



NOTICIAS INTERNACIONALES AL 03/09/2021

GLOBAL	3
FAO: precios mundiales de los productos alimenticios repuntan en agosto.....	3
CRISIS LOGISTICA	4
Hasta 2023 no se avizora una solución estructural a la actual crisis logística.....	4
Graneleros navegan solo a mitad de capacidad y hay grandes retrasos en el comercio.....	4
Brasil: Crisis logística y búsqueda de soluciones – Carga refrigerada rubro más crítico.....	5
Paraguay: Dificultades logísticas afectarán la exportación de carne bovina.....	5
Australia: Costo de fletes afecta exportaciones de carnes.....	6
CHINA	8
Población porcícola alcanzó 45 millones de vientres y 439 millones de cerdos.....	8
USDA: importaciones de carne vacuna crecerán 6% en 2022.....	8
BRASIL	8
Mercado expectante ante un caso potencial de BSE atípica.....	8
INFORMAN UN CASO SOSPECHOSO DE BSE ATÍPICA	9
<i>Futuros del ganado caen drásticamente</i>	9
<i>Varios frigoríficos de Minas Gerais dejan de comprar hacienda</i>	9
<i>Analizan impacto en el mercado</i>	10
<i>Posible caso de vaca loca repercute en Paraguay</i>	10
<i>Minimizan efectos en el Uruguay</i>	11
Exportaciones de carnes bovinas batieron un récord en agosto.....	11
Sequía: perspectivas de escasa mejora repercutirán sobre la economía.....	12
Senado analizará la prohibición de exportar animales para faena.....	12
VIETNAM: importó toros brasileños.....	13
URUGUAY	14
Exportaciones de carne bovina fueron récord en valor en agosto.....	14
MGAP proyectó crecimiento de 1% para el stock bovino nacional.....	14
La ganadería uruguaya se sigue transformando mientras Argentina y Brasil se complican.....	15
Primera mirada sobre el Uruguay ganadero 2022.....	15
Cae la morosidad en la industria frigorífica.....	16
PARAGUAY	17
Frigoríficos retoman compras con “menos intensidad” pero con “precios firmes”.....	17
Con 66% de crecimiento, Paraguay se consolida como principal proveedor de carne de Chile.....	17
Avances en el objetivo de acceder a la Cuota 481 de la Unión Europea.....	17
Faena de bovinos de agosto cayó 23% y fue la segunda más baja del 2021.....	18
UNION EUROPEA	18
Situación en principales mercados.....	18
Encuesta reveló caída de la confianza en productores rurales.....	19
ESTADOS UNIDOS	20
Aumentaron los embarques de carnes congeladas hacia CHINA.....	20
Rabobank muestra una fuerte demanda de carne bovina de EE.UU.....	20
Severa sequía agudiza liquidación ganadera.....	21
Subproductos ganaderos con los precios más elevados de los últimos seis años.....	22
¿Por qué Biden quiere acabar con el monopolio de la industria de carne bovina de EE.UU. ?.....	23
USDA pone en consulta pública el rotulado de “Carnes Cultivadas”.....	24
AUSTRALIA	25
Exportaciones en agosto en el nivel menor de la última década.....	25
Analizando la competencia: Argentina extendió la prohibición sobre las exportaciones.....	25
Caen los márgenes por el elevado nivel en los precios de la hacienda.....	26



Carne “grainfed beef” no solo para la exportación.....	27
COVID-19 continuará afectando al Mercado.....	27
Estudio cuestiona las cifras oficiales de existencias ganaderas	28
EMPRESARIAS.....	32
Frigorífico Tacuarembó para la faena por licencia del 6 al 28 de setiembre	32
Cadena japonesa de restaurantes promocionó carnes uruguayas	32



GLOBAL

FAO: precios mundiales de los productos alimenticios repuntan en agosto

El azúcar, el trigo y el aceite de palma empujan al alza el índice de precios de los alimentos de la FAO. Los precios mundiales del trigo aumentaron bruscamente un 8,8 % a raíz de las expectativas de reducción de las cosechas en varios de los principales países exportadores.

2 de septiembre de 2021, Roma – Los precios mundiales de los productos alimenticios repuntaron con rapidez en agosto tras dos meses consecutivos de descenso, impulsados por aumentos considerables en las cotizaciones internacionales del azúcar, el trigo y los aceites vegetales, según ha comunicado hoy la Organización de las Naciones Unidas para la Alimentación y la Agricultura (FAO).

El índice de precios de los alimentos de la FAO se situó en agosto en un promedio de 127,4 puntos, es decir, un 3,1 % más que en julio y un 32,9 % más que en el mismo mes de 2020. El índice refleja la variación mensual de los precios internacionales de los productos alimenticios más comercializados.

El índice de precios del azúcar de la FAO subió un 9,6 % desde julio, debido a la preocupación por el daño causado por las heladas a los cultivos del Brasil, el mayor exportador de azúcar del mundo. Las buenas perspectivas acerca de la producción en la India y la Unión Europea (UE), así como el descenso de los precios del petróleo y el debilitamiento del real brasileño, mitigaron el aumento.

El índice de precios de los aceites vegetales de la FAO aumentó un 6,7 % en agosto, cuando los precios internacionales del aceite de palma volvieron a alcanzar sus máximos históricos debido a la extendida preocupación por una producción por debajo de su potencial y la consiguiente reducción de las existencias en Malasia. También subieron las cotizaciones de los aceites de colza y girasol.

El índice de precios de los cereales de la FAO registró en agosto un promedio superior en un 3,4 % al de julio. Los precios mundiales del trigo aumentaron bruscamente un 8,8 % a raíz de las expectativas de reducción de las cosechas en varios de los principales países exportadores. Por el contrario, los precios del maíz bajaron un 0,9 % a causa de la mejora de las perspectivas acerca de la producción en la Argentina, Ucrania y la UE, que compensó los pronósticos de disminución de la producción en el Brasil y los Estados Unidos de América. Los precios internacionales del arroz continuaron su trayectoria descendente.

El índice de precios de la carne de la FAO subió ligeramente en agosto, ya que las compras cuantiosas de China respaldaron los precios de las carnes de bovino y ovino y la sólida demanda de importaciones en Asia oriental y Oriente Medio impulsó los precios de la carne de aves de corral. Por el contrario, los precios de la carne de cerdo cayeron a causa del descenso continuo de las compras de China y la débil demanda interna en Europa.

El índice de precios de los productos lácteos de la FAO descendió ligeramente desde julio, debido a la disminución de las cotizaciones internacionales de las leches en polvo provocada por la debilidad de la demanda mundial de importaciones y el aumento estacional de las disponibilidades exportables en Oceanía, lo que compensó con creces la subida de los precios de la mantequilla y el queso.

La oferta mundial de cereales sigue siendo suficiente pese a las perspectivas de reducción de la producción

Se prevé que la producción mundial de cereales en 2021 alcanzará los 2 788 millones de toneladas, cifra que supera en un 0,7 % la del año anterior, aunque se encuentra por debajo de las expectativas de julio, de acuerdo con la nueva Nota informativa de la FAO sobre la oferta y la demanda de cereales, publicada también hoy.

Con arreglo a los pronósticos actuales, la producción mundial de trigo se contraerá en un 0,7 % este año y se situará en 769,5 millones de toneladas, debido sobre todo a los efectos negativos de las condiciones prolongadas de sequía en América del Norte, así como a las condiciones meteorológicas adversas en la Federación de Rusia y Kazajstán.

Se prevé que en 2021 la producción mundial de cereales secundarios crecerá un 1,3 % y alcanzará los 1 499 millones de toneladas, pese a la contracción de la producción en el Brasil pronosticada. Se estima que la producción mundial de arroz experimentará un crecimiento interanual del 0,9 % y alcanzará el máximo histórico de 519 millones de toneladas, impulsada por los rendimientos sin precedentes notificados en Viet Nam.

Actualmente, la FAO pronostica que la utilización mundial de cereales en 2021/22 aumentará un 1,4 % respecto del ejercicio comercial anterior, ubicándose en 2 809 millones de toneladas, gracias al fuerte incremento de su uso como pienso y al aumento de su consumo como alimento. El pronóstico de julio sobre las existencias mundiales de cereales al cierre de las campañas de 2022 se ha rebajado a 809 millones de toneladas, lo cual supone una caída del 0,9 % respecto de sus niveles de apertura. Las existencias mundiales de arroz van camino de alcanzar el segundo nivel más elevado de todos los tiempos, mientras que se prevé que el tiempo seco provocará una disminución de las existencias de trigo, las cuales se ubicarán al final del ejercicio en el nivel más bajo registrado en ocho años en los Estados



Unidos de América y caerán al nivel más bajo en 40 años en el Canadá. En conjunto, se prevé que la relación entre las existencias y la utilización de cereales a escala mundial ascenderá al 28,1 %, coeficiente inferior al nivel del 29,9 % de 2021/22, “pero aun así indicativo de un nivel relativamente desahogado de la oferta desde una perspectiva histórica”, según la FAO.

Los pronósticos actuales indican que el comercio mundial de cereales disminuirá en 2021/22, con una contracción del 1,3 %, ubicándose en 466 millones de toneladas, ya que los descensos previstos en relación con el trigo y los cereales secundarios contrarrestarán el aumento del comercio mundial de arroz.

CRISIS LOGISTICA

Hasta 2023 no se avizora una solución estructural a la actual crisis logística

por Javier Lyonnetseptiembre 1, 2021

La posibilidad de exportar carne a ciertos mercados desde puertos de Chile y desde Rio Grande (Brasil) es una oportunidad que algunos actores de Uruguay están abriendo, superando escollos sanitarios, en medio de una crisis logística “muy compleja” y para la cual “no se avizora una solución desde el punto de vista estructural por lo menos hasta 2023”, afirmó Juan Lema, director de Agromeals, en Tiempo de Cambio de Radio Rural.

Los meses que restan de 2021 serán el período más difícil, dijo el bróker, señalando que hay muchas variables que están jugando, como la preferencia del sector naviero por las rutas norte-norte, más rentables. Esa es la gran preocupación y no el escenario de la demanda.

“Por el lado de la demanda no veo grandes preocupaciones”, afirmó Lema, que proyecta un escenario de importación firme desde China para 2022, así como en EEUU, donde el precio interno de la carne ha aumentado en estas últimas semanas y la cuota se viene cumpliendo, restando cumplir un 20%.

La demanda en Europa ha experimentado un comportamiento muy dispar “con subidas y bajadas al compás de la evolución de la pandemia” y en las últimas “hay un aumento fuerte de precios de Hilton y ahí también puede haber una influencia de la situación que atraviesa Argentina; a medida que se complica Argentina beneficia a Uruguay”.

Año Nuevo Chino y después...

Desde China los precios están muy firmes, en los niveles más altos de la historia con la excepción de la burbuja de fines de 2019, aunque los compradores están intentando no convalidar nuevas subas, a lo que se suma el creciente costo de los fletes.

Hasta el 10 de noviembre China genera mucha presión para que las cargas lleguen antes del Año Nuevo Chino (período que comienza el 1° de febrero).

¿Cómo va a ser la demanda después del Año Nuevo Chino? “La posibilidad de que la industria deba bajar el ritmo es real, algunos hablan de parar algunas semanas próximamente, tal vez sean las grandes empresas las que tengan más problemas por los volúmenes que manejan”, indicó Lema.

Aunque ese es el tradicional comportamiento estacional, “el año pasado la demanda se mantuvo después de esa fecha y los valores no tuvieron grandes cambios”.

Graneleros navegan solo a mitad de capacidad y hay grandes retrasos en el comercio

01/09/2021 La falta de lluvias está teniendo efectos negativos en las exportaciones de productos agrícolas y por las condiciones de los ríos los buques graneleros navegan solo a mitad de capacidad, causando grandes retrasos

Según un material publicado por el portal Mundo Marítimo, basados en un reporte de Reuters, desde la industria paraguaya informaron que hay muchas bodegas de carga de los buques estaban quedando vacías, los tiempos de viaje se estaban retrasando y los agricultores están teniendo que retener más tiempo los granos que no han podido enviar.

Al respecto César Jure, presidente de la Cámara Paraguaya de Exportadores y Comercializadores de Cereales y Oleaginosas (Capeco), indicó que la situación es crítica y delicada porque una gran parte de las bodegas de carga se están quedando sin utilizar, lo que se traduce en un costo directo a la hora de llevar los productos al Río de la Plata.

La escasez de lluvias ha reducido drásticamente el nivel de la vía fluvial, que nace en Brasil, atraviesa el Paraguay sin salida al mar y desemboca en el Río Paraná, en el norte del principal productor de granos, Argentina, lugar que también se enfrenta a retenciones en el transporte marítimo.

Jure dijo que la situación estaba obligando a los exportadores a buscar alternativas como las rutas terrestres a los puertos de Brasil para cumplir con los contratos.

Por su parte, Juan Carlos Muñoz, director del Centro de Armadores Fluviales y Marítimos de Paraguay (CAFyM), comunicó que los tiempos de viaje se están triplicando, todo el comercio está atrasado y es un año muy complicado ya que el 96% del comercio de ultramar de Paraguay se realiza por el río y esto implica un impacto muy importante en la economía nacional.



Los expertos estiman que el fenómeno, que comenzó hace tres años, durará al menos hasta 2022, obstaculizando el comercio.

Brasil: Crisis logística y búsqueda de soluciones – Carga refrigerada rubro más crítico

30 de agosto de 2021

Os exportadores do agronegócio brasileiro cobram uma maior participação do governo federal no debate de soluções para o “apagão” de contêineres que o setor encara em meio à pandemia de covid-19. Segundo apurou o Valor, há descontentamento com a falta de diálogo — e iniciativa — do Executivo nas discussões de um problema que está tirando a competitividade dos embarques, que têm grande peso na balança comercial do país.

As conversas se desenrolam, até o momento, dentro do Instituto Pensar Agro (IPA). Nos próximos dias, entidades do agro deverão enviar uma carta ao governo, em especial ao Ministério da Infraestrutura, com pedido de ajuda e algumas sugestões para lidar com a crise logística. “Nós aguardávamos um aceno oficial do governo, mas isso não ocorreu até agora. O setor está ávido para falar e ser ouvido”, disse ao Valor uma fonte a par do assunto.

Sugestões em debate

No cardápio de possibilidades ainda em debate, estão sugestões para melhorar a infraestrutura portuária, diminuir burocracia e taxas, incentivar a abertura de novas rotas marítimas e permitir a chegada de novos armadores — atualmente, 19 empresas dominam 97% do comércio por esse modal no país.

“O mais importante é que não precisa ser dinheiro do governo. Existem as PPPs [parcerias público-privada] e concessões para isso. Um exemplo é a infraestrutura do porto. Com a troca de frota, grandes navios não conseguem atracar, e precisamos dessa estrutura. É isso que queremos do governo, que ele pense no futuro, pois existirá um gargalo ali na frente”, afirma Ricardo Santin, presidente da Associação Brasileira de Proteína Animal (ABPA).

Cenário complexo

De acordo com uma fonte próxima aos armadores, existe o reconhecimento de que houve dificuldade nas exportações durante o segundo trimestre do ano, mas que, desde então, os contratos estão sendo cumpridos. A visão é de que o cenário logístico é complexo e que nem mesmo os exportadores foram capazes de prever uma demanda tão aquecida neste ano.

“O contêiner refrigerado era soberano sobre a carga seca, e o armador tinha mais rentabilidade. Com a explosão da demanda, o frete da carga seca ficou maior que a do refrigerado. Os armadores estão ganhando dinheiro como nunca. Diante disso, os navios extras que os armadores possuem também já estão em uso, o que complica mais esse cenário”, diz.

Contêineres refrigerados

A escassez de contêineres na pandemia fica ainda mais aguda porque o Brasil importa um volume relativamente pequeno de alimentos refrigerados, como carnes e frutas, por exemplo. De acordo com a fonte, essa importação representa somente 15% da demanda brasileira de contêineres refrigerados para as exportações de alimentos – especialmente carnes.

O Centronave, entidade que reúne os principais armadores do país, argumenta, ainda, que seus associados aplicaram “toda e qualquer capacidade disponível” para atender aos embarques do país, como o adiamento da desativação de embarcações mais antigas e reparos antieconômicos nos contêineres danificados.

Longo prazo

Mas há pelo menos um consenso entre armadores e exportadores do agronegócio: não existe saída fácil, e talvez o governo possa ajudar pouco no momento. Mas, dizem, é importante que exista alguma ação, mesmo que seja pensando no pós-pandemia.

“É um problema fora da alçada do Brasil, mas precisamos de apoio do governo, alguma mobilização. Não existe solução de curto prazo, o que nós queremos é que o governo tome ciência dos impactos e que eles tenham a sensibilidade de entender os efeitos desse problema se nada for feito”, acrescenta Eduardo Heron Santos, diretor técnico do Conselho dos Exportadores de Café (Cecafé).

Paraguay: Dificultades logísticas afectarán la exportación de carne bovina

31/08/2021 GANADERÍA

Las interrupciones del transporte marítimo mundial y las vías fluviales afectadas por la sequía en el corazón de Sudamérica amenazan con reducir las exportaciones de carne de dos importantes países productores de carne vacuna, mientras el aumento de los precios de los alimentos aviva la inflación en todo el mundo, según reportó Bloomberg. Los exportadores de carne de Paraguay, sin salida al mar por la ubicación geográfica del país, probablemente sacrificarán entre un 20 y 25% menos de ganado este mes debido a la falta de contenedores, el aumento de los costos de transporte y los tiempos de tránsito erráticos, dijo Korn Pauls, vicepresidente de la Cámara Paraguaya de la Carne (CPC). “Esto va a continuar durante septiembre y octubre como mínimo”, dijo Pauls y agregó que esa reducción de la



matanza se reflejará en los volúmenes de exportación en septiembre. Los comentarios de Pauls se producen después de que los frigoríficos uruguayos advirtieron de posibles recortes en la producción el próximo mes, ya que la carne vacuna congelada se acumula en los almacenes frigoríficos porque los buques portacontenedores están evitando el puerto de Montevideo en favor de recaladas más lucrativas. Algunos frigoríficos uruguayos están enviando contenedores por tierra a puertos del sur de Brasil o a puertos tan lejanos como Valparaíso en Chile. La escasez de contenedores y la congestión de los puertos de Estados Unidos, Europa y Asia ha llevado a las navieras a cancelar recaladas en los puertos de la Costa Este de Sudamérica (ECSA). Ni siquiera el mayor exportador de carne roja del mundo, Brasil, es inmune: la carne vacuna se está acumulando en los puertos porque no hay suficientes contenedores refrigerados a mano. Aunque se ven empujados por Brasil, Paraguay y Uruguay se sitúan sistemáticamente entre los principales exportadores de carne de vacuno del mundo por volumen. En los últimos meses, los frigoríficos paraguayos han empezado a transportar por camión pequeños volúmenes de carne vacuna refrigerada a los puertos brasileños de Santos y Paranaguá a un costo inmenso, dijo Pauls. Paraguay depende menos del transporte marítimo que Uruguay, ya que transporta por camión alrededor del 45% de sus exportaciones de carne de vacuno a los consumidores de Chile, Brasil y Uruguay. Sin embargo, los costos de envío a algunos mercados extranjeros han aumentado hasta un 30% porque las barcas que navegan por los ríos Paraguay y Paraná, que conectan Paraguay con los puertos de Buenos Aires y Montevideo, están operando al 40% de su capacidad debido a la poca profundidad de las aguas, dijo Pauls. “Las rutas marítimas tienen tiempos establecidos que no se respetan”, dijo. “Antes se tardaba entre 40 y 42 días desde Asunción a Europa, ahora se llega a los 60 días”. Fuente: Eurocarne.

Australia: Costo de fletes afecta exportaciones de carnes

31 August 2021

In an increasingly competitive world, Australia has some innate advantages in delivering high quality red meat protein to global markets: it is in the right neighbourhood to access growing demand in the Asia Pacific and world-leading shelf-life performance underpins an expanding chilled trade.

As such, Australia is the second largest exporter of chilled beef (the US is number one but is advantaged by its land border with Canada and Mexico) and the biggest exporter of chilled sheepmeat.

However, global shipping and air-freight have been in turmoil over the last year. Consumer demand for goods has vastly exceeded expectations, most notably in the US, and supply chains have grappled with relentless disruptions from COVID-19. With relatively inelastic global shipping capacity, container shortages have been exacerbated, freight rates have skyrocketed (particularly on Asia-US and Asia-Europe routes but also ex-Australia) and bottlenecks have emerged at major ports across the world.

This stretched shipping environment has been thrown further into disarray as key international ports and their surrounding freight networks have gone into lockdown following COVID-19 outbreaks, such as at Yantian Port and, more recently, at Ningbo Port in China. Other sources of disruption have derailed supply chains, such as the blockage of the Suez Canal or industrial action at Port Botany in Australia.

Meanwhile, air-freight has offered little reprieve from such pressures, with passenger planes – which carry the bulk of transnational air cargo – grounded and international flights deterred by caps on passengers permitted to enter Australia.

While exporters in North America, South America, New Zealand and Europe have faced these same challenges, disruption has proved particularly testing and costly for Australia’s chilled red meat trade. Australian red meat exports declined in 2020–21 due to the recovery in the herd and flock and associated shortfall in slaughter-ready livestock – but tight supplies have been compounded by persistent freight disruption.

Air-freight capacity crunch

Air-freight shipments were the first to feel the impact of COVID-19 as passenger flights collapsed. In 2019 (pre-COVID-19), air-freight accounted for 2% of beef exports (8% of chilled beef) and 12% of sheepmeat exports (45% of chilled sheepmeat). Some products and markets, notably chilled lamb carcasses into the Middle East, have traditionally been far more reliant on air-freight, as discussed previously.

The total volume of all Australian outbound air-freight in 2020–21 declined by 19%, but beef and sheepmeat were more exposed, falling 24% and 30% year-on-year, respectively, as seen in the above chart. Despite support from the Australian Government’s International Freight Assistance Mechanism (IFAM), the sheer lack of planes in the sky has hit red meat exports to certain markets particularly hard.

Of Australia’s top five air-freight sheepmeat markets (Qatar, UAE, Kuwait, Jordan and Bahrain) in the five years prior to COVID-19, all recorded double-digit falls year-on-year in 2020–21 air-freight volumes. Qatar was least affected, back 20%, and Bahrain was worst off, back 99%.

Of Australia’s top-five air-freight beef markets (Singapore, Hong Kong, China, Thailand and Korea), the results were more mixed. Hong Kong managed to expand in 2020–21, up 14%, while the others recorded substantial falls, with consignments to China collapsing 67% year-on-year.



Despite recent improvements in Middle East shelf-life requirements for imported vacuum-packed chilled beef and sheepmeat primals, this has not facilitated an immediate switch from air to sea-freight into the region for two reasons:

The gain in marketing time created by these changes has been consumed by delayed shipping schedules.

The bulk of chilled sheepmeat trade has traditionally been in carcase form.

Of the top-five air-freight sheepmeat markets, chilled exports across both modes have still declined by double digits (compared to 4% across all markets).

Interestingly, overall chilled sheepmeat sea-freight exports managed to expand 13% in 2020–21, but this has been driven by markets that already relied upon the mode, particularly the US. Chilled sea-freight sheepmeat shipments to the US were up an impressive 33% last fiscal year to a record 40,900 tonnes swt, bolstered by strong sales of legs through retail and a recovery in foodservice loin demand. While this is positive, the lost trade into the Middle East and the erosion of market share will need to be clawed back from proximate competitors and other proteins that have filled gaps in the meantime.

Graph: Australian red meat exports by mode

Relentless shipping disruption and reefer shortages

The uptick in chilled sea-freight sheepmeat does not reflect the major challenges faced by exporters in accessing global markets. Furthermore, while sea-freight product may depart Australia as chilled, it may need to be frozen down at substantial loss of premium once landing in market due to delays in shipping and clearing customs. Meanwhile, chilled sea-freight beef exports declined by 11% in 2020–21, while frozen sea-freight beef plunged 27%.

Australia is not alone in the challenges it is facing. US lawmakers are seeking to bolster the power of the Federal Maritime Commission (FMC) to ensure detention or demurrage charges are applied fairly and to compel carriers calling at US ports to accept exports. The ability to coerce the global shipping alliances and resolve freight disruption via domestic regulation remains unclear – regulation is unlikely to address the fundamentals of limited short-term capacity, surging goods demand in rich countries and ongoing disorder from COVID-19 outbreaks.

While unilateral action by the US may alleviate some of its pressures, it could compound freight issues elsewhere as carriers reposition reefer and dry goods containers to the US over other origins, such as Australia. Unlike the US, Australia does not have the economic and trade weight to compel carriers to change their behaviour – enforcing greater rules may simply mean they stop calling, especially when record profits can be made elsewhere.

In the meantime, as sea-freight rates have sky-rocketed and equipment has become scarce, some reefer containers have been converted to dry boxes and repositioned to more lucrative ex-Asia routes, reducing the supply returning to Australia and adding further pressure to red meat exporters.

Moreover, Australian exporters will need to continue navigating disruption from the COVID-19 Delta strain in a turbulent global environment. The temporary shutdown of Yantian Port, which triggered container congestion at other major Chinese coastal ports, was followed by a smaller shutdown in Ningbo Port, and similar disruption is evident across key ports in South-East Asia, most recently in Ho Chi Minh City.

Some sources of alleviation

COVID-19 remains the primary cause of ongoing turmoil to global freight. Getting COVID-19 cases under control and returning to some level of normality will be the most effective solution to the current disruption – however, the timing and degree of that happening remains unclear.

As the adage goes, the other cure for high prices is high prices. Bolstered by the most profitable twelve months on record, major carriers appear to be responding to prices signals and adding capacity via new ship orders that will come online in the next few years, as well as increased purchases of dry and reefer containers.

Australia could also take steps to address the performance of key ports: The World Bank / IHS Markit Container Port Performance Index 2020 and Australian Chamber of Commerce and Industry National Trade Survey paint a fairly bleak picture of the ease of moving goods into and out of the country. Industrial action in Melbourne, Sydney and Brisbane in 2020 and 2021 has added a further layer of uncertainty for Australian exporters.

The most vulnerable product to air-freight capacity is the lamb carcase trade to the Middle East. While the gains on shelf-life requirements may see some end-users switch across to vacuum-packed chilled primals, a preference for carcasses, especially through retail, will likely remain in the immediate future. Alternative packaging and freight solutions may be required to shift a greater portion of this carcase trade away from planes and onto ships. In the meantime, the Australian Government announced last week it would extend IFAM program through to July 2022, supporting industry to sustain trade relationships with key customers in the Middle East and elsewhere.

The digitisation of trade documentation and adoption of electronic health certificates should remove some unnecessary costs and delays to exporting Australian red meat. The Department of Agriculture, Water and the Environment is trialling electronic health certificates in a range of markets, while other importing



countries have also adopted digital solutions for receiving documents. The removal of unnecessary documentation legalisation required in some markets could also reduce delays and expand the window to market chilled product.

Other longer-term solutions to freight disruption could lie in greater inter-modal and transshipment flexibility. For instance, Singapore has been trying to position itself as a food re-export hub for South-East Asia, leveraging its connectivity and proximity to markets. However, to date, solutions that maintain the integrity of the Australian health certificate across jurisdictions and offer commercial flexibility have yet to be determined.

CHINA

Población porcícola alcanzó 45 millones de vientres y 439 millones de cerdos

28 de agosto de 2021 12:03 PM Imprimir

El gobierno chino anunció un plan ambicioso para mantener, de cara al 2025, su hato porcícola por arriba de los 43 millones de vientres; en estos momentos se contabilizan 45.6 millones de hembras y un total de 439 millones de cerdos.

El Gobierno chino informó que al cierre de junio, el hato porcícola reproductor en ese país se ubicó en 45.6 millones de vientres, lo que representa un incremento de 102% sobre lo registrado en 2017, antes de que iniciaran los brotes de Fiebre Porcina Africana.

Las autoridades chinas indicaron que este resultado estuvo acompañado por un crecimiento generalizado en su población total de cerdos, donde se cifró un alza 99.4% superior, alcanzando 439 millones de animales.

Adelantaron que de cara a 2025, su estrategia porcícola se enfocará en no disminuir su hato de vientres por debajo de los 40 millones de animales, estimando un mínimo de 43 millones hacia finales de ese año.

Para lograr este objetivo, el gobierno del país asiático está pidiendo a los productores que comiencen a reponer sus inventarios productivos y deshacerse de aquellas hembras con desempeño deficiente.

Adicionalmente se pidió a las administraciones en las provincias que se registren todas aquellas explotaciones con hatos por encima de los 500 cerdos, para monitorear sus operaciones y resultados con base en objetivos proyectados.

Las autoridades locales fueron potenciadas con la capacidad de ofrecer subsidios para las unidades de producción más grandes si la población de vientres sufre caídas intermensuales de más de una décima parte, o se registran mermas por más de tres meses consecutivos.

USDA: importaciones de carne vacuna crecerán 6% en 2022

por Cecilia Ferreira agosto 30, 2021

Las importaciones chinas de carne vacuna crecerán a 3,3 millones de toneladas en 2022, de acuerdo a las proyecciones de la oficina del USDA en Beijing publicadas en el reporte Livestock and Products Annual, la semana pasada. Se trata de una suba de más de 6% respecto a 2021, a un ritmo más lento que en 2020 y 2021.

“Los altos precios de la carne de vacuno moderarán su crecimiento”, detalló el reporte.

Se espera el retorno de Argentina y que aumente la competencia ante la diversificación de mercados al que ha apuntado China como proveedores.

Las importaciones de ganado en pie de Uruguay seguirán firmes

Las importaciones de ganado en pie quedarán estables en el eje de las 350.000 cabezas, proyectó el USDA. China viene siendo el segundo principal comprador de ganado vivo de Uruguay en lo que va del año.

“En 2022, la importación china de ganado uruguayo se proyecta que siga firme, principalmente ganado de carne”, señaló el reporte. Mientras que las importaciones de ganado vivo desde Nueva Zelanda, principalmente el ganado lechero, caerá, por una a una menor demanda de ese tipo de vacuno y la prohibición anunciada de las exportaciones de ganado vivo por parte de Nueva Zelanda (que se implementará en su totalidad para 2023).

BRASIL

Mercado expectante ante un caso potencial de BSE atípica

Nesta quinta-feira, o mercado físico paulista do boi gordo não apresentou registro de negociações. Os frigoríficos não mostram interesse por novas compras e as ofertas de balcão desestimulam o fechamento dos negócios. Por enquanto, as ofertas aparecem próximo aos R\$ 300,00/@ em São Paulo, mas nada concretizado. Espera-se por cenas dos próximos capítulos do suposto caso de “vaca louca” em MG. Na



B3, o recuo na cotação do contrato de outubro/21 continua e atingiu os R\$ 294,20/@, desvalorizando - 0,93% no comparativo diário.

O mercado do boi gordo tem trabalhado em compasso de espera, aguardando uma definição sobre a suspeita de um caso atípico de vaca louca (encefalopatia espongiforme bovina) em Minas Gerais.

Mesmo antes de uma eventual confirmação de BSE atípica (BSE, na sigla em inglês) é importante ter em mente que a BSE atípica já ocorreu algumas vezes no Brasil, sendo a última vez em meados de 2019.

A BSE atípica é uma doença que acomete aleatoriamente animais de idade avançada e não tem nada a ver com questões relacionadas à alimentação do gado ou sanidade da cadeia. Tanto é que o risco de BSE no Brasil era e continuou como insignificante após 2019, segundo a Organização Mundial de Saúde Animal (OIE).

Pelo acordo que temos com a China, o Brasil se compromete a suspender os embarques de carne bovina, caso haja confirmação de casos de BSE. Em 2019, houve essa suspensão e em cerca de duas semanas os embarques foram novamente liberados. O mercado do boi gordo cedeu 3,6% com o evento, mas os preços futuros abriram oportunidades interessantes para travar a compra de arrobas (travar reposição).

Obviamente, esta situação de incerteza afeta os ânimos, ainda mais quando o vendedor tem gado em confinamento, com data de abate muito menos maleável. Talvez essa seja a grande diferença do momento atual (caso isso se confirme), em relação ao observado em 2019, quando o cenário era de transição entre o final da safra e início da chegada de gado confinado.

Em resumo, o cenário é de espera, com muitos frigoríficos fora das compras.

Exportação

Com o encerramento de agosto, foram embarcadas 181,6 mil toneladas de carne bovina in natura, recorde mensal. O preço médio obtido foi de US\$5,68 mil por tonelada. O recorde anterior ocorreu em outubro de 2019, com um volume de 170,5 mil toneladas (Secex).

INFORMAN UN CASO SOSPECHOSO DE BSE ATÍPICA

Futuros del ganado caen drásticamente

01/09/2021GANADERÍA Los futuros de ganado gordo se desploman en Brasil en este miércoles ante la posibilidad de un caso

diagnosticado de vaca loca atípica. Cerca del mediodía, las cotizaciones se redujeron más de 3%, como en octubre, inclusive, perdiendo ya el nivel de R \$ 300,00 por arroba y cotizando a R \$ 298,80. En diciembre, el mínimo fue de 5,13% a R \$ 303,55, publicó el sitio Noticias Agrícolas. Según información difundida por Agrinvest Commodities, “la enfermedad atípica de las vacas locas se produce por una mutación en el sistema nervioso central del animal y puede ser un caso aislado dentro del rebaño, sin mayor impacto en el resto de animales”. Aún así, los empacadores de carne hoy en día no tienen compras y el impacto en los precios es bastante severo. El Ministerio de Agricultura, Ganadería y Abastecimiento (MAPA) aún no se ha manifestado al respecto. “Todo está todavía muy especulado. El MAPA necesita posicionarse lo antes posible, pero el daño al mercado de futuros ya está hecho”, explicó el analista de mercado Fernando Henrique Iglesias, de Safras & Mercado. Además del MAPA, el caso, que se especula que ocurrió en Minas Gerais, no ha sido confirmado por ninguna otra institución del sector ganadero por el momento. La mayor preocupación del mercado ahora es China. También según Iglesias, ya que la nación asiática cuenta con un mecanismo que suspende preventivamente las importaciones del país en el momento de la detección y confirmación de un caso de vaca loca. “Y durante dos años y medio, China ha sido nuestro principal comprador”, dice. El analista cree que aún hoy el mercado debería traer un posicionamiento, una nota técnica, información que aclare lo sucedido. Sin embargo, también explica que el entorno del mercado no es, al menos por ahora, suficiente para promover una recuperación de precios.

Varios frigoríficos de Minas Gerais dejan de comprar hacienda

01/09/2021GANADERÍA

Si bien no hay confirmación oficial, la información de un posible caso atípico de vaca loca en el estado de Minas Gerais en Brasil está circulando con fuerza en el mercado y los productores aumentan su preocupación porque las industrias están suspendiendo las faenas de bovinos. El rumor ya impactó directamente en los mercados futuros del ganado gordo con una reducción del 3 al 4%. “Todo está todavía muy especulado. El MAPA necesita posicionarse lo antes posible, pero el daño al mercado de futuros ya está hecho”, explicó el analista de mercado Fernando Henrique Iglesias, de Safras & Mercado. Actualmente, la mayor preocupación del mercado ahora es China, la nación asiática cuenta con un mecanismo que suspende preventivamente las importaciones del país en el momento de la detección y confirmación de un caso de la enfermedad. El caso habría surgido en junio involucrando a una vaca vieja en un matadero de Belo Horizonte con licencia de exportación, que negó categóricamente la noticia, de



acuerdo a la publicación del Money Times. Según la información publicada, la primera prueba fue positiva, la contraprueba fue negativa y ahora están a la espera de los resultados de un tercer examen.

02 September 2021

Brazil's agriculture ministry said on 1 September that it is investigating a suspected case of mad cow disease.

An industry source told Reuters, on condition of anonymity, that the suspected case occurred in the southeastern state of Minas Gerais.

The ministry said such investigations are commonplace, and pledged to announce its findings as soon as the ongoing probe is concluded.

This is the first potential case since May 2019, when Brazil's government reported the occurrence of an "atypical" mad cow disease case in an animal in Mato Grosso state.

At that time, the ministry said mad cow disease, or bovine spongiform encephalopathy (BSE), had been detected in a 17-year-old cow, adding that no parts of that animal had entered the food chain.

The source said evidence suggested the current case was also atypical, as it appeared to have been detected in an older cow like in 2019.

Analizan impacto en el mercado

02/09/2021 GANADERÍA La muestra de un posible caso atípico de vaca loca en el estado brasileño de Minas Gerais, que se informó ayer extraoficialmente y se hizo eco en las últimas horas, fue enviada a un laboratorio canadiense para su análisis, confirmó Fernando Henrique Iglesias, analista de Safras & Mercado. Un hecho que tiene preocupante a la ganadería regional. Mientras que se espera el resultado de la evaluación, el rumor de la enfermedad impactó en el mercado futuro del ganado gordo en Brasil con una desvalorización del 3 al 4%. Además, varias plantas frigoríficas del Estado involucrado decidieron parar las faenas. Los efectos de la noticia, sin la confirmación oficial del Ministerio de Agricultura, Pecuaria y Abastecimiento (MAPA), alcanzaron a los países de la región. En Paraguay varias plantas decidieron salir de la compra de ganado y otras bajar el ritmo de negocios hasta validar la información. "Salimos de la compra, vamos a esperar noticias y evaluar el impacto en el mercado", indicó un industrial paraguayo a Valor Agro. La mayor preocupación de Brasil está puesta en el mercado chino, dado que de confirmarse la noticia el país asiático cuenta con un mecanismo que suspende preventivamente las importaciones del país afectado. Si bien la salida de Brasil de China puede ser una oportunidad para proveedores como Uruguay, que cuentan con la apertura del mercado; para exportadores como Paraguay resulta una amenaza, debido a que Brasil podría comenzar a redireccionar la carne a destinos relevantes como el chileno. Desde la Cámara Paraguaya de la Carne (CPC) y la Asociación Rural del Paraguay (ARP) se dijo a Valor Agro que preferían esperar los resultados del análisis para expresar un comentario, sin embargo ambos manifestaron preocupación e incertidumbre. En Uruguay, un delegado de los ganaderos en la Junta Directiva del Instituto Nacional de Carnes (INAC), Joaquín Martincorena, dijo a El País que "en el corto plazo puede favorecer a otros exportadores de carne", pero en el mediano plazo "genera una imagen negativa de toda la región". Explicó que Brasil está entre los principales exportadores de carne bovina, junto con Australia e India. "No es una buena noticia para la región. Es una imagen negativa", remarcó. No es la primera vez que Brasil anuncia la detección de un caso de "vaca loca" atípico en su territorio. El anterior había sido confirmado en junio de 2019 en el estado de Mato Grosso. El MAPA tomó todas las medidas e incluso, la Organización Mundial de Sanidad Animal (OIE) no le quitó la categorización que equivale a países libres de la enfermedad (país con riesgo insignificante). Enfermedad. La encefalopatía espongiiforme bovina o "vaca loca", surgió en el Reino Unido en la década de los 80, extendiéndose luego a varios países de Europa y el mundo, generando pánico entre los consumidores que retrajeron su consumo de carne. Es una enfermedad causada por una proteína, conocida como prión, que afecta el cerebro y el sistema nervioso del animal. Incluso existe una variante en el humano conocida como la enfermedad de Creutzfeldt Jakob. El problema se generó por alimentar a los bovinos con proteínas de origen animal mal termoprocadas. Se considera un caso "atípico" cuando el animal contrae el prión de forma espontánea, en lugar de a través del suministro de raciones con proteínas animales infectadas. Fuente: Valor Agro.

Posible caso de vaca loca repercute en Paraguay

01/09/2021

Algunas plantas frigoríficas que operan en Paraguay determinaron dejar de comprar ganado gordo para exportación hasta conocer información oficial del posible caso atípico de vaca loca en Brasil. "Salimos de la compra, vamos a esperar noticias y evaluar el impacto en el mercado", indicó una fuente a Valor Agro. Respecto al tema, otra empresa frigorífica informó a Valor Agro que "seguimos comprando animales pero con más cautela, vamos a bajar el ritmo, hasta confirmar cómo repercute la información en la región". Mientras que otra compañía anunció a Valor Agro que "vamos a esperar para tomar una decisión



de compra. Seguimos comprando, pero estamos muy atentos a Brasil para tener definiciones". El precio del ganado gordo en Paraguay se mantiene firme. Un operador del mercado ubicó las referencias del macho en US\$ 3,90 a la carne, con negocios puntuales de cargas especiales que llegaron a US\$ 4; y de la vaca en US\$ 3,70 por kilo carcasa. Fuente: Valor Agro.

Minimizan efectos en el Uruguay

03/09/2021 - Es difícil que incida en valores y en el mercado uruguayo

No es la primera vez que Brasil anuncia la detección de un caso de "vaca loca" atípico en su territorio.

El caso de encefalopatía espongiforme bovina o "vaca loca" en Minas Gerais, aún no fue confirmado oficialmente, dado que se está a la espera de los resultados, que podrán conocerse en el correr de este viernes.

Si bien al momento es un rumor, la noticia ya repercutió en el mercado brasileño, con frigoríficos que paralizaron la compra de haciendas y bajas en los precios a futuro del ganado.

En ese sentido, El País se comunicó con una fuente de la industria frigorífica que sostuvo que "nunca es buena señal que se hable mal del producto de la carne" dado que eso afecta a todos los exportadores.

En el hipotético caso de que la situación se confirme, todo va a depender de qué tipo sea la enfermedad y de las acciones que Brasil y sus mercados tomen, sobre todo China. De todas formas, vale recordar que el vecino país tiene la particularidad de que no puede enviar animales mayores a 30 meses al gigante asiático. Esto le da la garantía de que no haya ido ningún animal adulto, minimizando en gran medida los riesgos.

En lo que refiere al flujo comercial, sabido es que cualquier alteración en el mercado mundial afecta, más aún estando involucrado Brasil.

Más allá de todo, la fuente consultada manifestó que los efectos que esto pueda tener no serán tan profundos, pudiendo durar apenas unas semanas y difícilmente se refleje en los precios.

En tanto, la consecuencia más importante podría ser el perjuicio para la propia ganadería de brasilera en el caso de que el resultado sea positivo.

Sea cual sea el resultado, es difícil que Uruguay se vea afectado porque continuará con sus controles, vigilancias y muestreos.

No es la primera vez que Brasil anuncia la detección de un caso de "vaca loca" atípico en su territorio.

El anterior había sido confirmado en junio de 2019 en el estado de Mato Grosso. El MAPA tomó todas las medidas e incluso, la Organización Mundial de Sanidad Animal (OIE) no le quitó la categorización que equivale a países libres de la enfermedad (país con riesgo insignificante).

Exportaciones de carnes bovinas batieron un récord en agosto

Lygia Pimentel 1 de setembro de 2021

As exportações de carne bovina in natura ganharam força nos últimos 7 dias úteis de agosto/21, foram 51,16 mil toneladas destinadas aos portos, fazendo com que a média diária do mês ficasse em 8,25 mil toneladas/dia, o melhor resultado médio diário desde novembro/20. Com 22 dias úteis, o mês de agosto/21 se encerra com 181,61 mil toneladas enviadas para fora do país, o melhor resultado da história. O preço pago pelo produto continuou a se valorizar no mercado internacional, atingindo o patamar de US\$ 5,67 mil/ton. Com isso, as vendas externas de agosto/21 atingiram a maior média diária da história com US\$ 46,88 milhões/dia, 14,28% superior a julho/21. Em números totais, os embarques romperam US\$ 1 bilhão pela primeira vez na história, com uma arrecadação de US\$ 1,03 bilhão.

Durante a última semana de agosto/21 os embarques de milho ganharam força com 1,4 milhões de toneladas do grão que deixaram o país, aumento de 72,39% no comparativo semanal e uma receita de US\$ 258,62 milhões no período. Com a média de 197,70 mil toneladas exportadas diariamente o mês se encerrou totalizando 4,34 milhões de toneladas enviadas aos portos, 30,34% a menos que agosto/20. O faturamento com as vendas do mês ficou na casa dos US\$ 847,03 milhões, o que representa 85% do mesmo período em 2020.

As importações do cereal também aceleraram com 63,24 mil toneladas do produto internalizadas nos últimos 7 dias úteis, totalizando 145,71 mil toneladas em agosto/21. O montante de US\$ 36,94 milhões foi investido nas compras internacionais de milho, 4 vezes mais que agosto/20.

As vendas externas de soja aumentaram 7,29% na última semana de agosto/21, chegando à casa dos 1,50 milhões de toneladas embarcadas no período. Com isso, dentro do mês 6,49 milhões de toneladas da oleaginosa deixaram o país no mês de agosto, uma média diária de 295,44 mil toneladas, ritmo 6,30% a mais que agosto/20.

O preço médio pago pelo produto ficou em US\$ 485,8/ton, valorização semanal de 0,74%. As comercializações externas da última semana ficaram em US\$ 749,58 milhões, consolidando US\$ 3,15 milhões no mês, 53% a mais que agosto/20.

Agrifatto



Sequia: perspectivas de escasa mejora repercutirán sobre la economía

30 August 2021

Rainfall in key energy-producing regions of drought-struck Brazil is likely to remain well below average in September.

The prediction comes from Brazil's national grid operator ONS. The report is doing little to relieve high energy prices and headaches for agribusiness.

Reuters reports that Brazil, one of the world's agricultural superpowers, is grappling with one of its worst droughts in nearly a century. The lack of rainfall has hurt farmers and forced the country to rely more on costly thermoelectric power plants, stoking inflation and dragging on the economy.

With reservoirs low at key hydroelectric dams, the government is encouraging Brazilians to consume less power, but has so far ruled out energy rationing.

On 27 August, the ONS said it expected energy usage to rise 0.9% next month compared to the same period last year.

But it said rainfall in areas where hydroelectric power is produced will remain below average in September. In the southeast and midwest Brazil, where the country's main hydropower reservoirs are located, rainfall should reach just 57% of the historical average for the period, it said

Senado analizará la prohibición de exportar animales para faena

A Comissão de Direitos Humanos (CDH) aprovou, nesta segunda-feira (30), sugestão legislativa para proibir a exportação de animais vivos destinados ao abate, informa a Agência Senado.

A SUG 30/2018, apresentada pelo portal e-Cidadania, foi relatada pelo senador Fabiano Contarato (Rede-ES) e agora será analisada como projeto de lei.

As ideias legislativas podem ser propostas por qualquer cidadão pelo portal e-Cidadania. Aquelas que recebem no mínimo 20 mil apoios em quatro meses são transformadas em sugestões legislativas e encaminhadas para a CDH, onde são debatidas. Se a Comissão aprova a sugestão, o texto é analisado como qualquer outro projeto.

A SUG 30/2011 foi apresentada pela cidadã Norah André, do Rio de Janeiro. No texto, ela argumenta que os animais sentem dor e medo, comunicam-se, têm sentimentos e consciência de sua existência. Ela lembra que a Constituição atribui ao Estado o dever de garantir a dignidade dos animais e impedir que sejam objeto de crueldade.

No relatório, o senador Fábio Contarato (REDE-ES) diz que há notícia de superlotação, desgaste físico, dor e além de práticas cruéis durante o transporte dos animais em navios.

Ele explica que os animais são transportados por longas distâncias terrestres antes de embarcarem, na maioria das vezes sem a existência de rotas alternativas. Também não há infraestrutura para desembarcar os animais em caso de emergência, o que pode levar a maus-tratos.

Além disso, o relator lembra o surto de peste suína africana, que dizimou mais da metade do rebanho de suínos da China, causado pela importação de animais vivos. Contarato defende que, também do ponto de vista de segurança sanitária, é desejável proibir a exportação de animais vivos.

“A movimentação de animais é infinitamente menos segura do que a exportação de produtos embalados, acondicionados, resfriados, in natura. O controle sanitário é muito mais complexo e a segurança menor no caso de transporte de animais vivos. Considerando que os navios se movimentam em escala mundial em questão de dias, a exportação de animais vivos pode representar um risco para os rebanhos, tanto do importador, quanto para os do exportador”, defendeu o senador.

Ele também rebateu argumentos econômicos dos que são contrários à proposta, afirmando que o impacto não seria tão negativo como eles têm dito. Segundo as Estatísticas de Comércio Exterior do Agronegócio Brasileiro do Ministério da Agricultura, a movimentação financeira com a exportação de gado vivo representou, em 2019, cerca de US\$ 457,2 milhões, ao passo que a de carne teve faturamento bem maior, de US\$ 16,2 bilhões.

“Portanto, eventual proibição de exportação de boi vivo pode ser, de fato, uma oportunidade para a exportação de carne in natura ou mesmo em cortes especiais, o que, indubitavelmente, pode gerar muito mais valor agregado e, também, empregos no País”, disse em declaração à Agência Senado.

Carta aberta da ABCZ – Nesta quarta-feira (1), a Associação Brasileira dos Criadores de Zebu (ABCZ) divulgou uma Carta Aberta sobre o assunto. A publicação é assinada pelo presidente da ABCZ, Rivaldo Machado Borges Júnior. Confira a íntegra do comunicado divulgado hoje pela entidade:

A Associação Brasileira dos Criadores de Zebu (ABCZ) vem a público demonstrar sua indignação com o anúncio de que o Senado Federal analisará a proibição de exportação de animais vivos para abate. Inaceitável assistirmos, mais uma vez, a um ataque a uma atividade lícita e tão importante para a nossa economia.

Sabemos que o pecuarista brasileiro busca, historicamente, alternativas para driblar os altos custos porteira adentro e para aumentar a geração de emprego e renda para este país. Além de abastecer o mercado nacional, vendemos nossos produtos – material genético, carne e animais vivos – também para



o exterior, fazendo crescer nossa atuação no mercado mundial e garantindo a entrada de mais volume financeiro para o Brasil.

Os dois primeiros produtos citados – material genético e carne – muitas vezes são exportados através das indústrias, em especial das centrais de inseminação e dos frigoríficos habilitados, que concentram a maior parte do lucro dessas exportações. Já o BOI VIVO é um nicho de mercado específico, que, além de não competir com a carne, trouxe uma nova opção de venda com melhor remuneração ao pecuarista. Uma modalidade também explorada por diversos outros países da União Europeia e pelos Estados Unidos.

Os argumentos apresentados por quem ataca a atividade são infundados e demonstram profundo desconhecimento sobre o cumprimento da regulamentação da IN46/2018 MAPA – que se baseia nas normativas da OIE (Organização Mundial da Saúde Animal) – sobre o bem-estar dos animais. Além disso, é totalmente inaceitável vermos ser menosprezada a exportação de gado vivo, que, só em 2019, movimentou cerca de US\$ 457,2 milhões, segundo as Estatísticas de Comércio Exterior do Agronegócio Brasileiro do Ministério da Agricultura.

Mais uma vez, em nome dos mais de 23 mil associados da ABCZ, que lutam diariamente pelo desenvolvimento deste país, expomos nossa revolta e pedimos atenção dos órgãos competentes. Estamos certos de que, conhecedores da importância deste mercado para a cadeia produtiva brasileira, os excelentíssimos senadores, bem como os representantes do Ministério da Agricultura, Pecuária e Abastecimento, se posicionarão logo quanto ao assunto pondo fim a esses ataques inadmissíveis.

Mais do que nunca é momento de valorizarmos quem produz e apoiar toda e qualquer atividade – que de forma lícita e digna – traga frutos para nosso país.

Rivaldo Machado Borges Júnior, presidente da ACBZ

VIETNAM: importó toros brasileiros

James Nason, 30/08/2021

THE large sea shipment of cattle now on its way from Brazil to a feedlot in Vietnam is distinctive for a number of reasons, not only because it opens the large cattle import market to a significant source of supply outside of Australia.

The second is that the shipment is made up entirely of bulls.

A still image from a video showing black coated tropical bulls loading in Brazil last week for Vietnam.

These bulls are not being exported for breeding purposes, but rather to enter feedlots as feeder cattle to supply meat for Vietnam's population of almost 100 million people.

Beef is a popular protein in the Vietnamese diet.

Despite lower per capita consumption when compared to pork, chicken, fish and seafood, it is regarded as a superior meat and an important source of nutrition essential to a healthy diet for the family, especially for children.

Vietnamese consumers also prefer to buy fresh meat which can be cooked on the same day, another factor that has helped to drive the country's big increases in imported cattle from Australia over the past decade (read more about Vietnam's beef market in this MLA market snapshot here).

Bull market

Feedlot operators in many export markets throughout Asia including Vietnam have a preference for importing entire male cattle.

This is based on a range of factors including traditional cultural preferences, superior average daily growth rates and meat yields from bulls compared to castrated steers, and the leaner meat that entire males produce, which is preferred in some Asian soups and stir fries.

While Asian importers and lot feeders have long expressed a preference for young bulls over steers, Australian cattle properties are not typically geared to produce large lines of bulls, largely because such production systems are more difficult to manage, particularly in terms of maintaining control over breeding programs and handling of big numbers of bulls compared to steers.

That is not to say it cannot be done, and there are operations across the north that successfully concentrate on raising young bulls specifically for live export customers, for which they can benefit from price premiums due to higher demand.

Cattle handling practices can have a big impact in minimising behavioural problems, including employing low-stress handling techniques during mustering and yard handling, as this earlier MLA report highlighted.

Raising bulls for delivery at younger liveweights such as 300kg is another strategy designed that can reduce the handling issues involved with managing more-active entire cattle. As one exporter seeking to buy young bulls explained while trying to convince more producers to breed bulls a few years ago, rearing bulls can provide a production advantage in that it can be more straight-forward to raise a bull calf to 250-300kg in difficult seasons than to get a steer to bullock weights over a longer time frame.

Despite the stated interest in bulls the vast majority of cattle that have been imported to Vietnam are steers from northern Australia, which remain highly valued for their genetics bred for productivity and performance in tropical environments, meat quality, temperament and ease of handling.



Trade watch

The live export market from Australia to Vietnam has held up relatively strongly in recent months with five shipments out of Townsville in August from a range of exporters including Frontier, Australian Cattle Exports (ACE), Bondstock and a relatively new entrant in Melbourne-based Aussie Beef.

Procurement and loading for the Aussie Beef shipment was handled by Michael Spencer and Patrick Burke of Adcock Partners Property & Livestock.

The consignment comprised 2204 Brahman steers and bulls in the 500 to 700 kilogram weight range, drawn from the Clermont, Richmond, Hughenden, Chillagoe and Charters Towers area, and was shipped on the Gelbray Express to Vietnam in mid-August.

How Vietnamese orders from northern Australia hold up in coming months is now a key question, amid strict COVID lockdowns in Vietnam and the addition of an additional source of cattle from Brazil.

The bulk of cattle exported from Australia to Vietnam are sourced from Queensland and exported out of Townsville, which has supplied about 60 percent of the 124,867 head exported from Australia to Vietnam this year (the rest from Broome with 24,947 head, Fremantle 14,013 and Darwin 12,027).

After a relatively busy August, with shipments that were organised months before the Delta-variant Covid outbreak forced widespread lockdowns in Vietnam, there are currently no live export vessels scheduled to load at the port in September.

URUGUAY

Exportaciones de carne bovina fueron récord en valor en agosto

por Cecilia Ferreiraseptiembre 1, 2021

Las exportaciones de carne vacuna en agosto – congelada y enfiada- alcanzaron un récord en facturación, según se desprende de datos preliminares de Aduanas al 30 de agosto.

Sumaron US\$ 226,5 millones, casi el doble (+94%) de lo facturado en mismo mes del año pasado, US\$ 116,5 millones.

En volumen las solicitudes de exportación sumaron 36.026 toneladas, una suba de 66% respecto a las 21.650 enviadas en mismo mes el año pasado.

China sigue siendo el propulsor de este fuerte ascenso, con una participación del 60% sobre el total facturado. Los envíos a ese destino sumaron en agosto 25.034 toneladas por US\$ 136 millones.

En lo que va del año (enero-agosto) las exportaciones de carne vacuna (congelada y enfiada) suman 263.951 toneladas por US\$ 1.466 millones, un 39% más respecto a las 189.896 toneladas en mismo periodo de 2020 por un valor de US\$ 1.002 millones registrados en igual periodo del año pasado, un alza en valor de 46%.

MGAP proyectó crecimiento de 1% para el stock bovino nacional

27/08/2021

El stock de bovinos en Uruguay creció 1% y se posicionó en 12.045.433 cabezas, según los datos preliminares de la Declaración Jurada 2021 presentados ayer. Hasta el año pasado, Uruguay contaba con 11.881.932 de vacunos en su ganadería.

La Declaración Jurada anual de la Dirección de Contralor de Semovientes (Dicose) mide las existencias ganaderas y los cambios que se registran en el stock en sus distintas especies -al 30 de junio-, cuando cierra el ejercicio ganadero. Es una foto del establecimiento al 30 de junio de cada año y sus datos permiten tomar mejores decisiones en las empresas ganaderas.

Los números fueron presentados ayer por el Ministro de Ganadería, Agricultura y Pesca, Fernando Mattos, acompañado por el Director de Dicose, Gabriel Osorio y por el técnico de Opya, José Berbejillo.

A propósito, Berbejillo explicó que la presentación se realizó con el 94% de los formularios esperados. “Mostramos casi todos los datos preliminares que vamos a presentar en la Expo Prado, pero están hechos sobre una proyección. No son los datos corregidos. Los números que publicamos son una aproximación”, precisó.

Los números se explican, según el técnico de Opya, porque hubo mejores pariciones en los años anteriores. A su vez, comentó que el stock general “no va a tener un gran cambio porque la tasa de extracción y la de reposición fueron parecidas dado que la tasa de procreo “está planchada” durante los últimos años. “Es un punto que no se supera y la tasa de reproducción está como fija”, señaló.

La buena noticia es que prácticamente se mantiene el número de vacas de cría, por lo que la máquina de producir terneros se encuentra estable por otro año más. En esta categoría, las entoradas pasan de 4.354.039 cabezas en Dicose 2020 a 4.411.979 cabezas. En este último caso suben 1%.

Ovinos. En ovinos se registró un descenso de 1% al estimarse en 6.263.812 cabezas. En 2020 eran de 6.337.567 unidades.



Sin embargo, Bervejillo opinó que esto supone “una buena noticia” debido a la elevada tasa de extracción que, prácticamente, se duplicó. “Eso quiere decir que la señalada se duplicó”, dijo. Finalmente, opinó que la población de ovinos no crece porque “no hay incentivos” de mercados suficientemente atractivos.

Gabriel Osorio, director del Sistema Nacional de Información Ganadera (SNIG), analizó para Rurales Tv los resultados de los datos estimados de las Declaraciones Juradas de DICOSE.

“No hubo grandes cambios respecto al año pasado y si bien en los bovinos se mantiene el stock, sobre los doce millones, un poquito menos o un poquito más, lo importante es analizar dentro de las diferentes categorías como se comportaron” remarcó.

Para Osorio “lo que se ve año a año los novillos de más de 3 años vienen bajando en cantidad, eso muestra la eficiencia del sector, porque habla de un rejuvenecimiento de las categorías de reposición, porque aumentan los novillos de 1 a 2 años y los de 2 a 3 años”,.

“En los ovinos hay una leve baja que, dependiendo del margen de error, puede ser una baja o puede mantenerse, pero la tendencia es a que baje” señaló.

La ganadería uruguaya se sigue transformando mientras Argentina y Brasil se complican

por Eduardo Blasinaseptiembre 1, 2021 Una vez más la región nos impulsa. En Brasil un accidente, un posible caso atípico de vaca loca que a la espera de los análisis confirmatorios paralizan el mercado, ya que los frigoríficos han paralizado las faenas.

En Argentina la prolongación de un cepo que tal vez reditúa en votos populistas pero es un golpe más a una ganadería donde lo único seguro es la incertidumbre.

En Uruguay aplica el “no news, good news”, no somos noticia en el mundo, compramos vendemos, exportamos, sin interrupciones. Y así el stock permanece estable rejuvenecido en su composición que tiene cada vez menos categorías ociosas, cada vez más terneros y vaquillonas.

En particular es un stock en el que hay cada vez menos novillos de más de tres años y más terneros. De modo que no solo se trata de una mayor eficiencia económica, un novillo precoz emitió menos metano a lo largo de su vida. Potencialmente en algún momento un novillo precoz será más certificable por sus virtudes respecto al cambio climático.

Uruguay sigue dándole garantías diferenciales a los compradores del mundo, en lo sanitario y en la regularidad del abastecimiento. A diferencia de 2019, los precios de 2021 bien pueden prolongarse durante 2022. Y con estas lluvias, porqué no pensar que la producción de terneros mantiene chance de consolidar los tres millones. Si La Niña, como dicen los meteorólogos es más suave que la del año pasado, setiembre ya garantiza un rebrote temprano, la perspectiva productiva y comercial de la ganadería mantiene plena firmeza.

La mayor parte de esto es mérito de Uruguay, pero esta semana la región da una ayuda adicional a nuestra diferenciación.

Primera mirada sobre el Uruguay ganadero 2022

29/08/2021 - 4:00 AM Por Rafael Tardáguila

Después de que este año se diera un combo de factores alcistas sobre los precios ganaderos, para 2022 los astros no parece que vayan a estar tan alineados. El interés exterior seguramente se mantenga, y la demanda estará allí

Con el segundo semestre de 2021 avanzando, es buen momento para empezar a evaluar en qué rango hay más posibilidades de que se sitúen los precios ganaderos. Con la lógica salvedad de que, en estos momentos de grandes viandazos, con los mercados llenos de “cisnes negros” (los eventos extraordinarios están, valga la paradoja, cada vez más al orden del día) las posibilidades de que se den acontecimientos distorsivos no son poco probables.

El mercado internacional de la carne vacuna ha gozado de presiones alcistas desde varios ángulos en este 2021. Algunos de ellos seguirán jugando a favor el año que viene, en otros casos todavía no se sabe cómo estarán impactando, pero algunos otros no serán tan alcistas como ahora.

Yendo de lo general a lo particular, el contexto de los mercados de las materias primas está muy presionado al alza. Los precios de los minerales, los productos agrícolas, las carnes, el petróleo, entre varios etcéteras, son altos. No solamente es alcista de por sí para la carne vacuna, sino también por el aumento de los costos de producción. Ante costos de las materias primas alimenticias más altos, el equilibrio del mercado se da con menores niveles de producción y, por lo tanto, a precios más elevados.

En lo referente a la proteína animal también hay impulsos alcistas, fundamentalmente por el tremendo impacto de la peste porcina africana sobre la producción de cerdo en China y varios países más. Este ha sido el principal factor distorsivo en el mercado de la proteína animal desde el primer semestre de 2019.

En este punto es que hay varios imponderables. ¿Realmente China logró recomponer sus existencias de cerdos y tendrá volúmenes de producción en niveles similares a los pre epidemia? Es una gran pregunta. De ser contestada de forma afirmativa, su impacto sobre los precios del mercado de la proteína animal será menor. Pero ahora el virus ingresó al continente americano, algo que hacía 40 años que no pasaba.



¿Llegará a Estados Unidos o a Brasil? Son dos de los grandes exportadores mundiales y en este caso, si la respuesta es afirmativa, el impacto puede ser fuertemente alcista sobre los precios.

Por su parte, en el caso concreto de la carne vacuna también hubo factores alcistas en 2021 desde el lado de la oferta y es aquí donde aparecen ciertas certezas en cuanto a que no estarán jugando tan a favor el año que viene. Brasil y Australia estarán culminando la fase de recomposición del rodeo y comenzarán, de forma gradual, una senda de crecimiento de la oferta. En los primeros siete meses de 2021 las exportaciones australianas son 22% inferiores a las de los mismos siete meses de 2020, en tanto que las de Brasil bajaron 5%. Entre ambos son 180 mil toneladas embarque que estaban el año pasado y no estuvieron en este.

La expectativa es que ambos grandes oferentes comiencen en 2022 a elevar su volumen de producción. Por ende, factiblemente, también su saldo exportable aunque, en el caso brasileño, podría haber una mejora de su economía y del poder adquisitivo de la población que incrementa la demanda doméstica.

Además, Argentina en estos meses autolimitó sus ventas al exterior con el objetivo de reducir el precio de la carne al público en un año electoral. Las elecciones de medio término son a mediados de noviembre. La expectativa es que, superado el acontecimiento, las limitaciones se levanten, dadas las necesidades de ingreso de divisas.

Por último, India atravesó por graves problemas de Covid-19 que, durante algunos meses del año, limitó su producción y sus exportaciones. Lo esperable es que esto no suceda el año próximo.

Los países mencionados son cuatro de los cinco exportadores de carne bovina del mundo. El otro es Estados Unidos, que aprovechó de excelente manera la coyuntura elevando en el eje de 20% sus exportaciones en lo que va del año.

Es factible que Brasil, Australia, Argentina e India eleven sus exportaciones el año que viene. Por lo tanto, habría más carne vacuna en el mercado internacional. Lógicamente, se trata de un factor que presiona a la baja los precios del mercado internacional. En el plano interno, en 2022 comenzará a quedar disponible para faena la generación 2019, que es la de los famosos 3 millones de terneros y que muy pocos se fueron exportados en pie cuando terneros. Por lo tanto, habrá una creciente disponibilidad de novillos para faena en la medida que vaya avanzando el año. Esto podría compensar una eventual disminución de vientres para faena si es que el año se desenvuelve de buena manera desde el punto de vista climático y hay buena disponibilidad de forraje.

Pero, desde el punto de vista del clima, hay que tener en cuenta que los modelos están indicando una mayor probabilidad de que los meses del verano sean Niña, que implica mayor probabilidad de lluvias por debajo de lo normal. Y esta situación podría complementarse con una disminución del área ganadera, dado el crecimiento de la superficie ocupada por la agricultura, como pasó en el invierno y volverá a suceder con los cultivos estivales.

Por lo tanto, hay que manejar dentro de las posibilidades que podría darse un faltante de forraje que impacte de forma negativa sobre los precios ganaderos, primero sobre la reposición, pero también sobre los del gordo.

En definitiva, después de que este año se diera un combo de factores alcistas sobre los precios ganaderos, fundamentalmente desde el exterior, para el año próximo los astros no parece que vayan a estar tan alineados. El interés internacional seguramente se mantenga, por lo que la demanda estará allí. Pero, eventualmente, habría que hacer números con precios algo por debajo de los alcanzados este año.

Cae la morosidad en la industria frigorífica

por Cecilia Ferreiraseptiembre 1, 2021

El monto de créditos vencidos que registró la industria frigorífica al sistema financiero en julio fue el más bajo desde enero de 2020, según se desprende de los últimos datos desagregados del Banco Central del Uruguay, publicados este miércoles.

Fue de US\$ 11,37 millones, un descenso de 8% frente a los US\$ 12,39 millones de junio y 28% menos frente a los US\$ 15,75 millones de un año atrás.

Los créditos vigentes y totales registraron leves subas en la comparación interanual. Los créditos vigentes se ubicaron en US\$ 333,79 millones (+2 respecto a un año atrás) y los totales US\$ 345,16 (+1 respecto a un año atrás).

El promedio de los últimos tres meses (mayo-julio) muestra un leve incremento de los créditos vigentes y totales pero una caída marcada de los créditos vencidos comparado con igual trimestre de 2020. Estos últimos promediaron US\$ 12,23 millones, 22% menos que los US\$ 15,8 registrados en igual periodo del año pasado.



PARAGUAY

Frigoríficos retoman compras con “menos intensidad” pero con “precios firmes”

02/09/2021 GANADERÍA

La mayoría de las plantas frigoríficas del país, inclusive las que salieron del mercado en la jornada de ayer cuando se informó extraoficialmente de un caso atípico de vaca loca en Brasil, están activas en las compras de animales para faena en el cierre de la semana y con precios firmes. Un industrial confirmó a Valor Agro que “estamos comprando despacio”, luego de que estuvieran varias horas fuera del mercado. Si bien la fuente consultada ubicó la cotización del macho en US\$ 3,90 y de la vaca en US\$ 3,70 el kilo carcasa, un operador del mercado confirmó a Valor Agro que se están logrando precios superiores por las categorías comunes que rondan entre 5 y 10 centavos de dólar. Otra empresa frigorífica comentó a Valor Agro que para el cierre de la semana ya completaron las compras de ganado gordo y no se van a ofrecer precios hasta la semana entrante. “Todavía hay que cumplir con compromisos atrasados con los mercados, pero seguimos atentos con Brasil”, indicó. Paraguay continúa con el segundo precio más alto del Mercosur. Actualmente en el promedio de los estados exportadores de Brasil el macho para faena cotiza US\$ 3,86 a la carne y en Argentina US\$ 3,77. Uruguay lidera el ranking con una cotización de US\$ 4,25 por kilo carcasa. Fuente: Valor Agro.

Con 66% de crecimiento, Paraguay se consolida como principal proveedor de carne de Chile

31/08/2021 - 11:58 AM

Hasta julio se comercializaron 31.386 toneladas más del producto a Chile, lo que mantiene a Paraguay como mayor proveedor de carne

Entre enero y julio de este año Paraguay exportó 79.022 toneladas de carne bovina al mercado chileno, experimentando un significativo crecimiento del 66% en comparación a las 47.636 toneladas registradas en el mismo periodo del año anterior, según el informe de la Oficina de Estudios y Políticas Agrarias (ODEPA) del Ministerio de Agricultura de Chile.

Hasta el séptimo mes del año se comercializaron 31.386 toneladas más del producto a Chile, lo que mantiene a Paraguay como mayor proveedor de carne del mercado chileno, incluso aumentando la brecha con los demás competidores.

En el periodo comprendido entre enero y julio de este año el mercado chileno importó 154.630 toneladas de carne bovina y los proveedores fueron Paraguay con 79.022 toneladas, Brasil 47.111 toneladas, Argentina 18.401 toneladas, Estados Unidos 3.998 toneladas, Colombia 3.777 toneladas, Uruguay 2.229 toneladas, Alemania 25 toneladas, Canadá 6 toneladas y otros proveedores con 61 toneladas, informó la ODEPA.

A raíz del importante crecimiento de los embarques, la participación de la carne paraguaya en el mercado chileno registró un aumento de 6,3 puntos porcentuales hasta el cierre de julio. La incidencia del producto nacional ascendió al 51,5%; mientras que en el periodo comprendido entre enero y julio del 2020 la participación fue del 54,8%.

Hasta el cierre del séptimo mes del año se registró una mejora del 16,4% en el precio promedio de exportación de la carne bovina a Chile, siendo el producto paraguayo el que más se valorizó entre los principales proveedores, según el informe de la Oficina de Estudios y Políticas Agrarias (ODEPA) del Ministerio de Agricultura de Chile. Entre enero y julio de este año la media de cotización del producto nacional fue de 5.124 dólares la tonelada, mientras que el promedio del mismo periodo del año pasado fue de US\$ 4.405 la tonelada. La mejora representó 722 dólares por tonelada. Teniendo en cuenta el comportamiento de los demás proveedores, se observa un crecimiento del 16,2% para la carne estadounidense, 13,7% para la carne brasileña y del 5,7% para la carne argentina. Además, en los primeros siete meses del año, Paraguay exportó 79.022 toneladas de carne bovina al mercado chileno, experimentando un significativo crecimiento del 66% en comparación a las 47.636 toneladas registradas en el mismo periodo del año anterior. En dicho periodo se comercializaron 31.386 toneladas más del producto a Chile, lo que mantiene a Paraguay como mayor proveedor de carne del mercado, incluso aumentando la brecha con los demás competidores. El mercado chileno importó 154.630 toneladas de carne bovina, y los proveedores fueron: Paraguay con 79.022 toneladas, Brasil 47.111 toneladas, Argentina 18.401 toneladas, Estados Unidos 3.998 toneladas, Colombia 3.777 toneladas, Uruguay 2.229 toneladas, Alemania 25 toneladas, Canadá 6 toneladas y otros proveedores con 61 toneladas, informó la ODEPA. Fuente: Valor Agro.

Avances en el objetivo de acceder a la Cuota 481 de la Unión Europea

02/09/2021 La Cuota 481 es un contingente libre de aranceles de 45 mil toneladas de carne vacuna de alta calidad que admite animales con 100 días de engorde a corral y con menos de 29 meses de vida

La ganadería paraguaya dio un paso importante para que un futuro cercano pueda ingresar con carne bovina de alto valor comercial a la Cuota 481 de la Unión Europea, tras la aprobación de la Resolución N°



1.090, de “Requisitos Generales para la Certificación de Carne Bovina de Calidad Superior para Exportación a la Unión Europea”, por parte del Servicio Nacional de Calidad y Salud Animal (SENACSA). La Cuota 481 es un contingente libre de aranceles de 45 mil toneladas de carne vacuna de alta calidad que admite animales con 100 días de engorde a corral y con menos de 29 meses de vida. Distribuidas en 11.250 toneladas por trimestre, hoy acceden al cupo Estados Unidos, Argentina, Australia, Canadá, Nueva Zelanda y Uruguay.

Considerando que la Cuota 481 fue creada para Estados Unidos, a principios del año pasado se determinó una reducción progresiva del cupo para los terceros países que la integran y se entregó un volumen exclusivo para el país norteamericano. Por tanto, en 2021 los terceros países cuentan con una porción trimestral de 5.500 toneladas y desde 2022 en adelante se irá reduciendo en 600 toneladas hasta lograr 8.750 toneladas exclusivas para Estados Unidos.

El presidente de la Oficina de Registros de Establecimientos Ganaderos para la Exportación (SITRAP) de la Asociación Rural del Paraguay (ARP), Jorge Johannsen, dijo que recibió del Presidente del SENACSA la Resolución mediante la cual Paraguay cuenta con la posibilidad de solicitar a sus pares europeos la certificación del sistema local para la gestión, certificación y exportación de carne bovina proveniente de animales trazados para mercados que deseen adquirir animales comprendidos en crianza y terminación bajo parámetros de la Cuota 481.

“Fue un trabajo conjunto de SITRAP y SENACSA, con apoyo de la Cancillería, que tuvo eco positivo y generó una normativa acorde con las estrictas especificaciones de dicho mercado. Ahora, y a partir de la validación europea a nuestra estructura integral (productores, servicio de salud, industria, gestión de calidad de establecimientos y tipo animal), podemos salir a prospectar en un futuro cercano a los compradores de esos cortes seleccionados bajo padrón europeo, con probables 13 cortes específicos”, explicó el titular de SITRAP.

REQUISITOS. El documento contempla que los establecimientos que deseen proveer animales con destino a las condiciones arancelarias de la Unión Europea, referentes a la cuota 481 correspondientes a carnes de calidad, deberán estar registrados en el SIGOR III del SENACSA y presentar solicitud de inscripción en el SITRAP, pudiendo también ser usuarios actuales de establecimientos ganaderos dedicados a la producción de bovinos para carne de calidad superior.

En relación a los animales, éstos deben cumplir con todos los requisitos sanitarios de rigor y lo establecido en el reglamento de SITRAP; además ser exclusivamente novillos o vaquillas, contar con hasta 30 meses de edad a la fecha de faena, permanecer en confinamiento 100 días previos a ser enviados a frigoríficos de exportación, habiendo sido alimentados con raciones de al menos 62% de concentrados o cereales y cuyo contenido de energía metabolizable sea igual o superior a 2,9 mega calorías por kilogramo de materia seca, verificando que reciban diariamente un promedio de materia seca igual o superior a 1,4% del peso vivo del animal.

Asimismo deben ser sometidos en origen a una inspección y controles sanitarios, ser exclusivamente transportados en vehículos habilitados por el SENACSA, donde también el documento contempla una serie de requisitos para las documentaciones previas y posteriores, embarque de los animales, controles oficiales en tránsito y a su llegada en las plantas frigoríficas, registros y certificaciones.

Faena de bovinos de agosto cayó 23% y fue la segunda más baja del 2021

02/09/2021 GANADERÍA

La faena de vacunos de los frigoríficos exportadores sumó 173.425 cabezas en agosto, una caída del 23% en comparación con julio, cortando una racha de dos meses de subas consecutivas y posicionándose como el segundo mes con menos faena del año. En total ingresaron a las unidades de faena 36.630 novillos, 65.741 toros, 38.315 vacas y 32.739 vaquillas. Recientemente, la Cámara Paraguaya de la Carne (CPC) dijo que probablemente las industrias iban a sacrificar entre un 20 y 25% menos de ganado en agosto debido a la falta de contenedores, el aumento de los costos de transporte y los tiempos de tránsito erráticos que se está experimentando en el mundo. Además se prevé que “esto va a continuar durante septiembre y octubre como mínimo”, apuntó la CPC y agregó que esa reducción de la matanza se va a reflejar en los volúmenes de exportación en septiembre. Con respecto a la performance de las industrias, la planta de mayor actividad mensual fue Frigorífico Belén (Athena) con 28.632 cabezas, seguido por Frigorífico Concepción con 23.532 vacunos y FrigoChorti (Cooperativa Chortitzer) con 19.209 reses. Fuente: Valor Agro.

UNION EUROPEA

Situación en principales mercados

03 September 2021 AHDB



Back in July, the EU commission forecast broadly stable meat availability in the EU this year. Some decline in beef (-1%) and sheep meat (-1%) use was expected to be offset by growth for pig meat (+1%).

Here, we look at how these expectations compare to meat sales at retail level seen so far this year. This can give some insight into how demand compares to supply, and so the reason behind price trends. Of course, we are comparing against the peak period of restaurant closure in spring 2020, which led to much demand switching to retail channels for in-home consumption. So, some decline in retail sales would be expected.

Germany

In the year to July, meat sales have declined by 1.6% year-on-year, according to the latest report from AMI.

Interestingly, however, demand for beef has grown. We can also see that pig meat products have been more affected by declining retail sales.

France

Total meat retail sales in the first half of the year were also 4% lower in France. Again, the pig meat products were particularly affected while beef sales recorded some growth. Sheep meat was also able to buck the trend, with volumes sold up by 1% compared to the same period last year.

Spain

The trend has been more consistent across meat products in Spain. In the first half of the year, meat retail sales were 2% lower than in 2020. Pork and lamb have seen a slightly larger drop-off than beef.

Summary

So, what key themes can we take from the latest data? While we can't see how much sales through foodservice may have increased this year, it seems that pig meat has had the most difficulty holding on to gains made at retail level last year. Market reports have also described pig meat demand as subdued. More pig meat is expected to be available in the EU this year, with consumption rising and exports weakening as the year progresses. Against this backdrop, the price falls we have seen on the continent recently are not surprising.

On the other hand, there is also some indication of beef demand being firmer so far. Beef supplies are not set to increase this year, and so the relatively robust demand levels have been able to offer support to EU cattle prices.

Encuesta reveló caída de la confianza en productores rurales

01 September 2021

Wageningen University's Agro Confidence survey shows that farmers are less confident about their medium-term prospects than they were previously.

In the second quarter of 2021 agro confidence fell by 1.5 points. This fall was mainly due to a decrease in the confidence of farmers and horticulturalists in the medium term. The mood regarding the current state of the business improved slightly. The Agro Confidence is calculated based on both indices. Confidence fell in most sectors. Confidence only remained stable among arable farmers and fell mainly in pig production.

Confidence decreased less sharply in other sectors. In the near future farmers and horticulturalists are mainly worried about lower selling prices and higher costs. This is shown by the Agro Confidence Index developed by LTO Nederland, Flynth adviseurs en accountants, the Ministry of Agriculture, Nature and Food Quality (LNV) and Wageningen Economic Research.

Confidence remains lower than long-term average

Confidence among farmers and horticulturalists remained under the long-term average of almost 13 points in this quarter too. The last time that confidence was higher than this average was in the first quarter of 2019.

The COVID-19 pandemic had a very negative effect on it in 2020. There has been a recovery since then, but this was abruptly interrupted in the second quarter of 2021. The sectors arable farming, dairy farming, pig farming and poultry farming are currently languishing below their sector average. Only the horticulture sectors are above (horticulture under glass) or on (open-field horticulture) the long-term average for their sector. In these sectors confidence remains good, despite a negative correction. The index fluctuates strongly in pig production (pig cycle), partly due to heavily fluctuating selling prices and costs.

Better assessment last 12 months, but still not positive for all sectors

The confidence index improved by 8 points in comparison with the first quarter. Dairy farmers in particular were more satisfied with the business situation over the past 12 months. The main reason for the better price formation was this more positive assessment. Horticulturalists also looked back more positively than in the previous quarter. There was a better assessment of both selling prices and production. However, the increased costs put the brakes on a further increase of this index. The increase was limited for arable farmers and poultry farmers and the index fell for pig producers, in particular due to rising costs. Despite these recent changes, only horticulture and open-field horticulture have a positive confidence index. In



spite of the positive adjustment of 20 index points in dairy farming, the index remained just below zero for this sector.

Assessment of current state of the business almost unchanged

The Agro Confidence Index, which reflects the mood of entrepreneurs about the current state of their business, rose by half a point. This can be regarded as a stabilisation. The mood in the two horticultural sectors stands out again here. Despite the fall in horticulture under glass and stabilisation in open-field horticulture, the mood in these sectors remained good with an index of more than 30 points.

In other sectors the mood index is around the average for total agriculture and horticulture. Here too the trends vary per sector. The mood among pig and poultry farmers fell strongly, while arable farmers were more satisfied than in the previous quarter. Among dairy farmers the mood fell to a limited extent.

Short-term future less favourable for pig and dairy farmers

When farmers and horticulturalists were asked to look forward to their business situation over the coming 12 months, the upwards trend of the last four measurements was interrupted in the second quarter of 2021. The index fell by more than 3 points. The pessimists therefore stay in the majority. The index stands at -5 points. The confidence index (looking forward) mainly fell among pig farmers. These farmers expect lower selling prices and lower production. Dairy farmers and glasshouse growers are of the opinion that they will be faced with lower selling prices. The increased costs also play a role and possibly the uncertainty during the COVID-19 pandemic. Large parts of the world are still affected by lockdowns.

Medium-term future for businesses assessed less favourably

When asked to assess the business in the medium term (looking forward 2 to 3 years), farmers and horticulturalists are also slightly less enthusiastic in the second quarter of 2021. The index fell by more than 3 points. Just as for the short term, pig farmers believe that they will have to contend with more difficult operating conditions in the medium term as well. The index fell by 26 points, which meant that the index dropped below the zero point.

ESTADOS UNIDOS

Aumentaron los embarques de carnes congeladas hacia CHINA

By GREG HENDERSON August 30, 2021

The U.S. has surpassed Australia as the top exporter of frozen beef to China.

Australia's exports have declined since April, according to a report in the South China Morning Post, a result of the fallout from ongoing tensions between Canberra and Beijing. In May, the U.S. shipped US \$90 million of frozen beef to China, compared to Australia's US \$47 million, the Morning Post reported. By July, U.S. exports hit US \$107 million, while Australia's shipments fell to \$35 million. Australia remains China's biggest supplier of chilled beef.

While Australia still dominates exports of chilled beef, the gap is closing, though analysts say chilled beef from the U.S. remains more expensive than from Australia and New Zealand.

Amid growing tensions with Australia, China informally banned a series of goods from Australia last year such as coal, log timber and wine, opening the venue to the U.S. Political analysts have suggested Washington is prioritizing American interests over its ally, despite assurances from US politicians, including Secretary of State Antony Blinken, the U.S. would stand with Australia against economic coercion from Beijing.

The signing of the phase-one trade agreement between the U.S. and China in January of last year opened the door for American beef.

The phase-one deal requires China to purchase US \$80 billion in agricultural products from the US across 2020 and 2021, effectively giving preference to US products over other suppliers. Trade data show the values of U.S. frozen beef exports to China between April and July this year were from eight to 18 times higher than their corresponding months last year.

Rabobank muestra una fuerte demanda de carne bovina de EE.UU.

27 de agosto de 2021 20:00 PM Imprimir

En el nuevo informe Rabobank Beef Quarterly Q3, Angus Gidley-Baird, analista senior de Animal Protein, dijo que la demanda de exportación de carne de res de EE. UU. Es sólida y que la escasez mundial es un factor principal. Rabobank destacó la decisión del gobierno argentino de imponer una suspensión de 30 días a las [...]

En el nuevo informe Rabobank Beef Quarterly Q3, Angus Gidley-Baird, analista senior de Animal Protein, dijo que la demanda de exportación de carne de res de EE. UU. Es sólida y que la escasez mundial es un factor principal.

Rabobank destacó la decisión del gobierno argentino de imponer una suspensión de 30 días a las exportaciones de carne vacuna en mayo. A raíz de esa decisión, se impusieron nuevas limitaciones al



volumen y tipo de carne de vacuno que se podía exportar. Argentina y Canadá fueron las dos excepciones en lo que respecta a los precios del ganado según el análisis con contracciones dramáticas.

La carne de vacuno estadounidense está experimentando un aumento en la demanda de China y otros países del sudeste asiático debido a la oferta mundial limitada, según Rabobank.

“La mejora de las perspectivas se refleja actualmente en los precios que los productores están dispuestos a pagar por el ganado de reemplazo, así como por los futuros de ganado vivo diferido”, dice el informe. “Si bien siempre existe la preocupación de que los comederos de ganado reaccionen con demasiada fuerza y demasiado pronto, las perspectivas de precios del ganado alimentado para el cuarto trimestre y para 2022 son mejores que las que se han visto en varios años”.

Sin embargo, Rabobank también señaló que los precios actuales de los novillos en EE. UU. Están un 25% por encima de 2020 y un 8% por encima del promedio de cinco años para la época del año.

El informe continuó diciendo que los precios minoristas y mayoristas de la carne vacuna continúan siendo fuertes y resistentes. Los valores de corte de carne de vacuno de la Fed se negocian en gran medida en contra de la temporada.

El banco afirmó que en ningún lugar son más evidentes los fuertes precios de la carne vacuna en Estados Unidos que en el mercado de recortes de carne vacuna a pesar de la agresiva liquidación de las vacas.

Los precios de la carne de vacuno en China para el trimestre mostraron un potencial alcista limitado para el resto del año debido a que la producción de carne de cerdo y aves de corral sigue creciendo. Aún así, la resistencia de los precios de la carne vacuna se debe a la caída de los precios del cerdo y la oferta limitada.

Los productores de carne de vacuno en Brasil han mostrado estabilidad desde abril con una mejora en la oferta y una menor demanda de la industria. Los suministros limitados de ganado para sacrificio, junto con los problemas estacionales de sequía y heladas, llevaron los precios del ganado vivo a niveles récord en el primer trimestre.

Los precios en Australia continúan empujando niveles récord en julio al alza mensual, pero permanecen un 13% por debajo de los volúmenes de 2020 y un 20% por debajo del promedio de cinco años para el mes de julio. Los volúmenes acumulados hasta la fecha han bajado un 22% con respecto al año pasado.

En los países europeos, la producción de carne de vacuno se ha estabilizado al mismo nivel que en 2020. Se han registrado aumentos en España (+ 7%), Francia (+ 2%), Italia (+ 0,8%), Polonia (+ 0,6%) y Reino Unido (+ 0,4%). Sin embargo, hubo contracción en Alemania (-3%) e Irlanda (-7%).

Severa sequía agudiza liquidación ganadera

By DERRELL PEEL - OKLAHOMA STATE UNIVERSITY August 30, 2021

Probably the most frequently asked question I am getting relates to how much the drought is adding to herd liquidation in 2021. It's a difficult question for several reasons. In the first place, we don't know what the industry would have done in the absence of drought this year. Having decreased the past two years from the 2019 peak, would the industry have continued liquidation in 2021 in any event? The turbulence from the pandemic and other black swan events makes this an even more difficult question.

What we do know is that beef cow slaughter is up 8.7% year-over-year through mid-August. If we assume current level of year-over-year increase continues for the remainder of the year, it implies an annual beef cow slaughter of 3.55 million head. That would be a net culling rate of 11.4%, the highest beef herd culling rate since 2011.

The average culling rate the past two years, since the cyclical peak in 2019, has been 10.25%. Over the past 35 years, across cycles of expansion and liquidation, the average herd culling rate has been 9.65% annually. However, because the drought started so early in the year (carried over from last year), it is likely that beef cow slaughter was shifted earlier in the year. Producers likely have already culled cows that would have been culled later in the year anyway. I doubt that the 8.7% year-over-year beef cow slaughter rate will persist for the remainder of the year. Nevertheless, the drought continues unabated and cow slaughter rates will likely remain strong.

Cow slaughter is only part of story about herd liquidation. It is less clear at this point in the year what is happening with heifer retention. The January Cattle report showed beef replacement heifers were 18.7% of the cow herd, a level that would support stable herd inventories.

The total number of beef replacement heifers (which includes heifer calves and coming first calf heifers) and the subset of heifers calving in 2021 were both fractionally higher year-over-year in the January numbers. No doubt producers in drought areas have had to adjust replacement heifer numbers along with cows.

Some heifer calves that were indicated as replacements in January likely were shifted into feedlots. It is not clear how many. Heifer slaughter is up 1.4% year-to-date over last year but year-over-year comparisons are difficult because of pandemic impacts last year. Coming first calf heifers in January may have been sold out of drought areas and moved to other parts of country. The July Cattle report showed a 2.3% decrease in beef replacement heifers.



Finally, there is the question of how producers not in drought areas have responded in 2021. Forage conditions have been good in some regions and it is not clear if producers may be holding more cows and heifers to offset some of the drought region impacts. In short we don't know what would have happened in the absence of the drought and we don't know for sure how the remainder of the year will finish. After playing with lots of numbers and assumptions, my best guess at this point is that the drought has added one-half to one percent of additional beef herd liquidation this year.

02 September 2021 Worsening extreme heat is likely to significantly boost economic and public health costs in the United States without a major course correction on climate change, researchers said in a report published on 31 August.

Reuters reports that the annual economic costs, which could spike as high as \$500 billion by 2050, would disproportionately affect minority groups, according to the report from the Atlantic Council, a Washington-based think tank.

The United States could also suffer 59,000 heat deaths a year by 2050 under business-as-usual action on climate change, the study found, particularly in already hot areas such as Arizona, southern California and southwest Texas.

The report "helps people begin to see the magnitude of this crisis, both financially and to our health," said Kathy Baughman McLeod, senior vice president of the group's Adrienne Arsht-Rockefeller Foundation Resilience Center.

The study looked at the potential economic impacts of continuing business-as-usual emissions compared to the impacts likely with continuing "normal" years - not particularly warm ones - like those between 1986 and 2005.

If additional climate change is avoided, the United States would lose, on average, about \$100 billion each year in labor productivity due to extreme heat, based on historical trends and 2020 economic data, the report projected.

But without meaningful emissions cuts or efforts to adapt to higher temperatures, annual losses could hit \$200 billion by 2030 and \$500 billion by 2050 - about 1% of the projected size of the economy in 2050, the report found.

Researchers estimated that without "concerted action" to slow climate change, about 30% of the projected US population could expect by 2050 to experience at least 100 days per year where the daily maximum temperature tops 90 degrees Fahrenheit (32 Celsius).

That's six times the percentage of people who would face such heat without additional climate change.

The projections are based on historical climate data and scientific models that estimate emissions scenarios between 2021 and 2060, the report said.

Sectors that involve a significant amount of outdoor labor, such as agriculture and construction, would be disproportionately affected, as would services industries, whose workers could struggle without sufficient air conditioning access.

Black and Hispanic workers are likely to face productivity losses 18% greater than non-Hispanic white workers because they tend to live and work in more heat-exposed regions, the report said.

"This is another layer of discrimination and inequity," Baughman McLeod said.

Economic losses would come in part from reduced farm yields. The state of Illinois' could face as much as \$1.6 billion a year in heat damage to major crops by 2050 under a business-as-usual scenario for climate-changing emissions, the report estimated.

The implications of a projected 10% drop in US corn yields in key regions by 2050 due to unchecked emissions and extreme heat would not be limited to the country's borders, researchers said.

"With the United States accounting for nearly a third of global corn exports, the economic consequences could be internationally significant," the authors wrote.

Negative effects from extreme heat could be more insidious than those from more immediate high-profile events like the wildfires and hurricanes now affecting the United States.

The study pointed to a July report from University of California, Los Angeles, researchers that found hot days increase injuries among both indoor and outdoor workers, in part as high temperatures affect concentration.

The United States could see 450,000 job-related injuries annually by 2050 without significant action on climate change, Atlantic Council researchers found.

"We don't want people to despair, but we do want to begin to put some quantification behind this to bring the awareness of how deadly this risk is and then bring in the solutions," Baughman McLeod said.

Subproductos ganaderos con los precios más elevados de los últimos seis años

By GREG HENDERSON September 2, 2021

Steer, cow and hog by-product values have each reached their highest level in nearly six years. Year-to-date steer hide and offal value has increased \$6.01 per cwt. (65.8%) to \$15.14 last week.



That value is nearly double what it was a year ago, and 43.5% higher than the five-year average, according to the Livestock Marketing Information Center (LMIC), Denver. The last time the steer hide and offal values reached a higher level was during 2014 and into January 2015. Steer, cow and hog by-product values are reported by USDA in the Weekly National Carlot Meat Report.

Since the beginning of this year the strength in the steer hide and offal value has been supported by cheek meat which has gained about \$60 per cwt. (29.5%) and tripe (scalded, edible) has risen \$66 (74.2%), according to LMIC. Edible tallow has nearly doubled reaching \$72.75 per cwt., while tongues have more than doubled to \$900 per cwt.

Steer hide values are the highest in three years. Heavy native hide prices have increased 45.6% to \$71.19 per cwt., and butt branded hides are up 50.6% to \$71.81 per cwt.

Cow by-product value was \$15.83 last week, off slightly from the previous week, but more than double the price recorded last year. Since Jan. 1, cow by-product value has increased \$5.32 per cwt. (50.6%) and reached its highest level since October 2014.

Hog by-product values last week were \$5.59, the highest price this year and highest since December 2014. Since last year, hog by-product values are up 47.9%.

¿Por qué Biden quiere acabar con el monopolio de la industria de carne bovina de EE.UU. ?

27 de agosto de 2021 11:04 AM Imprimir

Esta es la pregunta que busca responder un reciente artículo del periódico británico The Guardian, a propósito de cómo la administración del presidente de los Estados Unidos, Joe Biden, busca acabar con la concentración de poder de los cuatro empacadores de carne que controlan el 80 % del sacrificio bovino.

En días pasados, la Casa Blanca señaló que en los últimos cinco años “la participación de los ganaderos en el precio de las ventas de carne de res se ha reducido en más de una cuarta parte, de 51,5 % al 37,3% – mientras que el precio de la carne ha subido”.

Así lo manifestó tras expedir una reciente acción ejecutiva firmada por el presidente que tiene como objetivo aumentar la competencia en la industria de la carne bovina.

El periódico hace un recuento histórico de cómo las empresas Cargill, Tyson Foods Inc., JBS S. A. y National Beef Packing Co., de Marfrig Global Foods S. A., lograron acaparar la producción y el comercio de la carne gracias a leyes que datan de principios del siglo XX.

“Los cuatro grandes de hoy, Tyson, JBS USA, Cargill y National Beef, son más que los herederos del legado estadounidense de empacadoras de carne. También son gigantes multinacionales, dos de los cuales son propiedad mayoritaria de empresas brasileñas”, señala el artículo.

Las quejas contra este monopolio no son recientes pero en 2020, los empacadores fueron criticados por la cantidad de carne que se exportaba en un momento en que el sacrificio era limitado debido a los brotes de covid en las plantas, lo que elevó los precios y generó escasez, afectando a los consumidores estadounidenses.

El artículo relata cómo las ganaderías que tenían feedlots también crecieron y se concentraron y hoy en día menos del 5 % de los feedlots controla el 80 % del mercado, la mayoría ubicados en cinco estados como Texas y las Dakotas.

“Los empacadores de carne siguieron a estos corrales de engorde, que también tendieron a la consolidación, aunque no tan dramáticamente como los empacadores”, y a medida que disminuyó el número de proveedores de ganado, también disminuyó el número de compradores de carne y su tamaño promedio creció.

De lado de los grandes supermercados también se ha visto este monopolio, que capturan 40 % de las ventas, aunque en las áreas metropolitanas, su participación es superior al 70 %. Se trata de las cadenas Walmart, Target, Albertsons y Kroger, que pueden ejercer una sorprendente cantidad de poder sobre sus proveedores, incluso los cuatro grandes empacadores de carne.

“Es lo que llamamos el poder de la orden de compra. Los compradores minoristas tienen mucho que decir sobre la cadena de suministro en términos de su capacidad para enviar una orden de compra o retener la orden de compra”, aclaró Errol Schweizer, ex vicepresidente de comestibles de Whole Foods, ahora asesor de la industria.

Este poder de la orden de compra es significativo, ya que los empacadores de carne más grandes y centralizados generalmente pueden ofrecer los precios más bajos para suministrar grandes cantidades de cortes de carne todos los días, y cuanto menos proveedores de carne trabaje una cadena de supermercados, menores serán sus costos de hacer negocios.

De esta manera, a medida que cada vez menos cadenas de supermercados poseen más mercado, recurren a una menor cantidad de empacadores de carne, afianzando el sistema de megajugadores a lo largo de la cadena cárnica. Pero la influencia de ser un megacomprador tiene sus límites, como se ha visto con los precios de la carne en constante aumento.

Estos aumentos son el resultado de la desaceleración relacionada con el covid, causada principalmente por brotes en las plantas de envasado de carne que provocaron que miles de trabajadores se enfermaran



y cientos murieran. Los empacadores pasaron los aumentos de precios a sus clientes, los supermercados, quienes a su vez los pasaron a los consumidores.

No obstante, el megagrupo de corrales de engorde, empacadoras y abarrotes podría estar mostrando signos de acabarse. En 2020, Walmart abrió una nueva instalación en Georgia para hacer cortes de carne listos para empacar, similar a la apertura de Costco en 2019 de una planta avícola en Nebraska, lo que parece una señal de que están buscando recuperar algo margen de los empacadores de carne, aunque actualmente a una escala muy pequeña.

Independientemente de cómo suceda, muchos creen que reducir el poder consolidado de estos grandes actores es fundamental, no solo para mantener bajos los precios al consumidor y los ganaderos en el negocio, sino también para proteger la seguridad alimentaria en la primera economía del mundo.

La pandemia global no es el único evento que revela cuán frágil es el sistema consolidado actual: el reciente ciberataque a JBS, que le costó a la compañía un rescate de 11 millones de dólares detuvo una quinta parte de la capacidad de procesamiento de carne de EE. UU. durante días, y los efectos se sintieron a lo largo de la cadena de suministro.

Los defensores dicen que si uno de los objetivos de reducir la consolidación es mejorar las protecciones para los trabajadores, particularmente los trabajadores frigoríficos vulnerables que enfermaron y murieron a causa de covid-19 a tasas mucho más altas que el promedio, la presión debe estar en todo el sistema alimentario, no solo empresas empacadoras de carne.

“Ninguna cadena de supermercados dijo, ‘Oye, esto no está bien’”, afirmó Schweizer sobre los empacadores de carne cuando surgieron informes de enfermedades y muertes relacionadas con las plantas de procesamiento.

En cambio, estas cadenas priorizan tener carne en stock pasara lo que pasara, ya que es un factor importante para la lealtad del cliente. Pero estaba en su poder, manifestó, retener o retrasar las compras para presionar a los empacadores de carne para que mejoraran las condiciones y protegieran a los trabajadores.

A medida que los cambios en el sistema alimentario impulsados por la pandemia continúen desarrollándose, los expertos observarán cuidadosamente cómo la administración Biden intenta abordar la consolidación en el sector de envasado de carne.

Austin Frerick, un experto en competencia y antimonopolio con sede en Yale, es optimista de que pronto se tomarán algunos pasos significativos, pero señaló que lo que ha visto hasta ahora no rompe con la tendencia histórica. “La situación de los últimos 40 años (sobre los esfuerzos políticos para dividir a los grandes empacadores de carne) ha sido palabras vacías. Es una cuestión de valentía política”, aseguró.

USDA pone en consulta pública el rotulado de “Carnes Cultivadas”

By USDA September 2, 2021

The U.S. Department of Agriculture’s (USDA) Food Safety and Inspection Service (FSIS) published an advance notice of proposed rulemaking (ANPR) to solicit comments and information regarding the labeling of meat and poultry products made using cultured cells derived from animals under FSIS jurisdiction. FSIS will use these comments to inform future regulatory requirements for the labeling of such food products.

“This ANPR is an important step forward in ensuring the appropriate labeling of meat and poultry products made using animal cell culture technology,” said USDA Deputy Under Secretary for Food Safety Sandra Eskin. “We want to hear from stakeholders and will consider their comments as we work on a proposed regulation for labeling these products.”

On March 7, 2019, USDA and FDA announced a formal agreement to jointly oversee the production of human food products made using animal cell culture technology and derived from the cells of livestock and poultry to ensure that such products brought to market are safe, unadulterated and truthfully labeled. Under the agreement, FDA will oversee cell collection, growth, and differentiation of cells. FDA will transfer oversight at the cell harvest stage to FSIS. FSIS will then oversee the cell harvest, processing, packaging, and labeling of products. FDA and FSIS also agreed to develop joint principles for the labeling of products made using cell culture technology under their respective labeling jurisdictions. Seafood, other than Siluriformes fish, falls under FDA’s jurisdiction, whereas meat, including Siluriformes fish, and poultry are under FSIS’ jurisdiction.

Other than new labeling regulations concerning this product, FSIS does not intend to issue any other new food safety regulations for the cell-cultured food products under its jurisdiction. Current FSIS regulations requiring sanitation and Hazard Analysis and Critical Control Point (HACCP) systems are immediately applicable and sufficient to ensure the safety of products cultured from the cells of livestock and poultry.

FSIS already has received thousands of comments on the topic, in response to a 2018 joint public meeting with FDA and regarding two petitions for rulemaking (from the United States Cattlemen’s Association and Harvard Law School Animal Law and Policy Clinic). The agency, however, needs specific types of comments and information that will inform the process of developing labeling regulations for meat and poultry products made using animal cell culture technology.



The ANPR is requesting comment on specific topics to be considered during rulemaking related to statutory and regulatory requirements for the labeling of these meat and poultry products: consumer expectations about the labeling of these products, especially in light of the nutritional composition and organoleptic qualities (taste, color, odor, or texture) of the products; names for these products that would be neither false nor misleading; economic data; and any consumer research related to labeling nomenclature for products made using animal cell culture technology.

The ANPR also discusses how FSIS will generally evaluate labels for these products if they are submitted before the agency completes rulemaking.

There is a 60-day period for comment on the ANPR. To view the ANPR and information on how to comment or submit information, visit the FSIS website at www.fsis.usda.gov/policy/federal-register-rulemaking/federal-register-rules.

USDA touches the lives of all Americans each day in so many positive ways. In the Biden-Harris Administration, USDA is transforming America's food system with a greater focus on more resilient local and regional food production, fairer markets for all producers, ensuring access to safe, healthy, and nutritious food in all communities, building new markets and streams of income for farmers and producers using climate smart food and forestry practices, making historic investments in infrastructure and clean energy capabilities in rural America, and committing to equity across the Department by removing systemic barriers and building a workforce more representative of America

AUSTRALIA

Exportaciones en agosto en el nivel menor de la última década

Jon Condon, 03/09/2021 AUSTRALIA'S August beef exports slumped to their lowest in-month level in at least a decade, accounting for just 77,150 tonnes of chilled and frozen beef.

The figure is down another 4000t or five percent from an already-low July figure of 81,100t, and a dramatic 16,000t or 17pc decline from the five year average for August.

Last month's exports were down only 1pc on August last year, but cattle slaughter was already in sharp decline by then, after mid-year rain.

Calendar year-to-date statistics show a similar trend, with shipments to all markets for the first eight months reaching a little over 580,000t – a remarkable 140,00t or 19.5pc behind the same period last year. All major and secondary markets are being impacted by Australia's current tightly constricted supply. The statistics continue to reflect the record low rates of kill being experienced across Australia in the wake of continental scale drought the previous two years, leading to dramatic herd reduction.

After a national beef kill totalling barely three million head for the first half of the year, Meat & Livestock Australia predicts the full year result for the 2021 calendar year to reach 6.4 million head – a 35-year low.

In a quick summary of major markets:

Japan remained easily Australia's most important export outlet in August, taking 20,466t. That figure is down 15pc from July trade, however, but slightly stronger than August last year. Year-to-date, Japan has now taken a little over 156,500t for the past eight months – still about 22,000t or 12pc behind the same period last year.

After two months where Korea snuck ahead of both the US and China to fill second place in terms of export volume, the United States edged ahead again in August, accounting for 13,641t of Australian beef, mostly frozen boneless. The figure was much the same as the previous month, but 25pc behind August last year. Rising demand for imported lean beef trim is helping underpin price into the US this past month.

Trade into the US over the past eight months has now reached 92,828t, down about 40pc on last year, which was already low, by historical standards.

South Korea accounted for almost 12,900t last month, down about 8pc from the previous month, and almost identical to trade seen in August last year. Year-to-date trade has reached just over 103,000t – almost the same as the year before.

Trade with China continues at a relatively subdued pace, compared with the height of the boom that unfolded during 2018-19. Last month's trade, almost all in frozen form, reached 11,900t, down 3pc on the previous month, but slightly higher than August last year.

Year to date, China has imported a little over 96,300t of Australian beef, as cheaper and more accessible South American options continue to dominate. For the same eight months last year, trade almost topped 134,000t, representing a decline of 11,400t, or 8pc year-on-year.

Analizando la competencia: Argentina extendió la prohibición sobre las exportaciones

Beef Central, 02/09/2021

ARGENTINA has extended its tight restrictions on beef exports until the end of October, as the country seeks to rein-in domestic inflation and surging domestic beef prices.



An Argentine government gazette published this week said beef exports will remain limited to half the 2020 average for the month, for at least the next two months.

Argentina originally enforced a beef export ban in late May, saying the control measure would be used only for a month. The government said the limitation had started to bear fruit by reducing domestic meat price inflation that had reached 76.2pc year-on-year in May.

Argentina is reeling from three years of recession and adverse economic impacts from coronavirus. Domestic meat price increases had helped boost Argentine inflation, already among the highest in the world, to 51.8pc year-on-year in July.

The country is the fourth-largest exporter of beef in the world, and one of its biggest consumers per capita. But poverty affects 42 percent of Argentines, and the government is trying to reduce the cost of living by implementing price controls.

In May, President Alberto Fernandez placed a one-month suspension on foreign meat sales. That was eased in June, when some export trade was re-introduced, but limited to 50pc of last year's average monthly volumes until the end of August. That control has now been extended by two months.

The government gazette also said exports had also been prohibited in total until the end of 2021 for seven beef cuts including shortribs, a barbecue cut popular with Argentine consumers.

Similar bans have been placed on Argentine beef exports in the past, when domestic prices have risen. Some have lasted 12 months or more.

"In the short term, limiting foreign sales is an indispensable tool to guarantee Argentines have access to beef in the face of the sharp increase in consumer prices," the government document said.

Argentina's beef exports last year accounted for 897,500t, with primary markets including China, Israel and neighbouring Chile. In Argentina's absence, the US and Brazil have filled some of the void in frozen trade into China, with US volumes recently surpassing those from Australia.

Beef consumption in Argentina has been in long-term decline, from a peak of 69.3kg per person in 2009 to less than 50kg in 2020.

Caen los márgenes por el elevado nivel en los precios de la hacienda

Jon Condon, 31/08/2021 RECORD high cattle procurement costs have continued to outflank some gains in export meat sales revenue, calculations made in Thomas Elder Markets' latest processor margin model.

Analyst Matt Dalgleish puts the July processor margin at a loss of \$305 per head, after a somewhat 'improved' figure of negative \$239 the month before.

"After successive months of clawing back some losses, beef processors got stung in July with higher input cattle costs outweighing gains recorded in beef export market prices and the benefit of higher co-product prices," he said.

July saw 6-7 percent increases to slaughter cattle prices at the saleyard, and 3-4pc in some processor grids – a bonus to producers, but reflected in higher production costs to processors.

"Sometimes the higher domestic cost can be offset by gains in export prices and/or the increased value of beef product and offal sold offshore. Unfortunately, this wasn't the case for Australia's beef processors during mid-winter with export price increases averaging only 1-2pc gains on the month, and average co-product values lifting by 2pc," Mr Dalgleish said.

The July result brings TEM's annual average processor margin calculation to a loss of \$297 for the 2021 slaughter season. Worth noting, however, the TEM processor margin model can be adjusted retrospectively, as updated input data is made available. For example the June 2021 figure was revised from a loss of \$253 to \$239, as updated prices and processor operating costs were factored into the model.

August figures are likely to show some improvement, processors have told Beef Central, because of the declining value of the A\$ during the month, making our exports more competitive, and the continued progress being made in export and domestic manufacturing beef prices over the past month, as discussed in this earlier article.

Grids show little change

Direct consignment slaughter grids have finished August showing little movement, since a rise of 10c to already record-high numbers early in the month.

In southern Queensland, offers seen this morning have four-tooth HGP-treated heavy steers at 680-710c/kg, and good heavy cows at 640-655c/kg. With September approaching, some processors are reporting a winding-down of numbers arriving out of the state's north and northwest, forcing grids issued by plants in Central Queensland to rise 10pc to match rates from processors in southern parts of the state. Normally Central Queensland is 10c/kg behind.

Generally mild conditions and some early grass growth is seeing a few more slaughter cattle coming forward in Queensland this week, processors reported.

The opposite is the case in southern states where processors are still struggling to raise numbers.



Southern processors have been prominent at southern Queensland and northern NSW saleyards in the past couple of weeks, content to add the 15-20c/kg freight bill to already expensive cattle to bolster numbers. Cows and grass ox appear to be the main target.

A northern NSW export processor has offers out this week for cows and bulls only, with cows carrying desirable fat ranges 640c, and heavy bulls 550c.

Southern NSW and South Australian grids remain at record highs, with heavy steers hitting 810c/kg in some grids on four-tooth grass HGP-free steer, and cows at 680c/kg.

Reflecting the very tight supply conditions in the south, cows sold at Wagga sale yesterday reached a record high of 438c/kg liveweight, or around 830c/kg carcass weight.

In grainfed markets, some forward contract processor offers on 100-day cattle for late December delivery have eased a little, in anticipation of Christmas/New Year plant closures. Southern Queensland contract price for November and early December remains around 770c/kg, easing later in the month.

Slaughter numbers ease

National slaughter results for the week ended Friday saw numbers fall below 100,000 again, where they have remained for much of the year. The weekly tally reached 98,820 head, down 4pc on the week before. Numbers were only 3pc higher than this time last year (week 36), but August kills last year fell in a huge hole after widespread rain saw vendors pull large numbers of cattle off the market.

The female portion again accounted for barely 41pc of the total (40,985 head), suggesting herd rebuilding continues, at pace. A female kill of 47pc is considered the tipping point between rebuilding and liquidation. Queensland's kill last week reached 53351 head, down 6pc from the week before (which ranked as the second highest tally this season). NSW also eased, down 2pc to 26,645 head. Victoria continued its long decline through the winter, falling to 11,008 head last week, its second lowest weekly tally since the 2021 season got underway. South Australia was basically unchanged at 2483 head, while Tasmania also produced its second lowest kill this year at 2229 head. Western Australia accounted for 2917 head, down 3pc on the week before.

Carne "grainfed beef" no solo para la exportación

03 September 2021

Key points:

For the second quarter in a row, grainfed beef accounts for 50% of total production

50% of domestically consumed beef is grainfed

The feedlot sector has provided continuity in a period of tight supply

MLA's quarterly grainfed production and consumption calculation estimates that for the second successive quarter, grainfed beef accounted for 50% of total Australian beef production, and more than half of domestically consumed beef.

This challenges the common perception that grainfed beef often only flows to export markets, and shows supermarkets are taking larger cuts of grainfed product.

The herd rebuild, based on improved seasonal conditions, has encouraged producers to build up their inventory – leaving less stock available to be processed. As a result, cattle slaughter is down 24% on 2020 year-to-June levels. During this time, the grainfed sector has provided a degree of continuity, ensuring that Australian cattle continue to flow through to processors, with grainfed turn-off only down 3% year-on-year.

While in the second quarter of 2021 grainfed animals only accounted for 45% of slaughter, they accounted for 50% of beef production due to the higher weights achieved in feedlots. This is demonstrated with cattle carcass weights averaging 310kg/head in the June quarter – up 23kg on the same quarter in 2020.

The proportion of beef production coming from feedlots rose 8% in the 2021 June quarter, compared to the same time in 2020, further reinforcing the strength of the feedlot sector to underpin supply during the rebuild.

COVID-19 continuará afectando al Mercado

31 August 2021 Andrew Cox

This is the first Global Markets Update newsletter for the new financial year, and MLA regional offices have recently finished planning and detailing their projects for 2021–22. This is the third financial year to be severely impacted by the significant COVID-related uncertainties around planning, especially for the physical events that generally make up a significant chunk of those plans – seminars, events, trade shows, delegations, instore promotions and even simply meeting customers face-to-face.

Those physical events have been mostly replaced by 'virtual' activities, some of which have long-term utility and others which we will all be happy to see the back of. Thankfully, a number of markets where MLA maintains a presence (such as the US, UAE, UK and China) now allow many physical events and domestic or international travel. Others are also signalling that they will move that way shortly, but regardless, it is clear 'uncertainty of execution' will need to remain baked into our thinking for some time.



We can neither afford to throw our hands in the air and stop planning physical events, nor completely rely on those events taking place without significant compromise. A good example of that middle ground is the 'Aussie Beef BBQ Clubhouse' now active in central Tokyo, encompassing BBQ season in Japan and both the Olympics and Paralympics. On a number of occasions cancellation was the easiest choice, but the team stuck with it, managed the volatility and have a great activation up and running. Despite COVID-19 and the other headwinds agricultural commodities continue to experience (including drought recovery dampening supply), Australia's red meat markets have proven resilient in the past 12 months. The fundamentals of demand for Australian product are very strong, not just in historically large markets such as Japan (our number one beef market last 12 months) and Korea (record for chilled beef in last 12 months) but also in emerging markets. The last 12 months saw record beef shipments to both Thailand and Vietnam (albeit both from small bases) and record chilled beef shipments to the South-East Asia region generally. And for lamb, record shipments to US, Korea, Canada and Taiwan were achieved. There was an all-time percentage high for grainfed beef exports as a proportion of total beef exports (33%) and close to a record percentage high for chilled beef as a proportion of total beef exports (31%). Despite ongoing geopolitical issues China was our number three beef market and number two sheepmeat market, and building the Aussie Beef and Lamb brand presence in China remains a focus of MLA's marketing program.

Australian beef and lamb have built a position of strength and trust with customers and consumers all around the world and this is our greatest asset moving forward. This year, MLA's international marketing efforts have been further boosted by grant funding from both the Federal Government (via the Agri-Business Expansion Initiative) and the Victorian Government. The funding will be used to amplify and extend MLA's promotions, putting local business development managers on the ground in Saudi Arabia, Vietnam and Thailand, growing the reach of the successful 'Lambassador' program and expanding US grassfed beef promotions into new territories. We welcome the partnership as an encouraging sign that our international marketing programs are considered worthy of co-investment.

Estudio cuestiona las cifras oficiales de existencias ganaderas

Jon Condon, 31/08/2021

AN important new piece of statistical research has challenged widely-accepted numbers around Australia's national beef herd size, suggesting the previous estimates may have been dramatically under-reported since the mid-1970s.

The report, titled Australian cattle herd structure, live weight and carcass production, 1976-2018, and associated reproduction, survival and growth, was written by recently-retired QAFFI research scientist Dr Geoff Fordyce, with collaborators including Dr Mike McGowan from University of Queensland, animal health consultant Dr Richard Shephard and Tim Moraveka from Queensland's Department of Agriculture.

Using a herd model that reconciled beef and dairy herd performance against 1976-2018 slaughter and live export statistics, Australia's beef herd was calculated in the study to be consistently within a range between 30 million and 40 million cattle for the past 35 years – not the 25-29+ million head widely reported and accepted around the industry. The calculated figures equated to 12-16 million tonnes liveweight, and averaging 14 million tonnes over the past 35 years.

These startling results may alter how future survey data is collected, analysed and then used by beef businesses and research and advisory agencies working with the beef industry. It raises questions not only around the nation's true beef herd size and levels of fertility and productivity, but also around environmental and emissions claims made by the industry.

The project's main conclusion was that the size, performance and productivity of the Australian cattle herd are quite different to that portrayed by existing survey data, and that future analysis can be altered by implementing alternate survey methods to combine with accurate statistics to more accurately derive existing herd parameters.

The research also identified on-going opportunity to derive benefit from improving cattle survival, reproduction and growth and from sustaining and improving the feed base.

The conclusions in the paper may go some way towards explaining the frequent use of terms like 'the phantom herd' around the industry, to explain unexpectedly large numbers of slaughter cattle coming forward, after periods of sustained drought and herd liquidation.

Background

In prefacing his work, Dr Fordyce said that during the development of the Northern Breeding Business (NB2) program, an initiative developed by MLA to address calf loss in northern breeding herds, low profitability of many northern beef enterprises, and low adoption of proven management practices and technology, he had looked for an accurate description of north Australian herd performance and production.

"The obvious place to look was ABS and ABARES publications. This revealed some inconsistencies, especially that what surveys suggested were cattle numbers was clearly an under-estimate," he said.



“This was alarming, as most in Australia and internationally take these data from these reputable sources on face value. But it also matched the ‘gut feeling’ of many in the industry that there are a lot more cattle than the surveyed businesses were admitting to.”

Dr Fordyce said that until he had accurate basic data, he could have no faith in any calculations done with the information.

“Despite what most were thinking, no-one had taken ABS data and tried to reconcile it, as it is not an easy task. So I set about doing it – it took me four months part-time, but in the end I was able to achieve my objective, to describe the structure of the herd, and its performance and production.”

The key factor that enabled him to perform the task was the large north Australian Cash Cow fertility project conducted on commercial cattle stations over a number of years, providing the key data to link with what ABS could provide.

“Without Cash Cow, this work would not have been possible,” Dr Fordyce said.

Up to this point, MLA or any industry stakeholder wishing to analyse the national beef herd for future trends or for establishing opportunities and priorities, have had to use a modelling approach built on ABS and ABARES data. (MLA sets out its current methodology in assessing herd size, and a brief response to the Fordyce paper, in comments further below in this article).

“Some of this data is fine – what I call statistics,” Dr Fordyce said. “This includes slaughter numbers and weights, live export numbers and weights, and feedlot populations. But survey data derived from what producers with no obligation to tell the truth have told them, has significant inaccuracies and more specifically, significant under-estimates.”

Having done the calculations and realising what they contained, Dr Fordyce published his paper in an international peer-review journal to ensure the accuracy of the methods and results. The paper has now been published and an abstract can be accessed here.

He also consulted with MLA so the primary users of the data could consider appropriately altering their methods and guide changes needed with a new understanding of the herd.

“MLA leadership, including the board, and senior management have been very positive about the findings,” he said.

Benchmarks

In the paper, liveweight production is expressed for each sex as annual production per post-weaning age animal. The definition of liveweight production is the weight change of an animal over a year, plus the weight of a calf it weans.

Another new term used in the study, for many in the industry, is liveweight production ratio.

For example, if a producer has an average of 200 tonnes of cattle in a paddock over a one-year period, and net harvest is 60t (ie, what is sold either directly or indirectly, then the ratio is $60/200 = 0.3$). This number is expressed in the report for each sex as kg/kg of cattle.

“The reason for this ratio is that the bottom number (the denominator) is closely related to feed intake,” Dr Fordyce said. “Therefore, liveweight production ratio is a measure of the amount of liveweight produced, divided by a measure of the amount of feed eaten to produce it; ie, it is an efficiency measure.”

The Cash Cow project had shown that cow herds in poorly-efficient businesses could have a LWPR as low as 0.1 kg/kg cattle. North Australian businesses with high efficiency often had levels as high as 0.4 kg/kg of breeding cattle.

Last year, Dr Fordyce and others reported a liveweight production ratio of 0.31-0.32 for well-managed breeding cattle groups grazing the primary country types of northern Australia – just above the value calculated for the national herd at the same time.

“This result is primary corroborating evidence that the only way for the national herd to produce the reported slaughter weight and liveweight at live export, was to have a much-larger herd than that suggested by existing surveys,” he said.

Production of the same predictions for the Australian beef herd performance and production using Breedcow software tools also strongly supported the accuracy of calculations in the new study.

“The inability to construct a model using herd sizes derived from surveys, even when performance parameters are varied greatly, is further evidence that the calculations reported here are accurate,” the report suggest

‘Truth serum’

The consistent substantial under-estimates of cattle populations by both ABS and ABARES surveys (36pc and 43pc, respectively, since 1980, according to the report) demonstrated the need for survey agencies to ‘apply truth serum’ to their survey data, the report suggests.

“It is recommended that robust models be developed that use known statistics to adjust survey data,” it said.

The basic method used in the research has been in use for at least 35 years, and is a standard strategy used by business analysts and economists to understand beef business they advise in the absence of any reliable data other than sales.



“The power of suitable modelling shown in this study indicates the need for full surveys may be obviated if accurate data for slaughter and live export of cattle continues to be available,” the report said. “Surveys remain valuable in defining relative, rather than absolute values. The precision of the modelling used here was limited by no records of sex x live weight differences in cattle exported live.

If this could be introduced in some form, it would further increase the accuracy of any herd performance and production calculations, the report said.

Available feed dictates herd size

It should be no surprise that the Australian cattle herd has remained within a consistent range for many years, the report said.

“The size of herds is limited by feed available. Unless feed resources change significantly and cost-effectively, it is not possible to increase the herd size. In the 1970s, wild fluctuations occurred in the beef herd which peaked near a calculated 60 million cattle, in contrast to the surveyed (currently accepted) peak herd size of 34 million.

“This cycle reflected extreme market conditions – that is the failure of Australia’s main export beef market at the time – the US – which caused producers to hold cattle from sale for several years. The huge increase in herd size was possible, because the mid-1970s was close to the wettest period in Australia’s past 130 years, thus providing feed to sustain extra cattle.”

Price recovery in 1978 was associated with a major sell-off of cattle, which was enhanced by exacerbated by drought conditions that worsened till El Nino conditions dissipated in mid-1983. From this point, there was recovery to a sustainable herd size.

The report noted that in the dry early 1980s when national herd size fell below 30m, calculated mortalities did not drop to the same degree below the level it was to track at (about 2 million/year) for the next 20 years. In other words, the dry years contributed to a higher mortality rate.

Liveweight production growth

Even though the Australian herd size has remained in a constant range, annual live weight production has steadily increased, the report found. It had grown to about two million tonnes, about 80pc higher than in the mid-1980s.

Over that period, calculated annual mortalities, dominated by females, have reduced lost production by about one million tonnes annually, which explained half of the change. At the same time, calculated reproductive rates and calf weights from the national herd have steadily increased, increasing weaner production by about one third, or about 500,000t, which explained most of the balance of change in female production.

“Therefore, changes in growth explain a quarter of the production gain, which was confirmed by increased annual liveweight gain by steers being 0.5 million tonnes. The low contribution of average annual female cattle growth to national herd live weight production, because many are slaughtered well beyond maturity and this class contributes most mortalities, indicates most of the benefit of their higher juvenile growth is through impact on male progeny growth,” the report said.

Further opportunity

“Even though there have been consistent improvements in Australia’s cattle herd performance, production and efficiency over many years, the opportunity to increase further appears substantial,” the report found.

This is highlighted by average annual live weight production per animal being more than 40kg lower than annual juvenile animal growth. Liveweight production per animal is higher than annual juvenile cattle growth in an efficient situation. In an earlier research study, Dr Fordyce and others found liveweight production per animal in four well-managed north Australian breeding herds matched or exceeded average annual juvenile cattle growth. Similarly, in another study, well-managed breeding cattle in a south Australian environment in which yearling growth exceeded 200kg achieved liveweight production of about 240 kg/animal at an efficiency of 0.3kg/kg of cattle. A 1975 US study also demonstrated that well-managed US cattle herds where average annual juvenile growth approached 300kg, had liveweight production in the vicinity of 350kg/cow.

“The relative contributions of mortality (about half), reproduction and growth (about a quarter each) to continually-increasing national production are a clear guide that improving each will continue to improve production and efficiency,” the report found.

Mortality big factor

“Clearly, cattle mortality has been, and continues to be the most important limitation to beef production in Australia. The scale of annual mortalities, especially in female cattle, corroborates a separate, though similar analysis which also indicated annual mortalities of one million post-weaning-age cattle in Australia.

Although mortalities appeared excessive across the nation, the report authors (and others) had indicated that the primary contributor to the problem was mortalities of female cattle in northern Australia.

“If prevailing losses of post-weaning-age beef cattle and in excess of half a million calves annually can be halved, production may increase by more than 200,000t, which at 2021 cattle values equates to an extra



half a billion farm income nationally. Strategies to further reduce mortalities of calves are likely to also reduce mortalities in older cattle, and vice versa, as they are inextricably linked.”

Emissions assessments

In addition to extra production, reducing mortalities would create substantial benefits in herd efficiencies and greenhouse gas emissions, through reduced loss of liveweight whose production has also incurred emissions, the report said.

Estimates of GHG emissions may need revision in view of the report’s findings that the national beef herd may be 40pc larger than previously estimated.

“These benefits will be further improved by development and implementation of management, nutrition and genetics that enable more efficient conversion of available feed to live weight, therefore higher liveweight production ratio (for example, females that can conceive more readily and are less prone to large annual fluctuations in live weight and body condition).

“It is interesting to speculate about what has driven the changes over the past 50 years in the Australian cattle industry, as this may affect structure and application of industry support services,” the report concluded.

“For example, increases in cattle growth and mature weights are likely to be primarily a function of genetics and feedlots. Large reductions in mortalities and improved beef cattle reproduction may primarily be a function of improved management and nutrition – for example, infrastructure development including secure fences and waters, better weaning practices, improved disease control, better transport systems, and ever-improving access to supplementary feeds that are being applied in a more targeted manner.”

“The long-term relative stability of the herd size and live weight suggests there has been no major long-term change to the feed base. Even if the opportunity is low to cost-effectively increase the feed base, strategies that preserve cost-effective feed production are vital in sustaining national cattle live weight production.”

MLA confident in existing herd data

Beef Central asked MLA for a response on the research findings, and a summary of current methodology used in industry herd assessment.

“This is an interesting piece of research and it will certainly contribute to industry discussions around the size of Australia’s cattle herd, which have traditionally suggested variances both up and down,” MLA said.

“Although we have not been involved in the development of this paper, we will closely review the findings. While MLA consistently reviews our industry projections model to ensure it remains accurate based on the available information, and to see if and where improvements can be made, we remain confident in the information we publish based on the variety of data that is used and wide range of consultation that occurs.”

MLA’s own herd size assessments published in its annual industry projections relies on a model using a number of data inputs, including ABS slaughter, herd and production figures, DAWE export data, NLRS data, BOM data, ALFA surveys and farm performance information.

Each year MLA undertakes a consultation process to verify its Cattle Projections numbers with industry, including engagement with large commercial cattle operators.

The model identifies key trends and relationships from history and applies those trends to the predicted seasonal conditions.

MLA made the point that the ABS’s national herd data was just one of many inputs used in the Projections model. The ABS data is used to reference the base herd number, however other data sources are used to determine and forecast the direction of the herd and the relative change in herd size.

Over the past five years, MLA forecasts of production and slaughter had averaged an accuracy of 3pc and 2pc respectively. These results are verified at year end against actual production data.

ABS’s herd size data is collected based on a survey – similar to what it does across a range of other published datasets, including the official census conducted last week.

Other findings, and questions raised

Some of the other key findings from the study:

The beef industry has made incredible achievements over the past 35 years, increasing production by 80pc through improving cattle survival, reproductive output, and growth

There remains room for considerable improvement in cattle survival, reproductive output, and growth

The feed base for the Australian herd that underpins performance and production does not appear to change significantly, and reducing risks to it are vital.

Some key questions arising from the findings of the study include:

What is the best balance between practices that sustain healthy pasture production in native and improved grasslands and feed production using sown pastures and crops?

Are there too many cattle in Australia for the feed we have? Industry is using every strategy at their disposal to maximise utilisation of pasture available. Across the country there are bare paddocks,



sometimes for years on end, and this has negative consequences for sustainability of pasture production, and therefore live weight production of the national herd.

What can be done to reduce the incidence of mortalities of all animal classes in husbanded cattle herds? Are there implications for GHGE and carbon management strategies?

EMPRESARIAS

Frigorífico Tacuarembó para la faena por licencia del 6 al 28 de setiembre

por Javier Lyonnetseptiembre 1, 2021

Como lo habían adelantado distintos actores, algunos frigoríficos darán licencia al personal en setiembre, por lo que la actividad de faena decaerá el próximo mes.

El frigorífico Tacuarembó del grupo Marfrig fue el primero en comunicar que parará la actividad de faena el 6 de setiembre y el 8 el desosado para entrar en licencia reglamentaria y retomar la actividad, en principio, el 28 de setiembre.

El frigorífico Carrasco parará su actividad en setiembre u octubre, indicaron fuentes del sector.

El Tacuarembó ha faenado 138.262 vacunos en lo que va de 2021, lo que representa 8,3% del total de animales industrializados hasta el 28 de agosto. En agosto fue el frigorífico que más animales faenó, 18.167, el 8,9% del total de la industria.

Si se confirma al mismo tiempo el cierre de Carrasco la faena podría bajar más de 15%, atendiendo a la capacidad de estos establecimientos.

Las licencias llegan en un momento de récord de faena –julio y agosto marcaron cifras históricas- que ha dejado poca oferta de ganado bien terminado, aunque la industria está demandando bovinos de cualquier categoría. “El volumen de cabezas se ve, pero no tanto qué tipo de ganado se está matando”, apunta Juan Andrés Dutra, de Dutra hermanos.

En los últimos días los frigoríficos han privilegiado el ganado de corral “y compran por debajo de los precios que estábamos trabajando, con una ventana de carga de 10 a 15 días”, dijo Dutra.

Para el novillo especial pesado los valores de referencia están en el entorno de US\$ 4,25 y US\$ 4,30 algún animal muy especial.

La vaca, por su parte, en el eje de los 4 dólares, con alguna vaca pesada especial muy buena en los US\$ 4.05.

Las lluvias que comenzaron este miércoles harán crecer la disponibilidad de forraje para las próximas semanas por lo que “los productores se van a endurecer” y los valores van a seguir siendo buenos.

Cadena japonesa de restaurantes promocionó carnes uruguayas

El país sudamericano pretende vender el producto a mercados como China, Japón, Hong Kong y Arabia Saudita

La cadena japonesa de restaurantes, Strak Miya, promocionó carne uruguaya en su menú durante julio y agosto. Entre las opciones que ofrece, uno es un plato de bife angosto que, en la publicidad, cae sobre una plancha ya bien cocido. Detrás, relata un conductor en japonés.

La campaña de publicidad empezó a través de la televisión en las regiones de Japón donde se ubican las sucursales de la cadena. Steak Miya cuenta, aproximadamente, con 20 locales ubicados en el centro y el sur de Japón.

Según informó INAC (Instituto Nacional de Carne de Uruguay), Japón fue el tercer importador de carne bovina en el mundo en 2020. Sin embargo, las “altas barreras arancelarias hacen que Uruguay sea un actor marginal en este mercado”, comentaron autoridades del INAC.

“Uruguay recuperó la habilitación sanitaria para exportar carne bovina a Japón en 2019. Desde entonces, se exporta a este mercado manteniendo una participación acotada en el mismo: el flujo exportador fue de 20 millones de dólares en 2019 y de 24 millones en 2020. Esto es menos del 1% de las importaciones japonesas de este producto”, agregaron.

Los cortes más populares de exportación uruguayos son la carne para manufactura, entraña fina y gruesa, aguja, bife ancho y bife angosto.

El INAC también aclaró que “en el mes de julio INAC ha activado múltiples campañas de marketing en Japón. Estas se han concentrado en los segmentos de supermercadismo (Yorkmart) y restaurants (Steak Gusto y Jonathan’s). Las mismas permanecerán activas durante agosto. El objetivo de este artículo es brindar una perspectiva panorámica de este mercado describiendo las oportunidades que ofrece y las restricciones que impiden el total aprovechamiento de parte de Uruguay”.

Junto con la información anterior, INAC hizo un pedido de mejora en el acceso a los mercados internacionales, específicamente el de la carne avícola. Pidió que mercados como China, Arabia Saudita y Hong Kong se convirtieran en prioridad. Según la institución, si las cosas van de acuerdo al plan, Uruguay aumentaría su desempeño del 4% al 36%.

De hecho, Hong Kong parece estar interesado en comprar carnes del Cono Sur. Entre enero y julio de 2021 se exportaron 6,2 mil toneladas de carne vacuna paraguaya, frente a los 5,5 mil toneladas en el



mismo período de 2020. Según datos de julio de este año, Hong Kong se ha convertido en el séptimo destino de la carne paraguaya.

Las aves de corral con la carne más consumida en el mundo. En 2020, ese mercado alcanzó los 2.500 millones de dólares y se comercializaron 14 millones de toneladas. Eso representa un valor del 22% del total del comercio de carne animal.

El Departamento de Agricultura de Estados Unidos (USDA) informó que el consumo promedio per cápita de carne de ave en todo el mundo en 2020 fue de aproximadamente 13 kilos. Eso es un 3% más alto que el consumo de carne de cerdo y un 68% más alto que el de la carne vacuna.

Esta diferencia de cifras se explica, en parte, porque el precio de la carne avícola es mucho más bajo en relación a las otras carnes. Este mercado está más concentrado en la oferta que en la demanda, habiendo cuatro exportadores que abastecieron el 75% del mercado mundial en valor en 2020: Brasil, Estados Unidos, Unión Europea y Tailandia.