confiar"

Tabaré Aguerre destacó que el Ministerio de Trabajo "está trabajando fuertemente" en pos de una solución al conflicto y que "hay que confiar" que el diálogo genere un buen acuerdo. Sobre si hay intransigencias, pidió no pronunciarse: "El peor favor que puedo hacer es meterme en un tema donde están negociando ambas partes con sus legítimos derechos, empresarios y trabajadores, en un ámbito que ha instalado el propio ministro (Ernesto) Murro".

### ***FOICA tras charla con Aguerre: "Entendió que el paro es una medida legítima"***

28/11/2017 Los trabajadores realizarán un paro de 48 horas en toda la industria frigorífica.

La Federación de Obreros de la Industria de la Carne y Afines (FOICA) le anticipó al ministro de Ganadería Tabaré Aguerre, previo a la reunión tripartita en la Dirección Nacional de Trabajo que se



desarrolló este mediodía, “cómo venían siendo las negociaciones”, comentó a Rurales El País Luis Muñoz, secretario general de la gremial de trabajadores.

Muñoz aseguró que Aguerre “entendió que el paro es una medida totalmente legítima para los trabajadores”. Además se manifestó preocupado por las inspecciones que van a realizar en estos días auditores de Canadá, dado que varios frigoríficos que están involucrados en el paro del miércoles y jueves. El secretario general de la FOICA dijo que son temas que se evaluarán en las próximas horas con los trabajadores.

Sobre las 11 horas del martes se llevó adelante una reunión en el Ministerio de Trabajo entre los trabajadores de la carne y Frigorífico Solís, acordada por el ministro de Trabajo Ernesto Murro, cuyo resultado no fue satisfactorio porque la gremial consideró que la empresa presentó una propuesta que no se adaptó a la acordada la jornada anterior en Lavalleja.

De esta manera, a partir del miércoles 29 de noviembre los trabajadores efectuarán un paro de 48 horas en todas las industrias frigoríficas del país.

### ***Agremiados a FOICA “patotearon a una administrativa” y “orden público lo permitió”***

29/11/2017 - “Respetamos el derecho de huelga pero que también respeten la libertad de trabajo”, aseguró el director de Frigorífico Saturno.

“No se puede salir a trabajar porque nos patotean”, “estamos impactados y sorprendidos”, aseguró a Rurales El País Luis Averó, director de Frigorífico Saturno, planta ciclo II dedicada a la venta de carne vacuna al mercado interno que no integra ninguna gremial de la industria.

Averó comentó que la planta amaneció inhabilitada por un piquete encabezado por unos doce empleados, que forman parte de la Federación de Obreros de la Industria de la Carne y Afines (FOICA), y algo menos de un centenar de personas que “no se identificaron” pero “aseguraron pertenecer al gremio”.

La empresa, ubicada en empalme Olmos, cuenta con una plantilla cercana a los 100 empleados, de los cuales un 90% de éstos no están sindicalizados y esta mañana se presentaron a trabajar como todos los días.

Indicó que los manifestantes “atravesaron varios autos” en la entrada y salida de la planta sin dejar retirar la carga de arriba de los camiones, y después “patotearon a la gente que quería entrar a trabajar”. Averó mencionó un caso de una administrativa que quiso ingresar a la empresa y “cuatro hombres fornidos la sacaron a pechazos, con guapeza criolla”.

El empresario explicó que los directivos de la empresa y algunos empleados, incluido la administrativa, se trasladaron a la justicia para denunciar los hechos que sobrepasaba los derechos de huelga. Averó dijo que el orden público “permitió el hecho” porque aseguraron “no poder tomar la denuncia”.

“Estamos impactados” y “no tenemos una solución al problema porque no participamos por ninguna vía en el conflicto”, resaltó Averó, quien reiteró que el piquete está haciendo un perjuicio “muy significativo” porque la materia prima con la que se trabaja es “muy delicada”.

El personal no agremiado que quiso ingresar a trabajar no lo pudo hacer porque los integrantes de FOICA “están de pesados, guapeando y pusieron candados en un par de portones”. “Tenemos todo al día, respetamos el derecho de huelga pero que también respeten la libertad de trabajo”, agregó..

### **INAC firmará acuerdo con certificadora de China**

27/11/2017 - Busca diferenciar carnes uruguayas en base a trazabilidad.

Uruguay firma esta semana un convenio histórico con una certificadora de China para posicionar mejor sus carnes en ese mercado asiático. Explotando atributos como la trazabilidad bovina obligatoria y uniéndola con la información del sistema de “cajas negras” instaladas en los frigoríficos, se puede garantizar la trazabilidad desde el corte hasta el animal vivo.

El acuerdo se suscribe el próximo viernes, en Punta del Este, entre el Instituto Nacional de Carnes (INAC) y China Certification & Inspection Group (CCIC) y se centra en la certificación de la trazabilidad de la carne vacuna, buscando agilizar el ingreso de los embarques uruguayos en los puertos chinos. La certificación será voluntaria y optativa para los exportadores uruguayos que habitualmente comercializan sus productos cárnicos en China.

“A futuro, cuando un consumidor chino vaya a la góndola del supermercado, podrá leer con su celular un código QR y verá un montón de información sobre el producto, porque tiene la trazabilidad de campo que se junta con la trazabilidad industrial generada a través del sistema de cajas negras”, explicó el gerente general del Instituto Nacional de Carnes (INAC), Fernando Gil a El País meses atrás.

La posibilidad de este acuerdo surgió cuando a principio de año, el ministro de Ganadería, Agricultura y Pesca, Tabaré Aguerre viajó a China en misión oficial y logró generar el interés de la certificadora china en la trazabilidad de la carne uruguaya. “Esta certificadora venía a instalarse a Uruguay y la meta era gestionar su instalación de la forma más alineada a los intereses del país. En eso estuvo trabajando INAC desde mayo, hay un memorándum firmado y lo que tenemos que hacer es implementar la forma en que esta certificadora pueda hacerse de la información sobre la trazabilidad para dar una determinada





certificación a los lotes que se vayan a exportar de Uruguay”, explicó en paralelo con Gil el presidente del Instituto Nacional de Carnes (INAC), Federico Stanham. En Uruguay, siempre esa trazabilidad es potestad del Ministerio de Ganadería, Agricultura y Pesca y así seguirá pasando.

Potencial. China continúa acentuando su liderazgo como principal importador de carne bovina uruguaya y menudencias y pasada la mitad de noviembre, ya acapara cuatro de cada 10 kilos exportados, cuando a igual fecha del año anterior, apenas superaba los 3,5 kilos de cada 10.

Según los datos estadísticos del Instituto Nacional de Carnes (INAC), las compras de China crecieron 21,5% hasta el pasado 18 de noviembre, comparándolas con igual período de 2016. Los importadores chinos compraron 653.363 toneladas peso canal frente a 537.546 toneladas peso canal. La facturación en este mercado subió 17,32% en las mismas fechas de la comparación anterior; fueron US\$ 192.237.000 frente a US\$ 163.844.000

A su vez, en carne ovina, las compras de China subieron 58,23% en un año. Ese mercado es un importante destino para categorías de ovinos adultos, en todos sus cortes. Se exportaron 2.989 toneladas peso canal contra 1.889 toneladas peso canal que registradas al 18 de enero de 2016, según INAC. En este rubro está llevándose 2,6 kilos de cada 10 exportados por Uruguay. La valorización fue más fuerte que en la carne bovina y alcanzó a 123,8%; fueron US\$ 8.444.000 frente a US\$ 3.772.000, siempre en las mismas fechas de la comparación anterior.

### **Carne Angus del Uruguay certificó 52.000 novillos en ocho meses**

28/11/2017 - Cuentan con mercados destacados como Europa, Estados Unidos y China.

Carne Angus del Uruguay despide el año con la certificación de 52.000 novillos en ocho meses, duplicando los 38.500 animales que se sumaron en todo el ejercicio 2016/17, contó a Rurales El País Joaquín Vázquez, gerente de este emprendimiento que desarrolló la Sociedad de Criadores de Aberdeen Angus del Uruguay.

Vázquez explicó que actualmente cuentan con la adhesión de nueve industrias frigoríficas que confirman una “muy buena aceptación” de los protocolos de trabajo que se desarrollan.

Esta evolución “es un reflejo de la nueva propuesta comercial que hemos estado trabajando”, “con tres protocolos de calidad que permiten acompañar la demanda de productos”, dijo Vázquez, quien también destacó el crecimiento de la raza en el país como un factor fundamental para dar impulso al proyecto.

El gerente de Carne Angus Uruguay mencionó que los cortes certificados con el sello de Angus Premium se podrán encontrar en “diversos restaurantes” del país, como Rara Avis, Parrilla del Solís, Mendizabal, La Tregua, La Barra y en el Mercado del Puerto (Roldós, La Chacra y Cabaña la Verónica). Además en los supermercados Disco, Devoto, Geant, Macromercado, Tienda Inglesa. Y en este verano estarán presentes en Punta del Este, en restaurante del caballito.

Las perspectivas para Carne Angus son “muy favorables”, dado que a la demanda de Europa se suman Estados Unidos y China. Vázquez dijo que el país asiático está comenzando a llevar con timidez sets de cortes del trasero y del delantero, reflejando un “claro cambio de hábito en el consumo de carne”. Esto permite proyectar un futuro “prometedor”, agregó.

Finalmente Vázquez aseguró que la Sociedad de Criadores de Aberdeen Angus viene acompañado a “nuevos emprendimientos de pequeños exportadores de carne” que “están promocionando y posicionando nuestra carne a nivel de consumidor final en Europa y la región”.

### **La carne vacuna producida a corral sale a la conquista de Asia**

Diciembre 1, 2017 Por Blasina y Asociados, especial para El Observador

La terminación a grano de los vacunos cuenta con un manual de buenas prácticas

La producción de carne a corral viene creciendo en Uruguay por varias razones, entre ellas la cuota 481 que se obtuvo en Europa. Pero el producto, por su terneza y dado que Uruguay asegura el no uso de hormonas de crecimiento ni productos similares, está en auge, tanto desde la demanda externa como desde la local. Pero además de ese aspecto cuantitativo, hay desarrollos cualitativos a varios niveles.

Desde este mes cuenta con una nueva herramienta de manejo y valorización del producto: la Guía de buenas prácticas ambientales y sanitarias del sistema de engorde de bovinos a corral. Es el primer instrumento que existe publicado en el país en cuanto a los requisitos sanitarios y medio ambientales para instalar un corral de engorde y tiene como meta la producción sustentable.

La guía da pautas para la localización de los corrales e incorpora uno de los aspectos en torno a los cuales se polemiza en el presente respecto a la ley de riego: cómo cuidar la calidad de aguas. En ese sentido establece que pretende ser una herramienta de utilidad “incorporando variables ambientales con la intención de prevenir los impactos que se pudieran generar fundamentalmente por escorrentía de los corrales de alimentación durante períodos de lluvias y por la generación de residuos sólidos (acumulación de estiércol) pudiendo afectar los cursos de aguas superficiales y el agua subterránea”.

Para ello lo primero que establece son las pautas para localizar el corral. El lugar debe ser tal que “se integre al entorno de la mejor manera sin generar impactos no admisibles para el ambiente y se logre de



esta manera garantizar la sostenibilidad ambiental y productiva". Esto implica la sugerencia de que se ubiquen a más de 5 km de los centros poblados o de recreación y turísticos, a más de un kilómetro de las rutas nacionales, que se eviten los impactos negativos en el paisaje o que sume su impacto con otros emprendimientos de la zona.

En lo que refiere específicamente al cuidado del agua, se establece que los corrales deben estar a más de 500 metros del curso de agua más cercano y "las instalaciones del EEC (corrales, depósitos de estiércol y unidades de tratamiento/almacenamiento) ubicadas a un metro de altura por encima de la cota de inundación de 20 años de período de retorno.

Se recomiendan suelos que no sean arenosos y que tengan una pendiente que se sitúe entre 2% y 4%. Se debe lograr "una alta compactación superficial, alta estabilidad al tránsito de animales, y baja porosidad".

#### Revolución ganadera

Los aspectos considerados son muchos y variados, desde la cercanía a la fuente de alimento a la previsión para corrales que puedan ser ampliados.

Son un paso que cimienta lo que se viene: la búsqueda de mercados que consoliden el impulso que generó entre otros factores el cupo 481 por el que la Unión Europea compra carne que es terminada usando granos y que ha revolucionado los últimos cinco años de la ganadería.

Los productores saben que el cupo puede terminarse porque fue dado para beneficiar a EEUU en compensación por la negativa europea a comprar carne producida usando hormonas. La carne de corral de Uruguay no tiene ni hormonas ni antibióticos, pero puede ocurrir que en el segundo semestre del año próximo el cupo caiga por decisión de EEUU. Pero hay confianza porque en los mercados asiáticos hay alternativas que permitirían colocar el ganado de corral a precios no muy diferentes a los actuales. La propia negociación con la Unión Europea permite abrigar esperanzas de que el nicho de mercado se sostenga, sea bajo el nombre 481 o en términos de libre mercado.

La publicación e implementación de las medidas pautadas en esta guía son una posibilidad de incorporar a los productos el "valor agregado ambiental" y por ahora el ingreso que Uruguay logra dentro de este contingente es muy bueno.

Según datos del Instituto Nacional de Carnes (INAC), Uruguay en el ejercicio agrícola 2016/17 exportó cerca de un tercio de la cuota 481. Es decir que de las 48.200 toneladas disponibles se quedó con el mayor volumen (15.792 toneladas, 30% más respecto a igual período del año anterior); seguido por EEUU (15.192 toneladas); Australia (13.402 toneladas); Argentina (3.598 toneladas); Nueva Zelanda (165 toneladas); y Canadá (51 toneladas), que ahora entra fuera del cupo.

Los precios de la carne para cuota 481 libre de aranceles se ubican en el eje de los US\$ 9.000 la tonelada. Mostrando una tendencia muy leve de disminución en los últimos años: US\$ 9.125 en 2015; US\$ 9.112 en 2016; y US\$ 8.907 entre enero y marzo de este año.

Las exportaciones de carne bovina en 2016 alcanzaron a US\$ 1.479 millones y este año deben crecer algo más. El año pasado la cuota 481 cerró el año con US\$ 133 millones. Fue el récord de la cuota 481 y por primera vez superó a los otros contingentes arancelarios. Los ingresos de la cuota aumentaron 74% desde el año 2012, en que se exportaron US\$ 34,69 millones. Pero la competencia es cada vez mayor, la etapa que viene es la de la diversificación.

Los productores saben que hasta mitad del año que viene la cuota está asegurada, pero que su permanencia está en duda. Sin embargo, tienen plena confianza en que hay mercados en Asia que irrumpirán con fuerza en 2018 como para dar continuidad a una forma de producción que ya ha arraigado. Los protocolos ayudarán a valorizar y dar confiabilidad a un producto que en 2018 debe terminar su dependencia del cupo europeo y conquistar los paladares de Asia, dentro y fuera de China.

"Hay mercados en los que explorar nichos importantes en el sur de Asia y sabemos que hacia allí irán volúmenes importantes de carne en el año próximo pero hay muchos detalles para ajustar", explicó Álvaro Ferrés, el vicepresidente de la Mesa Nacional de la alimentación a corral.

Destinos y aplicaciones cada vez más diversas, y una agenda

El crecimiento previsible del uso de grano en la alimentación animal obliga a revisar algunas de las premisas sobre las que está reglamentada la carne uruguaya. Por ejemplo, la tipificación. ¿Por qué un animal entero de dos años es tipificado como un toro? Eso lo desvaloriza. Del mismo modo, una vaquillona joven bien terminada debería tener un tratamiento similar al de un novillo y tal vez el mismo precio, explicó Álvaro Ferrés, director de la Asociación Uruguaya de Productores de Carne Intensiva Natural (Aupcin) y vicepresidente de la Mesa Nacional de la alimentación a corral.

Por otra parte, la tipificación de carne uruguaya podría en algún momento incorporar alguna categoría similar a la Choice de EEUU que refiere a los animales de más valor, terminados a grano, y que aquí no existe. Esos fueron algunos de los temas que trabajó esta semana la Mesa Nacional.

Ferrés detalló los distintos sistemas de alimentación a corral. Por un lado, las cuarentenas de la exportación en pie, que suman unos 300 mil animales por año, que pasan unos 30 a 40 días alimentados a corral.



Por otro, hay recría que se hace justamente para exportar esos animales en pie, que son aproximadamente unos 100 mil cabezas por año y "actualmente el mejor negocio de corral".

A eso se suman unos 300 mil animales que llegan a la faena desde un corral donde "las vaquillonas son una proporción cada vez más grande".

Otro tema es la inhabilitación de los animales que están a corral para ser exportados con destino al cupo Hilton.

"Si la inhabilitación es total eso sería contradictorio con hacer un destete precoz. Entendemos que hay que precisar las condiciones", opinó Ferrés. "¿Por qué Uruguay no puede tener un producto Grain Fed? Se puede hacer un conjunto de productos, pero sabemos con negocios concretos que ya hay alternativas para el cupo 481", concluyó Ferrés.

Con una perspectiva de precios accesible para los granos, pero sobre todo una demanda que requiere de estas técnicas tanto para el ganado gordo como para terneros y vaquillonas, el engorde a corral llega para quedarse y espera por los cambios reglamentarios que reflejen lo que ya sucede en la cadena cárnica.

## **PARAGUAY**

### **El envío de carne a Rusia es normal, según frigoríficos**

01 de diciembre de 2017 La página Valor Carne informa que del embargo ruso a la carne brasileña, el que saca provecho es Paraguay. Sin embargo, el titular de la Cámara Paraguaya de Carnes, Juan Carlos Pettengill, dice que no es así, aunque habrá un pequeño aumento de 2% a 3% en el precio de la exportación a Rusia.

"El que está sacando provecho del bloqueo ruso sobre Brasil es Paraguay. Rusia continúa con su embargo sobre los Estados Unidos, Australia y Nueva Zelanda, por lo que la opción natural para cubrir el 'hueco' brasileño son los frigoríficos paraguayos, donde los valores de la carne pegaron un salto de unos US\$ 500/ton en la última semana", expresa Valor Carne de Argentina en su página de esta semana.

Al respecto, este diario consultó la opinión del presidente de la Cámara Paraguaya de Carnes, Juan Carlos Pettengill. Respondió que la industria cárnica paraguaya no está sacando provecho, pero sí reconoce que hay un incremento de precio, que es momentáneo y pequeño, y que esta no es época de mucha demanda rusa de carne.

"Hay un aumento de pedido de parte de importadores rusos, el precio puede subir un 2% o 3%, pero ellos (los rusos) están expectantes de que Brasil en corto o mediano plazo vuelva. Aparte, esta no es la época de mucha compra de carne de parte de Rusia. Las compras fuertes fueron en el mes de octubre y hasta mediados de noviembre", expresó Pettengill.

También indicó que los últimos cargamentos de carne destinados al mercado ruso se están cerrando ahora para ser enviados.

#### **Cifras de exportación**

Según los informes oficiales sobre la exportación de carne a Rusia de enero y hasta finales de octubre, divulgados por el Senacsa (Servicio Nacional de Calidad y Salud Animal), después de Chile, Rusia ya aparece como el segundo mayor comprador de carne paraguaya.

En ese periodo, Rusia importó 53.007 toneladas de carne bovina, generando un ingreso al país de US\$ 174.925.988. En cuanto a menudencia bovina, es el mayor comprador, con 12.868 toneladas, por US\$ 21.375.117.

Rusia también compra el 97% de carne, menudencia y despojo porcino de exportación, 2.703 toneladas, lo que representó un ingreso para nuestro país de US\$ 5.595.698. También es el mayor comprador de pollo nacional.

### **Aguardan mercados de EE.UU. y Hong Kong**

Faltan concretar los mercados de Estados Unidos y Hong Kong para completar el círculo, manifestó ayer 29 de Noviembre de 2017

Juan Carlos Pettengill, presidente de la Cámara Paraguaya de Carnes. Expresó también su preocupación por la falta de repunte del hato ganadero, que está estancado y con tendencia a la baja.

El presidente del gremio industrial cárnico aguarda con optimismo la concreción de esos dos mercados para la carne paraguaya. "Queremos habilitar los mercados que nos faltan para completar el círculo y entre ellos están Hong Kong y Estados Unidos", apuntó.

EE.UU. aprobó el mes pasado el sistema paraguayo de sanidad animal. En tanto que de Hong Kong se aguarda una decisión tras la visita de inspección que sus técnicos hicieron en junio pasado.

Pettengill reconoció que para ello se debe superar la exigente burocracia, pero cree que con la calidad de la carne paraguaya, los altos estándares sanitarios del Senacsa y la persistencia, se llegará a la habilitación.



También se refirió al hato ganadero de nuestro país que está estancado desde hace cuatro años, incluso con tendencia a la baja. “Estamos hablando de un hato ganadero de 14 millones de cabezas que implica una faena de menos de dos millones de cabezas al año”, afirmó.

Recordó que las industrias frigoríficas tienen capacidad instalada de 2.700.000 cabezas de faena por año. “No vemos un repunte ni en el hato ganadero ni en los índices de marcación que están por debajo del 47%.

Si miramos las producciones de nuestros vecinos, este número es muy bajo. Por otro lado, el porcentaje de extracción está por debajo del 20%, cuando en la región llega hasta el 30%”, dijo. Espera que estos índices mejoren para elevar la oferta.

### **Las lluvias traen alivio a la ganadería chaqueña**

29 de Noviembre de 2017 Desde la tarde del lunes se registran importantes volúmenes de lluvias en Alto Paraguay, lo que alegra sobremanera al sector ganadero. Sin embargo, las precipitaciones son bien diferenciadas en cada zona. Meteorología anuncia lluvias de gran intensidad entre esta noche y toda la mañana del jueves.

FUERTE OLIMPO, Dpto. de Alto Paraguay (Carlos Almirón, corresponsal). El promedio de lluvia registrada fue de 50 mm, aunque en algunos sectores localizados en zonas del exobraje San Carlos las precipitaciones superaron los 100 mm. La Dirección de Meteorología anuncia más lluvias para el transcurso de la semana. Se pronostican precipitaciones que podrían superar los 80 mm y serían desde esta noche.

El sector de la ganadería sin duda es la más beneficiada con la llegada de estas lluvias, atendiendo que sirve no solo para regar los campos pastoriles donde se alimentan los animales vacunos, sino también para acumular aguas en los casi ya secos tajamares. Las precipitaciones pluviales también ayudan a juntar agua en reservorios de las comunidades asentadas hacia el interior del Chaco y donde camiones cisternas comenzaban a acarrear aguas desde el río o algún tajamar cercano.

A diferencia de otras temporadas, la sequía casi ni se sintió este año en el Alto Chaco, atendiendo que si bien no se producían grandes lluvias, sin embargo, constantemente se registraban pequeños aguaceros que ayudaban sobre todo para los campos ganaderos.

### **Los precios del ganado y la carne se mantendrán todavía al alza por poca oferta de**

30 de Noviembre de 2017 El encarecimiento del ganado vacuno es por la escasez de oferta, generada por la falta de pasto en el Alto Chaco, el aumento de demanda de los frigoríficos y el aumento de faena de vacas. Todo eso repercute en precios altos de los cortes de carne al consumidor final.

El encarecimiento del ganado en pie y el de los cortes que finalmente llegan al consumidor se deben a factores cíclicos y coyunturales, según consultas realizadas a responsables de las ferias El Rodeo y Ferusa.

La falta de lluvia suficiente en los departamentos de Alto Paraguay y Boquerón ocasionan sequía de los pastos, el aumento de exportación de carne paraguaya, entre otros, y hacen que haya poca hacienda para la faena, manifestó Florencio Caballero, de El Rodeo.

Indicó que todo eso influye en el precio de los cortes de rabadilla, bola de lomo, carnaza negra, costilla, etc. No obstante, cree que a mediados de diciembre podría darse leves bajas en el precio del ganado vacuno.

Ana González, de Ferusa, señaló que aumentaron los frigoríficos en nuestro país porque se vende más carne al extranjero. También mencionó la sequía que se da en el Chaco, la aceptación de vacas para faena que representa pérdida de vientres, y la falta de caminos adecuados en la región Oriental por las constantes lluvias, hacen que el precio del ganado aumente.

Recordó que en las ferias que tienen de lunes a viernes, en la actualidad están con un promedio de 80 a 90 cabezas por día, cuando que en épocas anteriores eran de 250 a 300 cabezas por día. “Disminuyó la cantidad de animales disponibles para faena y eso hace que se encarezca muchísimo la carne”, dijo.

Cree que hasta que no aumente la cantidad de ganado en cuanto a vientre y producción de desmamantes, la situación de encarecimiento del ganado y de la carne se mantendrá por algún buen tiempo. “Esto se va a mantener por lo menos un año más y probablemente disminuya y de acá a dos años recién mejoraría la situación de cantidad de animales”, puntualizó.

Indicó que en noviembre y diciembre suele bajar el precio de la carne por mayor disponibilidad de ganado, pero no se está dando ahora.

## **UNIÓN EUROPEA**



## **Acuerdo UE – Mercosur: alarma en productores europeos**

01 December 2017

EU - IFA President Joe Healy said any EU deal on beef with Brazil in the Mercosur negotiations is "toxic". He called on the EU Trade Commissioner Celia Maelstrom to come clean and reject the environmental destruction, failures on food safety and animal welfare, and slave labour associated with Brazilian beef.

Mr Healy was speaking following meetings with senior EU Commission officials in Brussels this week, including with the Chief EU negotiator on the deal, Sandra Gallina, DG Trade, as Mercosur and EU negotiators meet for the next number of days in Brussels.

The IFA President said Irish and European beef farmers are very angry at the way they are being sacrificed in Mercosur and there is bad blood over the excessive offer of an additional 70,000t TRQ offered by the EU.

Mr Healy said Irish and European farmers are required to meet the highest food safety and environmental standards in the world.

He said, "It is a total contradiction of European policy that Commissioner Maelstrom is now willing to cut a deal for more beef imports from Brazil and sacrifice sustainable production in Europe."

He said Irish beef production is four times more carbon efficient than Brazil where growth is driven on the back of destruction of the rainforests.

In addition, the Mr Healy said the Weak Flesh corruption scandal in Brazil in March 2017 proved once again the failure of Brazil to meet European standards.

He said the EU Commission FVO report in May 2017 clearly stated that "the Brazilian Competent Authority is not in a position to guarantee that the relevant export requirements are met."

Lá e cá, fazendeiros resistem ao acordo entre União Europeia e Mercosul

01/12/17 - por Equipe BeefPoint

A negociação entre União Europeia e Mercosul, para tentar criar "um dos maiores acordos comerciais do mundo", iniciou a sua "fase crucial" em Bruxelas, que vai até o dia 8.

"Nem todo mundo está otimista", avisa a Bloomberg, citando um diplomata "anônimo" do Brasil. As propostas europeias sobre importação de carne e etanol "decepcionaram" os fazendeiros brasileiros.

O francês "Le Monde" diz que a "janela" para um acordo entre UE e Mercosul se fecha no início de 2018, "quando o Brasil entra em campanha eleitoral", e que os otimistas querem assiná-lo já no dia 10, na reunião da OMC (Organização Mundial do Comércio) em Buenos Aires.

"Uma pressa que arpeja os agricultores franceses, preocupados com a concorrência dos exportadores da América do Sul", diz o jornal, destacando "30 mil fazendas ameaçadas".

Fonte: Folha de São Paulo, adaptada pela Equipe BeefPoint.

## **Política Agrícola Común: Anuncian cambios y mayor flexibilidad**

Brussels, 29 November 2017 Simpler rules and a more flexible approach will ensure the Common Agricultural Policy (CAP) delivers real results in supporting farmers and leads the sustainable development of EU agriculture.

These are the cornerstone ideas of the Communication adopted today by the European Commission on "The Future of Food and Farming", outlining the ways to ensure that the oldest EU common policy remains future-proof.

Allowing Member States greater responsibilities to choose how and where to invest their CAP funding in order to meet ambitious common goals on environment, climate change and sustainability is the flagship initiative.

Jyrki Katainen, Vice-President in charge of Jobs, Growth, Investment and Competitiveness said: "The Common Agricultural Policy has been on our plate since 1962. While we have to make sure it keeps delivering for example healthy and tasty food for consumers and jobs and growth to rural areas, the CAP also has to evolve along with other policies. Our proposal is an important step to modernise and simplify the CAP, following the results of the broad consultation with stakeholders. The new delivery model introduced by the Commission will provide greater subsidiarity to Member States and calls them to establish CAP Strategic Plans, which will cover their actions under pillar I and pillar II, enabling simplification, better coherence and monitoring of results."

Phil Hogan, Commissioner for Agriculture and Rural Development said: "Today's Communication ensures that the Common Agricultural Policy will deliver on new and emerging objectives such as fostering a smart and resilient agricultural sector, bolstering environmental care and climate action and strengthening the social-economic fabric of rural areas. It also marks a significant step change in the implementation of the CAP. Instead of the current system, a new implementation system will be introduced, giving MS/regions a much greater degree of subsidiarity."

While keeping the current two pillar structure, the simpler, more flexible approach will set out the detailed actions to reach these objectives agreed at the EU level. Each EU country would then develop their own



strategic plan – approved by the Commission – setting out how they intend to meet the objectives. Rather than on compliance, the attention will be paid more on monitoring progress and ensure funding is focused on concrete results. Moving from a one-size-fits-all to a tailor-made approach means the policy and its real-life implications will be closer to those who implement it on the ground.

Support for farmers will continue through the system of direct payments. The Communication does neither pre-empt the outcome of the debate on the future of the EU finances, nor the content of its proposal for the next Multiannual Financial Framework (MFF). Without being exhaustive, it explores some possibilities to ensure a fair and better targeted support of farmers' income.

Climate change and pressures on natural resources will continue affecting farming and food production. The future CAP should reflect higher ambition as regards resource efficiency, environmental care and climate action.

Other proposals include:

Encouraging the use of modern technologies to support farmers on the ground and provide greater market transparency and certainty

Greater attention to encourage young people to take up farming, to be coordinated with Member States' own powers in such areas as land taxation, planning and skills development

Address citizens' concerns regarding sustainable agricultural production, including health, nutrition, food waste and animal welfare

Seek coherent action among its policies in line with its global dimension, notably on trade, migration and sustainable development

Creating an EU-level platform on risk management on how best to help farmers cope with the uncertainty of climate, market volatility and other risks

The relevant legislative proposals giving effect to the goals outlined in the Communication will be tabled by the Commission before the summer 2018, following the MFF proposal.

Background

On 2 February 2017, the European Commission launched a consultation on the future of the common agricultural policy (CAP) in order to better understand where the current policy could be simplified and modernised. During the three month consultation period, the European Commission received more than 320 000 replies, mostly from individuals. The consultation found that most respondents wanted to keep a strong common agricultural policy at European Union level but that it needed to be simpler and more flexible, and more focused on meeting the key challenges of ensuring a fair standard of living for farmers, preserving the environment and tackling climate change.

### **Entidades reaccionaron en contra del proyecto de reformas de la PAC**

30 November 2017 EU - Reacting to the EU Commission plan on the future Common Agricultural Policy (CAP) yesterday, Copa and Cogeca called for a real simplification of CAP rules and for any further renationalization of the CAP to be prevented.

President Joachim Rukwied of the European Farmers Organisation Copa said: "We need a strong, competitive CAP in the future, with common and simple rules across the EU. The Commission's aim to simplify CAP rules is welcome news, but we fear that when it comes to the new delivery model outlined in this Communication, a real simplification will not be delivered.

"It is also vital to maintain both pillars of the CAP and to keep direct payments in the first pillar of the CAP at current levels, without co-funding. This is the best way to stabilize farmer's incomes and to help them to better manage income risks. We oppose any capping or degressivity of payments as suggested by the Commission.

"New and improved measures to help farmers better manage market risks to cope with the increasing market volatility are also needed. It is good news that the Commission puts greater focus on smart farming and on risk management measures in its communication.

"But Copa and Cogeca believe that the risk management measures must remain voluntary for producers to apply and remain in the second pillar of the CAP. Market safety nets must be maintained too and further developed."

Cogeca President Thomas Magnusson went on to underline the importance of environmental measures in the CAP to improve sustainability and biodiversity. He welcomed the Commission objective to streamline measures. But he voiced concerns about the new delivery model and the practicalities of performance based measures. More clarification on how this will work is needed.

"Finally, we need to continue measures under the CAP to encourage farmers to join cooperatives as this can improve farmers positioning in the food chain," he concluded.

Copa and Cogeca Presidents will debate this with EU Farm Commissioner Phil Hogan later this week and hold a press conference on 1 December.



### **IRLANDA: nuevos mercados no compensarán el impacto del BREXIT**

29 November 2017 - No new market for Irish beef will compensate for the huge loss to the industry that would follow as a result of Brexit, according to outgoing ICMSA president John Comer.

Speaking at the ICMSA AGM in Limerick, Mr Comer said that while trade missions to new markets are to be welcomed, no new market will compensate, according to The Irish Independent.

"It is fine to say that we are having trade missions to open-up new markets - that work is welcome and important - but we're going to have to be honest with people: opening and developing new markets takes time and there's no possibility, none, that they will replace the UK market.

"Come spring 2019, we may need a new home for the 320,000t of beef that is currently sold to the UK.

"Why would the EU even contemplate offering at least 70,000t of beef to the Mercosur countries to conclude a deal?"

He said that many of the trade deals proposed by the EU are questionable but to be seriously considering such a deal at present is "reckless" and "utter madness".

Brexit and Mercosur are two of three significant threats that currently loom over the agri-food industry, he said, along with environmental pressures on farming and warned that dairy markets are being abused by large processors and retailers.

He said that there was a danger of fatally undermining family farm structures if action was not taken, and that the market did not set the price, but was rigged.

The outgoing ICMSA president called for farmer efforts on the environment to be recognised and he said that climate challenges will only be dealt with by everyone working together under elected governments and not by "quangos or unelected groups with grandiose-sounding names... the only citizens assembly that ICMSA will pay attention to is called Dáil Éireann".

He warned the mostly dairy farmer audience that the "talking down" of milk price by processors was an attempt to "soften us up" for milk price reductions in 2018 and he described the market structure that dictate farmer milk price as "rigged".

He said that the multiple retailers had destroyed the liquid milk market and he regretted to say that "our own processors were part of the problem", by selling liquid milk to large retailers at unsustainably low prices and passing the hit back to their milk suppliers.

Income

Meanwhile, income at the organisation was back €252,198 on 2015.

According to ICMSA general secretary John Enright the organisation is linked to milk price and when milk prices fall, so too does the association's income.

ICMSA income was also impacted by reduced levies collected by the Larry Goodman-owned factories, while salaries, wages and superannuation costs were down almost €100,000.

It saw the Limerick-based organisation with an operating deficit of €39,967 for 2016, compared to an operating surplus of €116,318 in 2015, but it still holds a balance of almost €2m of cash in the bank.

### **POLONIA: estudian prohibir la faena ritual de animales**

28 November 2017 - Beef producers have voiced opposition to plans to ban ritual slaughter in Poland amid fears that meat exports to Muslim countries will be hit.

TheNews.pl reports that a bill on animal welfare drawn up by MPs from Poland's ruling conservative Law and Justice party would, if passed, ban slaughter without prior stunning.

However, the bill would allow ritual slaughter in cases where meat is intended for members of religious associations in Poland.

Beef producers have warned that a ban would hit their profits, causing them over PLN 1 billion (€237 million, US\$283 million) in losses next year, Poland's PAP news agency reported.

The Beef Sector Council said ritual slaughter plays an important role in beef exports and has helped Polish producers enter 40 markets in the last two years, PAP reported.

Islamic halal rituals require butchers to swiftly slaughter an animal by slitting its throat and draining the blood.

Many animal rights campaigners say stunning an animal electrically before slaughter is more humane.

### **UECBV advierte sobre el impacto que el Brexit tendrá en la industria cárnica europea**

27/11/2017 Podría suponer unas pérdidas de 2.400 millones de euros en vacuno y 2.300 millones en porcino cada año

UECBV ha encargado un informe a la consultora Red Flag para analizar el posible impacto que un potencial escenario de Brexit duro tendría en el conjunto de la industria cárnica europea. El informe, titulado "Crisis - The EU Meat Industry in a Hard Brexit scenario", muestra que una falta de acuerdo entre los negociadores llevaría al colapso comercial con una caída del 84% en el comercio de carne de vacuno UE-Reino Unido; bajada de los precios del mercado que llevaría a una reducción en el valor de la producción



de porcino de la UE en torno a 2.300 millones de euros y de 2.400 millones en la de vacuno; y, por último, la pérdida de 32.000 puestos de trabajo en toda la UE dentro de la ganadería, industria cárnica y distribución comercial.

Son los productos cárnicos los que se verían más afectados debido a los aranceles de importación más elevados de la OMC; costes adicionales por controles veterinarios y aduaneros que hasta ahora no se vienen realizando; distorsiones en las cadenas de suministro y caos en los sistemas de entrega de carne fresca, sobre todo en la logística que se basa en el método "just in time".

Todo esto último llevaría a una reducción del comercio entre la UE y el Reino Unido de hasta un 84% para la carne de vacuno, un 76% para la de ovino y un 48% para la de cerdo.

El informe considera que un escenario de Brexit duro tendrá un impacto profundamente negativo en el mercado de la carne de la UE dados los importantes flujos comerciales entre la UE27 y el Reino Unido. Dado que el Reino Unido tiene un mercado cárnico esencialmente deficitario, cualquier impacto negativo se hará sentir en toda la UE. Y teniendo en cuenta que la transformación de la carne implica el despiece de la canal en una gran variedad de productos y cortes de consumo, se deberán encontrar mercados para todas las partes de la canal y, por lo tanto, el impacto se transmitirá en todo el Mercado Único, afectando a todos los países, incluso a aquellos cuyo comercio directo con el Reino Unido es limitado.

"La magnitud del impacto de un Brexit duro sería significativamente mayor que la crisis industrial creada por el embargo ruso a la importación de alimentos de 2014, y sería mucho más difícil encontrar mercados alternativos para los productos desviados", destaca el informe.

Además, se producirán distorsiones considerables en los flujos comerciales de carne fresca actuales, imponiéndose nuevos sistemas que crearán nuevas pérdidas para el sector de la carne y privarán a los consumidores del Reino Unido del suministro de carne fresca.

El Informe también concluye que se necesitarán soluciones para minimizar las distorsiones y el desastre para la industria cárnica europea. El Informe recomienda un periodo transitorio suficientemente largo para permitir a las empresas ajustarse a las nuevas reglas; un futuro acuerdo comercial entre ambas partes que cree una carga mínima a las empresas y mantenga las condiciones comerciales actuales; garantizar una convergencia comercial continua entre el Reino Unido y la UE; e implementar mecanismos que permitan un mayor acceso al mercado británico y sistemas de tránsito internacional simplificados junto a inversiones en las instalaciones portuarias.

Sobre este informe, el presidente de la ECBV, Philippe Borremans ha asegurado que "un Brexit duro representa la mayor amenaza para los productores, consumidores y transformadores europeos de carne, con un impacto potencial mucho mayor que el embargo ruso. Al cortar con uno de los mercados de carne más grandes y de mayor valor en Europa, el Brexit amenaza con ser catastrófico para la industria tanto en Europa como en el Reino Unido. En este escenario, en el que no se llega a ningún acuerdo entre las partes, el impacto sobre el sector cárnico será devastador, debido a la exposición particular de este sector a la carga arancelaria, costes veterinarios adicionales y mayores controles aduaneros y de transporte y la consiguiente interrupción logística".

"Los hallazgos contenidos en este informe confirman nuestros peores temores: un Brexit duro enviaría ondas de choque a toda la industria cárnica europea, destruyendo empleos, aumentando los precios al consumidor y devastando los medios de subsistencia de los propietarios de pequeñas empresas que trabajan en nuestro sector. La escala de esta crisis es simplemente demasiado grande para ignorarla, e imploramos a los responsables políticos que sigan las recomendaciones presentadas en este Informe y protejan este sector alimentario europeo vital", agregó.

## **ESTADOS UNIDOS**

### **Mayor oferta de vacas para faena en 2017 y 2018**

30 November 2017 US - Cow slaughter has increased this year and we should see more cows come to market next year as well, reports Steiner Consulting Group, DLR Division, Inc.

In part this is a function of having a larger beef and dairy cow herd but also due to the decline in cow-calf profitability. Weather conditions always play a key role for beef cow slaughter and dairy prices are the primary factor dictating the number of dairy cows that go into slaughter. So even as the projection is for a larger non-fed slaughter next year, there is still plenty of uncertainty as to the actual numbers depending on weather events and milk demand.

Total US federally inspected cow slaughter through October was 4.783 million head, 7.3 per cent higher than the previous year. Beef cow slaughter during this period was 2.286 million head, 10.5 per cent higher than last year while dairy cow slaughter was 2.497 million head, 4.5 per cent above year ago. There was a notable increase in beef cow slaughter numbers during the summer months, in part due to the normal deterioration in pasture conditions but also a deterioration in the profit outlook for producers.

Fed cattle prices declined sharply in July and August, which likely impacted producer culling decisions. Beef cow slaughter during Jun-Aug was up some 92,000 head, accounting for over 40 per cent of the





increase in beef cow slaughter this year (see weekly chart above). Non fed cattle slaughter in recent weeks has been near year ago levels and we would expect total cow slaughter this year to be a little under 7 per cent year-over-year for all of 2017. The following chart shows the ratio of annual cow slaughter relative to the inventory of all cows at the start of the year.

During times when producers are liquidating their herds the ratio of cows to inventory will increase, and vice-versa. The ratio was extremely high during 2011-13 when a combination of droughts and high feed costs forced producers to send more breeding animals to slaughter. In the last two years the ratio dipped under the long run average but, if our slaughter projections for this year are correct, they will be slightly above the long run ratio this year.

As for next year, we think the ratio will once again be higher than a year ago, which is based in part on forecasts for flat to negative cow-calf operator margins. But if producers have plenty of grass then we could see another year where the culling rate stays near the long run average. Another way to look at the whole issue of herd liquidation/expansion in beef is to take stock not just of the number of cows going to slaughter but account for all female animals. The following chart shows just that and illustrates directionally where we see the ratio going in 2018.

Combined heifer and cow slaughter for the week ending 11 November was 297,250 head, representing 48 per cent of the total slaughter for that week (623k). And the ratio has been at around 48 per cent since September. The 12 month moving average of the female slaughter ratio has not edged past 45 per cent, more than a point higher than it was a year ago.

Does this mean the US cattle herd has stopped expanding? Not yet and much will depend on weather conditions in 2018. While pace of growth has declined dramatically, there is still a good chance we may see a larger calf crop in 2018 and thus higher slaughter/production in 2019.

### **NCBA reseña sus logros en 2017**

01 December 2017 - The nation's leading beef producer organisation has recently helped secure several beef industry wins in Washington, DC – for instance on an oppressive Waters of the United States (WOTUS) rule and on President Obama's BLM Planning 2.0 rule.

The National Cattlemen's Beef Association (NCBA) has also helped lay a foundation and build excitement for beef's return to China for the first time in more than a decade.

Now NCBA is upping the ante, asking its members to help fortify its ranks to help maintain the momentum in Washington – as well as recapture ground lost due to previous government overreach.

Through its 2017 "Just Ask" fall membership drive, NCBA is encouraging its members to recruit at least one new member from their community. The charge intends to sustain support for NCBA's strong and growing advocacy in Washington, DC.

"NCBA worked diligently in 2017 to secure several major policy victories that ensure US cattlemen and women will be able to continue to operate their businesses successfully," said NCBA President Craig Uden, a cattleman from Elwood, Nebraska.

"While these victories were important, NCBA is urging more cattle producers to join the fight and engage in the issues that are critical to the future viability of our industry, such as tax reform, modernizing the Endangered Species Act and establishing strong new foreign markets free of unfair restrictions on American beef.

"Now is the time to get involved and become a member.

"Your membership will help NCBA to continue the fight on Capitol Hill."

Owing to a strong partnership with its state affiliates, NCBA ended the 2017 fiscal year with 25,000 members. Through the fall membership drive, NCBA has successfully engaged with an additional 80,000 US cattlemen and women.

Mr Uden says NCBA members do more than benefit from a stronger beef industry in Washington D.C. Membership also offers great individual benefits, including discounts from RAM, New Holland Agriculture, Roper/Stetson/Tin Haul, John Deere, Cabela's and Caterpillar.

Members receive a subscription to National Cattlemen and regular updates from Washington. New members will also receive a voucher for a one liter bottle of Dectomax® pour-on from Zoetis.

### **Organismo reclama al USDA mayor transparencia y control sobre el programa check off**

November 30, 2017 The General Accounting Office (GAO) released its review of the 22 agricultural commodity checkoff programs today, finding no major problems but calling for more consistent auditing procedures and oversight by the United States Department of Agriculture.

It also recommends economic analysis done to determine the checkoff programs' benefit-cost ratios (BCRs) be done consistently across all commodities. These BCRs range widely, from 17.4 for pork programs to 2.14 for fluid milk. But it's difficult to compare program effectiveness among commodity programs since the methodologies to determine them often differ, depending on the contracted group doing the analysis.



The dairy checkoff is by far the largest program USDA administers, taking in \$332.1 million annually from dairy farmers and another \$94.8 million through the fluid milk processor program, known as Milk PEP. Soybean growers contribute \$89.5 million, cotton growers, \$74.1 million, and pork producers, \$70.3 million. The beef checkoff, which has generated the most controversy in recent years, takes in \$39.1 million.

The 32-page report includes five recommendations to USDA:

Recommendation 1: "The Administrator of AMS should revise the standard operating procedures for AMS's check-off programs to state that management reviews include a sample of subcontracts for review.

Recommendation 2: "The Administrator of AMS should establish a mechanism for documenting and tracking follow-up with check-off boards on the implementation of management review recommendations."

Recommendation 3: "The Administrator of AMS should ensure that annual independent audits include the five statements of assurance as outlined in the standard operating procedures."

Recommendation 4: "The Administrator of AMS should include in the guidelines and standard operating procedures that key check-off board documents, such as bylaws and policy statements, annual reports, and independent evaluations of economic effectiveness are posted on the check-off programs' websites."

Recommendation 5: "The Administrator of AMS should develop criteria by which to assess the methodology and results of independent evaluations and document those reviews to ensure that the standard operating procedures are met.

### **Producción pecuaria es el segundo mayor emisor de metano en EE.UU.**

TheCattleSite News Desk 30 November 2017 - Cattle, swine and poultry contribute a hefty portion to the average American's diet, but raising all this livestock comes at a cost to the environment: The industry produces a lot of methane, a potent greenhouse gas.

Just how much gas the animals release, however, is the subject of debate. Now, one group reports in ACS' journal Environmental Science & Technology that a new approach could shed light on how accurate current data are.

According to the US Environmental Protection Agency, the livestock industry is the second-biggest methane emitter in the US. The gas comes from the microbial fermentation that occurs in the animals' stomachs, resulting in digestion-related (enteric) emissions, and from fermentation in their manure.

The total amount depends on the type of animal, what the animals eat and how their manure is stored. For example, cattle that mostly consume grain-based feed release significantly less enteric methane than cattle that graze on pasture.

But current estimates of total livestock methane emissions may rely on outdated emission factors and do not fully consider feed intake and differences in animal diets, or the facilities used to store manure.

These data gaps lead to large uncertainties in methane emission figures. To better understand livestock contributions to these emissions in the US, Alexander Hristov and colleagues sought to fill in the missing data gaps.

The team analyzed the feed intake data for cattle, as well as manure storage practices for cattle, pigs and poultry, at the county and state levels in the contiguous US. Their resulting estimates for methane emissions by location varied widely from numbers currently reported by inventories such as the European Emission Database for Global Atmospheric Research (EDGAR).

For example, the researchers found that the combined enteric and manure methane emissions from livestock in Texas and California were 36 per cent less and 100 per cent greater, respectively, than estimates by EDGAR.

Based on their data, the researchers say that results from studies that use inaccurate distribution inventories to determine emissions sources should be cautiously interpreted.

### **Precios de importación caen al cierre del año**

29 November 2017 A shortened trading week due to Thanksgiving sees US imported beef prices ease, as the market now shifts focus to how an increase in US beef supply next year will impact prices.

US imported beef prices continue to offer support on limited imports from both Australia and New Zealand 90CL beef indicator declined 3.5US¢ from week-ago levels, to 210US¢/lb. Cost, insurance and freight (CIF) down 10A¢, to 609.57A¢/kg

Fed cattle slaughter last week was 2.6% higher than the same period last year and US cattle slaughter is anticipated to remain above year ago levels through to the end of the year.

#### **Supply Outlook**

In October, US futures prices rallied as the market focused on the prospects of robust beef demand heading into 2018. This remains a fundamental factor to how the US beef market will play out next year, however in recent weeks the focus of the market has switched attention to the supply outlook.

As of the 1st November the number of US cattle on feed was 11.332 million head, 6.3% higher than a year ago - the largest cattle on feed inventory since December 2012. Supported by an increase in feedlot placements during September and October, this will bolster supplies heading into the US spring.



Furthermore, it is estimated that of the total number of cattle in US feedlots as at 1st November, over 3 million head had been on feed for more than 120 days – 2% higher than the same period last year.

While beef demand has been supported by foodservice and retail operators continuing to feature beef throughout the year, feedlots will have to contend with higher supplies of market ready cattle during February and March, when beef demand is traditionally at the lowest point. US feedlots will therefore need to aggressively market cattle, with downward pressure on prices likely to occur.

**US Imported beef prices**

US imported beef prices moved lower this week as a result of limited trading, with the annual Thanksgiving holiday creating a shorter trading week. In addition, US end users are now focused on securing product to cover holiday demand.

The imported 90CL beef indicator declined 3.5US¢ from week-ago levels, to 210US¢/lb. CIF tracked down 10A¢, to 609.57A¢/kg.

**US cattle prices**

Live cattle futures (April 2018 contract) are currently priced at a 6% premium to the spot market (November 2017), the margin has reduced in recent week as cash prices appear to have stabilised. It is not usually for this premium to occur ahead of the summer months as the market prices in peak-demand over grilling season.

However, futures contracts for the second half of 2018 (August 2018 contract) are below April pricing and closer to the current spot market.

Highlights from the week ending 24th November:

Beef in cold storage at the end of October was 5% less than a year ago but still as much as 10% above the five-year average

## **EMPRESARIAS**

### **Minerva estimó que mercado de EE.UU. se reabrirá a comienzo de 2018**

28 de novembro de 2017 - De acordo com o CEO Fernando Queiroz, americanos devem retirar suspensão da importação de carne bovina brasileira até o fim do primeiro trimestre do próximo ano

A suspensão das importações de carne do Brasil pelos EUA pode estar perto do fim. De acordo com o CEO do Minerva Foods, Fernando Galetti de Queiroz, a expectativa é que os americanos retomem as compras de carne bovina in natura brasileira até o fim do primeiro trimestre de 2018.

"O Ministério da Agricultura, Pecuária e Abastecimento (Mapa) nos atualizou de que todos os esclarecimentos já foram devidamente prestados. Acredito que não há mais motivos para manter a suspensão e até março as exportações devem ser retomadas", disse Queiroz durante o Minerva Day, realizado nesta terça-feira, 28 de novembro, em São Paulo, SP.

Em relação ao embargo russo, Queiroz disse que o status segue inalterado, mas que o Mapa continua negociando com as autoridades locais para a retomada das exportações.

Nas projeções para 2018, o executivo ressaltou que o cenário é de alta na demanda por carnes tanto no mercado externo como no interno. "Todas as projeções apontam para um aumento no consumo mundial de carne bovina e as exportações globais devem crescer 3,2% em 2018, puxadas, principalmente, pela Ásia, Oriente Médio e Norte da África. Grande parte dessa demanda será atendida pelo Brasil e América Latina" destacou.

Entre os demais países da América do Sul, Queiroz citou a Argentina como peça fundamental para essa eventual alta nos embarques. Segundo ele, após anos em recessão, o país resolveu os seus problemas político-econômicos e deve elevar suas exportações de carne bovina em torno de 25% no próximo ano, principalmente com a possibilidade de abertura do mercado americano.

Apesar do aumento na demanda, o executivo descartou a reabertura de plantas do Minerva fechadas no Mercosul. No Brasil, são três plantas fechadas e oito ativas. Já na Argentina são três unidades fechadas e duas funcionando. "Não temos objetivo de reabrir nenhuma unidade em um curto prazo. Nossa configuração atual é suficiente para atender todos os mercados compradores", explicou.

Em agosto de 2017, o Minerva adquiriu nove unidades do JBS, na Argentina (5), Paraguai (3) e Uruguai (1), elevando a capacidade de abates diários em 52%, saltando de 17.330 cabeças para 26.380 cabeças. Atualmente as operações estão 45% focadas no Brasil; 21% no Paraguai; 19% na Argentina; 12% no Uruguai; e 3% na Colômbia. A empresa estima ser dona de 7 a 8% do comércio mundial de carne.

"Mercados abrem e fecham, mas, com essa nova estrutura, temos a flexibilidade de suprir qualquer embargo ou suspensão que venha a acontecer. É um momento único para a empresa", concluiu Queiroz.

Fonte: Portal DBO

29/11/17 - por Equipe BeefPoint Após diversificar as operações em vizinhos do Mercosul com o início das operações na Argentina e a ampliação das capacidades no Paraguai e no Uruguai, a Minerva Foods se



prepara avançar no mercado brasileiro. Com a retomada da economia do país, em outubro as vendas de carnes já registraram aumento expressivo, afirmou ontem o presidente da companhia, Fernando Galletti de Queiroz, no “Minerva Day”, encontro com investidores realizado na capital paulista.

Terceira maior produtora de carne bovina do Brasil, com faturamento anual superior a R\$ 13 bilhões, a Minerva quer aproveitar o cenário mais favorável em 2018 para ampliar a base de clientes no Brasil, sobretudo nos segmentos de food service (alimentação fora do lar) e cozinhas industriais, segundo o responsável pelas operações da companhia no país, Luis Ricardo Luz.

A meta é expandir em quase 30% o número de clientes regulares que adquirem os produtos da empresa, para cerca de 45 mil no próximo ano. Hoje, 35 mil clientes compram carnes da Minerva em todos os meses do ano. O número total de pontos de venda atendidos pela empresa chega a cerca de 50 mil, mas uma parte deles não faz compras regularmente.

Para avançar no food service, a companhia está “remodelando” a subsidiária Minerva Fine Foods (MFF), que conta com uma fábrica de carnes processadas em Barretos, município paulista onde a Minerva está sediada. De acordo com Luz, a MFF a produzirá carne in natura porcionada a partir do primeiro trimestre do próximo ano.

Outro trunfo da Minerva no Brasil é a estratégia “one stop shop”, por meio da qual a empresa fornece não só carne bovina para o pequeno varejo, mas também outras carnes e vegetais. A avaliação da companhia é que essa estratégia ajuda a ampliar a “capilaridade” da empresa. Hoje, cerca de 30% dos itens vendidos no país não são feitos pela companhia, que só atua em carne bovina.

Bem-sucedida no Brasil, essa estratégia também deve ser replicada nos demais países do Mercosul, onde a Minerva avançou neste ano com a aquisição das unidades que a JBS tinha na Argentina, Paraguai e Uruguai, por cerca de R\$ 1 bilhão.

Nos mercados desses países, a empresa também almeja chegar aos 30% de itens produzidos por terceiros. No Paraguai, por exemplo, essa índice é de 10%, disse Patrício Silveira, executivo responsável pelas operações da Minerva no Uruguai e no Paraguai.

Embora seja uma empresa majoritariamente voltada para o mercado externo – a Minerva obtém de 65% a 70% do faturamento na exportação -, os mercados internos dos países nos quais tem operações estão em um momento “único”, afirmou Galletti de Queiroz. Ele lembrou que a economia argentina está em recuperação e que as perspectivas também são boas na Colômbia e no Paraguai.

No mercado externo, a Minerva também espera notícias positivas em 2018. Segundo o presidente da companhia, a abertura do mercado de carne bovina in natura dos Estados Unidos para a Argentina deve ocorrer até o início do próximo ano. Além disso, o Uruguai está “às vésperas de ser aprovado para o Japão”, comemorou o empresário.

No caso do Brasil, que representa 45% da produção da companhia, também há reabertura de mercados no horizonte, disse o executivo. A expectativa de Galletti é que os EUA reabram o mercado de carne bovina in natura para o país no primeiro trimestre do próximo ano. Os americanos embargaram o produto brasileiro em junho devido à presença, dentre outras coisas, de absessos na carne trazida do Brasil.

Fonte: Valor Econômico, adaptada pela Equipe BeefPoint.

### **Minerva obteve prêmio em la categoría Frigoríficos**

28/11/17 - por Equipe BeefPoint A empresa Minerva Foods foi a campeã no prêmio AS MELHORES DA DINHEIRO RURAL, na categoria Frigoríficos. João Sampaio, diretor de Relações Institucionais da empresa, recebeu o troféu durante a festa de premiação, realizada nesta noite de segunda-feira (27), na casa de eventos Tom Brasil, na capital paulista.

No ano passado, a Minerva Foods, com sede em Barretos (SP), criou mecanismos para padronizar processos, reduzir custos e elevar a produtividade. Dessa forma, ficou capitalizada e se preparou para expandir seus negócios. E encerrou o ano com receita de R\$ 9,6 bilhões, 1,3% superior a 2015.

Realizado desde 2013 pela Editora Três, o prêmio AS MELHORES DA DINHEIRO RURAL destaca as empresas ligadas, direta ou indiretamente, ao campo que aplicam em seus negócios as melhores práticas em gestão financeira e corporativa. A seleção é feita através da participação dessas empresas através do preenchimento de um questionário. Além dos campeões em suas categorias, a homenagem também se estende ao ranking das 500 Maiores Empresas, baseado unicamente nos seus resultados financeiros auditados.

Fonte: Dinheiro Rural, adaptada pela Equipe BeefPoint.

### **JBS crisis aceleró la llegada del heredero a la dirección de la empresa**

27/11/17 - por Equipe BeefPoint Quando a Polícia Federal bateu à porta da mansão de Wesley Batista para prendê-lo na manhã de 13 de setembro, seu primogênito, Wesley Batista Filho, tomou um susto. O tio, Joesley, que tocava os negócios da família em parceria com o pai, fora preso dias antes. A cúpula da JBS estava no cárcere. Subitamente, Wesley Filho deparou-se com uma situação inimaginável para seus 26 anos: ajudar a salvar o grupo da família.



O jovem executivo era a opção óbvia. Apesar da pouca idade, vinha sendo preparado havia sete anos para assumir, em algum momento, a gigante de alimentos. Acumulara cargos de chefia em quatro países. Era, de longe, o mais qualificado entre os jovens da terceira geração dos Batistas.

Até a crise se instalar na JBS, Wesley Filho fazia carreira distante da sede, como responsável pela divisão de bovinos nos EUA. A saída forçada do pai o catapultou ao comando da JBS na América do Sul e ao conselho de administração da empresa, uma das maiores companhias de alimentos do mundo.

Desde que assumiu as novas funções, segue rotina dura. Acorda às 4h e, não mais do que às 5h15, segue de carro para a sede da JBS, a 17 km da casa dos pais, no bairro paulistano do Jardim Europa, onde está temporariamente instalado. Às 6h, já está despachando. É um dos últimos a sair.

Sua personalidade e a relação com o trabalho espelham características do pai. Como Wesley Batista, dedica muito tempo à empresa. Também foge de badalações – ao contrário do tio Joesley. Casou cedo com a namorada da adolescência, com quem teve um filho. Veste-se de forma discreta – calça social e camisa de botões com iniciais grafadas no bolso compõem seu traje no dia a dia do escritório.

Participa intensamente da gestão do grupo. Não está, contudo, tocando a empresa. Há executivos que compartilham a gestão. Gilberto Tomazoni, diretor de operações do grupo, que passou pela gigante Sadia e foi contratado pelos irmãos Batista para expandir os negócios da JBS anos atrás, é mentor do herdeiro no Brasil.

Mas Wesley Filho é a voz – e os olhos – daqueles que estão na cadeia. Divide a missão de manter a família à frente da companhia com seu avô, José Batista Sobrinho, o Zé Mineiro, fundador do grupo que retornou à presidência da JBS em setembro passado, aos 84 anos. E tem a ajuda do primo Aguinaldo Gomes Ramos Filho, o Aguinaldinho, que também passou a compor o conselho da JBS.

No calor dos dias que sucederam a ida dos delatores ao cárcere, aventou-se colocar Wesley Filho logo na cadeira do pai. A rixa com o BNDES, dono de 20% da JBS, fez a família recuar. Seria mais fácil o banco aceitar o patriarca do que um jovem ainda desconhecido do mercado e pouco testado. Apesar do porte da JBS e de sua importância no mercado brasileiro, bancos, credores, pecuaristas e rivais da companhia no Brasil têm pouquíssimas referências do herdeiro.

Nascido em Brasília, Wesley Filho quase não viveu na capital federal. Foi mudando de casa conforme a JBS se expandia. Morou em Anápolis, Luziânia, Goiânia, Barra do Garças, Andradina e São Paulo. Chegou a viver com a família dentro de um frigorífico em Goiás. Parecia natural que entrasse logo no ramo familiar.

Aos 14 anos, porém, avisou que gostaria de estudar fora e escolheu a Suíça como destino. Queria aprender línguas e mudou-se para um internato na pequena Zoug – o Lyceum Alpinum, tradicional colégio reduto de bilionários a alguns quilômetros de St. Moritz. Lá, aprendeu a falar alemão e inglês e a arrANHAR o italiano por influência dos amigos mais próximos. Também engatou namoro com uma brasileira filha de amigos da família, que foi estudar no mesmo colégio.

Ao concluir o curso, em 2009, foi para os EUA morar com os pais e os irmãos mais novos, Yasmin e Henrique, que estavam no Colorado. Àquela altura, a JBS havia comprado a Swift, começando sua expansão internacional. Ao chegar em solo americano, inscreveu-se na faculdade de economia. Mas dedicava seu tempo de verdade aos bois, a mesma paixão do pai. Fez o curso de trainee da JBS, onde passava as tardes aprendendo a cortar gado – algo que o pai gostava de ensinar aos funcionários americanos.

A crise ainda passava longe da JBS, no auge dos planos de expansão. Ao voltar ao Brasil, um ano depois, Wesley Filho chegou a se matricular na Faap, mas não concluiu a faculdade de economia. Já engajado nos negócios da família, assumiu cargo de chefia no setor de exportações de carne para mercados asiáticos.

A ascensão na empresa começaria pela América do Sul. Com 21 anos, recebeu a incumbência de cuidar dos negócios do grupo no Uruguai. Lá, a JBS possuía o frigorífico Canelones, comprado junto com a então rival brasileira Bertin. Era uma operação bem pequena para os padrões da JBS, mas suficiente para colocar à prova o talento do herdeiro. O resultado agradou e, cerca de um ano depois, Wesley Filho acumulou o comando do Paraguai.

Já havia convencido a namorada do colégio, com quem depois iria se casar, a mudar-se para Assunção quando recebeu a notícia de que teria de ir para o Canadá. Rumou para Calgary, cidade que abrigava uma problemática processadora de carne comprada pela JBS. Por lá ficou, até ser recrutado de volta para os Estados Unidos.

Viveu de perto o melhor momento da JBS, em que a empresa se tornava a maior processadora de proteína animal do mundo. Fora do País, ficou blindado dos problemas que começavam a se avizinhar sobre os negócios da família, que desde 2016 virou alvo de investigações e batidas policiais em série. Parecia talhado a tocar a vida lá fora, para onde a própria JBS achou que iria se mudar antes de a crise da delação dos Batistas se abater sobre os negócios, e seguir a carreira executiva rumo ao topo da empresa. Com o conglomerado sob ataque, foi forçado a acelerar os planos. Tem o desafio agora de ajudar a manter a JBS viva – e nas mãos dos Batistas.



Fonte: Reportagem de Renata Agostini e Mônica Scaramuzzo, para O Estado de S. Paulo.

### **Minerva rehabilitaron planta ubicada en el estado de São Paulo**

27/11/17 - por Equipe BeefPoint O Ministério da Agricultura retirou no início desta tarde de sexta-feira, 24, a suspensão das operações da unidade da Minerva em Barretos, no interior de São Paulo.

A Defesa Agropecuária do Ministério da Agricultura determinou a suspensão no dia 13 deste mês, após uma inspeção de rotina. O órgão federal detectou problemas de “descontroles em pontos críticos e rastreabilidade”.

A suspensão foi mantida até a apresentação de planos de ação para correção dos problemas identificados, o que foi feito pela empresa. Segundo a Defesa Agropecuária, a unidade foi interditada no dia 13, mas recebeu autorização para abater animais que já estavam alojados em seus currais, atividade que prosseguiu até o dia 15.

Fonte: Estadão, adaptada pela Equipe BeefPoint.