



NOTICIAS INTERNACIONALES AL 12/07/19

ACUERDO UNIÓN EUROPEA MERCOSUR	2
IRLANDA: acuerdo no contaría con apoyo del Congreso. Campaña en contra de los productores agropecuarios.....	2
Primer Ministro de IRLANDA defendió el acuerdo.....	2
Entidades europeas solicitaron al Parlamento Europeo que rechace el acuerdo.....	3
Distribución de cuota cárnica en Europa se empezará a discutir en Expo Palermo.....	3
Uruguay pretende un mínimo de 21.000 toneladas de carne.....	4
Paraguay solicitará que el cupo de carne vacuna se divida en partes iguales.....	4
Acuerdo prevé protección de productos típicos brasileños.....	4
ABIEC: Mayor beneficios para las carnes argentinas.....	5
Uruguay ahorraría más de US\$ 100 millones en aranceles en carne tras acuerdo.....	6
BRASIL	6
Precios retorcieron por tercer día consecutivo.....	6
Exportaciones a Emiratos Árabes tuvieron sensible incremento.....	7
CNA debate Programa de Erradicación de Fiebre Aftosa.....	7
Fueron internalizadas resoluciones relativas al intercambio de hacienda en pie con Mercosur.....	8
Acuerdan mayores controles sanitarios en la triple frontera.....	8
URUGUAY	8
Mercado del gordo “comienza a buscar estabilidad” de precios.....	8
Tercer año con faena en año agrícola superior a 2,3 millones.....	9
Tasa de extracción cae levemente por menor exportación en pie.....	9
Exportación de ganado en pie bajó 42% en el ejercicio 2018/19.....	10
Uruguay comienza a importar la carne más cara del mundo.....	10
PARAGUAY	10
Paraguay se posiciona como el principal exportador de carne a ISRAEL.....	10
Cuba da el visto bueno a varias industrias cárnicas paraguayas para que exporten a su mercado.....	11
Mala praxis repercute en pérdida de carne.....	11
UNION EUROPEA	11
Desigual comportamiento en las previsiones de producción cárnica de la CE para 2019.....	11
ESTADOS UNIDOS	12
Exportaciones de carnes alcanzaron el máximo de 2019 en el mes de mayo: Japón, Corea y México principales destinos.....	12
Reducción del peso medio morigeró el aumento de la producción de carnes bovinas.....	14
CHINA	14
China llamó a sus abastecedores de carne a cumplir las reglas, tras suspender importaciones de Canadá.....	14
FAO volvió a subir las estimaciones de cerdos eliminados por la peste porcina en Asia.....	15
Recibe primer embarque de carne bovina procedente de PANAMA.....	15
El gobierno chino estima que la producción de carne de cerdo en 2019 se recortará entre un 10 y un 15%.....	15
CANADÁ: establecen ayuda para compensar el cierre del mercado chino.....	16
AUSTRALIA	17
Exportaciones de carnes bovinas ascendieron a 1.6 millones de toneladas peso producto en el ejercicio 2018-19.....	17
Analizan las perspectivas del comercio con la Unión Europea.....	17
RUSIA ampliará hasta finales de 2020 la prohibición de importar carne y productos cárnicos de la UE, EE.UU. y Canadá.....	18
BOLIVIA: habilitan dos plantas para CHINA y negocian apertura con RUSIA.....	18
EMPRESARIAS	19
BRF y Marfrig desistieron de su fusión.....	19



ACUERDO UNIÓN EUROPEA MERCOSUR

IRLANDA: acuerdo no contaría con apoyo del Congreso. Campaña en contra de los productores agropecuarios

10 July 2019 EU - Following an IFA lobby day of TDs & Senators on the sell-out EU Mercosur trade deal, and last night's debate in the Dáil, IFA President Joe Healy said Fianna Fail has confirmed that they will vote against the Government on a Sinn Fein motion re the Mercosur deal due to be voted on tomorrow. This means the Government will be defeated on the matter and the Dail will have indicated its opposition to the deal.

During the Dáil debate, Business, Enterprise and Innovation Minister Heather Humphreys confirmed that the EU Mercosur deal is a 'mixed' agreement, requiring the involvement of Dáil Eireann in its ratification process.

Mr Healy said, "Minister Humphreys confirmed that the trade deal will have to come before Dáil for ratification."

In relation to the absolute commitment provided by the EU Commission this week that all Mercosur imports must meet 100 percent of EU requirements, Mr Healy said it is clear that the current beef imports of 269,000t fail this at every step.

According to Mr Healy, in Brazil, cattle are not tagged, there is no database and no traceability. Hormones, beta-agonists and other growth promoters are widely available and used. These products are illegal and banned in the EU. Brazil has endemic foot and mouth disease.

On environmental degradation, Brazil is burning an Amazon rainforest area the equivalent size of a football pitch every minute to make way for cattle ranching and additional beef exports.

09 July 2019 EU - IFA will be intensifying its campaign against the Mercosur trade deal this week.

IFA's National Council, National Livestock Committee and National Poultry Committee will hold a lobby session for all TDs and Senators today (Tuesday, 9 July) to build opposition to the deal.

"We will be highlighting the damage that this deal will do on a number of levels – to the rural economy here, to the global environment and to consumers," said Joe Healy.

As part of the campaign, IFA is highlighting the environmental damage done by beef production in Brazil with a slogan 'One Burned Every Minute' - a reference to a recent BBC report which shows that the size of a football pitch in the rainforest is burned down every minute to clear ground for grazing and cattle ranching.

On Wednesday, Mr Healy, Livestock Chairman Angus Woods and Poultry Chairman Andy Boylan will travel to Brussels to meet other farm leaders who are opposed to the deal.

"Just because the EU Commission is trying to sell us out doesn't mean we won't continue to fight this deal and build an alliance of opposition to it."

A meeting will also take place with the EU Commissioner for Health and Food safety Vytenis Andriukaitis, who has responsibility regarding meat import standards.

"It is clear that Brazilian meat is not produced to the same standards as European beef. We want to make it clear to the Health and Food Safety Commissioner that it is wrong that food is being imported into Europe, which would be illegal to produce here," he said.

Primer Ministro de IRLANDA defendió el acuerdo

July 12, 2019, DUBLIN (REUTERS) - Ireland must be careful not to bow to beef farmers' wishes to thwart an EU-Mercosur free trade deal only to prejudice access to more important markets, the prime minister warned on Friday.

Ireland's parliament wants Prime Minister Leo Varadkar's government to lead opposition inside the European Union to the draft deal Brussels struck two weeks ago with the Mercosur bloc of South American countries.

Mercosur members committed to more open markets, in the face of a global tide of protectionism, and offered EU firms a potential head start in a major new market.

But reciprocally handing South American beef producers the potential to boost exports to the EU has upset Irish beef farmers, opposition politicians and Varadkar's agriculture minister.

"We export 90% of our food, we're a major food exporter and that's only possible because of free trade. So Ireland has to be very careful not to become a country that suddenly is against free trade and is blocking free trade deals," Varadkar said.

Ireland would need other EU states to help form a blocking minority if it wants to kill the deal, and Varadkar has said the government would do so if an independent economic assessment shows risks outweigh benefits.



He said the government would do everything it could to defend beef farmers already suffering from Britain's looming EU exit and low prices by seeking to ensure Mercosur countries operate from a level playing field and that Irish farmers gain from other markets such as China.

But he called for perspective.

"During the same period (as the Mercosur ratification), I'm going to be trying to negotiate a free trade deal with the UK that continues to give our farmers tariff free access to the most important market for Irish food," Varadkar said in the interview with Ireland's Newstalk radio station. "We could find ourselves in a very strange position as a country that we're arguing for a free trade agreement with the UK and then trying to block a free trade agreement with South America. We need to be very careful that we're very smart on this and don't win the battle on Mercosur and lose the war when it comes to the bigger picture."

Entidades europeas solicitaron al Parlamento Europeo que rechace el acuerdo

08/07/2019 Supondrá la llegada a la UE de "100.000 toneladas de carne sudamericana producida con sustancias prohibidas en Europa y en condiciones de producción poco o nada legisladas"

El sector europeo de la ganadería, representado por Assocarni (Italia), Asoprovac (España), Irish Farmers Association (Irlanda), Interbev (Francia) y la asociación PZPBM (Polonia) han emitido un comunicado conjunto en el que piden la condena política de este acuerdo y llama tanto a los miembros del Parlamento Europeo recientemente constituido como a los Estados miembros de la UE a rechazar este acuerdo.

Acuerdo que, según manifiestan, e ha tomado pese a la fuerte oposición del sector europeo de vacuno – especialmente la italiana, española, irlandesa, polaca y francesa - , a pesar de las reticencias de algunos EEMM e incluso de la preocupación de numerosos actores de la sociedad civil como consecuencia de las implicaciones sanitarias, sociales y medioambientales.

En su opinión, el acuerdo permitirá "el acceso al mercado europeo de más de 100 000 toneladas de carne de vacuno sudamericanas, representa un peligro económico para el sector bovino y el mundo rural así como la salud de los consumidores europeos". Añaden además que la mayoría de la carne procederá de Brasil donde "el sistema de trazabilidad y de control sanitario, se sitúan muy por debajo de la media y son conocidos en el mundo entero por los escándalos recientes de exportación fraudulenta de carne contaminada hacia Europa".

Para estas organizaciones ganaderas y cárnicas, "100.000 toneladas de carne sudamericana producida con sustancias prohibidas en Europa y en condiciones de producción poco o nada legisladas desde los puntos de vista medioambientales y además muy relacionados con la deforestación, serán próximamente propuestas a los consumidores europeos".

Ante esto, aseguran que los ganaderos europeos no podrán hacer frente a este desafío "en un contexto ya muy difícil consecuencia del efecto acumulativo de los acuerdos comerciales y de las incertidumbres ligadas al Brexit".

11 de julio de 2019 El sector cárnico de algunos países de Europa se manifestó en contra del acuerdo firmado por la Unión Europea y el Mercosur y exigió que el Parlamento europeo lo rechace debido al peligro que podría generar en la industria y en la salud de los consumidores.

La Asociación de Productores de Vacuno de Carne de España y gremiales del mismo sector de Francia, Irlanda, Italia y Polonia manifestaron en un comunicado que la carne del Mercosur "está producida con sustancias prohibidas en Europa y en condiciones poco o nada legisladas desde el punto de vista medioambiental (...) la mayoría procederá de Brasil, donde el sistema de trazabilidad y de control sanitario se sitúa muy por debajo de la media".

Desde el punto de vista económico, aseguran que el acuerdo desestabilizará al sector cárnico europeo sumado a otros pactos comerciales e incertidumbres respecto al Brexit –salida del Reino Unido de la UE-. Según indican, el principal problema es que el precio de la carne sudamericana es más barata, por lo que la producción local inevitablemente perdería competitividad.

El medio irlandés The Irish Time, confirmó la noticia de que un grupo agricultores se reunió hoy en el Leinster House, para manifestar su oposición al Acuerdo de libre comercio entre la UE y el Mercosur, al que denominaron "el último clavo en el ataúd del sector de la carne de res irlandesa."

En cuanto a Francia, Sibeth Ndiaye- portavoz de dicho Gobierno- sostuvo hace algunos días que el país "todavía no está listo" para ratificar el acuerdo. "Vamos a mirarlo en detalle y en función de ello, decidiremos", agregó.

En tanto, el Presidente- Emmanuel Macron, expresó su descontento con los manifestantes, "son las mismas personas que vienen a decirme 'Señor Presidente, ayúdenos a acceder al mercado chino (...) al mercado brasileño, a este o aquel mercado'", sostuvo el mandatario.

Distribución de cuota cárnica en Europa se empezará a discutir en Expo Palermo

10/07/2019 Uruguay y Paraguay se alinean a una división en porcentajes iguales.



Tras la firma del acuerdo de libre comercio con la Unión Europea, en el Mercosur despertó el interés por conocer cómo se distribuirá la cuota cárnica de 76.000 toneladas peso producto que otorgó el viejo continente.

Es un contingente con aranceles del 7,5%, de carne enfriada (55% del total) y congelada (45%), de administración mixta -Mercosur y Unión Europea- y sin definiciones de calidad del producto que se podría exportar; que resulta muy atractivo para los cuatro países del bloque sudamericano.

En ese sentido, el Foro Mercosur de la Carne (FMC) convocó a los representantes de los productores e industrias para la primera reunión post acuerdo que se realizará el 1 de agosto en Buenos Aires, en la Expo Palermo 2019.

Desde Uruguay y Paraguay se ha manifestado la intención de que la cuota se distribuya de forma igualitaria entre los países, o sea un 25% del total para cada uno. Mientras que Argentina y Brasil tienen visiones distintas y pretenden que la distribución se determine con parámetros más beneficiosos para éstos, como los volúmenes de exportación, por ejemplo.

Uruguay pretende un mínimo de 21.000 toneladas de carne

11 de julio de 2019 Uruguay pretende un mínimo de 21.000 toneladas de carne en reparto de cuota acordada por Mercosur-UE

Este viernes el Foro Mercosur de la Carne iniciará en Paraguay las conversaciones sobre la distribución de las 99.000 toneladas de carne vacuna otorgadas al Mercosur en el acuerdo con la Unión Europea.

Diego Payssé, director de Asuntos Internacionales de la Asociación Rural del Uruguay, manifestó que la postura inicial sería lograr que la cuota se repartiera en cuatro partes iguales entre Argentina, Brasil, Uruguay y Paraguay, partiendo de un piso de 21.000 toneladas para Uruguay. "En un momento se hizo esa negociación y había un cierto grado de acuerdo", dijo entrevistado por el programa Tiempo de Cambio de radio Rural.

"Hay dos aspectos que hay que resaltar. Uno es que en el acuerdo se baja el arancel en la Cuota Hilton de 20% a 0 (...) Y en el resto, en las 99.000 toneladas baja a 7,5%. Sería un beneficio muy importante por concepto de ahorro de pago por concepto de ahorro de aranceles", remarcó, apuntando a un beneficio de US\$ 90 millones para el sector cárnico de Uruguay "si se dan las condiciones que esperamos que se puedan dar", dijo.

Sobre la posibilidad de que la presión de los sectores agrícolas europeos puedan descarrillar o frenar el acuerdo, Payssé explicó que el acuerdo tendrá que ser aprobado por el Parlamento Europeo, que está compuesto por representantes de diferentes partidos políticos. En un principio no se vería inconveniente para que el Parlamento europeo aprobara el documento, señaló Payssé, en base a lo conversado con la embajadora Valeria Csukasi, representante oficial de Uruguay en la negociación, que fue recibida por ARU este martes por la tarde.

"Lo importante es que los gobiernos no pueden presionar al Parlamento Europeo para tomar la decisión (...) eso da ciertas garantías", sostuvo.

Más allá de las cuotas, el acuerdo Mecosur- UE es destacado desde el punto de vista estratégico. "Esto le da una gran fuerza al Mercosur para negociar en forma rápida con otros acuerdos comerciales, como con los países del ESTA (...) y Canadá, y Corea, prioritarios para el año que viene", apuntó.

Paraguay solicitará que el cupo de carne vacuna se divida en partes iguales

08 de julio de 2019 Este viernes se reúne el Foro Mercosur de la Carne en Paraguay y se espera haya un avance sobre cómo se dividirá el cupo de 99.000 toneladas peso canal de carne vacuna que resultó del acuerdo de libre comercio entre el Mercosur y la Unión Europea. El 1º de agosto en Buenos Aires será la reunión específica para decidir la participación de cada país en la cuota de carne vacuna

Marcos Medina, presidente de la Comisión de la carne de la Asociación Rural de Paraguay e integrante del Foro Mercosur de la Carne dijo a Tiempo de Cambio de radio Rural que esperan que la distribución de la cuota sea en partes iguales entre los cuatro socios del bloque, lo que correspondería a 24.750 toneladas para cada uno. "Ese es el planteamiento del sector privado de Paraguay y es una posición indeclinable", dijo Medina.

Por su parte, el presidente de la Asociación Rural del Uruguay, Gabriel Capurro señaló que en el sector privado, extraoficialmente, se maneja que 20.000 toneladas de la cuota de carne serán para Uruguay y manifestó que "las 20.000 toneladas deberían ser un piso".

Acuerdo prevé protección de productos típicos brasileños

11/07/19 - por Equipe BeefPoint O acordo firmado recentemente entre Mercosul e União Europeia prevê a proteção de produtos agrícolas do Brasil, como Café Alta Mogiana, Cachaça da Região de Salinas, Vinho do Vale dos Vinhedos, Queijo Canastra e Cachaça. A União Europeia reconheceu 36 indicações geográficas agrícolas do Brasil.



Isso significa que poderão ser comercializadas mercadorias com esses nomes somente se tiverem sido produzidas nessas regiões do Brasil.

O registro de Indicação Geográfica (IG) é conferido a produtos ou serviços característicos do seu local de origem, por terem identidade única em função de recursos naturais usados, como solo, vegetação, clima e o processo de fabricação (know-how ou savoir-faire). O objetivo é proteger produtos típicos.

Existem duas modalidades de Indicação Geográfica: Indicação de Procedência (IP) e Denominação de Origem (DO). A Indicação de Procedência refere-se ao país, cidade, região ou localidade, de produto ou serviço que ficou conhecido pela extração, produção ou fabricação. A Denominação de Origem é o nome do país, cidade, região ou localidade que designe produto ou serviço cujas qualidades ou características se devam exclusiva ou essencialmente ao meio geográfico, incluídos fatores naturais e humanos.

O bloco europeu reconheceu apenas produtos agroalimentares, pois não dispõe em seu arcabouço jurídico de indicações geográficas de artesanatos, minerais e serviços.

Confira abaixo a lista das 36 indicações agrícolas geográficas brasileiras reconhecidas pela UE:

Indicações europeias

O acordo estabelece reconhecimento mútuo. O Mercosul concedeu proteção a 356 indicações europeias.

Foram ainda negociadas a manutenção de alguns nomes. O conhaque e prosecco poderão ser usados pelos países sul-americanos nos rótulos por sete e 12 anos respectivamente (phase out). Depois desse período, terão de mudar os nomes.

No caso do parmesão e gorgonzola, empresas registradas até 2017 poderão continuar usando os nomes em seus produtos, mecanismo chamado de grandfather. Marcas criadas após esse período terão de adotar nova denominação para os produtos.

ABIEC: Mayor beneficios para las carnes argentinas

08/07/19 - por Equipe BeefPoint No mundo da carne, a Argentina desponta como a principal beneficiada pelo acordo comercial entre União Europeia e Mercosul. Se é verdade que os exportadores de todos os países que fazem parte do bloco sul-americano receberão uma injeção de rentabilidade de até 40%, os hermanos abocanharão a maior parte das cotas de exportação de carne bovina com tarifa zero ou imposto reduzido.

Na prática, os argentinos terão acesso a cotas de 50 mil toneladas de carne bovina. O Brasil, que tem um rebanho bovino quatro vezes maior que o do vizinho e é o principal exportador mundial de carne, ficará com cerca de 38,5 mil toneladas. O Uruguai terá 20,4 mil toneladas e o Paraguai, 5,7 mil.

Em 2018, os frigoríficos brasileiros receberam US\$ 705,6 milhões ao exportar 116,7 mil toneladas à União Europeia, segundo dados da Secretaria de Comércio Exterior (Secex) compilados pelo Ministério da Agricultura. As exportações da carne argentina, mais valorizada no exterior devido à tradicional qualidade, somaram 47 mil toneladas e renderam US\$ 490 milhões, de acordo com dados da indústria local.

A vantagem de cota que os argentinos terão com o acordo entre UE e Mercosul é uma herança da cota Hilton, válida para cortes nobres. Essa cota, que já conta com tarifas de importação menores, terá a alíquota zerada com o acordo.

Atualmente, a cota Hilton possui uma tarifa de 20% e, no Mercosul, a Argentina detém o maior volume dela: 30 mil toneladas anuais. Para os brasileiros, o limite é de 10 mil toneladas, mas as indústrias nacionais dificilmente conseguem cumpri-lo devido às restrições do protocolo sanitário com a União Europeia. No último ano-fiscal, encerrado em junho, os frigoríficos brasileiros ocuparam 41% da cota Hilton.

Além de eliminação total da tarifa de importação de carne bovina por meio da Hilton, o acordo comercial prevê a criação de uma cota de 99 mil toneladas de carne bovina em equivalente carcaça (67 mil toneladas de carne bovina, efetivamente), com tarifa de 7,5%. Essa cota levará seis anos para ser implementada no volume total, contados a partir da entrada em vigor do acordo comercial – o que deverá demorar no mínimo dois anos.

No caso dessa nova cota, o Brasil ficará com a maior parte. A divisão foi definida pelo setor privado dos países do Mercosul em um acordo assinado em 2004 que deu aos brasileiros 42,5% do volume (cerca de 28,5 mil toneladas). A Argentina terá 29,5% (19,7 mil toneladas).

Ao Valor, uma fonte da alta cúpula de um dos maiores frigoríficos brasileiros argumentou que a vantagem argentina poderá atrair novos investimentos ao país, caso o acordo comercial saia do papel. O parque frigorífico argentino é pulverizado e fontes do setor acreditam que um movimento de consolidação ocorrerá no médio prazo.

No setor privado, as brasileiras Marfrig e Minerva estão em melhor posição relativa para se beneficiar da redução tarifária proporcionada pelo acordo comercial. As duas empresas estão entre os principais frigoríficos da Argentina. No Uruguai, a Marfrig é a maior empresa privada, ao passo que a Minerva, que também atua no mercado uruguaio, detém cerca de 50% da capacidade de abate no Paraguai. A JBS, maior produtora de carne bovina do Brasil e do mundo, deixou de atuar em outros países do Mercosul em 2017, quando vendeu as operações de carne bovina à Minerva.



Se a distribuição da nova cota entre as empresas seguir os mesmos critérios da Hilton (que continuará existindo), a Marfrig ficará com a maior cota de carne bovina entre os frigoríficos do Mercosul.

No último ano-cota europeu, a empresa comercializou 6,2 mil toneladas por meio da Hilton – 1,033 mil a partir do Brasil, 1,6 mil toneladas do Uruguai e 3,6 mil na Argentina. A Minerva, por seu turno, exportou 5,4 mil toneladas (440 toneladas do Paraguai, 1,2 mil toneladas do Uruguai, 1,3 mil toneladas do Brasil e 2,4 toneladas mil da Argentina). A JBS, por fim, embarcou 1,6 mil toneladas de carne a partir do Brasil.

Estimativa preliminar de uma fonte da indústria indica que as cotas de carne bovina do acordo comercial poderão, com a redução de impostos, agregar 40% da receita com as vendas de carne à Europa aos frigoríficos, considerando os preços médios atuais. Parte desse valor, no entanto, deve ser capturado pelos importadores europeus.

O benefício potencial é significativo porque as tarifas atuais pagas pelos frigoríficos para exportar aos europeus são altas, sobretudo para a carne comercializada fora da cota Hilton e da cota do Acordo Geral de Tarifas e Comércio (GATT, na sigla em inglês), que é de 54,5 mil toneladas de carne bovina congelada e também tem uma tarifa de 20%. No caso da GATT, o volume determinado é válido para todas as regiões do mundo, não só para o Mercosul. Fora da cota, a tarifa de importação é de € 3,04 por quilo, mais 12,6%. Em geral, os frigoríficos do Brasil exportam cortes nobres (como filé mignon e contra filé) fora da cota.

Como a tarifa fora da cota é muito elevada – o que chega a dobrar o valor da carne no mercado europeu -, não é possível vender cortes mais baratos, em especial as partes do dianteiro bovino.

Na avaliação do presidente-executivo da Associação Brasileira das Indústrias Exportadoras de Carnes (Abiec), Antonio Jorge Camardelli, é justamente aí que reside a grande oportunidade para o Brasil. Segundo ele, a cota de 67 mil toneladas, com tarifa de 7,5%, permitirá a exportação de cortes do dianteiro para serem usados para processamento por indústrias europeias.

Uruguay ahorrará más de US\$ 100 millones en aranceles en carne tras acuerdo

Se definió una cuota de 76.000 toneladas de peso producto, Uruguay buscaría que la distribución sea equitativa en un 25% para cada país.

La firma del acuerdo de libre comercio entre el Mercosur y la Unión Europea celebrado el pasado viernes, completa de optimismo a varios sectores dedicados a la exportación de productos agropecuarios, entre ellos al complejo cárnico uruguayo. “Es un hito histórico que marca un antes y un después” que “nos permite seguir el camino que trazó Australia hace más de 20 años”, destacó a Rurales El País Daniel Belerati, presidente de la Cámara de la Industria Frigorífica (CIF).

Belerati explicó que en el acuerdo los países del Mercosur se ven beneficiados con un cupo de 99.000 toneladas de carne vacuna peso canal, que de acuerdo al coeficiente aplicado por la Unión Europea, resultan unas 76.000 toneladas peso producto. “Es un 55% del total de carne enfriada y el 45% restante de carne congelada” señaló y agregó: “Tuvimos éxito porque no hubo definición del tipo de carne que puede ingresar”.

El nuevo contingente tendrá una carga arancelaria del 7,5% y la administración será compartida por ambos bloques. “No me han entregado la cláusula de la administración del cupo, es importante leer la letra chica para conocer al detalle de las condiciones”, expresó.

El principal de la Cámara de la Industria Frigorífica e integrante del Foro Mercosur de la Carne aseguró que Uruguay pretende que la cuota de 76.000 toneladas peso producto sea distribuidas equitativamente en un 25% para cada participante del bloque. “Si eso es así, el ahorro en aranceles sería aproximado a los US\$ 90 millones”, resaltó.

Belerati explicó que el acuerdo comenzará a regir una vez sea aprobado por los parlamentos de la Unión Europea y el Mercosur. “Eso puede llevar un tiempo, después el acceso de las 99.000 toneladas se va con una sexta parte en los primeros cinco años y lo restante en los cinco años posteriores”.

También habló de la cuota Hilton, carne de alta calidad para animales alimentados exclusivamente a pasto y donde Uruguay cuenta con un cupo de 6.370 toneladas, donde el arancel pasará de 20 a 0% una vez se active el acuerdo. “Eso significaría un ahorro adicional de US\$ 14 millones”, resaltó Belerati.

BRASIL

Precios retorcieron por tercer día consecutivo

12/07/2019 Clima mais frio e pior oferta de capim têm pressionado os abates nos últimos dias

O indicador do boi gordo Esalq/B3/Cepea, que estava R\$ 153,55/@ na última sexta-feira, caiu para R\$ 151,90/@ no fechamento de ontem, segundo informa a Agrifatto. Foi o terceiro recuo consecutivo do indicador do boi gordo.



“A pressão imposta pelo clima mais frio e pior oferta de capim têm pressionado pecuaristas a adiantarem o abate dos últimos animais deste sistema, facilitando as compras por parte dos frigoríficos”, relata a consultoria.

Na média das praças levantadas pela Agrifatto, as escalas de abate atendem a 7,5 dias. Em São Paulo e Mato Grosso do Sul, estão em 11,1 e 9,4 dias, respectivamente.

No entanto, afirma a Agrifatto, a oferta de animais de confinamento ainda é tímida e pode dar novo fôlego para a arroba nas próximas semanas, iniciando o movimento altista típico da entressafra de capim.

“Neste momento, o mercado futuro prevê alta em todos os meses de 2019 para o boi gordo”, informa a consultoria.

Na B3, as cotações do boi gordo recuaram ontem, reduzindo os ganhos registrados na quarta-feira. O vencimento julho caiu 0,68% e fechou em R\$ 154,35/@. Já o contrato para outubro recuou 0,49% e encerrou o dia em R\$ 161,65/@.

Exportaciones a Emiratos Árabes tuvieron sensible incremento

12/07/19 - por Equipe BeefPoint O volume de carne bovina que o Brasil exportou para os Emirados Árabes Unidos cresceu 439,84% no primeiro semestre de 2019 em relação ao mesmo período de 2018, segundo dados da Câmara de Comércio Árabe Brasileira. Foi registrada alta também nas compras do bloco dos países árabes como um todo. As importações aumentaram 47,62% na mesma comparação.

Foram exportadas aos Emirados 51 mil toneladas no primeiro semestre, contra 9,4 mil toneladas no mesmo período de 2018. Os Emirados foram o quarto maior importador da carne bovina brasileira nos seis primeiros meses do ano, e o Egito foi o terceiro. A participação do bloco árabe nas vendas totais de carne brasileira subiu de 15,88% no primeiro semestre do ano passado para 19,53% no mesmo período de 2019.

“O que aconteceu é que, desde o ano passado, esses países já mostraram mais interesse pela carne brasileira, principalmente pela competitividade. Os Emirados Árabes vêm despontando como comprador, e esse era o anseio do setor brasileiro, que vinha acompanhando este aumento”, pontuou Thiago Bernardino de Carvalho, pesquisador da área de pecuária no Centro de Estudos Avançados em Economia Aplicada (Cepea) da Universidade de São Paulo (USP) à ANBA.

Além do baixo custo de produção que resulta na competitividade que o Brasil tem no setor, o pesquisador elenca a característica do rebanho brasileiro como diferencial. “Nós temos carne magra. Ao contrário do que se pensa sobre aquela carne de churrasco mais ‘pesada’, a carne do nelore e do zebu, que tem muito no rebanho brasileiro, é apreciada por esses países”, explicou Carvalho.

A questão da carne halal, própria para consumo de muçulmanos, também pesa no aumento da demanda dos árabes. “Estamos aptos a exportar a carne do abate halal, e isso favorece a proximidade com os países árabes por causa do padrão. O [mercado do] frango abre um caminho para a carne bovina. Conforme vai aumentando a renda, os países deixam de consumir a carne mais barata e vão migrando para carnes como a bovina”, pontuou o pesquisador sobre como a exportação brasileira de frango aos países árabes tem puxado também a entrada de outros produtos do setor no mercado.

Exportações totais

No total, as exportações brasileiras fecharam com alta no acumulado de janeiro a junho de 2019, de acordo com dados da Associação Brasileira das Indústrias Exportadoras de Carne (Abiec). O volume embarcado foi de 827 mil toneladas, crescimento de 25,5% em relação ao mesmo período do ano passado. O primeiro semestre teve receita de US\$ 3,12 bilhões com as exportações, um crescimento de 16,2% na mesma comparação.

No entanto, a Abiec manteve as projeções realizadas no final de 2018, que apontavam crescimento de 10% tanto em volume como em faturamento das exportações brasileiras em 2019.

As exportações no mês de junho somaram 134.266 toneladas, com faturamento de US\$ 516,44 milhões.

CNA debate Programa de Erradicación de Fiebre Aftosa

11/07/19 - por Equipe BeefPoint

A Confederação da Agricultura e Pecuária do Brasil (CNA) participou na terça (9) da reunião da Equipe Gestora Nacional do Plano Estratégico do Programa Nacional de Erradicação da Febre Aftosa (PNEFA) para debater o andamento do Plano e o planejamento da retirada da vacina contra a doença.

De acordo com o assessor técnico da CNA, Ricardo Nissen, para que o Brasil conquiste o status livre de febre aftosa sem vacinação, o Ministério da Agricultura (Mapa) dividiu o país em cinco blocos e propôs uma série de ações, que visam garantir segurança sanitária para a retirada da vacina e para o Sistema de Defesa Agropecuária.

“Durante a reunião, a equipe gestora avaliou o desempenho das ações realizadas, e com esse resultado, irá decidir sobre a atualização do calendário estabelecido, permitindo uma evolução com segurança”.



Segundo Ricardo, a CNA, as Federações de Agricultura e Pecuária dos estados e o setor privado estão envolvidos e comprometidos com essa nova etapa.

“É um momento importante e de muita responsabilidade para toda cadeia. Os serviços veterinários estaduais, por exemplo, precisam estar bem estruturados para manter o país livre da febre aftosa, mas sem a vacinação. É preciso ter sistemas eficientes na detecção e no controle em caso de focos da enfermidade”.

Para o assessor técnico da Confederação, o Plano só poderá ser efetivado quando o produtor estiver resguardado sanitariamente para que não perca o trabalho desenvolvido ao longo dos anos.

Fueron internalizadas resoluciones relativas al intercambio de hacienda en pie con Mercosur

09/07/19 - por Equipe BeefPoint As Instruções Normativas nº 18/2019 e 19/2019, assinadas pela Exma. Ministra da Agricultura, Pecuária e Abastecimento e publicadas no DOU em 08/07/2019 internalizam as Resoluções MERCOSUL 39/2018 e 40/2018, que tratam, respectivamente, dos Requisitos Zoossanitários dos Estados Partes para a Importação de Bovinos e Bubalinos para Abate, e dos Requisitos Zoossanitários dos Estados Partes para a Importação de Bovinos e Bubalinos para Engorda.

Com essas publicações, o País passa a contar com normas harmonizadas e atualizadas de acordo com o Código Terrestre da Organização Mundial de Saúde Animal – OIE, facilitando o intercâmbio comercial de animais vivos e, possivelmente, de outras mercadorias agropecuárias.

Acuerdan mayores controles sanitarios en la triple frontera

09/07/2019 Crearán unidades zonales en la frontera Paraguayo brasileña.

Brasil y Paraguay anunciaron ayer en Asunción que reforzarán la vigilancia sanitaria en la frontera común para proteger la ganadería y los cultivos de soja, que generan las mayores fuentes de divisas de ambos países.

Las medidas fueron anunciadas tras una reunión del ministro paraguayo de Agricultura, Denis Lichi, con su par brasileña, Tereza Cristina Correa, que visitó oficialmente Asunción junto al gobernador de Matto Grosso do Sul, Reinaldo Azambuja y otras autoridades de ese estado fronterizo.

El acuerdo, pendiente de revisión jurídica y que se firmaría este mismo mes, contempla, dentro del Plan Hemisférico de Erradicación de la Fiebre Aftosa, la creación de “unidades zonales de vigilancia de cada lado de la frontera”, además de una interconexión de los responsables de estas áreas de control.

También se plantea un registro de productores y de la población bovina en un radio de 15 kilómetros a ambos lados de la frontera, así como de un control integrado del movimiento de ganado que deberá ser actualizado cada cuatro meses. Son todas buenas noticias para la región, pues la triple frontera, hace más de 17 años, generó serios problemas sanitarios. Fue por donde se reintrodujo la fiebre aftosa que complicó a Sudamérica e incluso demandó, varias misiones de cooperación técnica para controlar la enfermedad. Esas misiones fueron coordinadas e impulsadas por el Centro Panamericano de Fiebre Aftosa (Panaftosa) y permitió un férreo avance sanitario.

Durante esta reciente visita a Paraguay, la ministra brasileña explicó que su país también promueve un banco de vacunas contra la fiebre aftosa pero con cepas exóticas para la región, que está en proceso de creación y de ámbito de aplicación aún en estudio, “en el que todos los países puedan participar”.

Tereza Cristina dijo que el mecanismo puede funcionar de forma cohesionada con el Centro Panamericano de Fiebre Aftosa (Panaftosa) o dentro de este organismo, para responder a la demanda de los países “en forma rápida y precisa”, en caso que esos virus exóticos para la región hayan ingresado y se precise combatirlos.

Las autoridades de ambos países también se han puesto de acuerdo para celebrar encuentros bilaterales cada cuatro meses para repasar las medidas de vigilancia, que en el caso de los vegetales prevé la firma de un acuerdo en agosto próximo sobre “intercambio de acciones sobre registros de plaguicidas”. [En base a información de EFE]

URUGUAY

Mercado del gordo “comienza a buscar estabilidad” de precios

11/07/2019 - Novillos especiales de exportación cotizan en promedio US\$ 4,08 en cuarta balanza.

Los precios de las haciendas gordas “comienzan a buscar estabilidad” en el mercado y quedó reflejado en las últimas dos reuniones semanales de la Asociación de Consignatarios de Ganado (ACG), comentó a Rurales El País Facundo Schauricht, integrante del escritorio Zambrano & Cía.

Explicó que los precios de la última semana “son los mismos” a la actual, porque “cuando la oferta es tan poca, por más que las industrias frigoríficas sigan pasando mayores valores no van a conseguir ganado”.



Según mencionó, los novillos especiales de exportación alcanzan referencias de US\$ 4,08 en cuarta balanza. “Es un promedio, obviamente que hay negocios superiores, de hasta US\$ 4,12, e inferiores a esos valores”, agregó.

En el caso de la vaca, aseguró que el promedio se ubica en US\$ 3,89 y en un máximo de US\$ 3,95 en cuarta balanza. De todos modos, contó que el precio promedio que se utiliza de la vaca para cerrar muchos negocios es de US\$ 3,84 a la carne. El valor de la vaquillona es de US\$ 3,95 de media, detalló.

La faena de vacunos de la última semana aumentó 4% y se posicionó en 37.118 cabezas. El Directivo de la ACG entiende que “es un muy buen nivel de actividad comparado con las anteriores semanas y teniendo en cuenta la escasa oferta”. Además agregó: “Me llamó la atención que haya subido cuando todos estamos con muy poca oferta”.

Tercer año con faena en año agrícola superior a 2,3 millones

10 de julio de 2019 Una estabilidad inédita en la oferta ganadera uruguaya, ¿puede sostenerse?

Los datos de la faena en el año agrícola, determinantes del stock vacuno, ratifican una situación peculiar: la faena de vacunos se mantiene desde hace más de tres años llamativamente estable en torno a 2,35 millones de animales faenados cada año.

En el año agrícola que terminó al final de junio, el total faenado llegó a 2,34 millones y marcó el tercer año consecutivo con una faena superior a 2,3 millones. Eso es la primera vez que sucede. Hubo en 2015/16 y 2016/17 faenas mayores a las del año pasado, y a las de los últimos tres años. Pero no pudieron sostenerse en aquel entonces. La faena “compensó” la suba cayendo posteriormente hasta poco más de dos millones hasta 2015. A partir de entonces sucede lo novedoso. Tras alcanzar un mínimo en 2014 por debajo de 1,9 millones en doce meses sobre mediados de ese año comienza una trayectoria de crecimiento. Primero por la venta de vientres retenidos durante los años de bonanza 2010-2013, pero luego por la irrupción de la cuota 481 y el empuje de China que sostuvieron en los últimos 18 meses una perspectiva cada vez más favorable.

Esta persistencia de una faena elevada tiene un componente adicional importante en la faena de hembras. En efecto, al haber sido acompañada en los últimos tres años por un fuerte aumento de la exportación en pie, la disponibilidad de novillos es muy baja. De modo que en el último año cae fuerte la faena de novillos y sube en paralelo la de hembras. El engorde de vaquillonas y la recría para acelerar la entrada de las hembras en el ciclo reproductivo parece una tendencia firmemente establecida. Pero será eso suficiente para mantener tanto el potencial productivo de terneros como el nivel actual de faena?

El dato de faena en junio parece marcar una luz amarilla. La actividad cayó fuerte, un poco por falta de disponibilidad y otro poco porque ante lo elevado de los precios varias plantas frigoríficas cerraron o redujeron su operativa. El mes pasado la actividad fue baja, 15,5% menos en el total de vacunos, 18% menos novillos y 13% menos de hembras. La faena de novillos fue la más baja desde abril de 2016, el mes en el que la contaminación con Etiópía y las lluvias incesantes trabaron la comercialización.

La faena de julio, si el promedio semanal estuviera en 35.000 vacunos implicaría una faena total de 155 mil cabezas, lo que confirmaría el descenso respecto a 2018 cuando la faena en julio se ubicó en 181 mil cabezas. Con buen tiempo y un uso intensivo de granos puede darse una persistencia de la actividad, pero aún así parece difícil que la faena de más de 2,3 millones pueda sostenerse. Más argumentos para la firmeza de los precios. La restricción en la oferta puede estar empezando a notarse, lo veremos en la faena de los próximos tres meses.

Tasa de extracción cae levemente por menor exportación en pie

08 de julio de 2019 La tasa de extracción sobre el rodeo vacuno en el ejercicio 2018/19 fue de 23%, un descenso de un punto porcentual respecto al año pasado debido a una caída en la exportación de ganado en pie que fue parcialmente compensada por un leve incremento en la faena.

Al cierre del año agrícola 2018/19 (julio-junio) la faena de vacunos totalizó 2.347.342 cabezas, 21.500 o 1% más que las 2.325.877 faenadas el ejercicio anterior. Impulsada por un incremento de 11% en la faena de vientres que pasaron de 1.113.285 en 2017/18 a 1.232.382 en el 2018/19, con una participación del 53% del total (cinco puntos porcentuales más que el año anterior). Contrario a lo que sucedió con las hembras, en 2018/19 se faenaron casi 100.000 novillos menos, 1.1165.422 cabezas vs. 1.067.139 cabezas.

Las exportaciones de ganado en pie totalizaron 284.414 animales al cierre del año agrícola 2018/19, una caída de 38% respecto al máximo histórico de 456.448 en el ejercicio 2017/18.

Considerando un stock inicial de 11,33 millones de cabezas y una extracción de 2,35 millones por faena y 284.414 por exportación en pie, 2,63 millones, la tasa de extracción da como resultado 23%. Únicamente superada por el 24% del ejercicio pasado y tres puntos porcentuales más que en el promedio de los últimos 10 años (20%). A pesar de que en 2005 y 2006 la faena fue entre un 5 y 10% mayor (2,6 y 2,5 millones de cabezas respectivamente), en esos años la salida de ganado en pie fue mucho menor (54 mil y 69 mil cabezas).



Por otra parte la extracción de vientres en los últimos tres años es la mayor en un trienio de toda la serie.

Exportación de ganado en pie bajó 42% en el ejercicio 2018/19

11/07/2019 En total se exportaron 260 mil vacunos.

El ejercicio 2018/19 culminó con 260 mil animales exportados en pie, un descenso del 42% comparado con los volúmenes enviados en el ejercicio pasado, donde totalizaron unos 450 mil vacunos, informó a Rurales El País Rafael Tardáguila, director de Tardáguila Agromercados.

El analista de mercados cárnicos considera que la reducción “ha sido considerable”, sin embargo entiende que la colocación de 260 mil animales vivos “no dejan de ser niveles destacados”.

La reducción, cercana a las 190 mil reses versus el año agrícola pasado, se debe a varios hechos, entre ellos la “devaluación de la lira turca frente al dólar norteamericano” y “la decisión política de Turquía de no habilitar nuevos certificados de importación”, explicó Tardáguila.

Uruguay comienza a importar la carne más cara del mundo

12/07/2019 - Una firma importadora traerá a Uruguay una primera partida de entre 100 y 200 kilos de la típica carne japonesa Wagyu, considerada la más cara del mundo ya que su costo varía entre 200 y 300 euros el kilo. Es un producto destinado a la alta gastronomía.

La primera partida de carne Wagyu, la auténtica producida en Japón, ya llegó a Uruguay y el producto busca abrirse camino en el circuito de restaurantes de elite.

En unos tres meses, las boutiques de carnes y restaurantes dedicados a la alta gastronomía de Uruguay, contarán con una oferta fluida para ir adaptando el producto a sus platos.

La importadora Aichi Uruguay estima que en principio estarán entrando entre 100 y 200 kilos por mes, en cortes congelados y envasados, que llegarán vía avión. La carne Wagyu es la más cara del mundo, costando aproximadamente entre 200 y 300 euros el kilo.

La Organización de Comercio Exterior del Japón (Jetro), junto con la Embajada nipona en Uruguay – liderada por el embajador Tatsuhiro Shindo-, con el apoyo de la importadora Aichi Uruguay, realizaron el lanzamiento de la carne Wagyu en la sede del embajador japonés, contando con la presencia del chef Takeshiro Onno, muy conocido por sus preparaciones en el Canal Gourmet.

Los cortes que ingresarán a Uruguay llegarán desde la prefectura de Kagoshima (al suroeste de Japón), cuyas terneras son famosas y son compradas por criadores e invernaderos de Kobe, que tienen toda la tecnología para criarlas y llevarlas a peso de faena. Kagoshima busca desarrollar su producto y hace años es líder en calidad de carne Wagyu.

La apertura del mercado japonés para la carne bovina uruguaya fue una puerta de vaivén, porque permitió que se importe la carne autóctona de Japón.

La carne Wagyu producida en Japón no puede ser comparada con la producida en Uruguay. Tiene un grado de marmoreo (grasa intramuscular) superior, lo que le da un sabor particular que la hace incomparable.

Para el director de Aichi Uruguay, Masahi Kato, que también exporta a Japón cortes bovinos uruguayos, el ganado Wagyu (raza autóctona y protegida en Japón), “es un animal diferente y produce una carne diferente”. Explicó que también es diferente lo que se le exige a los productores en Japón, así como los métodos de crianza.

Precios. No está definido el precio al que llegará el producto al circuito gourmet uruguayo. “Habrá que estudiarlo mucho”, afirmó el director de Aichi Uruguay.

En algunas boutiques de carnes, el Wagyu producido en Uruguay se vende a más de \$870 por kilo (en caso del bife ancho), pero es un producto poco conocido y no tiene una oferta permanente.

“Si para un entrecot, en un restaurante, se usan 300 gramos, no se pueden poner 300 gramos de carne Wagyu porque el cliente va a dejar la mitad o más, porque tiene mayor poder de saciedad y no está destinada a todo tipo de plato”, explicó Kato. “En lugar de 300 gramos, se podrían servir 100 gramos o menos. La diferencia de precio se irá balanceando con la cantidad de consumo”, agregó.

Se trata de una delicatessen y no soporta todos los métodos de cocción (está excluida de las parrillas), indicó.

Actualmente se solucionan los últimos detalles del etiquetado del producto para poder entregarlo fluidamente.

PARAGUAY

Paraguay se posiciona como el principal exportador de carne a ISRAEL

09/07/2019 - En el primer semestre del año el país exportó 13.500 toneladas.

Paraguay se ubicó como principal proveedor de carne vacuna de Israel en los primeros seis meses del 2019. El presidente del Servicio Nacional de Calidad y Salud Animal (Senacsa), José Carlos Martín, dijo a



El Agro que se trata de “un nicho de mercado que paga muy bien y que tiene exigencias técnicas especiales de carácter religioso”.

En total se colocaron 13.500 toneladas de carne vacuna aproximadamente, incluyendo cortes enfriados, que representan un crecimiento del 150% con respecto al mismo periodo del año pasado. “Tradicionalmente los principales exportadores han sido Argentina, Brasil, Uruguay y Polonia, pero ahora Paraguay lidera la tabla”, resaltó.

Martin explicó que Israel “siempre ha sido un cliente importante para los frigoríficos paraguayos”, pero como consecuencia a la fiebre porcina africana, otros proveedores han enfocado sus exportaciones a China, dejando “un espacio en el mercado que lo hemos aprovechado”.

También señaló que “se observa en los últimos negocios cerrados una mejora en los precios frente a las referencias manejadas antes de la pausa tradicional de las Pascuas”.

Cuba da el visto bueno a varias industrias cárnicas paraguayas para que exporten a su mercado

04/07/2019

El Ministerio de la Agricultura de Cuba ha declarado a Paraguay libre de aftosa y de esta forma quedan habilitados establecimientos para la exportación de leche y lácteos, carnes bovinas y sus productos. La aprobación se da tras la visita de inspección efectuada entre el 22 de abril al 8 de mayo del 2019, por las autoridades pertinentes a los establecimientos de producción de alimentos de origen animal para el consumo humano del sector lácteo y cárnico, bajo control oficial del Servicio Nacional de Calidad y Salud Animal de Paraguay (Senacsa), informó la cancillería nacional.

Los establecimientos habilitados para la exportación son los siguientes; Frigorífico Concepción; Frigorífico Guaraní; Frigorífico Concepción; Frigorífico Frigochaco y Frigorífico Neuland.

Asimismo en la lista del Ministerio de Relaciones Exteriores figuran otras empresas como Frigorífico Frigomerc, Frigorífico Mussa; Frigorífico Guaraní SACI, Frigorífico Concepción, Frigorífico JBS Belén, Frigorífico Norte SA, Frigorífico San Antonio.

Mala praxis repercute en pérdida de carne

10 de julio de 2019 - 02:00

Los elementos que afectan directamente la calidad de la carne son considerados raza, sexo y edad; además el plan de alimentación al que es sometido el ganado, dijo Milagros Medina, de la certificadora Control Unión Paraguay, en una charla sobre condiciones de manejo y bienestar animal como elementos claves para la eficiencia en la producción pecuaria, ofrecida en el stand de Athena Foods, de la Expo.

Señaló que en el proceso de faena es un tema relevante el tratamiento del pre y post sacrificio, para lograr una calidad óptima.

Mencionó los puntos que debe tener en cuenta el productor, exclusivamente en el manejo y el bienestar del animal. “Puede haber una mala praxis y se forman en el animal los abscesos y eso ocasiona pérdidas de tejido, desde el punto de vista sanitario, y con ello estamos perdiendo carne”, afirmó.

Citó algunas cifras: la faena de animales disminuyó este año un 6%, pero hubo incremento de animales jóvenes en frigoríficos en 59% frente al 56% del año pasado; novillo fue del 25% este año y en el 2018 28%, toros fue 33% este año y 29% el año pasado.

UNION EUROPEA

Desigual comportamiento en las previsiones de producción cárnica de la CE para 2019

09/07/2019 La Comisión Europea ha dado a conocer su informe de perspectivas sobre la evolución de la producción de carne en la UE, en su edición de verano.

Atendiendo a este documento, en el caso del vacuno, tras un excepcional nivel de sacrificio en 2018 debido a la escasez de pastos y el encarecimiento de la alimentación animal en algunos países, para 2019 se espera que la producción cárnica de vacuno en la UE baje un 1,1% y se ajuste en un 0,6% menos en 2020. Durante el primer trimestre de 2019 los sacrificios de vacuno bajaron en un 1,4% ante la bajada del censo de los grandes productores europeos (Alemania, Francia, Países Bajos y Reion Unido). Factores como el escándalo polaco de carne de vacuno con sacrificios ilegales y el nuevo panorama que para Irlanda se abre tras el Brexit junto a la lentitud del mercado turco están influyendo también en el número de sacrificios.

Las exportaciones de carne de vacuno de la UE aumentaron un 14,5% en los primeros 4 meses de 2019, gracias al aumento de volúmenes a mercados como el de Filipinas, Bosnia o Israel y el acceso a nuevos mercados (China) para algunos Estados miembro. Se espera que esto continúe, resultando en un incremento del 15% en 2019. En cuanto a las importaciones, ha habido una caída de las compras a Brasil (-16%) y Uruguay (-8%) que no ha sido cubierta por el incremento del 8% de las compras a Argentina.

Se espera que el apetito por importar de Asia dé lugar a una disminución general de las importaciones de la UE en un 2% en 2019. Por otro lado, tras varios años registrando subidas en el consumo, una menor



disponibilidad de carne en el mercado europeo podría conllevar una bajada del consumo per cápita que se cifraría en 10,8 kg/persona para este 2019.

Respecto al ovino-caprino, el informe de la UE muestra que el censo ganadero ha crecido en un 0,5% merced a condiciones climáticas favorables en este 2019, pese a las cifras de finales de 2018 que mostraban una bajada del 1,6% en el censo de este tipo. Por otro lado, los sacrificios se espera que sean casi un 1% más bajos en 2019 debido a un número mucho mayor de animales vivos exportados.

En cuanto al comercio de este tipo de carne, las importaciones han bajado un 19% en los primeros 4 meses de 2019 ante el cambio de destino de las ventas neozelandesas hacia China y una tasa cambiaria peor entre el dólar neozelandés y la libra esterlina. Frente a esto, las ventas de carne de ovino de la UE son un 1% más bajas fundamentalmente por una bajada del 60% en las ventas a Hong Kong que no se han visto compensadas con otros destinos. En el caso de los animales vivos, las ventas crecerán en un 25% por el incremento de la demanda de Libia y otros países como Irán o Arabia Saudita.

El consumo de la UE caerá en 2019 (más del 3%), debido a una menor oferta en el mercado de la UE por una mayor exportación de animales vivos y una estabilidad en la producción.

Por último, en el caso de la carne de cerdo, la propagación de la peste porcina africana (PPA) en China ha creado una brecha entre la producción y los niveles de consumo que no pueden ser compensados por las importaciones en el corto plazo. Los expertos estiman una caída del 20-35% de la producción china en 2019, lo que representaría hasta el doble del actual comercio mundial del cerdo. La PPA también se está extendiendo a otros países asiáticos, como Vietnam y Camboya. Por lo tanto, los consumidores deberán cambiar parte de su consumo de carne de cerdo a otros productos. Esto debería dar lugar a una mayor demanda de otras proteínas, especialmente la carne de aves.

Ante esto, en los cuatro primeros meses de 2019 las exportaciones de carne de cerdo de la UE a China han crecido en un 37% en comparación con 2018 y suponen el 43% del total exportado por la UE. Asimismo, los envíos a Vietnam casi se ha duplicado.

Por todo esto, las exportaciones totales de carne de cerdo de la UE en el período crecieron en un 17% (+ 6% para los despojos). A finales de 2019, se espera que las exportaciones de carne de porcino de la UE crezcan en un 12% sobre 2018 debido a la demanda china y también por una oferta limitada. La CE estima el mismo ritmo de crecimiento para 2020.

La encuesta de ganado de diciembre de 2018 mostró una reducción del censo de reproductoras en un 3% a nivel europeo, lo que está limitando el desarrollo de la producción de la UE a pesar de la creciente demanda mundial y el aumento de precios. Como resultado, en el primer trimestre de 2019, la producción de carne de cerdo de la UE cayó un 0,7% frente a la de 2018.

Entre los principales productores de la UE, solo España aumentó la producción estimulada por aumento de las exportaciones. Por el contrario, la producción se redujo significativamente en Alemania, los Países Bajos y Polonia. Para finales de año, se espera que el suministro de carne de porcino de la UE se mantenga estable.

En 2020, las estimaciones apuntan a que haya un crecimiento moderado, sobre el 1,4% si se recuperan los censos de porcino. Los precios han aumentado considerablemente desde mediados de marzo, tanto para la carne de cerdo como para los lechones, impulsados por la oleada de exportaciones chinas, alcanzando los altos niveles de 2017.

Se espera que el consumo aparente per cápita caiga en 0.5 kg en 2019 (a 32,1 kg/persona) ya que los precios altos favorecen a otras carnes, particularmente las aves.

ESTADOS UNIDOS

Exportaciones de carnes alcanzaron el máximo de 2019 en el mes de mayo: Japón, Corea y México principales destinos

08 July 2019 US - Steiner Consulting Group, DLR Division, Inc. provides a brief update of May beef trade statistics issued on Friday.

Total US exports of fresh/frozen beef in May were 89,691 MT, the highest monthly export volume so far this year and only slightly less than the comparable month a year ago. Japan and South Korea were the two top markets for US beef exports in May but the trend in shipments has been diverging.

Exports to Japan were 24,128 MT, 6 percent lower than a year ago. In the first five months of the year US beef exports to Japan have declined 4.3 percent compared to the same period a year ago.

Exports to South Korea in May were 21,990 MT, 11 percent higher than a year ago. This is the largest monthly export volume to this Market on record.

In the first five months of the year exports to South Korea have been a total of 95,749 MT, 11.7 percent higher than the previous year. Last year US beef exports to South Korea peaked in August but the pace of sales to that market has weakened recently.

Exports to Mexico, another top market for US beef, were 11,978 MT in May, 3 percent higher than a year ago while exports to Canada at 8,852 MT were down 10 percent.



The biggest drag for US beef and veal exports in May was Hong Kong. Shipments to this market were 6,147 MT, down 25 percent compared to a year ago.

While buyers in Hong Kong already have a significant amount of product purchased for delivery this year, the pace of export shipments has been very disappointing. We think much of this has to do with the current trade standoff between US and China and much more stringent controls on the "gray trade" that takes place between Hong Kong and the Mainland.

Weekly data suggests that total US beef exports in June were also modestly under year ago levels, in large part due to lower y/y exports to Japan, Canada and Mexico.

Export sales have also slowed down, especially export sales to South Korea, which in the last four weeks have averaged 7 percent below year ago levels. Export sales to Hong Kong in the last four weeks are down 19 percent y/y.

09 July 2019 US - May exports of US beef were steady with last year's strong volumes and increased year-over-year in value, according to data released by USDA and compiled by the US Meat Export Federation (USMEF).

May beef exports were also steady year-over-year in volume (117,541 mt) while export value increased 1 percent to \$727.6 million – the second-highest on record, trailing only the August 2018 total of \$751.7 million. For January through May, exports were 3 percent below last year's record pace in volume (530,088 mt) but only slightly lower in value at \$3.3 billion.

Beef export value per head of fed slaughter averaged \$312.85 in May, down slightly from a year ago. For January through May, beef export value averaged \$309.33 per head, down 3 percent. May exports accounted for 14.6 percent of total US beef production and 12 percent for muscle cuts only, each down slightly from a year ago.

For January through May, exports accounted for 14 percent of total production and 11.3 percent for muscle cuts – down from 14.6 percent and 11.9 percent, respectively, a year ago.

(Please note: due to a calculation error, the percentage of beef production exported was incorrectly reported from January 2017 through April 2019. These ratios have now been corrected, and are about 1.1 percentage points higher than originally reported.)

Korea, Taiwan lead strong month for beef exports

Beef exports to South Korea remained on a record pace in May, climbing 11 percent to 23,004 mt and 13 percent in value to \$165 million. January-May exports to Korea were 11 percent above last year in volume (101,761 mt) and 15 percent higher in value (\$743.5 million). With continued growth at retail and foodservice, US share of Korea's chilled beef imports reached a post-BSE high of 61 percent, up from 57 percent last year and 52 percent in 2017. Chilled beef from the US totaled 22,268 mt, up 8 percent year-over-year, valued at \$224 million, up 12 percent.

Following a fairly steady first quarter, beef exports to Taiwan strengthened for the second straight month in May at 5,873 mt (up 27 percent from a year ago), valued at \$52.6 million (up 28 percent). Through May, exports to Taiwan were 11 percent above last year's record pace in volume (24,478 mt) and 4 percent higher in value (\$218.2 million).

Though slightly below last year's level, May export volume to leading market Japan rebounded to 29,749 mt, while value was down 3 percent to \$190.8 million. Export volume through May was steady with last year's pace at 128,045 mt while value increased 1 percent to \$828 million. This performance was driven in part by a large increase in beef variety meat exports (mainly tongues and skirts), which jumped 23 percent in volume (24,135 mt) and 20 percent in value (\$157.5 million).

Despite the tariff disadvantages, US beef's share of Japan's imports has held nearly steady this year at 41 percent, but with a level playing field there are tremendous opportunities for growth. For example, Japan's imports of Canadian and Mexican beef increased by 76 percent and 39 percent, respectively, through May.

"The explosive growth US beef has achieved in Korea and Taiwan is a testament to the quality of the product and the outstanding customer base the US industry has established over the years," said USMEF President and CEO Dan Halstrom. "That same dynamic is present in Japan, on an even larger scale. But for Japan to remain the 'strong growth' column, it is essential that we have market access comparable to our key competitors."

Net Sales of Beef Higher Than a Year Ago

12 July 2019 US - USDA-FAS issued its latest update on exports of beef and pork muscle cuts, reports Steiner Consulting Group, DLR Division, Inc.

Despite all the data shortcomings regarding these reports that we have noted often in our letter, trade continues to pay close attention to this report and naturally we will continue to cover it. Below are some of the highlights:



Total beef export shipments last week were 14,912 MT, 2.4 percent lower than a year ago. In the last four weeks beef export shipments have averaged 2.8 percent below year ago levels. Higher exports to South Korea and Hong Kong have been offset by lower shipments to Japan and Canada.

The most positive number in the report were new net sales, which last week were estimated at 21,458 MT, 14 percent higher than a year ago. However, we would caution about making too much about this. It seems the number was skewed by a reported sale of over 6,000 MT of beef to Ethiopia, a market that normally does not buy much (any) beef from the US.

We do not know anything about this sale but, if true, it would appear to be a one off event rather than something indicating a trend of higher beef sales/shipments. Beef net export sales to Japan in the last four reported weeks were down 15 percent but higher sales to South Korea have helped offset the lower exports to our top beef market.

The US has a tariff advantage in South Korea due to KORUS FTA while Australia, New Zealand and other markets have an advantage over US beef in Japan due to the new TPP agreement (CPTPP), that does not include the US. A trade deal with Japan cannot come soon enough for US beef producers.

Outstanding beef export sales remain 29 percent ahead of last year's levels but mostly due to a significant amount of beef sold to Hong Kong, which has yet to ship. Excluding Hong Kong outstanding beef export sales were 5 percent lower than last year.

Reducción del peso medio morigeró el aumento de la producción de carnes bovinas

July 8, 2019 Yearling carcass weights have likely reached the seasonal low. (Wyatt Bechtel)

Total federally-inspected beef production was 12.1 billion pounds in the first 24 weeks of 2019, up just 0.7 percent from the same period last year. That is an average production of 502.4 million pounds per week – an amazing number if you think about it! Given that there is little storage of beef beyond pipeline supplies, it means that roughly 500 million pounds of a wide range of beef products are moving through a vast array of retail grocery, restaurant, food service and export markets every week. It is an enormous and complex set of markets.

Total cattle slaughter is up 1.3 percent year over year in the 24 weeks ended in mid-June. Year-to-date steer slaughter is down 2.2 percent while heifer slaughter is up 7.9 percent compared to one year ago. Total yearling (steer + heifer) slaughter is up 1.3 percent year over year for the year to date. The most recent weekly steer carcass weights were 849 pounds, seven pounds less than the same date last year. Steer carcass weights have averaged 4.9 pounds less for the year to date compared to one year earlier. Current heifer carcass weights are 791 pounds, down 4 pounds year over year and have averaged 5.8 pounds less than the first 24 weeks last year.

Yearling carcass weights have likely reached the seasonal low. Steer carcass weights reached a low of 842 pounds in weeks 21 and 22 this year compared to low of 846 pounds in week 20 of 2018. Heifers have likely bottomed at 779 pounds in week 22 this year compared to a seasonal low of 782 pounds in week 20 last year. Steer and heifer carcass weights typically increase from the recent low to a seasonal peak in the fourth quarter of the year. In 2018, steer carcass weights peaked in November with a weight of 902 pounds in week 47. Heifer carcass weights peaked in weeks 45 and 48 at 838 pounds last year.

With feed costs destined to be somewhat higher in the second half of the year, feedlots will have some incentive to trim back days on feed suggesting lighter finished and, thus, carcass weights. However, feedlots do this largely by placing heavier feeder cattle, which need fewer days to finish. Heavier placement weights imply heavier finish weights. Feedlot data shows that every one pound increase in placement weight results in about one-half pound increase in finished weight. Thus, the impact of higher feed prices on carcass weights is unclear but is unlikely to have a major impact.

Assuming carcass weights remain at or below last year's levels for the remainder of the year, beef production is expected to total just over one percent higher year over year for 2019. As long as beef demand does not weaken appreciably in the remainder of the year, fed cattle prices are expected to average about equal to 2018 levels for an annual average. Fed prices are expected to be slightly lower year over year in the third quarter before strengthening in the fourth quarter. Feeder prices are generally expected to average three to five percent below 2018 levels for the remainder of the year and for an annual average.

CHINA

China llamo a sus abastecedores de carne a cumplir las reglas, tras suspender importaciones de Canadá

11 de julio de 2019



La administración china advirtió a los países abastecedores de carne que deben cumplir con las reglas de importación, luego de haber detectado una serie de irregularidades en envíos de carne de cerdo de Canadá.

Representantes de 30 países se reunieron este lunes en Beijing, en un encuentro encabezado por el director general de la Oficina de Seguridad Alimentaria de Importación y Exportación, Bi Kexin, reportó la agencia de noticias Reuters.

Reuter destacó lo inusual de que tantos países sean invitados a una reunión informativa de este tipo, donde se presentó un breve resumen de seis problemas principales encontrados en las importaciones de carne.

Este encuentro se realizó luego de registrarse una serie de problemas que China identificó en las importaciones de carne canadienses. A tres exportadores canadienses recientemente se les prohibió vender a China y Beijing ha pedido que se suspendan todas las importaciones de carne de Canadá.

El primer punto de discusión está vinculado a la presencia de ractopamina, un producto incorporado en la ración animal en algunos países para estimular el crecimiento. El producto está prohibido en China y no son admitidos residuos en la carne importada.

A mediados de junio se encontró Ractopamina en un envío de carne de cerdo de Canadá, de Frigo Royal Inc, inmediatamente suspendido.

Las fuentes consultadas por Reuters, que participaron de la reunión, dijeron que el mensaje clave de los funcionarios chinos fue: si cometen errores, corrijalos. Si no los comenten, prevéngalos.

FAO volvió a subir las estimaciones de cerdos eliminados por la peste porcina en Asia

11 de julio de 2019

La Organización de las Naciones Unidas para la Agricultura y la Alimentación (FAO) informó que al 4 de julio 4.166.770 cerdos fueron sacrificados en los países asiáticos debido a la epidemia de la peste porcina africana. Este número representa un incremento de 427.205 animales en comparación con el relevamiento del 27 de junio.

Los datos de la FAO difieren de las estimaciones de privados que son significativamente mayores, por contabilizar sólo los números divulgados por los órganos oficiales de cada país.

La organización también informó que se identificaron tres nuevos brotes de peste porcina africana en el continente asiático en China, Vietnam y Camboya totalizando 221 brotes de la enfermedad dispersos en toda Asia.

Este incremento en los sacrificios se debe a los casos identificados en Vietnam, que pasaron de 2,6 millones a 3 millones de cerdos. Según el Ministerio de Agricultura y Desarrollo Rural del país, la epidemia alcanzó otras provincias, totalizando 61 regiones afectadas por la enfermedad desde el 19 de febrero.

La situación más crítica sigue siendo la de China, donde se detectó un nuevo foco de la enfermedad, sumando 145 brotes en 32 provincias, incluyendo Hong Kong. Desde la identificación del brote (en agosto del año pasado) 1,16 millones de animales fueron sacrificados, según datos divulgados por el Ministerio de Agricultura y Asuntos Rurales del país.

Recibe primer embarque de carne bovina procedente de PANAMA

11 July 2019 - The first batch of imported beef from Panama has entered the Chinese market, Shanghai customs office said Wednesday.

The imported Panamanian beef, weighing 23 tonnes, is part of new bilateral trade agreements between the two countries.

The beef left Panama on 22 June and was transported to China by sea.

El gobierno chino estima que la producción de carne de cerdo en 2019 se recortará entre un 10 y un 15%

09/07/2019 China, el mayor consumidor de carne de cerdo del mundo, puede ver reducida su producción de carne de cerdo entre un 10% y un 15% este año ya que la peste porcina africana ha causado estragos tanto en los censos de porcino como en los canales de distribución de la carne.

Xin Guochang, un oficial ejecutivo del Ministerio de Agricultura y Asuntos Rurales, hizo estas declaraciones en una conferencia de prensa en Beijing. Actualmente no existe una vacuna o cura para la epidemia, que ya se ha extendido a la mayoría de las provincias y regiones de todo el país.

Sin embargo, muchos expertos y analistas de la industria consideran que la estimación de la disminución de la producción porcina por parte del gobierno es demasiado conservadora. Li Changlong, jefe de la Asociación de Carnes de China, predice que la producción de carne de cerdo bajará de 15% a 20% este año. Otros esperan una caída de hasta el 40%, dijo.

Las importaciones de carne de cerdo del país aumentaron a 2,2 millones de toneladas en los primeros cinco meses de este año, un 19,8% más que en el mismo período del año pasado, según datos oficiales



de aduanas. Las importaciones de otras carnes, como carne de vacuno (+51,1%), cordero (+24,3%) y pollo (+39,8%), también han aumentado considerablemente.

Se espera que las importaciones de carne de cerdo de China alcancen un récord de hasta 3,3 millones de toneladas este año, dijo Li.

Las autoridades siguen confiando en las perspectivas para el mercado de carne de cerdo del país este año, con la sustitución de los productos cárnicos como una solución para cerrar la brecha entre la oferta y la demanda de carne de cerdo, según el funcionario de agricultura Xin.

Se espera que los efectos de la peste porcina aumenten la inflación de alimentos en el próximo mes, ya que los precios de los cerdos han aumentado en comparación con el año pasado, cuando eran relativamente bajos, con un precio este año solo un 5% más alto que el precio promedio en los últimos tres años, dijo Xin.

CANADÁ: establecen ayuda para compensar el cierre del mercado chino

The federal government has committed \$8.3 million to the Canadian beef sector as a lingering trade dispute with China continues to harm this country's agricultural producers.

The bulk of the funding, which was announced by federal Agriculture Minister Marie-Claude Bibeau at the Calgary Stampede on Wednesday, will be used to support industry efforts to grow beef sales around the world and diversify international markets. Calgary-based marketing agency Canada Beef Inc. will receive \$5.3 million to expand programs with retail and food service partners around the world, host incoming missions on Canadian farms, and attend trade shows in growth markets such as the Asia-Pacific region.

The Canadian Cattlemen's Association will receive \$1.7 million to help build public trust globally in Canadian beef through its verified production assurance program, which helps to ensure animal welfare and environmental sustainability standards are maintained.

The announcement comes following China's decision last month to block all imports of Canadian meat products after officials said they discovered traces of ractopamine, a feed additive that is banned in that country, in a shipment of Canadian pork. Officials with the Canadian Food Inspection Agency later said there was an inauthentic export certificate attached to the shipment.

On Wednesday, Bibeau said an investigation into the matter remains ongoing.

"We have shared information with our police authorities, and on their side Chinese officials are also pursuing an investigation," Bibeau said. "So it's really hard for us to tell how or when we will find out who is behind the inauthentic certificates."

Still, Bibeau said the federal government is working around the clock to resolve the matter and conversations with Chinese officials so far have been "encouraging."

"We are hopeful they will reopen the market as soon as possible," Bibeau said. "It's very hard for me to put a date or a number of days on it, (but I am) confident it will be a reasonably short time frame."

Bibeau added it is too early to talk about a compensation program for Canadian producers affected by the trade ban, though she said her government is talking to industry associations to try to gauge the effect of the market access interruption.

"I understand they are being hurt by this situation and this is why our top priority is to reopen the market," she said.

a man standing in a dark room: Federal Agriculture Minister Marie-Claude Bibeau speaks at the Advancing Women in Agriculture Conference in Calgary on Tuesday, March 12, 2019. Gavin Young/Postmedia

Federal Agriculture Minister Marie-Claude Bibeau speaks at the Advancing Women in Agriculture Conference in Calgary on Tuesday, March 12, 2019. Gavin Young/Postmedia

From January to May, Canada exported \$81 million worth of beef and veal to mainland China. Though the country ranks fifth in terms of overall beef exports (after the U.S., Japan, Hong Kong and Mexico) it is one of the Canadian industry's most important markets in terms of growth potential.

"They were a buyer of products that had more value in China than they did in North America — pieces of the carcass that didn't have as much value here," said Anne Wasko, a market analyst and rancher from Eastend, Sask. "So it does create ripples in the marketplace . . . the sooner it's resolved, the better."

Dennis Laycraft, executive vice-president with the Canadian Cattlemen's Association, said the beef industry is not as exposed to the Chinese trade dispute as the pork industry, which sees 20 per cent of its export product headed to China. He pointed out the beef sector has a number of other promising markets it can shift focus to, including Japan, where Canadian beef exports saw double-digit growth over the past year as a result of the Trans-Pacific Partnership free-trade agreement. Export volumes to the European Union and the U.S. have also been on the rise, he said.

"China is one of our larger markets but it's only one of our markets. Because of diversification, we're able to manage it," he said.



Still, some ranchers have built their entire business around exporting to the Chinese market, Laycraft said. He said he is hopeful the trade dispute will be resolved soon but, if not, there may need to be a talk about government compensation for those affected producers.

Devin Dreeshen, Alberta's agriculture minister, said many farmers are deeply frustrated with the number of market access issues plaguing their industry right now — from the beef, pork and canola bans implemented by China, to Italy's ban on Canadian durum wheat and others. While he said he doesn't believe a compensation package is necessary yet, the provincial government is closely monitoring the situation.

"There are Business Risk Management programs already in place and it's too early to tell if there might have to be an additional program created. But for right now, we're hoping for the best," Dreeshen said. "We're doing everything we can, but we're also planning for the worst-case scenario."

AUSTRALIA

Exportaciones de carnes bovinas ascendieron a 1.6 millones de toneladas peso producto en el ejercicio 2018-19

11 July 2019 Australia's beef exports topped 1.16 million tonnes swt during 2018-19, the third successive year of growth. For sheepmeat, exports reached 463,000 tonnes swt, a result of high slaughter levels driven by scarce and expensive feed. This was the largest volume of sheepmeat Australia has exported in a single financial year. Importantly, global demand for red meat was high at a time of elevated supply, with particularly strong growth from China driven by higher incomes, shifting diets and the spread of African swine fever.

Beef growth

Grainfed beef exports increased to a record 312,000 tonnes swt during 2018-19, representing 27% of all beef exports and a 23% increase on the 10-year average. With ongoing dry conditions nationwide and strong demand for grainfed beef in export markets, cattle on feed are expected to remain elevated. Heightened cattle turn-off has also driven growth in grassfed beef exports, which were up 7% on last year, reaching 846,000 tonnes swt.

There has been no significant shift in the chilled-frozen mix of beef exports, with 303,000 tonnes swt of chilled beef (26% of total beef exports) and 855,000 tonnes swt of frozen beef exported (74%) over the financial year – in line with the 10-year average split. China surpassed the US and Japan to become Australia's largest market for frozen beef (Australia exported 186,000 tonnes swt of frozen beef to China), with the number of approved plants limiting growth in the chilled product. Meanwhile, Japan was the clear leader for chilled beef (127,000 tonnes swt, making up 42% of Australian shipments to the market), nearly double of Australia's second largest chilled market, the US (66,000 tonnes swt).

Australian beef export volumes to major beef markets in 2018-19 were:

Japan, down 1%, to 302,756 tonnes swt

US, up 2%, to 239,614 tonnes swt

China, up 55%, to 206,306 tonnes swt

South Korea, up 13%, to 176,094 tonnes swt

Indonesia, down 7%, to 54,417 tonnes swt

Analizan las perspectivas del comercio con la Unión Europea

05 July 2019 The Australian red meat industry, under the leadership of the EU / UK Red Meat Market Access Taskforce (Taskforce), meeting with the Minister for Trade, Tourism and Investment, Senator Simon Birmingham, and Minister for Agriculture, Senator Bridget McKenzie, in Canberra yesterday to discuss ambitions for trade reform in both the European Union (EU) and the United Kingdom (UK).

The Australian red meat industry, under the leadership of the EU / UK Red Meat Market Access Taskforce (Taskforce), met with the Ministers for Trade and Agriculture in Canberra yesterday to discuss ambitions for trade reform in both the European Union (EU) and the United Kingdom (UK).

The Minister for Trade, Tourism and Investment, Senator Simon Birmingham, and Minister for Agriculture, Senator Bridget McKenzie, discussed market access priorities across the region, including the Australia-EU Free Trade Agreement (A-EU FTA) negotiations, a future Australia-UK Free Trade Agreement (A-UK FTA) and the status of current market access arrangements while those FTAs are explored.

Incoming Taskforce chair Andrew McDonald said while recent events such as the US securing a majority country specific share of the High Quality – Grainfed quota (HQB-GF), were disappointing, the Taskforce and the Australian Government remain united in their commitment to secure long-term access for industry's future trade with Europe.



"The HQB-GF outcome is a prime example of this partnership; with the Taskforce working alongside Government and successfully advocating an extended phase-in period for changes to the HQB-GF quota1," Mr McDonald said.

Mr McDonald also commented that the Australian negotiating team was in Brussels this week, engaged in the fourth round of A-EU FTA negotiations.

"We look forward to continuing to work with the Australian Government to secure a comprehensive and ambitious FTA outcome with the European Union, and when the UK is ready, in pursuit of liberalised access to the UK, post Brexit," Mr McDonald said.

"Europe is an attractive market for Australian red meat producers, with a large pool of consumers who are pushing stronger demand for high-quality imported beef and sheepmeat.

"Australia has a long history of trading with Europe; with Australian producers responding to our European customer demand by developing dedicated supply chains, focussed on meeting market-specific requirements.

"Australian red meat exports to Europe complement European production, both in terms of seasonality and the market segment that Australian product fills.

"However, despite this consumer focus, Australian red meat exports are constrained by disproportionately low volume import quotas and high above-quota tariffs. In terms of country-specific access, Australian exporters only have access to a 7,150 tonne high-quality beef quota (with a 20 per cent in quota tariff) and a 19,186-tonne combined sheepmeat / goatmeat quota (zero per cent in quota tariff).

"The FTA negotiations present a real opportunity to modernise our access conditions in the region and address the uneven playing field we currently face, especially in comparison to the preferential access other global red meat exporters have secured with the EU," Mr McDonald said.

[1] Grainfed quota: The Australian industry successfully advocated the retention of global shared access to the grainfed quota for an extended period; the changes will be phased in over a 7 year period, with a starting volume of 18,500 tonnes – rather than the US securing 35,000 tonnes of access from day one.

RUSIA ampliará hasta finales de 2020 la prohibición de importar carne y productos cárnicos de la UE, EE.UU. y Canadá

08/07/2019

El 24 de junio de 2019, el presidente Putin firmó el decreto No. 293 que extiende la prohibición de Rusia a la importación de productos agrícolas de los países que aplicaron sanciones económicas contra Rusia, incluidos la UE, Canadá y EE.UU., hasta fines de 2020.

El Gobierno emitió el decreto No. 806 del 25 de junio de 2019, con el que se implementa el decreto del Presidente sin ningún cambio en las listas de países cubiertos o productos.

La prohibición, en vigor ya desde al año 2014, prohíbe la importación de ganado porcino, excepto reproductores, carne de vacuno y de cerdo y sus despojos, carne de aves, tocino y grasas, jamón curado y embutidos.

BOLIVIA: habilitan dos plantas para CHINA y negocian apertura con RUSIA

05/07/2019

Frigorífico del Oriente (Fridosa) y Frigorífico Santa Cruz (Frigor) son las dos empresas cárnicas bolivianas autorizadas por las autoridades chinas para exportar carne de vacuno deshuesada y congelada.

De acuerdo con el diario El Deber, el gerente de Fridosa, Jaime Barrenechea, estima que aún es difícil la cantidad de carne que van a poder vender en china pero "de lo que estamos seguros es de que el abastecimiento del mercado nacional será siempre nuestra prioridad", mencionó.

Barrenechea estima que se podrían exportar unas 20.000 t y una de las exigencias es que la carne debe provenir de animales mayores de 30 meses.

Por su parte, el gerente de Frigor, José Fernando Céspedes, coincidió en que en el protocolo sanitario no se ha negociado ni definido un volumen para el mercado chino y que la operación se llevará a cabo en función a la oferta. "Se estima, como país, abrir el mercado del país asiático con unas 20.000 toneladas de carne este año y de ahí aumentar la oferta exportable de forma gradual", explicó.

olivian Beef Soon to Appear in Russia, Says President

12 July 2019 - Russian President Vladimir Putin expressed the hope that Bolivian beef will appear on the Russian domestic market in the near future, after his meeting with his Bolivian counterpart Evo Morales on Thursday.

"Cooperation in the area agriculture is one of the most interesting, promising and is a top priority. We agreed that we will continue the cooperation in this area," said the head of the Russian state after talks with his Bolivian counterpart Evo Morales.

"I hope that in the near future, Bolivian agricultural products, livestock products, including beef, will be able to enter the Russian market," President Putin said.



EMPRESARIAS

BRF y Marfrig desistieron de su fusión

12/07/19 - por Equipe BeefPoint A BRF e a Marfrig divulgaram fato relevante na noite desta quinta-feira, 11, afirmando que desistiram do projeto de fusão de seus negócios que foi anunciado há pouco mais de 40 dias. As duas companhias, que haviam acordado um prazo de 90 dias para organizar a fusão, desistiram por não terem conseguido chegar a um consenso sobre temas de governança corporativa que guiariam a nova companhia.

“Apesar do término das tratativas para a combinação de seus negócios, o relacionamento comercial entre a companhia (BRF) e Marfrig permanecerá inalterado e não haverá quaisquer modificações nas práticas, condições e termos previstos em contratos por elas celebrados”, informou a dona de Sadia e Perdigão, em fato relevante. Hoje, a Marfrig fornece carne bovina à BRF para produção de hambúrgueres, por exemplo.

Na sexta-feira da semana passada, 5, a colunista Sonia Racy havia publicado nota na coluna ‘Direto da Fonte’ sobre as dificuldades nas negociações entre as duas companhias.

Novo modelo

O fim dessa negociação, no entanto, pode não ser o ponto final da formação de uma eventual parceria entre as duas companhias. Uma fonte frisou que as empresas poderão retomar as conversas, em outros termos.

Uma fonte ligada às negociações disse ao Estado que a falta de consenso sobre governança pode ter sido gerada pelo anúncio prematuro da fusão dos negócios, que teria ocorrido antes de as empresas amadurecerem o assunto. A dificuldade de definir os papéis dos executivos da BRF e da Marfrig na nova companhia também pesou desfavoravelmente. “Havia muitas incertezas”, definiu uma fonte.

O anúncio da fusão entre as duas gigantes dos alimentos pegou o mercado de surpresa no fim de maio. A combinação dos dois negócios criaria uma gigante global de carnes, com receita líquida de R\$ 76 bilhões. Dentro das regras do novo negócio, a BRF ficaria com 85% da companhia que seria criada a partir da fusão, enquanto a Marfrig ficaria com uma fatia de 15%.

A companhia resultante da fusão seria uma gigantes com 136 fábricas e 137 mil funcionários. Caso a união dos negócios tivesse ido adiante, a gigante das carnes ficaria atrás somente da JBS, dos irmãos Joesley e Wesley Batista, da americana Tyson Foods e da chinesa Smithfield. Unidas, BRF e Marfrig teriam uma atuação mais abrangente, atuando em todas as principais proteínas animais.

Estratégia questionada

Apesar desse apelo, houve quem questionasse a efetividade da fusão no fim de maio, quando ela foi anunciada. “Não acho que o negócio traga sinergias relevantes, além dos ganhos administrativos e operacionais de praxe”, disse o analista de bebidas e agronegócio do Itaú BBA, Antônio Barreto, ao Estado.

“Sobram, dessa forma, outras explicações, como a tentativa da BRF de conseguir reduzir sua alavancagem de forma mais rápida e a criação de um competidor global de porte mais parecido com a JBS e a Tyson Foods”, disse, à época.

Do ponto de vista da redução do endividamento da BRF, havia outras alternativas na mesa, de acordo com Barreto. O mercado já esperava que, com a gripe suína na China, os resultados da BRF melhorassem de forma sensível ao longo de 2020 e 2021. Tanto que esse fator já tinha começado a aparecer nas ações da empresa, que subiram cerca de 50% nos últimos seis meses.

Dificuldades

A BRF, que enfrenta dificuldades financeiras e de operação há dois anos, com prejuízo acumulado de R\$ 5,5 bilhões em 2017 e 2018, teria a intenção de que a combinação reduzisse sua exposição a riscos setoriais e gerasse alguns ganhos de sinergia. A Marfrig, que nos últimos anos passou a vender negócios para reduzir suas pesadas dívidas, passaria a fazer parte de um grupo sólido, que também venderia carne suína e de frango.

A união dos negócios seria uma porta de saída dos fundos de pensão Previ (Banco do Brasil) e Petros (Petrobrás), que são os principais acionistas da BRF, e do Banco Nacional de Desenvolvimento Econômico e Social (BNDES), um dos maiores sócios da Marfrig.

Os fundos de pensão Previ e Petros foram os maiores opositores à gestão do empresário Abílio Diniz e da Tarpon, à frente da BRF, que em 2016 registrou seu primeiro prejuízo da história, e teve seu nome envolvido nas operações Carne Fraca e Trapaça. A empresa negocia acordo de leniência.