



NOTICIAS INTERNACIONALES AL 03/01/2020

CHINA	2
AUTORIZAN INGRESO DE CARNE DESOSADA DESDE JAPON.....	2
CHINA ABRIÓ SU MERCADO A 19 PROVEEDORES MÁS DURANTE EL AÑO 2019.....	2
CARNES: “PESE A COYUNTURA ACTUAL, EN 2020 CHINA DEBERÍA SALIR A COMPRAR FUERTE”.....	2
BRASIL	3
AÑO 2019 SE CARACTERIZÓ POR PRECIOS RÉCORDS.....	3
RUSIA RESTRINGIÓ INGRESO DE CERDO DESDE EL ESTADO BRASILEÑO DE ALAGOAS.....	3
AFTOSA: RONDÔNIA ANUNCIA INTENCIÓN DE DEJAR DE VACUNAR.....	3
URUGUAY	4
EL 2019, UN AÑO PARA LOS PRODUCTORES GANADEROS.....	4
STANHAM: “EN 2020 ES POCO PROBABLE QUE SE MANTENGA LA FAENA DE ESTE AÑO”.....	6
“POR VARIOS AÑOS ESTAREMOS CON UNA CARNE MÁS CARA EN EL ABASTO”.....	6
LA CADENA CÁRNICA GENERA CONFIANZA.....	7
PARAGUAY	8
STOCK VACUNO DE PARAGUAY MANTIENE ESTABILIDAD EN LOS ÚLTIMOS CUATRO AÑOS.....	8
LA GANADERÍA AVANZA, PERO CON ALTIBAJOS.....	8
EXPORTACIÓN DE GANADO NO PERJUDICARÁ, OPINAN.....	9
UNIÓN EUROPEA	9
UE PUBLICÓ REGLAMENTO Y CONFIRMÓ EL CAMBIO DE LA CUOTA 481 PARA 2020.....	9
ESTADOS UNIDOS	9
EXISTENCIAS EN FEED LOTS MAYORS RESPECTO DOCE MESES ATRÁS.....	9
APRUEBAN ACUERDO CON MÉXICO Y CANADÁ (USMCA).....	10
STOCK PRESIONARÁ HACIA ARRIBA LAS COTIZACIONES DE LA HACIENDA EN 2020.....	10
GANADEROS SE BENEFICIARÁN DEL ACUERDO CON CHINA?.....	11
EMPRESARIAS	12
GRUPO JBS ANUNCIÓ LA COMPRA DE FRIGORÍFICO MARBA.....	12
BRF INFORMÓ PAGO DE R\$ 1000 MILLONES.....	12
BNDESPAR VENDIÓ TODAS SUS ACCIONES DE MARFRIG.....	12



CHINA

Autorizan ingreso de carne desosada desde JAPON

24 December 2019 CHINA - Chinese authorities recently announced that the country would remove a ban on imports of Japan's deboned beef under 30 months old starting 19 December.

The ban was imposed amid outbreaks of mad cow disease in 2001, according to a statement jointly released by the General Administration of Customs and the Ministry of Agriculture and Rural Affairs. Inspection and quarantine requirements would be made separately, said the statement.

China abrió su mercado a 19 proveedores más durante el año 2019

02/01/2020 - El país asiático importó 5,49 millones de toneladas entre enero y noviembre de 2019.

Tras la crisis de la fiebre porcina africana en China, el país asiático empezó a importar productos cárnicos de 16 países más en 2019, con el objetivo de aumentar la importación de carne de cerdo y diversificar las fuentes de compras, publicó Eurocarne en base a datos de la Administración General de Aduanas (GAC). Según explica la información, durante los primeros once meses del año que cerró, China importó 5,49 millones de toneladas, un 42% más que 2018. Solo en noviembre la cifra alcanzó las 644 mil toneladas, un volumen 82% mayor al 2018.

De acuerdo al fuerte aumento de las importaciones, en China también se incrementaron los controles e inspecciones para verificar los posibles casos de contrabando, dice Eurocarne.

Carnes: “Pese a coyuntura actual, en 2020 China debería salir a comprar fuerte”.

25/12/2019 - 8:52 PM

El mercado ganadero y de la carne vacuna cierra el año con un tono bien distinto al que fue la norma durante 2019. Precios del gordo en caída -que impactan sobre las demás categorías- y precios de la carne en el mercado internacional con fuertes correcciones bajistas en un marco de virtual cese de compras por parte de China, el comprador cuasi hegemónico.

Si se observa solo el corto plazo, la situación dista de ser la mejor. Sin embargo, al otear el panorama para 2020 hay que levantar la mirada, intentar ver más allá, y no se observan cambios fundamentales que alteren la perspectiva de mediano plazo en el mercado ganadero. Más bien todo lo contrario.

Desde el lado de la demanda, las necesidades de proteína animal por parte de China siguen siendo muy importantes. Deben cubrir un déficit de unos 20 millones de toneladas que no será producida debido a la epidemia de fiebre porcina africana que diezmo las existencias de cerdos en el país. China es, nada menos, el principal productor y consumidor mundial de esta proteína. No alcanza toda la carne que se comercializa en el mundo para cubrir el déficit. Por tanto, la demanda parece estar asegurada.

Los casos de fiebre porcina se siguen dando semana a semana, como se puede observar en la imagen de la FAO. Cada punto rojo es un caso más en la última semana de la que había datos (al 12 de diciembre), con la trascendente novedad de que se registró el primer brote en Indonesia. Los puntos rosados son los brotes generados desde que comenzó esta epidemia en agosto de 2018. El impacto va mucho más allá de China, aunque lógicamente es el más importante por su población y capacidad de consumo.

La retracción de la demanda de China en las últimas semanas guarda relación con un “hasta acá llegamos” de las autoridades, al observar las cotizaciones estratosféricas que se estaban pagando por el producto importado, con el impacto en los precios al consumidor y, por ende, en la inflación. Como respuesta, solicitaron a las empresas que financian a las importadoras a cortar los créditos, liberaron masivos stocks de carne de cerdo e hicieron más permeable el canal gris, carne que ingresa de contrabando desde Hong Kong y Vietnam.

Todavía le quedan algunas cartas por jugar, pero son más arriesgadas, como habilitar el ingreso de forma directa de la carne de búfalo que exporta India. Si esto llegase a causar algún problema sanitario en la población -como el caso de la melamina en lácteos para bebés en 2008- el impacto sería sumamente negativo. La seguridad sanitaria es una exigencia de primer orden para China.

A nivel mundial no le quedan muchas más cosas por habilitar. Nuevos países y plantas exportadoras de carne se han habilitado en los últimos meses, en muchos casos con “visitas técnicas” por Skype y en no más de 48 horas.

Por lo tanto, en el plano internacional tendrían que cambiar mucho las cosas como para que la demanda por carne no sea intensa. La calma actual podría extenderse hasta pasadas las fiestas del Año Nuevo chino a fines de enero, pero en algún momento deberán salir a comprar fuerte de nuevo.

Esto se complementa a nivel local con una oferta de animales en edad de faena que no abunda. Los novillos prontos son escasos y habrá que esperar al menos hasta el segundo semestre de 2020 para que la cantidad de novillos terminados comience a crecer de forma paulatina. A su vez, los elevados precios de los terneros han sido un estímulo para que los criadores mantengan a la vaca en el rodeo de cría en



lugar de destinarla a una invernada. La cantidad de vacas, por lo tanto, tampoco se espera que crezca. Ni lo hará la de razas lecheras, ya que la liquidación del rodeo en los tambos se moderó.

Así es que la firme demanda internacional enfrenta una oferta interna relativamente escasa. Lo que escasea vale, y todo indica que eso será lo que sucederá en 2020. ¿Esto garantiza precios en niveles cercanos a los máximos alcanzados en 2019? Para nada, pero asegura una base -de no mediar condiciones climáticas muy limitantes- que debería ser suficiente para que el negocio sea rentable. Al menos hasta avanzado el segundo semestre.

BRASIL

Año 2019 se caracterizó por precios récords

PORTAL DBO 27/12/2019

O ano de 2019 deve ser lembrado por muito tempo pela pecuária nacional. Segundo pesquisadores do Cepea, depois de atravessarem o primeiro semestre registrando pequenas oscilações, os preços do boi gordo e da carne passaram a subir no início do segundo semestre, sendo alavancados em novembro, quando atingiram recordes reais.

Já em dezembro, os valores se enfraqueceram, mas, ainda assim, encerraram o ano em patamares elevados. Pesquisadores do Cepea indicam que, ao longo do período, ficou evidente ao setor a importância da atuação no front externo e nos nichos de mercado.

Novas plantas frigoríficas foram habilitadas para exportar a carne à China, principal destino do produto brasileiro. Segundo dados da Secex, as exportações de carne estiveram acima das 100 mil toneladas o ano inteiro, atingindo recordes de volume e de receita.

Com a procura doméstica ainda fragilizada na maior parte do ano devido ao baixo poder de compra da população, as exportações acabaram ajudando a escoar a produção e a sustentar os valores internos da arroba e da carne. Fonte: Cepea

Rusia restringió ingreso de cerdo desde el estado brasileño de Alagoas

30/12/2019 - Carne y material genético por caso de peste porcina.

El Servicio de Control Veterinario y Fitosanitario de Rusia (Rosseljoznadzor) de Rusia impuso restricciones temporales a la importación de ganado y material genético porcino, su carne y productos relacionados del estado brasileño de Alagoas, tras la detección de la peste porcina clásica en esa región, según publicó el portal eurocarne.

Las restricciones también se aplicarán a los productos y subproductos de origen porcino que no recibieron tratamiento para eliminar el virus, a los trofeos de caza y a todo tipo de alimentos para cerdos, con la excepción de los aditivos alimentarios de síntesis química y microbiológica y el forraje sometido a tratamientos de calor. También se prohibió la importación de maquinaria y equipos para la industria cárnica.

Todos los lotes recibidos de Alagoas del 1° de octubre al 27 de diciembre de 2019, serán devueltos o sometidos a pruebas de laboratorio para detectar la presencia del virus.

Por otro lado, Vietnam ha duplicado sus importaciones de carne en los 11 primeros meses de 2019 hasta sumar 110.000 toneladas, según los datos del Ministerio de Finanzas del país, ante la reducción vivida en su censo porcino con motivo de los brotes de peste porcina africana.

Se estima que en todo el país se han sacrificado ya 6 millones de cerdos, el 20% del total existente en su territorio, lo que ha motivado que el precio del cerdo vivo se triplique, incrementando el costo de la carne y motivando que crezca la inflación. Se prevé que crezca aún más de cara al primer trimestre de 2020 con motivo de las fiestas del Año Nuevo Lunar.

La intención del país es seguir importando carne de cerdo ya que según el viceprimer ministro Vuong Dinh Hue "no podemos permitir que ocurra una escasez de carne de cerdo y tenemos que importar para compensar el déficit". La peste porcina africana sigue repicándose fuerte en Asia.

AFTOSA: Rondônia anuncia intención de dejar de vacunar

03/01/2020 Entenda a decisão do governo de não esperar pelo Acre, estado que também faz parte do Bloco 1 do Programa Nacional de Erradicação e Prevenção da Febre Aftosa

Rondônia possui 13,9 milhões de animais que podem não mais receber vacina contra aftosa

Neste início de 2020, uma das decisões de maior impacto na sanidade do rebanho bovino brasileiro deve ser anunciada em março. Ela se refere ao início efetivo do trabalho de suspensão da vacinação contra a febre aftosa no País, nas regiões de importância econômica para a pecuária, para uma doença que já levou aos produtores prejuízos incalculáveis na história do setor.



O estado do Acre informará às autoridades sanitárias se estará apto para suspender a vacinação no rebanho de xx animais. Caso a resposta seja sim, tudo estará nos eixos da política de blocos adotada pelo País para acabar com a presença do vírus da febre aftosa no rebanho.

Para entender o que está ocorrendo é preciso retomar ao dia 4 de dezembro do ano passado. Em audiência pública, o governo do Estado de Rondônia comunicou que vai parar de vacinar seu rebanho bovino de 13,9 milhões de animais contra a febre aftosa, a partir deste ano. Além deles, os bubalinos também.

A decisão isolada destoa das diretrizes sanitárias fechadas com a Organização Internacional de Saúde Animal (OIE), organismo internacional com sede em Paris, do qual fazem parte 178 países.

Isso porque, pelo cronograma apresentado à OIE, a suspensão da vacinação em todo o País, a partir deste ano, seria realizada em blocos de estados, divididos em cinco grupos (confira abaixo). No caso Rondônia e Acre fazem parte do Bloco 1 do Programa Nacional de Erradicação e Prevenção da Febre Aftosa (Pnefa).

Trabalho compartilhado

O Plano Estratégico 2017-2026 visa tornar o Brasil livre de febre aftosa sem vacinação, com reconhecimento pela OIE. Hoje, apenas o estado de Santa Catarina, com pouca expressão na criação de gado, tem o aval de zona livre de febre aftosa sem vacinação. O restante tem a chancela de área livre com vacinação.

“ Caso o Acre não esteja apto, temos um planejamento para isolar o estado com fiscalizações diárias e noturnas no sentido de evitar que gado vacinado entre em Rondônia”, diz Walter Cartaxo, coordenador técnico da agência de Defesa Agrosilvopastoril de Rondônia (Idaron). O plano de ações já foi entregue ao Ministério da Agricultura e Pecuária (Mapa).

A decisão de Rondônia, de seguir em frente mesmo isoladamente, foi tomada no dia 21 de novembro, em uma reunião do Bloco 1. Na ocasião, estados e representantes do Mapa checaram documentos do Idaron. Eles mostram Rondônia está apto do ponto de vista técnico, de segurança aos produtores contra uma possível reintrodução da doença. Há 20 anos não há casos registrados no estado.

Mas o Acre anunciou não estar pronto para a suspensão, com base em documentos apresentados pelo Instituto de Defesa Agropecuária e Florestal do Acre (Idafi). A partir daí que ficou definida a auditoria até o fim de fevereiro, com o parecer em março sobre a sua adesão à suspensão da vacinação.

À DBO, o Mapa informou em entrevista exclusiva, que a decisão de Rondônia não fere as regras do jogo. “O estado de Rondônia está seguindo todas as regras e orientações do Mapa para solicitar o pleito de suspensão da vacinação de febre aftosa. O pleito será analisado pelo Mapa com base nos critérios estabelecidos no Plano Estratégico do PNEFA, na legislação vigente e nas diretrizes internacionais sobre o tema.”

De acordo com o Mapa, embora o Plano Estratégico considere a dependência comercial e a movimentação animal para agrupar os estados em blocos, buscando otimizar custos no momento da suspensão da vacinação, já que há restrições de trânsito animal entre áreas com condição sanitária distinta, é dado a um estado ou bloco o poder de antecipar ou prorrogar a suspensão da vacinação.

Durante 2020, o País precisa cumprir uma agenda junto à OIE das ações do PNEFA. Em relação a Rondônia, de acordo com Cartaxo, do Idaron, é buscar o status de área livre sem vacinação. “Cabe ao Mapa essa tarefa”, diz ele. Ao estado cabe a realização de sorologia, com coleta de sangue dos bovinos para provar a ausência da vacinação. O estado deve provar que não está mais vacinando. “Em maio de 2021, quando for realizada a reunião anual da OIE, será pleiteado o status de livre de febre aftosa para Rondônia. Estamos trabalhando desde 1999 nesse sentido. A retirada da vacinação é mais uma etapa do processo”.

URUGUAY

El 2019, un año para los productores ganaderos

25/12/2019 - 8:52 PM

Existen aún muchas opciones de mejoras productivas las que dependen directamente de las acciones que tomen los propios productores, lo que significa todo un desafío para el 2020. La relación entre el valor de un novillo gordo y una hectárea de campo es la más baja de los últimos años. En promedio, con 3 novillos gordos se compra una há. IC 100 y en el Basalto se logra con 2 novillos. En el año se vendieron 40.000 Há. más que en 2018, lo que habla de una recuperación del mercado de campos.

info@apeo.com.uy

Este año 2019 será recordado por los altos valores en el precio del ganado, tal es así que estamos frente al récord de precio en el ganado gordo, y la reposición se encuentra a precios similares a los del período 2011-2013 cuando habíamos alcanzado los máximos históricos. Internamente el Uruguay se encuentra con el menor stock invernable desde que tenemos registros, con récord en el área de pasturas intensivas



(1.76 millones de hectáreas) y corrales de engorde funcionando a máxima capacidad, lo que supone una posible mejora del proceso biológico, y por la cual estaríamos en condiciones de faenar animales más jóvenes. Estos factores, sumados a la alta demanda externa (volumen y precio), hacen que aumentemos la tasa de extracción elevando los precios al productor.

La carne que le vendemos al mundo aumentó en este 2019 un 8% su valor respecto al año 2018, siendo China el principal responsable, ya que el valor de lo que le exportamos como carne congelada aumentó un 12% y las carnes enfiadas que le vendemos a Europa (dentro de ellas las cuotas 481 y Hilton) se mantuvieron prácticamente constantes. En otro orden, la faena en cabezas de animales sería 6% inferior al 2018, lo cual implicaría que la facturación anual (precio x cantidad) sería prácticamente igual al año pasado. Para las industrias frigoríficas no será un año más, ya que su resultado económico – analizado por nuestro equipo para una muestra de industrias que representan el 83% de la faena – marca una tendencia a cero desde el 2016 al 2018, y el 50% estaría con resultados negativos. Este antecedente supone que el 2019, con un valor agregado industrial de 192 US\$/animal versus los 238 US\$/animal del 2018, se presenta como un año extremadamente complejo para dicho sector, que sería atenuado en parte por el incremento del 15% en el tipo de cambio.

En el sector productor una manera de analizar el impacto en las relaciones de precios es ver el precio implícito, valor del kg producido, es decir: $(\text{Ventas US\$} - \text{Compras US\$}) / (\text{Ventas kg} - \text{Compras kg})$. Este es el monto del cual, una vez descontado los gastos, obtenemos las ganancias. En los sistemas de invernada, el negocio del ternero al novillo gordo mejoró 14%, de ternera a vaquillona gorda mejoró 4% y el negocio de vaca de invernada a vaca gorda empeoró -18%. Esta pérdida en el negocio de la vaca es debido a que el 2018 había sido extraordinario por la compra de vacas de invernada a bajo valor por la sequía del verano anterior y posterior suba del precio en la gorda, y este año se volvió a los márgenes históricos. Para los negocios de cría a la cuota 481 el precio implícito mejoró entorno al 20% tanto en machos como en hembras. En el caso de la cría, el valor del kg producido (valor de la canasta de categorías que se venden) ha aumentado 16% respecto al año anterior.

Con estas mejoras en el valor del kg producido, al multiplicarlo por la producción de carne que obtenemos en cada hectárea donde desarrollamos los negocios y restando los costos directos, podríamos decir que en las pasturas intensivas mejora el margen bruto (Producto Bruto – Costos Directos) un 20%, lo que implicó pasar de 477 a 571 US\$/ha, mientras que en el campo natural la cría mejoró su margen bruto un 24% pasando de 105 a 130 US\$/ha. A estos márgenes brutos habrá que restarle los costos fijos (en muchos casos en pesos y que ajustan por inflación), para obtener el ingreso de capital, por lo cual estos resultados suponen un aumento de utilidades para las empresas ganaderas, que además mejorarían su poder de compra en el mercado doméstico, ya que el incremento del tipo de cambio ha superado a la inflación.

Los corrales de engorde han tenido en este año también su auge, ya que nuestras estimaciones marcarían una mejora en el margen bruto por animal (promedio macho y hembra) de 40 a 96 US\$/cabeza (+140%), dado por la mejora en el precio implícito del negocio y reducción de los costos de alimentación del 10%.

En lo que refiere al precio de la tierra, activo que representa el 85% del total de activos de los ganaderos, podemos decir que en este año 2019 se ha reducido el precio por ha Coneat 100 respecto al 2018 de 3.909 a 3.419 US\$/ha respectivamente, siendo el menor valor de los últimos 12 años (sin considerar las transacciones que implican campos con forestación instalada). A su vez la relación entre el valor de un novillo gordo y una hectárea de campo Coneat 100 ha sido también la más baja de los últimos años. Esto supone para un arrendatario o tenedor de ganado un posible buen momento para cambiar un activo por otro en función de las expectativas de aumento/descenso que tenga de cada activo, en promedio con 3 novillos gordos se compra hoy una hectárea Coneat 100 y en el Basalto se logra con 2 novillos gordos. En el 2019 se han vendido aproximadamente 40.000 has más que el año 2018 lo cual podría marcar una recuperación en el mercado de campos y marca un perfil distinto con venta de mayor escala.

El 2020 creemos que internamente seguiremos con un bajo stock invernable ya que la supuesta buena parición de esta primavera 2019 tendrá sus terneros/as disponibles para la faena al menos para finales del 2021. La cuota 481 se nos ha reducido y veremos si China u otros mercados que podamos desarrollar pueden seguir traccionando la cadena con buenos precios y alta demanda. En el sector productor debemos seguir buscando la mejora en la productividad, cada vez más vemos productores preocupados por cosechar mejor el pasto apostando a las subdivisiones, sistematización del agua y método de pastoreo. En cría también estamos notando un cambio en la adopción de tecnologías como diagnóstico de actividad ovárica, revisión de toros, destete precoz, tablilla, etc. Estas cosas tal vez para muchos ganaderos resulten obvias, pero la encuesta ganadera fue contundente al mostrar lo contrario, lo que nos marca que estamos con muchísimas oportunidades de mejora que dependen de nosotros mismos.



Stanham: “En 2020 es poco probable que se mantenga la faena de este año”

27/12/2019 - Explicó que proyecciones realizadas para el Ministerio de Ganadería dan “una baja disponibilidad de ganado para faena en 2020 y 2021”.

El presidente del Instituto Nacional de Carnes, Federico Stanham, consultado sobre las proyecciones de faena para 2020, comentó a Rurales El País que “para el año que viene es muy poco probable que se mantenga el nivel de actividad del 2019”.

Stanham comentó que, cuando el Ministerio de Ganadería solicitó al Inac el estudio sobre el impacto de la exportación en pie en el complejo cárnico, se realizaron proyecciones de faena para los próximos diez años, utilizando indicadores productivos y de exportación de animales vivos, con las variaciones correspondientes, para conocer la evolución del rodeo en la década siguiente.

Y explicó: “En todos los casos se da una baja disponibilidad de ganado para faena en 2020 y 2021, mientras en 2021 esa situación empieza a tener un cambio”.

Más allá de que podría suceder un aceleramiento en la terminación de los animales y compense la reducción, por las pariciones y la extracción de los últimos dos años, tenemos que pensar que será un 2020 con una faena igual o menor a la actual.

Hasta el 21 de diciembre de 2019, la faena anual suma 2.199.663 vacunos, es una actividad 5,3% menor frente a los 2.323.666 bovinos que se procesaron en el mismo periodo del 2018.

“Por varios años estaremos con una carne más cara en el abasto”

26/12/2019 El 96% de la faena en el Uruguay está en manos de plantas exportadoras.

Por varios años vamos a estar con una carne vacuna en el abasto más cara de lo que estamos acostumbrados a comprar”, estimó el presidente del Instituto Nacional de Carnes (INAC), Federico Stanham, al evaluar el comportamiento de los precios del producto, que por primera vez en muchos años, aumentó bastante por encima del Índice de Precios del Consumo (IPC).

Si bien los datos del INAC correspondientes al presente año aún no están cerrados, se estima que el consumo de carne bovina rondará los 55 kilos por habitante al año, como consecuencia de un menor volumen del producto volcado al abasto y debido a la suba de precios, impulsada por la demanda de China y los casos de peste porcina africana. Estos hechos justificaron los precios de ganado gordo récord (encima de US\$ 4,20 por kilo) y un precio promedio para la tonelada uruguaya, que en los últimos meses quedará por encima de US\$ 4.000.

“Estamos observando menor cantidad de carne en el mercado interno (carne producida en Uruguay)”, confirmó el gerente de información del INAC, Jorge Acosta. El jerarca estimó que la caída en el volumen volcado por la industria exportadora al mercado interno caerá entre 8% y 10% respecto al año anterior. La carne producida en Uruguay, aprovechando los mercados, se volcó, mayoritariamente, a la exportación.

Acosta recordó que el volumen de carne vacuna importada cerrará con aumento. “En 2018 representaba alrededor del 11% y ahora cerrará con cerca del 23% o 24% del total. En los últimos meses la carne importada tuvo un crecimiento de 35%. Es un cambio de matriz de consumo muy importante”.

Agregó que el consumo de carne bovina cerró 2018 con una baja de 2,3 kilos por habitante —respecto al año anterior— y “esperamos que este año quede un poco por debajo también”, dijo Acosta.

Conflicto. A su vez, Stanham recordó que en Uruguay la misma calidad de carne que se exporta se vuelca al mercado interno y a la vez, hay un solo mercado ganadero, con una trazabilidad obligatoria que permite que todos los productores puedan acceder con su ganado a las plantas exportadoras, a diferencia de lo que pasa en Argentina, Brasil o Paraguay.

Uruguay exporta el 75% de la carne bovina que produce y en algunos meses recientes por encima de ese porcentaje. “Lógicamente el precio de la carne está atado a lo que está pasando en la exportación”, dijo el titular del INAC.

“Los precios han subido mucho en el mercado interno porque el precio de exportación de Uruguay tuvo el mismo comportamiento”, dijo tajante Stanham, buscando aclarar la información a los consumidores. En Argentina y Brasil el 80% de la carne se consume localmente y el resto se exporta. “Quiere decir que el factor determinante del precio de la carne en todo el valor de la cadena es el mercado local y la exportación influye, pero mucho menos. Son realidades diferentes”, aclaró Stanham.

“En 2019 se removieron tremendamente los indicadores para Uruguay. El precio de exportación aumentó y hoy estamos arriba de US\$ 4.000 por tonelada en promedio, en los últimos meses. Eso se trasladó al precio al consumidor. Si le sumamos a los dólares que vale un kilo lo que subió el dólar, que fue 15% en lo que va de 2019, la carne subió más de lo esperado”, dijo Stanham.

Reconoció que el carnicero “es el que está dando la cara al consumidor, tiene que mantener su cliente y a su vez, recibir las quejas por un producto tan importante para el Uruguay como la carne. Es muy simple, sube el precio de exportación, sube el precio del ganado y sube la carne en el abasto”.

Más allá de la valorización de la carne uruguaya en el exterior y su reflejo en el abasto, “no quiere decir que la carne estará con precios altos siempre”, aclaró.



Datos. En 2018 las importaciones de carne bovina —siempre desosadas y envasadas al vacío— ya venían aumentando considerablemente respecto al año anterior.

Al cierre del año pasado se importó un volumen cercano a las 16.000 toneladas, triplicándose prácticamente las cifras de 2017, según datos del INAC. Por su parte, el volumen de carne aviar producida en Uruguay cayó 9%, baja que se compensó con un incremento en las importaciones de carne aviar desde Brasil, desde donde el ingreso está cuotificado. Hubo crecimiento para el cerdo y la importación subió 15%, con la producción de cerdo nacional que bajó 4%.

La cadena cárnica genera confianza

28/12/2019 - Tipificación electrónica de la res es una realidad, ya se instaló tecnología en 26 frigoríficos.

El sistema automatizado de tipificación de carcasas, es decir, la tecnología que permitirá clasificar las canales basándose en su calidad, usando la misma metodología en todas las plantas frigoríficas, ya está instalada en todas las plantas exportadoras de carne bovina.

La cadena cárnica uruguaya dio un paso importante para fortalecer la confianza entre ganaderos e industriales. En junio de 2018, el Instituto Nacional de Carnes (INAC) cerró el contrato con el proveedor de los scanners electrónicos que tienen por cometido la tipificación objetiva de las carcasas al final de la faena.

Hoy el sistema es una realidad y los scanners están instalados en 26 frigoríficos que conforman todo el espectro de plantas habilitadas para los principales mercados. “Se están haciendo los ajustes operativos del software y en el correr del año que viene, comenzarán a funcionar”, según explicó el presidente del Instituto Nacional de Carnes, Federico Stanham.

El jerarca consideró que la instalación de este sistema objetivo de tipificación de carcasas, que ya está funcionando en otros países desde hace años, “es otro de los grandes hitos que significó un esfuerzo financiero muy fuerte para INAC, pero también un esfuerzo técnico por la ejecución tremendamente importante”.

La instalación de los scanners electrónicos de tipificación de carcasas fue establecida por el Decreto 310/2016 y el documento establecía que deberían estar instalados en los frigoríficos exportadores en agosto de 2018, pero la fecha no se cumplió, pues el proceso de estudio de ofertas y adjudicación se extendió un poco más de lo pensado.

Marca país. Pero tan importante como la tipificación electrónica de las canales durante el proceso de faena, es la promoción en el mundo de la carne uruguaya, destacando sus virtudes y apoyándose en la trazabilidad como una fortaleza única de Uruguay.

Con el apoyo de todos los sectores que están representados en la Junta Directiva del INAC, se desarrolló el Plan de Posicionamiento de Marca de las carnes uruguayas en tres mercados claves, al que posteriormente se sumó otro: China, Estados Unidos, Alemania y posteriormente Japón.

La campaña demandó más de dos años y medio de trabajo consensuado y una inversión de más de US\$ 2,5 millones, entre estudios de base y la inversión en campañas. Es “inédita para INAC”, confirmó Stanham.

Las acciones de promoción y marketing están en marcha, un poco más avanzadas en mercados como Alemania y Estados Unidos, pero a paso firme en China y Japón.

“Queremos que el consumidor esté dispuesto a pagar más por nuestras carnes”, afirmó el titular de INAC al realizar un balance de 2019. El mensaje es fuerte: “construyendo el país de la mejor carne” y “productores de alma”. Ambos son los principales pilares de la campaña que se le está acercando al consumidor.

“En China estamos midiendo el impacto de la campaña que empezó en abril y que está transitando su tercera etapa. Antes de comenzar se había medido el reconocimiento que tenía la carne uruguaya en ese mercado y en las redes. Era cero”, explicó Stanham.

China es hoy el principal mercado, medido en volumen, para las carnes uruguayas y las menudencias y Uruguay comenzó a estar en la mente del consumidor chino y de las autoridades de ese país que son las que regulan el acceso del producto.

“Ahora estamos entre los primeros seis o siete nombrados cuando se habla de carne. Eso a la larga va a significar más dinero. Ese es el camino que está trazado, pero va a llevar años”, reconoció el titular del INAC.

En Alemania las acciones de promoción abarcan restaurantes de elite y cadenas hoteleras, además de ferias especializadas y a ese mercado van cortes de alto valor, mientras que China lleva todo el animal, incluido gran parte de las vísceras. En el gigante asiático ya se está vendiendo carne uruguaya a través del comercio electrónico, porque es fuerte y la logística permite que los cortes lleguen al consumidor en pocas horas aunque compre por Internet.

Potencial. A su vez, todavía queda para crecer en Japón, la última conquista de la cadena cárnica uruguaya. Hoy Uruguay es el único país del mundo que es libre de fiebre aftosa con vacunación e ingresa



con su carne bovina, desosada y madurada en el mercado nipón y con una ventaja, puede entrar con recortes y carne en bloque, además de hamburguesas.

En este mercado, considerado la frutilla de la torta, el complejo cárnico cerrará 2019 con una facturación cercana a US\$ 15 millones por lo que fueron las ventas de carne bovina, según estimó semanas atrás a El País el gerente general de Frigorífico BPU Meat, Daniel de Mattos.

El primer embarque de carne uruguaya, tras más de 20 años de negociaciones sanitarias, se produjo en febrero y lentamente, la carne uruguaya fue ganando terreno. Incluso se llegó a exportar hamburguesas, lo que remarca la confianza de los importadores nipones en las certificaciones y la calidad de carne producida por Uruguay.

“Creo que la exportación a Japón tuvo un par de sorpresas buenas para Uruguay”, afirmó de Mattos a El País.

El perfil del exportar que se consolidó “fue de alta calidad y con mucho foco en lo que es pasturas, al punto tal que compite con lo que pueden ser los mercados europeos”, agregó. • Según su visión de gerente general de BPU, “ha sido lento, creo que no hubo una explosión del mercado japonés, primero que nada, porque los japoneses en ese perfil de compra, adquieren mucho producto enfriado”.

Como desafío, de Mattos marcó la logística de enfriado, “donde estamos situados en el mundo, es muy difícil. Se puede hacer pero hay que coordinarla muy bien. Son de 45 a 50 días de tránsito hacia Japón que tiene la carne y todo funciona lentamente”.

Porteras adentro. No todas las acciones se focalizaron en el exterior, se trabajó fuerte desde INAC, a lo largo de este año, para ordenar y transparentar el mercado interno.

La Ley de Inocuidad y Transparencia en la Comercialización de Carne, aprobada en agosto-septiembre de 2019 por el Parlamento, apoyada por el presidente Tabaré Vázquez y todos los ministros, es un paso importante para el comercio legal de carnes y para el consumidor.

Stanham comentó que atada a esta ley, está el Sistema de Registro y Control del Abasto que fue desarrollado por el INAC desde hace varios años y ya se está poniendo en marcha en forma piloto.

“Todo el movimiento de carne estará digitalizado y monitoreado por un sistema en el cual irán participando los que producen y comercializan la carne, sean plantas de faena, ciclo II (mataderos), distribuidores, puntos de transporte y medios de venta”, afirmó el jerarca.

PARAGUAY

Stock vacuno de Paraguay mantiene estabilidad en los últimos cuatro años

30/12/2019 - En 2019 registró 13.817.391 cabezas, un crecimiento de 19,3% frente a 2009 y una caída de 6,4% comparado a 2014, el máximo de la década.

El Agro, Paraguay | En los últimos cuatro años, desde 2016 a la fecha, la performance del hato bovino paraguayo ha estado marcada por una estabilidad. En 2016 el stock vacuno registró 13.826.117 millones, mientras en el 2019 cerrará con 13.817.391 cabezas.

Pero la ganadería del país experimentó una retracción del hato en los años 2017 y 2018, pasando a 13.789.254 y 13.555.228 reses, respectivamente. Por tanto, el 2019 finalizará con una recuperación del stock de 262.163 animales, un 1,9% más frente al año pasado.

De acuerdo a los datos del Servicio Nacional de Calidad y Salud Animal (Senacsa), el crecimiento del 2019 se distancia de los máximos niveles de ganado bovino que registró el país en 2014, cuando se alcanzó 14.759.018 cabezas. Esa cifra, que es el mayor volumen del periodo 2009-2019, significa una caída del 6,4% en comparación al año que cierra.

Pese al equilibrio desde 2016, el resultado del 2019, con 13.817.391 reses, marca un incremento del hato ganadero del 19,3% desde los registros nacionales del año 2009, cuando se contabilizó en la vacunación 11.579.367 cabezas de bovinos.

La ganadería avanza, pero con altibajos

29 de diciembre de 2019 –

El hato ganadero creció cerca del 20% en los últimos 10 años, pero debió aumentar más, hubo retrocesos desde el 2015 debido a imponderables climáticos, principalmente inundaciones, las que afectaron las zonas de cría, así como los bajos precios del ganado.

De 11,5 millones de cabezas registrados en las vacunaciones del 2009, se pasó 13,8 millones de cabezas en el presente. El récord fue en 2014, cuando la estimación del hato alcanzó 14,7 millones de cabezas.

Uno de los eventos más importantes que afectó a la producción ganadera paraguaya en la última década fue la pérdida de los principales mercados de la carne debido al brote de fiebre aftosa, a mediados de setiembre de 2011.

Sin embargo, gracias al excelente trabajo en alianza público-privada del Senacsa con la ARP, la Cámara Paraguaya de Carnes, la Cancillería Nacional y el MIC, se pudo salvar la situación y conservar los puestos de trabajo en las industrias, redireccionando los envíos hacia mercados menos exigentes. La exportación



de carne no sufrió una merma importante y pudo recuperarse el estatus libre de fiebre aftosa con vacunación en noviembre de 2013.

Es importante considerar que en los últimos años, la Argentina reinició una fuerte competencia en el mercado internacional de la carne, desplazando a nuestro país en las estadísticas. Actualmente, la producción se debate entre exportar a China, enviar ganado para faena en Brasil y lograr el equilibrio en el precio del ganado, con un justo juego de la oferta y la demanda.

Exportación de ganado no perjudicará, opinan

27 de diciembre de 2019 - Los productores no pueden renunciar al legítimo derecho de exportar libremente su ganado, más aún que la industria está procesando un volumen por debajo de su capacidad instalada, dijo el Ing. Pedro Galli Romañach, miembro de la Asociación Rural del Paraguay (ARP). “En los últimos dos años, la faena de bovinos en los frigoríficos mermó en un 14%; y si bien en la primera mitad de este año hubo un descenso del precio internacional, este no se compadece del 20% menos en el precio que recibe el productor, considerando incluso la poca oferta de ganado a causa de las inundaciones”, explicó.

Argumentó que cuando estalló el escándalo del contrabando de carne, en mayo de 2018; algunas industrias estaban introduciendo grandes cantidades del producto procesado desde el Brasil, y aún así, el precio que recibía el productor por el ganado estaba a US\$ 3,20 por kilogramo. “Esto indica que en el libre juego del mercado, los precios del ganado estaban por entonces en concordancia con la oferta y la demanda”, acotó.

Agregó que con la disminución de la adquisición de ganado por parte de la industria, que a la fecha está produciendo al 70% de la capacidad instalada, se puede considerar que tendremos un remanente de más de 300.000 cabezas, que quedarán disponibles en el mercado. “La exportación de ganado en pie no afectará a la industria y permitirá obtener un precio justo por nuestra producción”, expresó. Consideró de gran importancia las inversiones hechas por la industria; pero en contrapartida, durante los últimos 10 años los productores invirtieron más de US\$ 4.000 millones.

UNIÓN EUROPEA

UE publicó reglamento y confirmó el cambio de la cuota 481 para 2020

23/12/2019 - Uruguay, Argentina y Australia pasarán de 11.250 a 6.625 toneladas trimestrales durante el próximo año.

A última hora del viernes la Unión Europea publicó el reglamento que define los cambios de la cuota 481, dando por finalizado el tema y cumpliendo con lo esperado por todos los actores de la cadena.

Desde el 1 de enero de 2020, Estados Unidos se beneficiará con 4.625 toneladas del contingente para uso exclusivo, mientras Uruguay, Argentina y Australia podrán utilizar las 6.625 toneladas restantes en cada trimestre.

La reducción de 4.625 toneladas se mantendrá estable durante el 2020, pero a partir del 1 de enero de 2021 el cupo de 6.625 toneladas tendrá otro ajuste de 1.125 toneladas y se posicionará en 5.500.

Mientras que del 2022 al 2026 el contingente se reducirá en 600 toneladas adicionales, hasta alcanzar las 2.500 toneladas trimestrales para terceros países y las 8.750 exclusivas para Estados Unidos.

ESTADOS UNIDOS

Existencias en feed lots mayores respecto doce meses atrás

24 December 2019

US - Cattle inventories in feedlots with a capacity of 1,000 head or more on 1 December were up 2.5 percent from a year earlier, according to Steiner Consulting Group, DLR Division, Inc.

A month earlier, inventories were up 1.1 percent, on a year-over-year comparison. The expansion in inventories stemmed from a 5 percent increase in cattle moving into feedlots during November when compared to the same month in 2018 and followed a 10 percent increase in October.

Placements in November exceeded the expectations of industry analysts that expected placements to be up only 1 percent, on average.

Marketings of cattle from 1,000 head capacity feedlots in November were down 3 percent from a year earlier, in line with expectations.

Even though marketings were down, there was one less marketing day this November than in November 2018, so marketings per day increased from November 2018. Marketings per day during September and October had fallen short of a year prior.



Marketings have been well balanced against inventory. Inventories of cattle on feed longer than 120 days on 1 December were up from a year earlier by 98,000 head.

A month earlier, inventories were up 87,000 head. The modest increases relative to a year ago do not seem to reflect restrained packer interest in buying cattle as Choice steer prices have moved up 14 weeks in a row as of this week.

Inventories of cattle on feed ranging between 90 to 120 days are tightening, which could be supportive for cattle values in the late winter and earlier spring. That component of feedlot inventories has been running below a year earlier since 1 September.

The 1 December count of 90-120 day cattle on feed was down close to 10 percent from a year ago.

April live cattle futures are trading close to \$127 in recent days compared to \$124.50 in mid-December 2018.

The premium to the December futures contract is about \$4, currently, similar to a year ago, but down from a \$5 premium a month ago.

The strength of the cash cattle market in recent weeks has made it difficult for deferred contracts to maintain the premiums that existed in prior weeks. The larger placements of cattle into feedlots was highlighted by a 13 percent increase in placements weighing less than 600 pounds. This weight group accounted for 70 percent of the total increase in placements during November.

Excluding the increase in light weight cattle, placements would have only been up 1.8 percent, which was in line with pre-report expectations.

Aprueban acuerdo con MÉXICO y CANADÁ (USMCA)

23 December 2019 US - On 19 December, the US House of Representatives approved implementing legislation for the US-Mexico-Canada Agreement (USMCA).

Upon approval of the USMCA, USMEF President and CEO Dan Halstrom issued a statement, saying: "USMEF applauds the House of Representatives for approving the implementing legislation for USMCA and the bipartisan effort by Congressional leaders and the Trump administration to bring USMCA to a House vote.

"Ratification of USMCA is an important step in solidifying trade relations with Mexico and Canada, which are critical destinations for US pork, beef and lamb.

"This agreement will bolster the United States' position as a reliable supplier to two leading markets that currently account for about one-third of all US red meat exports.

"We look forward to the Senate taking up this legislation as soon as possible and completing the ratification process."

Stock presionará hacia arriba las cotizaciones de la hacienda en 2020

December 3, 2019 Mother Nature threw enough obstacles at ranching in 2019 to discourage even the most hardened of cowboys. They responded by sending more heifers and cows to slaughter than expected, which has given analysts reason for optimism in 2020.

"Broadly speaking, 2020 is shaping up to be better than 2019 for cattle prices," says Kansas State University livestock economist Glynn Tonsor. "The main drivers would be that we are slowing down the volume of production of animals in the system, and there's some optimism that feed costs will be supportive and trade will hold its own if not improve."

Notably, through the end of November, heifer slaughter in 2019 was more than 7% higher than the same period a year earlier and beef cow slaughter was 3% higher. That suggests fewer beef cows will calve in 2020 and supplies of feeder cattle will decline.

"It looks like we're going to have a smaller cow herd come Jan. 1," says University of Tennessee livestock economist Andrew Griffith. "I expect it's going to be a lot smaller than what would have been predicted six months ago."

The reason? "I think what finally happened is prices just convinced people not to retain those heifers. There's not a lot of ranchers making money at the price we've seen for calves this fall," Griffith says.

2020 Cattle Inventory Outlook

The reduction in cow numbers, however, might produce a significant positive influence on prices. Sterling Marketing president John Nalivka says cow culling reduced both beef and dairy cow herds by 3% in 2019, which is the fifth consecutive year of increased cow slaughter.

"The beef cow slaughter in 2019 will be the highest slaughter relative to the overall herd since 2013," Nalivka says. "And the dairy cow slaughter relative to the overall dairy herd will be the highest since 1977." More heifers pulled from the herd.

While producers deeply culled their herds in 2019, Nalivka says they retained significantly fewer heifers from the 2018 calf crop for herd replacements. "Consequently, I am projecting a 1% decline in the size of the U.S. cattle inventory at the beginning of 2020 compared to Jan. 1, 2019."



Other analysts see the same heifer trend. A recent Livestock Marketing Information Center (LMIC) newsletter notes, "Heifer slaughter is on pace to be about half a million head more than it was in the 'other heifer' category in the Jan. 1, 2019 report. That would indicate more heifers that were considered for replacement were pulled from the herd."

LMIC also noted the Nov. 1, 2019, cattle on feed report found 39% of the on-feed mix were heifers. "This suggests the number of heifers held for replacement for beef-type animals will also likely be below a year ago. LMIC is penciling in beef heifer replacements to be down more than 2% (in the Jan. 1 inventory report)."

In addition to less domestic production in 2020, Nalivka projects a 6% decline in beef imports.

"That's the result of the major countries we buy beef from now sending beef to China," Nalivka says. That beef originates from Australia, New Zealand and South America, and the Chinese demand for more beef is due to its lost pork production from African Swine Fever (ASF).

Tighter supplies should drive up prices.

Bullish attitudes for 2020 cattle markets hinge on the realization of tighter supplies, analysts say.

"We're projecting October calves weighing 550 lb. in the upper \$160s to low \$170s," Tonsor says. "That would be \$10 better than 2019. The main driver is cheaper grain, which would lead feedlots to chase calves."

Nalivka sees a similar trend.

"I forecast prices for calves and yearlings in 2020 to be 3% to 5% higher, he says.

Nalivka's projections are built on a slightly different model than Tonsor's – Oklahoma City steer calves weighing 550 lb. – but translate to the same \$10 per cwt. increase.

"The October 2019, Oklahoma City average for 550 lbs. steers was \$150.91," Nalivka says. "I project those same steers at \$160 next October, with the heifer mates at \$150 per cwt."

For fed cattle, Nalivka projects a 3% increase to annual average prices to \$120. On a quarterly basis, he projects first quarter fed steer prices at \$122.67, which would be \$2.50 lower than 2019. Projections for the remaining quarters of 2020 are \$121.67, \$115.67 and \$120.33, respectively.

Strong beef demand should keep pace.

While much of the price optimism for 2020 centers on tighter supplies, Tonsor and Nalivka both acknowledge beef demand has been strong and they expect that to continue.

"There's more uncertainty around demand in 2020 than there has been for several years," Tonsor says.

"Depending on what economists you ask, you might get comments about a recession in 2020, and if that happens then that is definitely bearish for beef demand."

But the 800-lb. gorilla in the conversation about beef demand is ASF, Tonsor says.

"Even though it's a pork disease, it still impacts all proteins," he says. "I'm convinced the global demand for protein is going to grow, the global population is growing and many people are trying to upgrade their protein options. That's positive for beef demand."

Ganaderos se beneficiarán del acuerdo con CHINA?

January 3, 2020 12:23 PM

Soybean producers won't be the only ones to benefit from a new trade deal with China. Livestock producers have a lot to gain, too, said Ted Seifried of Zaner Ag Hedge.

Seifried joined AgDay's Clinton Griffiths to discuss the potential impact of the trade deal with China on the livestock industry.

From a pork perspective, everyone knows that China has African swine fever (ASF) and they need a lot of pork, Seifried said.

"The problem that we've had in 2019, is that a lot of our pork supplies have ractopamine and China won't accept that," Seifried said. "But a lot of the majors, all the majors really, have moved to non-ractopamine. That really opens up our potential market to China and that could be really good."

However, he said it may not happen right away. He expects it to develop over the course of 2020 but sees reason for optimism for U.S. pork exports.

Beef exports may present biggest gains of 2020

However, Seifried said beef is the more interesting topic right now. Although beef has not been a staple of the Chinese culture, demand is growing. He believes there is a lot of opportunity for the U.S. to grow beef exports to China.

"[Beef] might be the biggest gain that we have of the agricultural products that we'd be able to sell to China," Seifried said.

He said it's hard to gauge, but with the recent rally in cattle prices, he believes the future looks promising.

"I'm really optimistic that China does want more of our beef than what we're currently expecting," he said.

The U.S. has talked for years about trying to open the door and get into China with U.S. beef, Griffiths added. Maybe now is the time?



"I still think there's more upside potential for cattle and then if China comes in and starts buying aggressively, then things could get really interesting," Seifried said.

EMPRESARIAS

Grupo JBS anunció la compra de frigorífico Marba

26/12/2019 - El negocio ya fue aprobado por las autoridades brasileñas.

El grupo brasileño JBS, el mayor productor y exportador de proteínas a nivel mundial, comunicó que su firma subsidiaria Seara Alimentos, dedicada a la producción y comercialización de carne de cerdo y aves en Brasil, ha finalizado la compra de Frigorífico Marba.

Según replicó el portal Eurocarne, la operación ha sido finalmente aprobada por parte de las autoridades antimonopolio brasileñas y se han cumplido otras condiciones también necesarias para que se llevara a cabo la operación.

Frigorífico Marba es una de las firmas cárnicas brasileñas con mayor tradición. Su facturación se centra en 350 millones de reales —unos 87,5 millones de dólares— y la compra se enmarca en el foco de comprar firmas que producen derivados cárnicos con valor añadido, tales como mortadelas, donde Marba tiene un gran reconocimiento y así sumarlas a su catálogo de elaborados cárnicos.

El grupo JBS obtuvo en 2018 un beneficio neto de 25,1 millones de reales (6,43 millones de dólares), lo que supone una caída del 95,5% respecto al año anterior.

A su vez, Frigorífico Marba fue inaugurado en 1961, en el barrio de Ipiranga (San Pablo) y posteriormente en 1978 sus instalaciones fueron trasladadas a San Bernardo do Campo, donde pasó a elaborar chacinados, carne para churrasco y salchichas entre otros productos.

Ya en 1999 se convirtió en la marca líder de la mortadela en el Brasil y quedó entre los cinco mayores productores e industrializadores de carne dentro de Brasil. En 2.000 pasó a tener más de una unidad productiva y consigue certificaciones destacadas que acentúan su liderazgo en el mercado brasileño.

En 2016 se transformó en una empresa líder en ventas en San Pablo y realiza una reestructura que optimiza la gestión y apunta a extremar la calidad para continuar ganando espacio en el mercado local.

BRF informó pago de R\$ 1000 millones

27/12/2019 Empresa diz que continua com a estratégia de alongar as dívidas, reduzir o custo e manter liquidez de curto prazo saudável

A BRF informou nesta sexta-feira, 27, via comunicado ao mercado, que realizou nesta sexta-feira o pré-pagamento de contrato de empréstimo junto ao Banco do Brasil (BB) "cujo principal totaliza R\$ 1 bilhão". O contrato venceria em agosto de 2021.

A empresa diz que continua com a estratégia de alongar as dívidas, reduzir o custo médio do endividamento financeiro e manter liquidez de curto prazo saudável.

A companhia de proteína animal afirmou, ainda, que contratou no BB uma linha de crédito rotativo pelo prazo de três anos "até o limite de R\$ 1,5 bilhão". "A referida linha de crédito poderá ser desembolsada total ou parcialmente a critério da Companhia, quando necessário", informa o comunicado.

BNDESPar vendió todas sus acciones de Marfrig

estadão conteúdo 27/12/2019 Instituição era o segundo maior acionista individual da companhia

A Marfrig informou nesta sexta-feira que o BNDESPar, braço de participações do Banco Nacional do Desenvolvimento Econômico e Social (BNDES), alienou a totalidade das ações que detinha da companhia durante a oferta pública de distribuição primária e secundária realizada pela empresa neste mês.

Com isso, o Acordo de Acionista celebrado entre a MMS Participações Ltda e o BNDESPar em agosto de 2010 foi extinto.

O BNDESPar detinha 33,74% das ações da Marfrig até a oferta, sendo o segundo maior acionista individual da empresa, atrás apenas da MMS Participações. O encerramento do follow on foi confirmado pela companhia de alimentos na última sexta-feira, 20.