



## NOTICIAS INTERNACIONALES AL 12/03/2021

<b>CHINA</b> .....	<b>2</b>
Importaciones de carne de China aumentaron casi 30% en el primer bimestre.....	2
USDA estima que China incremente la importación de carne vacuna a 3,1 millones de toneladas .....	2
Suben los precios de la carne importada por China.....	2
Sustitutos de la carne ganan lugar en China .....	3
<b>BRASIL</b> .....	<b>3</b>
Novillo –firme por escasa oferta .....	3
Premian calidad con diferencias de valor de hasta 15\$/@ .....	4
Novillo brasileño el tercero más caro del mundo .....	4
Recuperación en los embarques en la primera semana de marzo .....	5
Faena de vacunos cae a su menor nivel desde 2011 .....	5
<b>OIE ACEPTÓ LA PROPUESTA DE AMPLIAR ZONAS LIBRES DE AFTOSA</b> .....	<b>5</b>
<i>Será tratado en la próxima Asamblea General</i> .....	6
<i>Esperan mejoras de precios por el nuevo estatus sanitario</i> .....	6
<b>URUGUAY</b> .....	<b>6</b>
Mercado del gordo en busca del equilibrio.....	6
Carnes Uruguay participa en la feria Foodex, en Japón .....	7
INAC promociona la carne uruguaya entre los restaurantes de China .....	8
Uruguay “no puede darse el lujo” de seguir esperando por el Mercosur .....	8
Uruguay habilitó la importación de vacunos de Argentina .....	8
Trabajan en elaboración de guías para las carnicerías .....	9
<b>PARAGUAY</b> .....	<b>9</b>
Ganado gordo a frigorífico alcanzó los US\$ 3,40 por kilo carcasa .....	9
Mercado de internada se prevé con “precios firmes” y oferta “no tan voluminosa” .....	10
Ingresos por exportación de carne subieron un 12% en los dos primeros meses de 2021 .....	10
<b>UNIÓN EUROPEA</b> .....	<b>10</b>
USDA estima que la UE incrementará sus exportaciones vacunas y porcinas en 2021 .....	10
Concluye negociación con EE.UU. sobre cuotas agropecuarias por BREXIT .....	11
UE y EE.UU. suspenden aranceles retaliatorios por disputa “Boeing” .....	11
<b>REINO UNIDO - BREXIT</b> .....	<b>12</b>
IRLANDA DEL NORTE: carece de suficiente personal de inspección sanitaria para controlar frontera .....	12
<b>ESTADOS UNIDOS</b> .....	<b>13</b>
Exportaciones de carnes iniciaron 2021 con un retroceso .....	13
Pandemia COVID-19 – Impacto en la industria de carnes .....	13
<b>AUSTRALIA</b> .....	<b>14</b>
Menos exportaciones por escasez de oferta ganadera .....	14
Exportadores reportan fuerte baja en sus márgenes.....	14
Caen las exportaciones de animales vivos en febrero pasado.....	15
<b>VARIOS</b> .....	<b>16</b>
MEXICO: Acuerdan negociar la entrada de la carne argentina.....	16
JAPON: Pronostican estabilidad en las importaciones en 2021 .....	16
<b>EMPRESARIAS</b> .....	<b>16</b>
Marfrig tuvo un beneficio récord de US\$ 580 millones en 2020.....	16
PARAGUAY FrigoChaco prepara un nuevo envío de carne bovina para Qatar Airways .....	17
URUGUAY Ingleby Farms es la segunda empresa en recibir certificación de bienestar animal Certified Humane para carne vacuna .....	17
Smart Trade Networks pretende comercializar carne premium paraguaya en Taiwán.....	17



## CHINA

### Importaciones de carne de China aumentaron casi 30% en el primer bimestre

por Cecilia Pattarinomarcho 10, 2021

Las compras de carne de China mantienen la tendencia creciente. En los primeros dos meses del año importó 1,6 millones de toneladas, un incremento de 28% respecto a los 1,26 millones de un año atrás debido a una gran escasez en el mercado interno.

Según los datos estatales, la producción de carne de cerdo del gigante asiático cayó un 3,3% en 2020, después de caer un 21% el año anterior, impulsando las importaciones a un nivel récord, también afectado por las cuarentenas adoptadas contra la propagación de Covid-19.

Con una reanudación de la enfermedad en los cerdos durante el invierno, hubo un aumento en los niveles de sacrificio de animales, y los granjeros enviaron cerdos más livianos al mercado debido a la preocupación por los brotes de peste.

El Ministerio de Agricultura y Asuntos Rurales de China dijo que tomará medidas enérgicas contra la producción y venta ilegal de vacunas contra la peste porcina africana. Los expertos de la industria creen que el uso de vacunas ilícitas ha causado una nueva forma crónica de la enfermedad que es más difícil de detectar

### USDA estima que China incremente la importación de carne vacuna a 3,1 millones de toneladas

10/03/2021 - 10:38 AM

También prevé que baje la importación de carne de cerdo a 4,5 millones de toneladas

EUROCARNE | El USDA acaba de hacer público su informe de previsiones sobre la evolución de la producción de carne de vacuno y cerdo en China para 2021.

En porcino, se prevé que el sacrificio de más de 600 millones de animales en 2021. La producción ha sido impulsada por empresas más grandes que centralizaron la producción, modernizaron las instalaciones e implementaron medidas de bioseguridad. Sin embargo, las enfermedades animales y las bajas tasas de productividad de las cerdas crearán problemas para la manada de cerdos de China con el potencial de socavar la expansión.

En cuanto a la producción cárnica, se espera que crezca en un 14% durante 2021, alcanzando los 47 millones de toneladas, a medida que las expansiones de las grandes empresas en los últimos dos años entren en funcionamiento. Sin embargo, incluso con la expansión en 2021, la producción de carne de cerdo se mantendrá por debajo de los niveles anteriores a la PPA, manteniendo los precios internos relativamente fuertes.

Las importaciones de este tipo de carne podrían alcanzar en 2021 a 4,5 millones de toneladas, frente a los 5,28 millones de toneladas importadas en 2020, ya que los consumidores son cada vez más receptivos a la carne de cerdo refrigerada o congelada que está entrando en el país a precios competitivos.

En cuanto al vacuno, se llegarán a sacrificar 97 millones de animales en 2021 por una mayor demanda de este tipo de carne y la apuesta del sector ganadero. La producción cárnica de este tipo subiría un 4% en 2021, hasta 7 millones de t, pero se verá limitada por el alto costo de los piensos y los productos cárnicos importados de menor precio. La demanda de los consumidores de productos de carne de res se ha expandido más allá del tradicional de hostelería y restauración hacia productos listos para cocinar y entrega de servicio rápido.

Respecto a las importaciones, estas se consumen sobre todo en el canal foodservice. El país importará en 2021 unos 3,1 millones de toneladas. A medida que la economía se recupere en 2021, se pronostica que impulsará un aumento de las importaciones. Además, la conciencia de los consumidores sobre cortes internacionales estandarizados como chuletones y costillares continúa impulsando el crecimiento de la carne de vacuno importada.

### Suben los precios de la carne importada por China

por Cecilia Ferreiramarzo 10, 2021

Con una demanda firme, los precios pagados por China por la carne vacuna importada han registrado subas constantes en las últimas semanas. La tendencia parece moderarse en los últimos días, señaló a Ganadería.uy el trader Daniel Castiglioni, director de la firma Castitrading, que opera desde hace varios años en el mercado chino.

“El mercado ha venido movido y en las últimas cuatro semanas ha venido incrementando los precios todas las semanas. Con buena demanda, sostenida. Hasta esta semana que los clientes chinos empezaron a aflojar en seguir pagando subas de precios”, explicó el operador.

Castiglioni consideró que en la medida que se modere la suba de valores, continuará incrementándose la demanda.



Una fuente industrial consultada dijo que los precios en china han “subido mucho y ya hay miedo con que se repita lo mismo de fines de 2019. Aunque todavía estamos lejos de esos niveles pero igual ya hay precios altos”, apuntó.

En el caso de Europa, dijo, los valores dejaron de subir y se ubica en unos US\$ 500 menos que el techo que llegó el Hilton.

En el caso de EEUU los precios han registrado leves subas, con una oferta doméstica de carne que es abundante.

### **Sustitutos de la carne ganan lugar en China**

Fuente: The Guardian por Cecilia Pattarinomarzo 10, 2021

Las preocupaciones sobre las emisiones de carbono y las crisis alimentarias están impulsando un alejamiento del consumo de carne como símbolo de riqueza en China, el principal consumidor de carne del mundo.

Según una publicación de The Guardian titulada “El apetito de China por la carne se desvanece a medida que se afianza la revolución vegana”, en los últimos años los sustitutos e la carne a base de plantas se están ganando un lugar entre una nueva generación de consumidores cada vez más alarmados por crisis alimentarias como el coronavirus y la peste porcina africana.

A pesar de esto China todavía consume el 28% de la carne del mundo, incluida la mitad de toda la carne de cerdo, y cuenta con un mercado de carne valorado en \$86.000 millones.

Las ciudades más cosmopolitas de China ahora albergan grupos de redes sociales, sitios web y comunidades dedicadas a estilos de vida sin carne. VegeRadar, por ejemplo, ha compilado mapas completos de restaurantes vegetarianos y veganos en toda China. Según un informe del Good Food Institute, el mercado de carne de origen vegetal de China se estimó en US\$ 937 millones en 2018 y se prevé que crezca entre un 20 y un 25% anual.

El consumo de carne se ha relacionado estrechamente con la creciente riqueza de China. En la década de 1960, se consumían 5 kg de carne al año, se disparó a 20 kg en el momento de la «reforma y apertura» del ex líder Deng Xiaoping a fines de la década de 1970, y a 48 kg en 2015. Pero en 2016, como parte de su compromiso de reducir las emisiones de carbono, el gobierno chino esbozó un plan para reducir la ingesta de carne del país en un 50%.

Algunas de las mayores cadenas internacionales que operan en China se han apresurado a apostar por el crecimiento de carnes alternativas. KFC ahora vende nuggets de pollo veganos, Burger King ofrece un Impossible Whopper y Starbucks ofrece pastas, ensaladas y wraps de Beyond Meat.

Pero las empresas nacionales también se están instalando, apostando a que el respaldo estatal llegará pronto, sobre todo porque el gobierno puede ver las proteínas alternativas como una forma de permitir que los ciudadanos continúen teniendo el «lujo» de la carne y, al mismo tiempo, avancen hacia sus objetivos de reducción de carbono. Ese optimismo ha llevado a que varios competidores chinos ingresen al mercado junto con potencias internacionales como Cargill, Unilever y Nestlé, así como Impossible Foods y Beyond Meat.

El fundador de OmniFoods, David Yeung, espera que la apertura de una fábrica con sede en China el próximo año ayude a reducir el precio de sus productos. Las proteínas de origen vegetal cuestan actualmente mucho más que sus equivalentes de carne, una barrera importante cuando se trata de lograr que los compradores notoriamente ahorrativos de China hagan el cambio.

Otros actores de China incluyen Zhenmeat, que fabrica carne vacuna, cerdo y cangrejos de río a base de plantas, y Starfield, cuya alternativa de carne picada a base de algas marinas se ha convertido en platos en algunas de las principales cadenas de restaurantes de China.

## **BRASIL**

### **Novillo –firme por escasa oferta**

Sexta-feira, 12 de março de 2021 - 06h00

O mercado paulista está firme, com a oferta baixa de boiadas e o consumo também baixo.

Segundo levantamento da Scot Consultoria, a cotação do boi gordo que atende ao mercado interno ficou em R\$303,00/@, preço bruto e à vista, na última quinta-feira (11/3), estabilidade na comparação diária.

As cotações das vacas e novilhas gordas também ficaram estáveis, em R\$280,00/@ e R\$295,00/@, respectivamente, preços brutos e à vista.

Para a exportação, os negócios são realizados em até R\$310,00/@, preço bruto e à vista.

Em Rondônia, a oferta restrita de gado e o consequente encurtamento das escalas de abate resultaram em alta de R\$2,00/@ na cotação do boi gordo e R\$1,00/@ para vaca e novilha gordas, na comparação feita dia a dia.



O boi gordo foi negociado em R\$281,00/@, preço bruto e à vista, e a vaca e novilha gordas estão apregoadas em R\$272,00/@, nas mesmas condições.

### **Premian calidad con diferencias de valor de hasta 15\$R /@**

Por: Denis Cardoso 11/03/2021

De olho na demanda da China e Europa, terminador de gado prioriza animais de qualidade para a engorda

O pecuarista que tem boiada pronta para vender, mas não tem animais de qualidade segue na dependência do mercado interno – e certamente encontra hoje alguma dificuldade para fechar bons negócios, pois muitos frigoríficos temem acumular prejuízos devido ao baixo consumo doméstico de carne bovina. Por sua vez, aqueles produtores que conseguem terminar lotes de animais jovens, padrão-exportação (geralmente abatidos antes dos 30 meses de idade) têm recebidos prêmios de R\$ 15/@ (boi China) e R\$ 13/@ (boi Europa), em relação à base de preços balcão de animais destinados à venda de carne no mercado doméstico, segundo apurou a IHS Markit.

Na avaliação da consultoria, a maioria das indústrias frigoríficas não dá sinais de que irão ceder à pressão altista da arroba. A cada dia, cresce a quantidade de abatedouros que não estão mais presentes nas negociações de gado terminado, diz a IHS.

“Essas atitudes visam proteger as margens dos abatedouros, que já foram bastante prejudicadas este ano pela escassez de matéria-prima e pela demanda inconsistente por cortes bovinos na ponta final da cadeia”, avalia a consultoria.

Recentemente, foi observada certa liquidez apenas em negociações por inexpressivos carregamentos provenientes de propriedades rurais de pequeno porte. “Esses acordos não foram suficientes para oferecer o melhor andamento nas escalas de abate para as indústrias, que seguem entre 3 e 4 dias na maioria das localidades”, diz a IHS.

Para a consultoria, os pecuaristas aproveitam as boas condições de pastagens para barganhar melhor rentabilidade para a oferta de seu gado terminado. Além disso, a demanda externa continua fortemente aquecida, sendo o motor da pouca liquidez no mercado pecuário brasileiro. Entre as diversas regiões pecuárias, destaque para as novas altas da arroba em São Paulo, puxadas justamente pela forte demanda por carne para exportação.

Nesta quinta-feira (11/3), a arroba do gado paulista foi negociada por R\$ 310, a prazo, segundo dados da IHS (confira as cotações atuais de machos e fêmeas terminados nas principais regiões pecuárias do País ao final deste texto).

Na apuração diária da Scot Consultoria, a cotação do boi gordo que atende ao mercado interno está em R\$ 303/@, preço bruto e à vista, com estabilidade na comparação diária. As cotações das vacas e novilhas gordas também estão estáveis, cotadas em R\$ 280/@ e R\$295/@, respectivamente.

No mercado atacadista, informa IHS, os preços da carne bovina ainda enfrentam certa volatilidade, resultado da inconsistência das vendas durante a primeira quinzena do mês. O fato de bares e restaurante continuarem operando apenas delivery tem limitado a demanda pelos principais cortes bovinos, justifica a consultoria.

#### **Preços Cepea**

Os preços do boi gordo seguem em firme movimento de alta no mercado interno nestas primeiras semanas de março, segundo o Centro de Estudos Avançados em Economia Aplicada (Cepea), de Piracicaba (SP). Para os analistas do Cepea, o mercado ainda está influenciado pela oferta enxuta de animais prontos para o abate e também pelo recente reaquecimento nas exportações brasileiras da carne bovina. Na quarta-feira (10/3), preço do boi gordo Cepea (mercado paulista, valor à vista) fechou a R\$ 308,80/@.

Já os valores da carcaça casada do boi negociada estão enfraquecidos no mercado atacadista da Grande São Paulo. Neste caso, agentes atacadistas consultados pelo Cepea alegam dificuldades no repasse das contínuas valorizações da arroba do boi à proteína. Além da menor demanda doméstica, o baixo ritmo de vendas no atacado acaba sendo reforçado justamente pelo elevado patamar de preço da carne bovina.

### **Novillo brasileño el tercero más caro del mundo**

Bovino de corte nacional só perde para os rebanho de corte dos EUA e da Austrália

O preço do boi gordo brasileiro só perde hoje, em dólares, para os valores de venda do gado australiano e norte-americano, segundo dados levantados pelo Instituto Mato-Grossense de Economia Agropecuária (Imea) – veja gráfico no final da matéria.

“A arroba do boi gordo tem alcançado patamares recordes ao redor do mundo e apresenta preços firmes nos últimos anos”, relata o Imea.

Na Austrália, no período de janeiro de 2019 a fevereiro deste ano, o preço em dólar do boi gordo subiu 92,23%, para US\$ 109,38@, em média. Esse cenário foi pautado por questões climáticas que reduziram o rebanho australiano e, conseqüentemente, limitaram a oferta de animais, justifica o instituto.



Por sua vez, no mesmo período analisado, os preços da arroba do gado norte-americano sofreram queda de 7,86%. No entanto, mesmo assim, os EUA possuem o segundo maior preço mundial para gado terminado, de US\$ 67,06/@, média, em fevereiro/21.

Na América do Sul, o Brasil tem alcançado mais espaço no mercado internacional, destaca o Imea. Desde maio de 2020, diz o instituto, os preços do boi gordo, tanto em Mato Grosso quanto em São Paulo, foram superiores aos valores observados na Argentina, Uruguai e Paraguai.

Em SP, atingiu US\$ 55,79@ (linha vermelha do gráfico), na média de fevereiro passado, enquanto que no MT ficou em US\$ 52,55/@ (linha azul escuro), informa o Imea. Na Argentina, o valor médio do boi no mês passado foi de US\$ 47,74; no Uruguai, ficou em US\$ 52,22; e no Paraguai, US\$ 49,40.

### **Recuperación en los embarques en la primera semana de marzo**

O Brasil exportou 30,5 mil toneladas de carne, com média diária de 6,1 mil toneladas

Por: Denis Cardoso 09/03/2021

As exportações brasileiras de carne bovina in natura iniciaram este mês de março em ritmo acelerado. Nos primeiros cinco dias úteis, o Brasil embarcou 30,5 mil toneladas, com média diária de 6,1 mil toneladas, segundo dados da Secretaria de Comércio Exterior (Secex). Isso significou elevação de 7,7% em relação ao mesmo período de fevereiro e aumento de 6,8% frente às vendas registradas na primeira semana de março do ano passado.

Em relação ao preço da tonelada comercializada, houve aumento de 4,3% na primeira semana do mês, na comparação com o valor de março do ano passado, saltando de US\$ 4.393/tonelada para US\$ 4.583,00/tonelada.

### **Faena de vacunos cae a su menor nivel desde 2011**

Fonte: Portal DBO. This post was published on 12 de março de 2021

A margem da cria em alta estimula a retenção de fêmeas que, por sua vez, restringe ainda mais a oferta de animais, levando os números de abate brasileiros em 2020 aos menores patamares dos últimos cinco anos da série histórica, informam as analistas Bruna Giacon e Caroline Matos, da consultoria Agrifatto.

Segundo informações registradas no SIF (Sistema de Inspeção Federal), foram abatidas um total de 22,19 milhões de bovinos em 2020, uma redução de 9,56% se comparada à quantidade de animais abatidas no ano anterior.

Além da retenção de fêmeas, o atraso das chuvas também colaborou com a redução na quantidade de bovinos para o abate no ano passado, acrescentam as consultoras.

Acompanhando o desempenho mensal do abate bovino brasileiro em 2020, observa-se que os meses de janeiro, fevereiro, novembro e outubro tiveram o pior índice dos últimos 5 anos. No entanto, o preço da arroba do boi gordo permaneceu firme ao longo do ano passado – a valorização acumulada ficou em 38,71% em 2020 em relação a 2019.

Neste ano, os valores da arroba já registraram novos recordes, com negócios pontuais superiores a R\$ 310/@. “Para 2021, ainda não há previsão de melhora para a oferta de matéria-prima, que segue escassa, pressionando ainda mais os abates para baixo”, observam as analistas. Em janeiro último, de acordo com números preliminares, já contabiliza a menor quantidade abatida dos últimos 10 anos, informam as analistas da Agrifatto.

### **OIE ACEPTÓ LA PROPUESTA DE AMPLIAR ZONAS LIBRES DE AFTOSA**

Por: Ministério da Agricultura (Mapa) 11/03/2021

O Paraná também recebeu parecer favorável como zona livre de peste suína clássica independente. Parecer ainda será avaliado em Assembleia Mundial da OIE em maio

A ministra Tereza Cristina (Agricultura, Pecuária e Abastecimento) informou nesta última quarta-feira (10/3) que o Brasil recebeu parecer favorável da Organização Mundial de Saúde Animal (OIE) para reconhecimento dos estados do Paraná, do Rio Grande do Sul e do Bloco I (Acre, Rondônia e parte do Amazonas e do Mato Grosso) como zonas livres de febre aftosa sem vacinação. O Paraná também recebeu parecer favorável como zona livre de peste suína clássica independente. Em maio, o parecer será avaliado durante a 88ª Sessão Geral da Assembleia Mundial dos Delegados da OIE.

A ministra informou os governadores e secretários de Agricultura dos estados em reunião virtual, sobre o parecer técnico.

“A fase mais difícil nós vencemos. Estamos praticamente aprovados. Quero cumprimentar todos vocês pelo esforço”, diz a ministra.

Participaram da reunião os governadores do Paraná, Ratinho Junior; de Rondônia, Marcos Rocha; do Amazonas, Wilson Lima; do Mato Grosso, Mauro Mendes; o secretário da Agricultura, Pecuária e Desenvolvimento Rural do Rio Grande do Sul, Covatti Filho, e o secretário de Produção e Agronegócio do Acre, Edivan Azevedo.





### ***Será tratado en la próxima Asamblea General***

Leia abaixo a nota completa do Mapa sobre o parecer favorável da OIE.

Os pleitos brasileiros para reconhecimento do Paraná, do Rio Grande do Sul e do Bloco I (Acre, Rondônia e parte do Amazonas e do Mato Grosso) como zonas livres de febre aftosa sem vacinação, assim como do Paraná como zona livre de peste suína clássica independente, passaram pela avaliação técnica da Organização Mundial de Saúde Animal (OIE) e receberam parecer favorável.

Diante desse resultado, os pleitos brasileiros foram recomendados para avaliação durante a 88ª Sessão Geral da Assembleia Mundial dos Delegados da OIE, que ocorrerá no período de 22 a 28 de maio deste ano, no formato virtual.

Neste momento, de acordo com os trâmites de avaliação da OIE, todos os atuais 182 Delegados da Organização serão comunicados da decisão e terão o prazo de 60 dias para solicitar informações sobre os pleitos brasileiros, de forma a sustentar a votação durante a 88ª Sessão Geral.

Os caminhos para o reconhecimento

Em agosto de 2020, o Ministério da Agricultura, Pecuária e Abastecimento (Mapa) publicou a Instrução Normativa nº 52, reconhecendo os seis estados como livres de febre aftosa sem vacinação. O reconhecimento nacional pelo Mapa é um dos passos para alcançar o reconhecimento internacional junto à OIE.

Para realizar a transição de status sanitário, os estados e regiões atenderam requisitos básicos, como aprimoramento dos serviços veterinários oficiais e implantação de programa estruturado para manter a condição de livre da doença, entre outros, alinhados com as diretrizes do Código Terrestre da OIE.

O processo de transição de zonas livres de febre aftosa com vacinação para livre sem vacinação está previsto no Plano Estratégico do Programa Nacional de Vigilância para a Febre Aftosa (Pnefa), conforme estabelecido pelo Sistema Unificado de Atenção à Sanidade Agropecuária (Suasa).

Atualmente, apenas Santa Catarina possui a certificação internacional como zona livre de febre aftosa sem vacinação.

### ***Esperan mejoras de precios por el nuevo estatus sanitario***

Fonte: Canal Rural. This post was published on 12 de março de 2021

A ministra da Agricultura, Tereza Cristina, informou nesta quarta-feira, 10, que o Brasil recebeu parecer favorável da Organização Mundial de Saúde Animal (OIE) para reconhecimento dos estados do Paraná, do Rio Grande do Sul e do Bloco I (Acre, Rondônia e parte do Amazonas e do Mato Grosso) como zonas livres de febre aftosa sem vacinação. O Paraná também recebeu parecer favorável como zona livre de peste suína clássica independente. Em maio, o parecer será avaliado durante a 88ª Sessão Geral da Assembleia Mundial dos Delegados da OIE.

O comentarista do Canal Rural e ex-secretário de Política Agrícola do Ministério da Agricultura, Benedito Rosa, afirma que os resultados trarão ganhos comerciais à pecuária brasileira. Segundo ele, apesar de ser o maior exportador mundial de carne bovina, o país não é tão bem remunerado.

“O valor poderá aumentar gradualmente à medida que acessemos mercados exigentes, que pagam mais, e consigamos eliminar barreiras, como esta da aftosa, usadas para impedir a entrada da carne in natura, como acontece no Japão e Coreia do Sul”, diz.

No entanto, ele não descarta que os países arrumem novas desculpas para não importar o produto brasileiro. “Não significa que os países vão abrir para importação de carne bovina. A barreira que poderia ser usada vai cair, mas eles podem arrumar outras. Agora vem as negociações do setor privado, com certificações etc”.

Benedito Rosa lembra que essa é uma conquista que coroa um trabalho de anos, comandado pelo Ministério da Agricultura e no qual os governos estaduais e a iniciativa privada foram determinantes também. “Mas isso não significa baixar a guarda. Pelo contrário, agora vamos trabalhar para manter a condição”, diz.

Pecuarista, ele afirma ainda que os produtores ficarão mais aliviados ao se verem livres do estresse e do custo da vacinação contra a febre aftosa. “Cá entre nós, enche a paciência do pecuarista brasileiro”, diz.

O governador do Rio Grande do Sul, Eduardo Leite, e o secretário da Agricultura do estado, Covatti Filho, também comemoram o parecer positivo. Segundo eles, além de valorizar a proteína animal e abrir mercados, o movimento vai atrair investimentos para o estado e gerar emprego e renda.

## **URUGUAY**

### **Mercado del gordo en busca del equilibrio**

por Cecilia Pattarinomarzo 10, 2021



El mercado de la hacienda gorda sacó el pie del acelerador, los US\$ 3,55 por kilo en cuarta balanza que eran moneda corriente la semana pasada, hoy son difíciles de conseguir. La industria se muestra más conservadora y retrajo la demanda, fundamentalmente por novillos.

Un incremento en la oferta, una demanda cautelosa que continua con la faena de ganados de corral con destino a la Cuota 481 y perspectivas de poca agua por delante, los mejores novillos cotizan en el eje de los US\$ 3,50.

Para la vaca la demanda está más fluida y los negocios se concretan entre US\$ 3,35 y US\$ 3,40, similar a la semana pasada. En la vaquillona se mantiene una demanda ágil y cotizan entre US\$ 3,40 y US\$ 3,45 por kilo en cuarta balanza.

Las entradas a planta se alargaron, pasando de una semana a 10 días o más dependiendo de la planta.

La demanda por lanares por parte de la industria está firme, pero con una oferta que ha menguado. Los corderos livianos subieron cinco centavos a US\$ 3,20, el cordero pesado subió dos centavos a US\$ 3,23, los borregos un centavo a US\$ 3,21, los capones dos centavos a US\$ 3,15 y las ovejas cuatro centavos a US\$ 3,10 según la referencia de precios de la Asociación de Consignatarios de Ganado.

### **Carnes Uruguay participa en la feria Foodex, en Japón**

09/03/2021 - 9:05 AM

La actividad se desarrolla desde este martes y se extiende hasta el próximo 12 de marzo

Entre el 9 y el 12 de marzo se realizará en Japón la Feria Foodex, y Carnes del Uruguay participará en un stand de 27 metros cuadrados con el apoyo de la Embajada de Uruguay y su personal, ya que debido a las restricciones por la pandemia no viajará delegación desde nuestro país. Este año se cumple el centenario aniversario de las relaciones bilaterales entre ambas naciones.

La edición N° 46 de esta feria se llevará a cabo como es habitual en el predio Makuhari Messe en Chiba, Japón.

Se contará además con una plataforma de expo virtual y web guide en donde las doce empresas co-expositoras del Instituto Nacional de Carnes (INAC), mayormente frigoríficos, podrán publicar información y productos.

Directamente desde Uruguay, llegará un mensaje con un saludo del presidente del INAC, Fernando Mattos, deseando éxitos a esta edición y augurando una próxima participación con presencia de delegación, a partir del año próximo.

Sobre Japón. Japón es un importador relevante de productos del agro uruguayo. Estudios realizados por Uruguay XXI indican que 25 productos tienen alta complementariedad entre la oferta uruguaya y la demanda japonesa y tanto la importación japonesa como la exportación uruguaya son de magnitud considerable. La carne bovina es uno de estos productos.

La magnitud del vínculo comercial entre ambos países es baja, por eso existen oportunidades que no han sido agotadas. En promedio, en el último quinquenio, Japón ha sido destino de menos del 0,5% de las exportaciones nacionales. En términos de importaciones, esta cifra es 1%. Esto contrasta con el hecho de que este país representa más de 4% del PIB global y un guarismo similar en las importaciones globales. En materia de carne bovina, Japón es el tercer mayor importador de carne vacuna del mundo. Anualmente importa US\$ 3,5 mil millones (+600 mil tons PE), lo que equivale a 7,5% de la importación mundial.

El monto importado está en aumento; en el trienio 2014 – 2016 Japón importaba USD 2,8 mil millones anuales. La cifra actual es 25% superior.

Uruguay logró la habilitación para la carne bovina luego de varios años y el proceso involucró a distintos períodos de gobierno. Ningún país de Sudamérica tiene este estatus.

No obstante, existe una desventaja arancelaria que nos ha llevado a ocupar solamente 0,5% de este mercado.

En 2020 Uruguay exportó US\$ 22,7 millones de carne bovina enfriada, congelada y cocida. 3.051 toneladas peso embarque de las dos primeras. El 81% del volumen embarcado correspondió a carne enfriada.

César Ferrer, embajador uruguayo en Japón, comentó que la actividad ha sido intensa y particular, a pesar de que no se pudo recibir a las autoridades del sector cárnico y a los empresarios. En ese sentido, contó que se tuvo que organizar la actividad de una forma diferente y que la cancillería está poniendo todo su esfuerzo para colaborar.

Sobre la concurrencia aseguró que es mucho menor a la de otros años, dado que Japón está bajo estado de emergencia. También recordó que el año pasado se suspendió la feria. y que la última presencia importante fue en 2019 se abrió el mercado para las carnes uruguayas.

A propósito, Ferrer mencionó que Uruguay está en “una situación privilegiada”, dado que es el único país libre de aftosa con vacunación que ingresa a Japón y es el sexto proveedor internacional en materia de carne, detrás del Nafta, Australia y Nueva Zelanda.



A su vez, dijo que en materia de carne enfriada Japón se está transformando en uno de los mercados principales, dado que la baja de Europa puede ser reemplazada por Japón.

Sobre una posible baja de arancel -actualmente Uruguay paga un 38%- Ferrer aseguró que el tema está planteado.

“Estamos siendo competitivos a pesar de esa desventaja de aranceles, que se mantenga no es bueno y sería un gran impulso a nuestras exportaciones y a la relación comercial con Japón. De los 16 o 17 proveedores somos el único que paga ese arancel. Los demás tienen acuerdos de libre comercio”, concluyó.

### **INAC promociona la carne uruguaya entre los restaurantes de China**

08/03/2021 - 11:01 AM

El 4 de marzo se realizó una nueva promoción de la carne uruguaya en Guangzhou-China, en la cocina de PMI, un importante importador de carne en China.

El Instituto Nacional de Carnes (INAC) viene desarrollando campañas en China con empresas de restaurantes y de distribución. Una de las más destacadas se cumplió durante esta semana, en el marco del plan estratégico de marketing.

El 4 de marzo se realizó una nueva promoción de la carne uruguaya en Guangzhou-China, en la cocina de PMI, un importante importador de carne en China.

El Instituto inició acciones conjuntas en el año 2016 con PMI, con quien ha construido una alianza estratégica.

La actividad llevada a cabo esta semana, consistió en una demostración de cocina occidental a cargo del chef Christian Saravi para dueños, chefs y encargados de restaurantes.

Se hicieron platos con aguja, vacío, asado, bife ancho y paleta.

### **Uruguay “no puede darse el lujo” de seguir esperando por el Mercosur**

09/03/2021 - 4:03 PM

La diplomacia presidencial ha sido muy relevante y está llevando adelante las movilizaciones necesarias para lograr una flexibilización del bloque comercial

Según el doctor en relaciones internacionales, Ignacio Bartesaghi, Uruguay no puede darse el lujo de seguir esperando por el Mercosur. Sin embargo, sostuvo que “lo más importante” es que el presidente Luis Lacalle Pou tuvo reuniones con los tres presidentes miembros del Mercosur, en donde se habló sobre una posible flexibilización del mismo.

Desde su punto de vista, la diplomacia presidencial es muy relevante y está llevando adelante las movilizaciones necesarias para llegar a esto.

Si bien China es el principal socio comercial, y la segunda potencia a nivel mundial, “no parece estar” en la agenda del Mercosur avanzar conjuntamente con China.

En ese sentido, Bartesaghi indicó que hay una relación directa entre un TLC con China y la flexibilización del Mercosur, porque Uruguay “es el único” que tiene ese interés, que golpea la puerta y si no puede ser en conjunto tiene que ser bilateral.

“Es razonable pensar que la flexibilización tiene que ver con China, porque el Mercosur no puede avanzar, pero nosotros sí”, dijo.

En tanto, sostuvo que Uruguay, con una economía chica, “no puede darse el lujo” de seguir esperando por el Mercosur, porque ya se le dio 30 años para avanzar juntos. En cambio, propuso, buscar “algún tipo de mecanismo” que lo autorice a avanzar.

De todas formas, aclaró que el problema no es solo el Mercosur y expresó que plantear un aggiornamento o una modernización del mismo “no es querer irse del Mercosur”.

“Lo necesitamos, pero necesitamos otro Mercosur, porque este es inviable para las políticas que necesitamos”, aseguró.

### **Uruguay habilitó la importación de vacunos de Argentina**

“No habrá una invasión de animales”, dijo Barre al respecto

Email this to someone Share on Facebook Tweet about this on Twitter

Tras casi dos años de negociaciones, Argentina volverá a exportar bovinos reproductores y para engorde a Uruguay. La Dirección Nacional de Servicios Ganaderos (DGSG), del Ministerio de Ganadería Agricultura y Pesca (MGAP), aceptó el certificado, que deberá acompañar el envío de los animales, propuesto por el Servicio Nacional de Sanidad y Calidad Agroalimentaria (Senasa), organismo que depende del Ministerio de Agricultura, Ganadería y Pesca de la Nación, quedando así reabierto el mercado.

Uruguay importa entre 50 y 60 animales por año, sobre todo, para mejora genética. A propósito, Eduardo Barre, director de la DGSG, explicó a El País, algunas consideraciones sobre esta reapertura.





En primer lugar, señaló que hay un acuerdo del Mercosur, ya de varios años, para la exportación de ganado en pie para un lado y para el otro.

En 2018 hubo una actualización de la norma del Mercosur y durante casi dos años se trabajó en el certificado sanitario, por lo que hubo algunos cambios en los programas sanitarios de cada país.

“No hay una gran apertura así como para hacer una magnificación de la importación de ganado desde Argentina”, señaló el director de la DGSG.

Los dos certificados que se aprobaron son para engorde y reproducción, e hizo especial hincapié en que el de faena no está aprobado porque Argentina envió un modelo, pero Uruguay no estuvo de acuerdo con el mismo.

“También estamos trabajando de aquí para allá. Es decir, hay reciprocidad”, agregó.

Consideraciones. En consideraciones generales, el ganado proveniente de Argentina contará con una caravana verde, no podrá ser enviado a frigoríficos exportadores y deberá cumplir con una cuarentena de 30 días en el país de origen y 21 días en Uruguay, ambas aprobadas y auditadas por los servicios oficiales.

Ahora bien, Barre indicó que todo el ganado importado va a tener una trazabilidad caravana verde. “No va a llevar nunca una caravana salmón”, afirmó.

Eso significa que el ganado tiene que ser trabajado con ciertas normativas una vez que ingresa al país.

A modo de ejemplo, señaló que ese animal proveniente de Argentina nunca podrá ser faenando en un frigorífico exportador porque ningún comprador de Uruguay -tanto en protocolo como en certificado sanitario- va a aceptar a un animal de otro país.

“Una de las primeras cláusulas que tiene cualquier protocolo o certificado sanitario dice que no aceptan animales de otro país. Siempre van a decir que deben ser nacidos y criados en el país de origen”, indicó.

Otro punto muy importante, que se da, por ejemplo, en el protocolo de China, es que si un productor importa a un animal y lo pone en su predio, ese campo quedará interdicto por un año para enviar animales a frigoríficos exportadores.

En ese sentido, Barre calmó las aguas y sostuvo que “no va a haber una invasión de animales”, ni que se abrirán las puertas al ganado, con ese entusiasmo con que la noticia ha sido informada por los medios argentinos.

### **Trabajan en elaboración de guías para las carnicerías**

12/03/2021 - El área de Inocuidad Alimentaria de la Dirección General de Bioseguridad e Inocuidad Alimentaria (Digebia) del MGAP integra desde diciembre 2020, el grupo de trabajo encargado de facilitar la implementación del Decreto de Reglamento Nacional de Carnicerías, junto al INAC

A partir de la aprobación del Reglamento Nacional de Carnicerías (Decreto N° 31/021), se plantea un nuevo enfoque a las condiciones necesarias para garantizar la inocuidad de la carne y los productos cárnicos en los locales de elaboración y venta directa al público.

Este nuevo enfoque, pone énfasis en tres aspectos fundamentales: infraestructura de las carnicerías, inocuidad alimentaria e idoneidad del personal. Estos cambios normativos establecen nuevas exigencias que requieren importantes adecuaciones del sistema y, en ese sentido, se está ejecutando un plan de trabajo para el rediseño de los sistemas de control de comercialización de carnes en el mercado interno.

Con este plan de trabajo se busca garantizar la inocuidad de los productos comercializados y potenciar el mercado interno, contribuyendo a la rentabilidad de la actividad comercial.

En primera instancia, se diseñaron nuevas fichas técnicas para los productos que habilita el INAC a elaborar en las carnicerías. Estas fichas establecen las características de los alimentos elaborados y sirven de guía a los operarios que los preparan, buscando la estandarización de los procesos de elaboración para obtener productos inocuos, que no afecten a la salud del consumidor.

El siguiente paso se centrará en la redacción de manuales de buenas prácticas específicos para la elaboración de alimentos en carnicerías, la limpieza y la desinfección de los utensilios y los espacios de trabajo, considerando los aspectos relevantes de inocuidad alimentaria y los requisitos del nuevo marco normativo. La incorporación de estos manuales irá acompañada de un Plan Nacional de Formación para los carniceros de todo el país.

## **PARAGUAY**

### **Ganado gordo a frigorífico alcanzó los US\$ 3,40 por kilo carcasa**

09/03/2021 GANADERÍA

Si bien no es generalizado, algunas plantas frigoríficas están ofreciendo hasta US\$ 3,40 por kilo carcasa para machos comunes, y cinco centavos de dólar más por animales trazados, explicó un operador de



Valor Agro. Las lluvias de la última semana, que afectaron el movimiento de animales, tuvo incidencia sobre un mercado con poca disponibilidad de hacienda.

### **Mercado de invernada se prevé con “precios firmes” y oferta “no tan voluminosa”**

07/03/2021 GANADERÍA

Foto: Mujer al Campo - Blog

El mercado de la reposición está “en la línea de largada” de la zafra de terneros del carimbo 1 y con “expectativas de firmeza”, si se considera lo que ha sucedido en las ventas de invernada por pantalla en los primeros dos meses del año, comentó a Valor Agro Mauro Fernández, rematador de El Rodeo. Según información de Valor Agro, entre enero y febrero del 2021, las ferias de invernada televisadas comercializaron 15.794 vacunos, siendo la categoría de desmamantes hembras la más vendida del mercado con 3.574 cabezas, seguidos por desmamantes machos y vaquillas con 3.574 y 3.532 reses, respectivamente.

### **Ingresos por exportación de carne subieron un 12% en los dos primeros meses de 2021**

08/03/2021

El Servicio Nacional de Salud y Calidad Animal de Paraguay (Senacsa) ha informado de que los ingresos de la carne bovina paraguaya generados por las exportaciones sumaron 12% más en este enero y febrero respecto al mismo periodo del año anterior.

El Senacsa detalla que en el primer bimestre de este año las divisas que ingresaron fueron por valor de 202.649.165,40 dólares por enero y febrero, unos US\$ 21,8 millones más que los dos primeros meses del 2020, cuando se exportó por un monto de 180.841.229, 25 dólares.

Conforme el reporte mensual del Servicio, el volumen enviado en el acumulado de los dos meses también arrojó un incremento en las exportaciones del 17%, ya que fueron embarcados 46.463 toneladas de la proteína roja, en comparación a enero y febrero del año pasado, cuando se destinaron 39.673 toneladas.

Se resalta que este periodo actual se encuentra en transición de una pandemia, siendo un aspecto importante para el sector cárnico, el aumento considerable en la compra de carne bovina paraguaya que registraron Egipto, con 300 toneladas compradas en el primer mes del año, y Hong Kong ,con 900 toneladas adquiridas en el mes de enero, según el informe de Comercio Exterior publicado por el Banco Central del Paraguay (BCP).

## **UNIÓN EUROPEA**

### **USDA estima que la UE incrementará sus exportaciones vacunas y porcinas en 2021**

11/03/2021 - La demanda reprimida de carne vacuna de alto valor también se refleja en los menores volúmenes de importación

EUROCARNE | Las previsiones del último informe del USDA sobre la evolución del sector ganadero y cárnico de la UE muestran que en el caso de la carne vacuna, pese a que se prevea una caída de su producción, las exportaciones crecerán en 2021. La bajada en la producción vendrá ocasionada por la caída de los censos, sobre todo el lechero. La UE produciría en 2021 en torno a 7,73 millones de toneladas de carne vacuna, siguiendo la baja de años anteriores.

En cuanto a las exportaciones, en 2020 crecieron y el USDA prevé que lo sigan haciendo en 2021 fundamentalmente a países como Canadá, EE.UU., Hong Kong, Japón, Suiza y Noruega. Estos mercados generalmente no importan los cortes de menor precio de la UE, lo que demuestra que el sector de la carne vacuna de la UE está creando mercados de exportación y produciendo cada vez más para los mercados de terceros países. Con la reducción de la demanda en la UE, el sector está buscando mercados alternativos, particularmente desde el cierre del mercado ruso en 2014. La cifra de ventas prevista por el USDA llega a las 360.000 toneladas, 30.000 más que hace dos años.

Pero la UE también es un gran importador de carne vacuna, sobre todo de gran calidad. En 2020 se redujo la cantidad importada de los cinco principales proveedores, Brasil, Argentina, Uruguay, Australia y Estados Unidos. La demanda reprimida de carne vacuna de alto valor también se refleja en los menores volúmenes de importación, particularmente en el marco de la cuota de carne de vacuno de alta calidad (HQB) y las cuotas de Hilton.

Cerdo. En el ámbito de la carne de cerdo, el informe estima que para 2021 la UE produzca casi 600.000 toneladas más de carne de cerdo y se sitúe en 24,6 millones de toneladas. Frente al auge de los últimos años, la demanda interna sigue a la baja, a pesar de que la mayor parte de la carne de cerdo se vende a través de canales minoristas y se consume en el hogar. Esta caída en el uso puede explicarse en parte por la retirada de carne de cerdo para exportación de las existencias acumuladas durante 2015-2018 (lo que infló el número de uso interno durante este período). Durante el verano, además de una disminución de la demanda, el consumo de carne de cerdo se vio aún más afectado por la cancelación de reuniones y las restricciones de viaje para los turistas al sur de Europa.



La producción cárnica estimada en 24,6 millones de toneladas no podrá ser absorbida por el mercado local y se necesitaría exportar cerca de 4,15 millones de toneladas a terceros países, según las estimaciones del USDA. Esto es algo en lo que se lleva trabajando desde hace prácticamente varios años. Para 2021, se pronostica que las exportaciones de carne de cerdo a China se estabilizarán. Un desafío para los exportadores de la UE es el aumento de la competencia de Brasil y Estados Unidos, que se ve gravada por la fortaleza del euro en relación con el dólar estadounidense y el real brasileño.

En estas condiciones, con más carne de cerdo disponible y China comprando menos a la UE, el sector tendrá que buscar mercados alternativos, muy probablemente aquellos que compraron menos este año: Japón, Corea del Sur y Filipinas. Esto también encaja en la estrategia de la UE: expansión controlada por el sector, mayor enfoque en la sostenibilidad ambiental y económica y diversificación de los mercados de exportación.

Otro desafío potencial para las exportaciones de la UE-27 es el Brexit, que, como mínimo, se espera que genere costos administrativos y de inspección adicionales para los envíos al Reino Unido a medida que se introduzcan nuevos controles a partir de abril y nuevamente en julio.

### **Concluye negociación con EE.UU. sobre cuotas agropecuarias por BREXIT**

The European Union and the United States have concluded negotiations to adjust the European Union's World Trade Organisation (WTO) agricultural quotas, following the UK's withdrawal from the EU. This is the culmination of two years of negotiations in the WTO framework to divide these EU quotas, with part of the volume remaining with the EU 27, and part going to the UK, based on recent trade flows. The agreement covers dozens of quotas and billions of euros of trade including for beef, poultry, rice, dairy products, fruits and vegetables and wines.

Commenting on the agreement reached in principle today, Commissioner for Agriculture Janusz Wojciejowski said: "I am delighted we have reached agreement with our most important trade partner the U.S. This agreement – done inside the framework of the WTO – preserves the original volumes but shares them between the EU and the UK. It gives certainty and stability to agricultural trade and our markets. I am particularly pleased that this agreement marks the significance of our trade and economic relationship. This sends a good signal of our commitment to work together both bilaterally and in the WTO framework. I want to thank my team and our U.S. colleagues for a job well done".

The EU is conducting similar tariff rate quotas (TRQ) apportionment negotiations with twenty-one other partners having rights to access these quotas, and has concluded negotiations already with Argentina, Australia, Norway, Pakistan, Thailand, Indonesia and others.

Once the Commission has adopted the EU-U.S. Agreement, it will then be sent to the Council and European Parliament for ratification, so that it can enter into force as soon as possible.

### **UE y EE.UU. suspenden aranceles retaliatorios por disputa "Boeing"**

The EU and U.S. agreed today to suspend all retaliatory tariffs on EU and U.S. exports imposed in the Airbus and Boeing disputes for a four-month period. The suspension allows both sides to focus on resolving this long-running dispute. It provides an important boost to EU exporters, since the U.S. had been authorised to raise tariffs on \$7.5 billion of EU exports to the U.S. Similarly, EU tariffs will be suspended on some \$4 billion worth of U.S. exports into the EU.

European Commission Executive Vice-President and Trade Commissioner Valdis Dombrovskis said: "This is a significant step forward. It marks a reset in our relationship with our biggest and economically most important partner. Removing these tariffs is a win-win for both sides, at a time when the pandemic is hurting our workers and our economies. This suspension will help restore confidence and trust, and therefore give us the space to come to a comprehensive and long-lasting negotiated solution. A positive EU-U.S. trade relationship is important not only to the two sides but to global trade at large."

These tariffs will now be suspended on both sides for a four-month period, as soon as internal procedures on both sides are completed.

#### **Background**

In 2018, the Appellate Body found that the EU and its Member States had not fully complied with the previous WTO rulings with regard to EU subsidies to aircraft maker Airbus.

In March 2019, the Appellate Body confirmed that the U.S. had not taken appropriate action to comply with WTO rules on subsidies to aircraft maker Boeing.

In October 2019 the WTO authorised the U.S. to take countermeasures against European exports worth up to \$7.5 billion, and the U.S. imposed these tariffs on 18 October 2019. The EU Member States concerned have taken in the meantime all necessary steps to ensure full compliance.

In October 2020, the WTO authorised the EU to take similar countermeasures on \$4 billion of U.S. exports to the EU against illegal U.S. subsidies to aircraft maker Boeing. The EU sought an agreement with the United States that would have allowed the EU to avoid imposing these tariffs. Since, the U.S. at that time was not ready to accept a negotiated settlement including an immediate removal of the U.S. tariffs, the EU



decided on 9 November 2020 to impose its countermeasures. On 31 December 2020, the U.S. changed the reference period for the calculation of its sanctions, thereby substantially increased the range of EU products subject to tariffs.

10 March 2021

The EU's decision to suspend all tariffs linked to the Airbus and Boeing trade disputes is a very encouraging signal for the EU farming community, says Copa and Cogeca.

On 5 March, the US and EU called for a four-month suspension to retaliatory tariffs stemming from WTO disputes over government subsidies to aircraft manufacturers Airbus and Boeing. The goal is that the four-month tariff reprieve will give all sides time to reach a negotiated solution while easing the burden on the sectors on both sides of the Atlantic which are being harmed by the retaliatory tariffs.

For Copa and Cogeca this move is of particular importance for the EU and US farming sectors. European farmers and agri-cooperatives encourage both partners to use these four months to find a permanent solution while avoiding causing agriculture to pay a high-price for a conflict they are not involved in. In agriculture the Airbus/Boeing is not the only trade friction between both partners. There is a risk for a similar Airbus/Boeing development in the framework of the digital tax. In addition, Spanish black olive producers still have to face a 35% import tax as a result of a decision by the US Administration in 2018.

The EU and US have a common interest to work together on reforming the WTO, with possible new ideas on international trade disciplines, for instance in the area of Carbon Border Adjustment Mechanism, implementation of the Paris Climate Agreement and a well-functioning dispute settlement body.

10 March 2021

The European Union and the United States have concluded negotiations to adjust the EU's World Trade Organisation agricultural quotas following Britain's exit from the bloc, the European Commission said.

Reuters reports that the agreement, covering billions of euros of trade, including beef, poultry, rice, dairy produce, fruit, vegetables and wine, was the result of two years of negotiations. The idea is to keep the previous import quota volumes unchanged and to share them between the European Union and Britain.

The European Union is conducting similar negotiations with 21 other WTO partners and has completed them some countries, such as Argentina, Australia, Norway, Pakistan and Thailand.

## **REINO UNIDO - BREXIT**

### **IRLANDA DEL NORTE: carece de suficiente personal de inspección sanitaria para controlar frontera**

09 March 2021 A senior Ulster Unionist peer has called for urgent action to address an increasingly serious shortage of vets carrying out official meat inspections in Northern Ireland.

Lord Rogan was speaking after the Province's Chief Veterinary Officer told a Stormont committee yesterday that, when the supermarket grace period in the Northern Ireland Protocol expires, the number of argi-food certificates processed locally will be close to the figure handled by the EU as a whole.

Dr Robert Huey advised the Northern Ireland Assembly's Agriculture, Environment and Rural Affairs Committee that these duties were currently being carried out by just 12 vets and "that's not going to work."

Lord Rogan has also received an answer to a Parliamentary Question in which the UK Government admitted that contingency plans had been put in place in the event that the current contract to deliver official veterinary controls in Northern Ireland was not delivered.

Lord Rogan said:

"I have been concerned about this developing situation for some time and I will be tabling further Parliamentary Questions to seek to establish a clearer picture of what exactly is going on.

"The disastrous Northern Ireland Protocol has clearly made the situation much worse, but the shortage of qualified vets to undertake certification responsibilities should have been dealt with long ago and certainly well before the end of the Brexit transition period.

"The UK Government and Food Standards Agency must get a grip on this situation and do so urgently.

"We need more vets and they must be fully-qualified, trainees will not do.

"It is yet another instance of the UK Government taking its eye off the ball on Northern Ireland in general and Brexit in particular.

"I commend Dr Huey for bringing this matter to wider public attention, but it should never have come to





## ESTADOS UNIDOS

### Exportaciones de carnes iniciaron 2021 con un retroceso

By GREG HENDERSON March 9, 2021 U.S. beef and pork exports began 2021 below the large volumes posted a year ago. Beef exports were off 2% and pork exports were down 9%, according to January data from USDA and compiled by the U.S. Meat Export Federation (USMEF).

Beef exports totaled 105,047 metric tons in January, while value slipped 3% to \$653 million

January pork exports totaled 248,656 metric tons, while value was down 13% to \$642.8 million.

USMEF said the decline in beef exports was due mainly to lower beef variety meat shipments, as muscle cut exports were steady with January 2020 at 81,398 metric tons, valued at \$584.4 million, down 1%. January beef exports to South Korea were called "very strong" and continued to gain momentum in China. Following a down year in 2020, exports also rebounded to the Middle East.

Pork muscle cut exports were down 11% in volume (208,234 mt) and 15% in value (\$551.3 million), while pork variety meat shipments trended modestly higher than a year ago. While pork exports to China/Hong Kong declined as expected, exports to Japan increased in January and demand was very strong in Central America, the Philippines and the Caribbean.

USMEF President and CEO Dan Halstrom said January represented a fairly solid start to 2021, but cautioned that exports still face COVID-related obstacles and significant transportation and labor challenges. "As key destinations for U.S. red meat roll out COVID vaccination programs, the outlook for 2021 is optimistic, with retail meat demand remaining strong and the expectation that foodservice will rebound in more and more regions," Halstrom said. "But transportation challenges are currently a dominant concern, particularly the congestion and container shortages at our West Coast ports where shorthanded crews are handling record-large cargo volumes. Labor is also at a premium in processing plants, which affects the industry's ability to fully capitalize on demand for certain labor-intensive cuts and variety meat items.

"Although the global foodservice sector still has a long recovery ahead, international demand for U.S. red meat remains impressive and resilient," Halstrom added. "But a range of logistical challenges must be overcome in order to fully satisfy this demand."

### Pandemia COVID-19 – Impacto en la industria de carnes

There was increased attention to the meatpacking industry recently as high rates of outbreaks of the coronavirus (COVID-19) caused some meatpacking plants to temporarily shut down. Just over 500,000 people work in the meatpacking industry in the United States. Many plants are in cities such as Sioux Falls, SD, where meatpacking is just one of many major employers. However, several other plants are in much smaller municipalities such as Dakota City, NE, and Worthington, MN, where meatpacking is the primary employer in the county. There are 56 counties in the United States—49 in rural (nonmetro) counties and 7 in urban (metro) counties—where meatpacking is estimated to account for more than 20 percent of all county employment. While these counties make up 2.5 percent of all rural counties and 0.6 percent of urban counties, they represent 19.0 percent and 2.9 percent, respectively, of all meatpacking employment in the United States.

The employment dependence of these counties on a single industry makes meatpacking—officially termed "animal slaughtering and processing" in the North American Industry Classification System (NAICS)—a unique industry in the United States. The uniqueness of the employment concentration of the meatpacking industry (NAICS 3116) can be placed into context by examining the other 85 manufacturing industries categorized at the NAICS four-digit industry level. There are only 91 other counties in the United States where a manufacturing industry accounts for at least 20 percent of county employment. Motor vehicle parts manufacturing is the next highest industry with the number of counties with at least 20 percent of employment in a single industry, with only 12 counties, compared with the 56 meatpacking-dependent counties.

Bar chart showing the number of counties with more than 20 percent of employment in a single 4-digit North American Industry Classification System by manufacturing category

Even before the outbreak of COVID-19, the 49 rural meatpacking-dependent counties were facing a comparatively high prevalence of poverty. ERS defines high-poverty counties as those with poverty rates of 20 percent or higher, using the 2014–18 five-year estimates of the American Community Survey. Using this definition, 34.7 percent of these meatpacking-dependent counties were defined as high-poverty counties, compared with 26.2 percent in all other rural counties in the country.

Data on confirmed COVID-19 cases as of February 1, 2021—from the Johns Hopkins University U.S. County Level COVID-19 Tracking Map—shows that in early April, when the first plant closures occurred, there was little difference in the number of confirmed cases per 100,000 population between these meatpacking-dependent counties and all other rural counties. Starting in mid-April, confirmed cases per 100,000 in rural meatpacking-dependent counties grew rapidly.





The two-week moving average number of new daily cases rose in meatpacking-dependent counties through the remainder of April, reaching a peak of nearly 50 cases per 100,000 by the end of the month. This two-week moving average was more than 10 times the prevalence seen in other rural counties. Even though cases in meatpacking-dependent counties started to decline in the month of May, they remained significantly higher compared with other rural counties, falling to just under seven times the number of average daily cases by the end of May.

Partial plant closures and increased social distancing protocols were implemented at meatpacking plants across the country starting in late April and early June. These preventative might have influenced infection rates, as June saw the beginning of a sharp reduction in the number of new cases per 100,000 for these meatpacking-dependent counties. Both meatpacking-dependent and other rural counties saw modest declines in the two-week moving average number of new daily cases per 100,000 through mid-September. Starting in mid-September, all rural counties started experiencing a surge in average new cases per 100,000.

All rural counties observed a new high in cases in December. While this represented a first peak for most of rural America, it was the second for meatpacking-dependent rural counties, more than 1.5 times higher than during the initial outbreak from April. Even though meatpacking-dependent counties were dealing with a second wave, the surge in rural new cases does not appear to be driven by new outbreaks in the meatpacking industry. Meatpacking-dependent counties have maintained an almost identical pattern to other rural counties for the last seven months. Since November, meatpacking-dependent counties have averaged 3 percent higher two-week moving average number of new daily cases per 100,000 people compared with all other rural counties. All rural counties have observed a sharp decline in the month of January, with numbers back down to November levels.

## **AUSTRALIA**

### **Menos exportaciones por escasez de oferta ganadera**

11 March 2021

Key points:

Beef exports in February were back 28% on the same month last year

Lamb exports to Qatar sharply down after removal of import subsidy

China accounts for half of Australian mutton exports in February.

February red meat export figures were released last week, with subdued trade volumes largely influenced by ongoing low production levels. Beef exports in July totalled 67,000 tonnes shipped weight (swt), down 28% from the same month last year. Japan and South Korea were the top markets for the month, while trade to Vietnam and Saudi Arabia experienced decent month-on-month lifts, up 15% and 18%, respectively.

Beef trade to the US was down on year-ago levels – a trend that has unfortunately continued since July last year. High Australian cattle prices remain a challenge for US importers, combined with a weakened US exchange rate and low cattle slaughter levels in Australia. Furthermore, strong import demand from Asia, combined with some logistical challenges and disruptions to the supply of shipping containers down the US West Coast, are contributing to the slowdown.

### **Exportadores reportan fuerte baja en sus márgenes**

Jon Condon, March 9, 2021

EXPORT processors notched up another near-record high loss on slaughter cattle during February, recent analysis shows.

According to preliminary data in Thomas Elder Markets' February processor margin calculation, a 2pc lift in North American beef export prices last month was completely offset by higher domestic cattle input prices, to see the processor margin for February calculated at \$339/head.

This would have been a record, except for an adjustment in January figures, TEM pointed out. Some of the data inputs to TEM beef processor model can be delayed in reporting, so there are sometimes revisions made\* to previous margin updates. This has been the case for January, with softer North Asian beef export prices pushing the processor margin further into negative territory, to an adjusted \$340/head.

The original update suggested a \$310/head loss on January slaughter cattle, but this has now been pushed even further into the red, on the back of export price updates coming in 4pc softer than previously reported.

Higher co-product prices received assisted processors somewhat, TEM said, but the 5pc gain wasn't enough to completely offset lower export prices. January's figure of \$340 was the largest monthly loss on record for beef processor margin data going back to the early 2000s.

Grid prices steady



After the previous couple of weeks where Queensland processors lowered their offers on slaughter cattle, grids have remained steady north of the NSW border this past week.

Competitive offers before discounts from Queensland processors this morning included 650-670c/kg on four-tooth heavy steers, and heavy cows 580-590c/kg. Grainfed spot 100-day cattle are 650-675c/kg this week on 0-2 tooth cattle, some offers back 10c on earlier rates.

Dry weather across substantial parts of Queensland, together with signs that cattle are starting to 'move' in more extensive cattle areas as first-round musters get underway, are pushing a few more cattle towards processors in Queensland, easing the slaughter supply challenge a little heading into mid-March.

One large processor said his company was probably in its best supply position in around 12 months, having around two weeks' worth of forward bookings at some company sites.

Easter is often a decision-making point for Queensland producers facing a limited body of feed heading into winter, and one company said its plant was already reasonably well booked through to early April.

"It's unusual, we haven't seen it this way (in terms of advance bookings) since before the rain arrived this time last year," he said.

Some producers may also have concluded that the best of the prices in the current cycle may now be behind us, and have now decided its best to move now, before markets deteriorate further.

As of last week, all of Queensland's significant processing sites were back at work, with JBS Townsville starting its chain for 2021 on Monday 1 March. Teys Lakes Creek at Rockhampton started operations the week prior, while NH Foods Borthwicks at Mackay recommenced operations a fortnight ago, after a two-week maintenance break.

The adjustments in grid pricing in early March mean cows in Queensland have now retracted 40c/kg in a series of corrections since early February, and steers are back by 40c/kg from their earlier high-point at 690c.

Southern states grid offers have remained firm this week, with processor offers in southern NSW and eastern parts of South Australia this morning showing four-tooth heavy steers 675c/kg, and heavy cows 610c. Both states are now significantly higher than Queensland.

The north/south transition happened about three weeks ago.

Supply chain sources suggested three factors were in play in the fact that southern states grids are now ahead of Queensland, typically by 5-20c/kg:

As described above, worsening seasonal conditions and declining prospects of a late wet across some parts of Queensland mean the supply challenge in the north is now less acute than it is in southern Australia, allowing northern processors to ease offers while maintaining throughput

Extremely high young cattle and feeder cattle prices have lured some traditional southern 'fatteners' into selling early, leaving an even greater void that southern processors are now trying to fill

The rise seen in southern grid offers over the past month has happened at the same time as Queensland grids have fallen, causing an intersection to occur.

The NLRs eastern states weekly slaughter report was not issued by the time this item was posted. Results will be added to this item when they arrive.

\* The Thomas Elder Markets processor margin model can be adjusted retrospectively as new input data comes to light. The February 2021 figure includes co-product pricing and some export pricing that is yet to be updated fully for the month, so this figure is likely to be adjusted slightly in subsequent releases.

## **Caen las exportaciones de animales vivos en febrero pasado**

Beef Central, March 12, 2021

AUSTRALIAN cattle exports totalled 57,223 cattle in February, well below the five year average for the month of 80,729 head, adding weight to trade reports of increasing buyer resistance in key markets to record high Australian cattle prices.

Ganado Express Latest Department of Agriculture, Water and Environment export data shows Australia has now exported 134,631 for the first two months of 2021, which is the lowest export January/February export volume since 2017 when 110,650 cattle were exported during the same period.

The easing trend was reflected in February shipments to the two major markets of Indonesia and Vietnam.

A total of 27,729 feeder cattle were shipped to Indonesia for the month, the lowest February total since 2017, when 22,570 cattle were shipped.

Exports of feeder and slaughter weight cattle to Vietnam totalled 17,479, well down on the five year average of 38,765 for the month.

Exports of breeding cattle to China totalled 7,716 in February, which was up on the five year average for the month of 6858.

Port export data showed a slowdown in shipments from Darwin to 14,682 in February, less than half the 38,420 head shipped in January.

Townsville shipped 15,500 in February, split evenly between feeder cattle to Indonesia and slaughter cattle to Vietnam, and also well back on the five year February average 24,522 head (which excludes the 2017



year when there were zero February exports as the industry implemented new animal welfare assurance systems in Vietnam).

A total of 17,510 cattle were exported from Fremantle in February, including almost 10,000 head of slaughter cattle for Vietnam.

The Port of Portland shipped 7716 head, its lowest February volume since 2017.

## VARIOS

### **MEXICO: Acuerdan negociar la entrada de la carne argentina**

26/02/2021 Con motivo de la visita oficial del presidente de Argentina, Alberto Fernández, a México, durante un acto con su homólogo Mexicano, Andrés Manuel López Obrador, se ha acordado la apertura de este mercado a la carne argentina.

Los pasos que siguen son la puesta en marcha de las inspecciones por parte del Senasica y el establecimiento de las condiciones a cumplir por parte de las industrias argentinas que deseen exportar.

Se estima que el inicio de las conversaciones entre ambos departamentos de sanidad y seguridad alimentaria podría comenzar a más tardar el próximo mes de septiembre.

### **JAPON: Pronostican estabilidad en las importaciones en 2021**

12/03/2021 - El país bajará ligeramente su producción a 475.000 toneladas e importaría 835.000 toneladas de este producto, un 0,5% más que en 2020

EUROCARNE | El USDA ha dado a conocer su informe de previsiones sobre la producción e importación de carne de Japón a lo largo de 2021. El país es muy deficitario en cuanto a la producción de carne respecto a la demanda que hace su población y, por tanto, se ve obligado a la importación. Esta se ha venido reduciendo a lo largo de los últimos años y, según las estimaciones del USDA, se mantendrá estable a lo largo de 2021.

Así, en vacuno, el país bajará ligeramente su producción a 475.000 toneladas e importaría 835.000 toneladas de este producto, apenas un 0,5% más que en 2020. Esto se debe fundamentalmente a la lenta recuperación del canal foodservice con motivo de la evolución de la covid-19 y por las restricciones comerciales a Australia, el principal proveedor de este tipo de carne en Japón.

En cuanto al porcino, la demanda de los mercados internacionales también crecerá marginalmente, cerca de un 0,5%, hasta situarse en 1,42 millones de toneladas en 2021 frente a los 1,41 de 2020. Esta cifra estaría provocada por un mantenimiento del consumo interno y por el incremento de la producción local.

Las importaciones japonesas de carne de cerdo refrigerada, que se desvía principalmente al comercio minorista, crecieron un dos por ciento en 2020, mientras que las importaciones de carne de cerdo preparada / en conserva aumentaron un tres por ciento. Sin embargo, esto no fue suficiente para compensar la disminución de las importaciones de carne de cerdo congelada, que cayeron un 14%.

Las importaciones de la Unión Europea, el principal proveedor de carne de cerdo congelada, se vieron especialmente afectadas, cayendo un 24%. Como resultado, Estados Unidos emergió como el principal proveedor de carne de cerdo a Japón en 2020. Las importaciones de carne de cerdo estadounidense aumentaron un 10%, Gran parte del crecimiento de las importaciones estadounidenses se puede atribuir a las reducciones arancelarias en virtud del Acuerdo Comercial entre Estados Unidos y Japón (USJTA), que redujo a la mitad los aranceles sobre el GSP estadounidense del 20 al 10% en 2020 y eventualmente reducirá estos aranceles a cero para 2023.

## EMPRESARIAS

### **Marfrig tuvo un beneficio récord de US\$ 580 millones en 2020**

11/03/2021 - La empresa tuvo un ingreso neto total de US\$ 11,8 mil millones el año pasado, lo que refleja un aumento del 35,3% ante 2019

CARNETEC | La brasileña Marfrig informó que tuvo un beneficio récord de US\$ 580,2 millones (\$3,3 mil millones de reales) en 2020, lo que fue impulsado por el fuerte crecimiento de sus ingresos en Norte y Sudamérica.

La empresa tuvo un ingreso neto total de US\$ 11,8 mil millones (\$67,5 mil millones de reales) el año pasado, lo que refleja un aumento del 35,3% ante 2019.

Sus operaciones en Norteamérica registraron un aumento del 6,5% en los ingresos anuales, llegando asimismo a US\$ 9,4 mil millones (\$48,9 mil millones de reales).

“Enfrentamos los desafíos de la pandemia al mismo tiempo que capturamos todas las oportunidades por los cambios en el mercado”, dijo el director general de Marfrig en Norteamérica, Tim Klein.



Por la actividad de exportación, sus operaciones en Sudamérica, que incluye Brasil, Argentina, Uruguay y Chile, generaron US\$3,3 mil millones (\$18,6 mil millones de reales) en 2020, un 25,4% más que lo registrado en 2019.

Marfrig también anunció que su Consejo de Administración propuso la distribución de US\$ 24,8 millones (\$141 millones de reales) en dividendos a sus accionistas.

“Las cifras demuestran la consistencia de la estrategia, la búsqueda incesante de la eficiencia operativa y el compromiso con la disciplina financiera”, dijo el presidente del Consejo de Administración de Marfrig, Marcos Molina dos Santos.

Subrayó que “trabajamos mucho para llegar hasta acá y ahora queremos compartir los resultados con todos nuestros inversionistas”.

### **PARAGUAY FrigoChaco prepara un nuevo envío de carne bovina para Qatar Airways**

10/03/2021EMPRESAS

FrigoChaco prepara un nuevo envío de carne bovina a Doha, ciudad donde se encuentra la oficina central de Qatar Airways, para proveer de proteína a la compañía aérea. El pedido se compone de unos 6.000 kilos de filetes enfriados que viajarán vía aérea a Qatar, confirmó a Valor Agro un Ejecutivo de la industria paraguaya. Durante el año en curso la empresa ha embarcado 6.000 kilos de carne bovina enfriada y 56.000 kilos de carne congelada. Todos los productos congelados van por vía marítima. En agosto del 2019, la Cooperativa Fernheim (FrigoChaco) firmó un contrato con Qatar Airways en el pabellón de la Cámara Paraguaya de la Carne (CPC) en el marco de la feria de Anuga que se celebró en Alemania, una acuerdo que implica la venta de 80.000 kilos de lomos a un valor superior a US\$ 1,1 millones. Fuente: Valor Agro.

### **URUGUAY Ingleby Farms es la segunda empresa en recibir certificación de bienestar animal Certified Humane para carne vacuna**

por Cecilia Ferreiramarzo 10, 2021

Ingleby Farms es la segunda empresa en Uruguay en recibir la certificación Certified Humane para carne vacuna, un sello que garantiza el consumidor que el producto proviene de establecimientos que atienden los requerimientos de bienestar animal objetivamente. La primera fue para la empresa Campo Rojo a través de frigorífico BPU.

Es la segunda «certificación en ganado de carne de esta norma Certified Humane, un protocolo internacional de bienestar animal, de las normas más exigentes que existen, que permite sellar producto. Le podés poner el logo a la carne”, explicó a Ganadería.uy Patricia Rovella, auditora de la empresa LSQA y auditora de Certified Humane.

El proceso exige que esté toda la cadena certificada: el predio, el transporte y la planta donde se faena, en este caso Frigorífico Solís.

En esta oportunidad fueron auditados los siete establecimientos. “Los 60 empleados de la empresa ya tenían una rutina en la que se utilizaban prácticas de bienestar animal en las granjas, donde se crían más de 17.000 cabezas de ganado bovino en libertad, sin confinamiento. Esto significa que los animales ya podían comportarse de forma natural a lo largo de su vida y, por eso, no ha sido necesario que se hagan demasiados ajustes para certificar la producción”, detalla el sitio web de Certified Humane.

También se incluye la inspección al frigorífico que debe realizar todos los procedimientos para que el sacrificio sea compasivo, según los protocolos de la Guía del North American Meat Institute (Instituto de la Carne Norteamericano) escrita por la Dr. Temple Grandin —miembro del Comité Científico de HFAC.

Ingleby Farms es una empresa multinacional fundada en 1998 con la visión de convertirse en líder en la producción de alimentos de alta calidad a través de prácticas de agricultura sostenible. Tiene su “Global Office” en Dinamarca y opera sus establecimientos en cuatro continentes.

Tiene siete establecimientos en Uruguay que suman 27.217 hectáreas. La empresa en Uruguay cuenta principalmente con producción ganadera, tanto cría como engorde. Y también a la producción de cultivos como trigo, maíz, cebada, sorgo, soja, canola, avena, así como cultivos forrajeros.

### **Smart Trade Networks pretende comercializar carne premium paraguaya en Taiwán**

12/03/2021EMPRESAS La empresa Smart Trade Networks, una plataforma que utiliza tecnologías blockchain, solicitó en Paraguay presupuestos para la compra de cortes vacunos sin huesos de calidad premium que pretende comercializar en el mercado de Taiwán, informó una fuente a Valor Agro. Según explicó, uno de los aliados claves de la empresa es Beefledger, una compañía que opera bajo un sistema similar y que recientemente firmó un acuerdo de colaboración con Carne Hereford S.A., con el objetivo de articular el abastecimiento de carne vacuna premium argentina al mercado de China. La fuente comentó que para este negocio la empresa contactó a los directivos de la Asociación Paraguaya de Productores y Exportadores de Carne (Appec) para explorar la posibilidad de avanzar junto a sus asociados. En ese



sentido agregó: “Actualmente se está trabajando junto a la Appec para articular el suministro que se pretende para Taiwán, el gremio paraguayo está buscando un frigorífico que colabore, mientras que la Embajada de Taiwán ofreció colaboración para concretar el envío lo antes posible”. Fuente: Valor Agro.