



NOTICIAS INTERNACIONALES AL 05/11/2021

GLOBAL	2
FAO Los precios mundiales de los alimentos alcanzan un nuevo nivel máximo desde julio de 2011	2
BRASIL	3
Mercado ganadero está llegando a su piso	3
Precio de las carnes bovinas continuaron subiendo pese al embargo chino	3
Con China fuera, exportaciones de carne vacuna se desplomaron en octubre.....	4
Factor China complica las proyecciones sectoriales.....	4
Compromiso Global de Metano complicará a los productores brasileños.....	5
URUGUAY	6
Mercado del gordo estable; lluvias mejoran posición de la oferta.....	6
Récord de exportación de carne vacuna en octubre: US\$ 259 millones	6
Se valorizan las exportaciones dentro del Hilton y cuota 481	6
El mercado mundial de carne sigue “dinámico”	7
Peso promedio en pie de vacunos faenados es el menor en 5 años	7
Uruguay suscribe acuerdo para bajar emisiones de metano	8
Importaciones de carne vacuna subieron y fueron las más altas en un año	8
PARAGUAY	8
El precio del ganado gordo para exportación registra una baja de 10 centavos de dólar.....	8
En octubre, frigoríficos exportadores registraron la faena más baja del año	9
Exportación de carne bovina generó US\$ 1.372,9 millones hasta octubre	9
Estados Unidos empezó la auditoría a los frigoríficos para la apertura del mercado	9
Viceministro sobre auditoría de EEUU: “Es un momento histórico y esperado”.....	10
Ganaderos pretenden cuota exclusiva para exportar carne a Estados Unidos	10
UNION EUROPEA	10
Acuerdo entre Reino Unido y Nueva Zelanda preocupa a IRLANDA del Norte.....	10
Acuerdo con EE.UU. crean plataforma agrícola	11
ESTADOS UNIDOS	12
Mercado ganadero afectado por la sequía	12
NAMI vincula los incrementos de precios de los alimentos con la escasez de mano de obra.....	12
Encuesta: Más de la mitad de los estudiantes universitarios han probado carnes “alternativas”	13
AUSTRALIA	13
Exportaciones de carnes bovinas continuaron reducidas en octubre	13
COREA DEL SUR podría aplicar cláusula de salvaguardia sobre embarques australianos	14
COP26 desafío para la industria global de carnes	15
<i>Australia acompañó el compromiso sobre deforestación y metano</i>	<i>16</i>
EMPRESARIAS	17
Marfrig participará en Conferencia sobre el Clima	17
JBS acordó con firma holandesa DSM para utilizar aditivo que reduce la producción de metano	18
JBS aprueban su compra de empresa australiana Huon Aquaculture	18



GLOBAL

FAO Los precios mundiales de los alimentos alcanzan un nuevo nivel máximo desde julio de 2011

La producción mundial de cereales lleva camino de alcanzar un máximo histórico, las reservas probablemente disminuirán

El índice de precios de los cereales de la FAO aumentó un 3,2 % en octubre respecto del mes anterior, con una subida del 5 % de los precios mundiales del trigo debido a la disminución de las disponibilidades mundiales como consecuencia de una reducción de las cosechas en los principales países exportadores.

04/11/2021

Roma - El barómetro de los precios mundiales de los alimentos se disparó hasta un nuevo máximo, alcanzando su nivel más elevado desde julio de 2011, según ha comunicado hoy la Organización de las Naciones Unidas para la Alimentación y la Agricultura (FAO).

El índice de precios de los alimentos de la FAO, que hace un seguimiento mensual de los precios internacionales de una canasta de productos alimenticios, registró un promedio de 133,2 puntos en octubre, es decir, un 3 por ciento o 3,9 puntos más que en septiembre, con lo que subió por tercer mes consecutivo.

El índice de precios de los cereales de la FAO aumentó un 3,2 % en octubre respecto del mes anterior, con una subida del 5 % de los precios mundiales del trigo debido a la disminución de las disponibilidades mundiales como consecuencia de una reducción de las cosechas en los principales países exportadores, como el Canadá, los Estados Unidos de América (EE.UU.) y la Federación de Rusia. También aumentaron los precios internacionales de todos los demás cereales principales respecto del mes anterior.

El índice de precios de los aceites vegetales de la FAO subió un 9,6 % en octubre, alcanzando un máximo histórico. El incremento se debió al fortalecimiento de las cotizaciones de los aceites de palma, soja, girasol y colza. Los precios del aceite de palma subieron en octubre por cuarto mes consecutivo, principalmente por la persistente preocupación acerca de una producción moderada en Malasia a raíz de la continua escasez de mano de obra migrante.

El índice de precios de los productos lácteos de la FAO subió 2,6 puntos desde septiembre, impulsado por una demanda mundial de importaciones de mantequilla, leche desnatada en polvo y leche entera en polvo en general más firme como resultado de los esfuerzos de los compradores por obtener suministros para acumular reservas. Por el contrario, los precios del queso se mantuvieron bastante estables, ya que los suministros de los principales países productores fueron suficientes para satisfacer la demanda mundial de importaciones.

El índice de precios de la carne de la FAO descendió un 0,7 % respecto de su valor revisado de septiembre, lo cual supone la tercera disminución mensual. Las cotizaciones internacionales de las carnes de cerdo y bovino disminuyeron a causa de una reducción de las compras de China, en el caso de la primera, y de un brusco descenso de las cotizaciones de los suministros procedentes del Brasil en el caso de la segunda. Por el contrario, los precios de las carnes de ave de corral y ovino subieron, impulsados por la gran demanda mundial y las perspectivas de un aumento reducido de la producción.

El índice de precios del azúcar de la FAO registró una caída del 1,8 % desde septiembre, lo que representa el primer descenso tras seis meses consecutivos de aumentos. El descenso obedeció principalmente a la escasa demanda mundial de importaciones y a las perspectivas de abundantes suministros exportables en la India y Tailandia, así como al debilitamiento del real brasileño frente al dólar de los EE.UU..

Producción récord de cereales en 2021, pero las reservas disminuirán

Pese a que se prevé una producción mundial récord de cereales en 2021, las existencias mundiales de cereales sufrirán una contracción en 2021/22, de acuerdo con los nuevos pronósticos de la Nota informativa de la FAO sobre la oferta y la demanda de cereales, publicada también hoy.

El pronóstico acerca de la producción mundial de cereales en 2021 se sitúa ahora en 2 793 millones de toneladas, es decir, una reducción de 6,7 millones de toneladas respecto del informe anterior, de octubre, fundamentalmente a causa de recortes en las estimaciones sobre la producción de trigo en los Estados Unidos de América, la República Islámica del Irán y Turquía. Por el contrario, la producción mundial de cereales secundarios se ha revisado al alza. La revisión al alza de la producción de maíz se debió a unos rendimientos mayores de lo previsto anteriormente en el Brasil y la India y a la mejora de las perspectivas en varios países del África occidental. Se prevé que, en comparación con el año pasado, la producción mundial de cereales aumentará y alcanzará un nuevo récord.

Con arreglo al pronóstico de la FAO sobre la utilización mundial total de cereales en 2021/22, fijado en 2 812 millones de toneladas, se producirá un incremento del 1,7 % respecto del nivel estimado para 2020/21,



debido al aumento del consumo mundial de trigo como alimento previsto, que aumentará paralelamente al crecimiento demográfico mundial, mientras que el incremento pronosticado del uso de maíz para piensos y con fines industriales también debería contribuir al aumento anual previsto.

Se prevé que las reservas mundiales de cereales al cierre de las campañas de 2022 registrarán una caída del 0,8 % respecto de sus niveles de apertura, ubicándose en 819 millones de toneladas. En consecuencia, se pronostica un ligero descenso de la relación entre las reservas y la utilización de cereales a escala mundial, que pasará del 29,4 % de 2020/21 al 28,5 % en 2021/22, pero aun así se mantendrá en un nivel relativamente holgado.

Tras una revisión al alza este mes a raíz de un volumen de comercio mundial de trigo y arroz mayor de lo previsto anteriormente, los pronósticos actuales indican un aumento del comercio mundial de cereales, que alcanzará un nuevo récord en 2021/22 ubicándose en 478 millones de toneladas, lo que supone un aumento del 0,3 % respecto del nivel de 2020/21.

BRASIL

Mercado ganadero está llegando a su piso

Sexta-feira, 5 de novembro de 2021 A oferta de boiadas terminadas está minguando nas praças paulistas, o que forçou os compradores a ofertarem mais pela arroba do boi gordo na manhã de quinta-feira (4/11). As escalas estão diminuindo, comparadas aos momentos em que atendiam cerca de 8-10 dias há algumas semanas, e atualmente atendem, em média, 5 dias. A cotação do boi gordo subiu R\$1,00/@ na comparação diária, negociado em R\$263,00/@, preço bruto e a prazo, enquanto a cotação da vaca e novilha gordas ficou estável, negociadas em R\$250,00/@ e R\$258,00/@, respectivamente, nas mesmas condições.

No Pará, o cenário é de aumento de oferta, pressionando a cotação do boi gordo nas três regiões monitoradas pela Scot Consultoria. A queda foi de R\$4,00/@ para o boi gordo na região de Paragominas, de R\$2,00/@ em Redenção e de R\$1,00/@ em Marabá.

Em Redenção houve queda de R\$2,00/@ também para vaca e novilha gordas. Com isso, o boi gordo foi negociado na região em R\$247,00/@, enquanto a vaca e novilha gordas foram negociadas em R\$242,00/@ e R\$244,00/@, preços brutos e a prazo.

No Norte de Mato Grosso, cenário semelhante ao da praça pecuária paulista, onde a oferta de gado terminado diminuindo pressionou os preços para cima. A cotação do boi gordo subiu R\$1,00/@ na comparação feita dia a dia, enquanto a da vaca e novilha gordas ficou estável.

A referência do boi, vaca e novilha gordos ficou, respectivamente, em R\$248,00/@, R\$238,00/@ e R\$241,00/@, preços brutos e a prazo.

Precio de las carnes bovinas continuaron subiendo pese al embargo chino

4 de novembro de 2021 A suspensão das vendas ao mercado chinês derrubou as exportações brasileiras de carne bovina em outubro. Dados preliminares da Secretaria de Comércio Exterior (Secex) mostram que o país embarcou 82,2 mil toneladas de carne bovina fresca, refrigerada ou congelada no mês passado, volume 49,5% menor que o de outubro de 2020. Segundo a AgResource Brasil, esse é o menor volume de exportações desde junho de 2018. A receita dos embarques diminuiu 38,5%, para US\$ 424,62 milhões.

Hoje, o embargo chinês completa dois meses. As exportações estão paralisadas desde 4 de setembro, quando o Brasil confirmou dois casos atípicos da doença da “vaca louca”, em Mato Grosso e Minas Gerais. Mas, mesmo com a suspensão, a proteína está hoje mais cara no Brasil do que antes do início do embargo, tanto no atacado quanto no varejo.

Levantamento da Scot Consultoria mostra que, na média que inclui cortes dianteiros e traseiros, os preços no atacado subiram 5,3% em São Paulo, a R\$ 33,05 por quilo. No varejo paulista, o aumento foi de 2,7%, a R\$ 44,04 por quilo.

De acordo com a prévia da inflação (IPCA-15) de outubro, divulgada pelo Instituto Brasileiro de Geografia e Estatística (IBGE), a carne estava recuando 0,31% no mês, o que seria a primeira queda desde maio de 2020. Porém, com a chegada do período de pagamento de salários, as cotações voltam a subir, reagindo ao aumento de demanda, afirma a analista Jéssica Olivier, da Scot. O IBGE divulgará o dado consolidado da inflação de outubro no dia 10.

Mas as cotações estão em queda no início da cadeia, atingindo os pecuaristas diretamente. De acordo com a Scot, o preço do boi gordo acumula um recuo de 15,5% desde 4 de setembro, a R\$ 258 por arroba, descontados os impostos, a prazo, na quarta-feira. Já o indicador do Centro de Estudos Avançados em Economia Aplicada (Cepea/Esalq/ USP) acumulou baixa de 15,9% até ontem, a R\$ 256,65



Con China fuera, exportaciones de carne vacuna se desplomaron en octubre

por Cecilia Ferreiranoviembre 3, 2021

Con China fuera, el volumen exportado de carne vacuna de Brasil se desplomó en octubre a 82.100 toneladas. Se trata de una caída de 57% frente a los envíos concretados en mismo período del año pasado, que fue de 162,6 mil toneladas.

En la comparación mensual, el ajuste fue de 30%. En setiembre se exportaron 187.000 toneladas.

En valor, las exportaciones cayeron a US\$ 424,7 millones, 38% menos que los US\$ 690,4 millones de un año atrás.

Según el Analista de Mercado de Safras & Mercado, Fernando Henrique Iglesias, el desempeño de las exportaciones fue muy débil tanto en términos de volumen como en términos de negociación.

“Esto es una consecuencia de la ausencia de China en las compras de carne de vacuno brasileña y esto muestra cuánto depende el mercado de ganado de la demanda china. Si China no retoma los envíos, deberíamos continuar con el volumen exportado cercano a las 80.000 toneladas en los próximos meses”, estimó, según detalla el portal Noticias Agrícolas.

El precio promedio por tonelada exportada en octubre se ubicó en US\$ 5.166, un incremento de 22% frente a los datos publicados en octubre de 2020, de US\$ 4.245 por tonelada.

Lygia Pimentel3 de novembro de 2021

As exportações de carne bovina in natura fecharam a última semana de out/21 em 19,57 mil toneladas, avanço de 15,62% no comparativo semanal. Apesar desse avanço, o mês se encerrou com uma média diária de 4,11 mil toneladas embarcadas, 49,48% a menos que out/20, totalizando 82,18 mil toneladas e sendo o pior resultado desde jun/18.

O preço médio pago pela tonelada do produto continua recuando e ficou em US\$ 5,17 mil, queda de 1,28% ante a semana retrasada. Com isso, as vendas externas do mês passado consolidaram um montante de US\$ 424,62 milhões, o que representa 61,5% da mesma ocasião em 2020, vale a ressalva que em out/20, o preço pago na proteína bovina brasileira era 17,85% inferior ao atual.

As exportações de milho perderam força na última semana com 396,56 mil toneladas embarcadas, uma queda de 43,68% no comparativo semanal. A uma média de vendas externas em 89,85 mil ton/dia, outubro/21 consolidou 1,79 milhões de toneladas exportadas, volume que corresponde a 35,91% do exportado no mesmo mês em 2020. Essas negociações totalizaram um montante de US\$ 391,97 milhões, uma queda de 53,03% na receita comparando com o mesmo mês em 2020.

Durante a última semana 66,39 mil toneladas atracaram em portos brasileiros, queda de 57,54% ante a semana retrasada, totalizando 503,0 mil toneladas no mês outubro/21, volume 163,61% maior que todo outubro/20. Para as compras internacionais do grão foram investidos US\$ 119,91 milhões, valor 4,79 vezes superior que o montante utilizado em todo o mês em 2020, quando a tonelada era 55% do que é avaliada hoje.

Durante a última semana 561,42 mil toneladas de soja foram exportadas, um recuo de 15,74% no comparativo semanal. Com isso, outubro/21 chegou ao fim com uma média diária de embarque de 164,78 mil ton/dia totalizando 3,29 milhões de toneladas, volume 36,06% superior ao registrado em outubro/20.

A oleaginosa foi vendida na média dos US\$ 522,5/ton durante os últimos 5 dias úteis do mês, queda de 0,38% no comparativo semanal. As exportações do período geraram uma receita de US\$ 287,97 milhões na última semana do mês, totalizando US\$ 1,72 bilhões em todo outubro/21, faturamento superior em 94,50% sobre outubro/20.

Factor China complica las proyecciones sectoriales

29 de outubro de 2021

O “fator China” continua determinante para as perspectivas da pecuária brasileira em 2022. Com o mercado doméstico enfraquecido pela crise econômica e as exportações de quase 16% da produção de carne bovina travadas por causa o embargo chinês, o cenário – formado, também, por custos em alta e desestímulo aos investimentos – é mais desafiador, afirmam especialistas

Para Thiago Bernardino de Carvalho, pesquisador do Cepea/Esalq/USP, a tendência é que custos continuem a subir no primeiro semestre de 2022 – os preços de medicamentos e nutrição devem subir até 5%, acredita – e que se dissipem ao longo do ano. Segundo ele, quem investe consegue diluir as despesas e tem economia de escala.

“Não é para fazer loucura, mas não se pode deixar o carro parar. Se todo mundo sair, o confinamento tende a ser positivo”, afirmou ele em evento da Confederação da Agricultura e Pecuária do Brasil (CNA). O pesquisador ponderou que é necessário olhar a fazenda como uma empresa, que, com boa gestão de custos e de comercialização do gado, pode encarar um “cenário de incertezas”.

A diretora executiva da consultoria Agrifatto, Lygia Pimentel, vislumbra redução de margens aos pecuaristas. Desde 2017, o setor não vive mais “anos normais”, disse, e a saída da China trouxe a volatilidade do mercado de grãos para a pecuária. “É um mercado desafiador. A ausência da China vai



doer, como estamos sujeitos ao mercado internacional e com mercado interno deprimido por causa da crise econômica”, afirmou.

Thiago Carvalho, da USP, completa: “O fator China era o que estava precificando o mercado e dando alento ao pecuarista. Se a China voltar e o mercado se acomodar, haverá investimentos”.

O desafio será maior na oferta de animais, acredita a dirigente da Agrifatto. “Será um leão por dia, não vai ter alívio”, disse. Segundo ela, é preciso agir para que o sentimento de “ressaca” e “pessimismo” que tomou conta do segmento não leve à redução dos investimentos, movimento que comprometeria a oferta futura.

Lygia Pimentel destacou também que será um desafio ter animais terminados a pasto para entregar em janeiro. A restrição é reflexo dos problemas climáticos em áreas de pastagens ocorridos neste ano.

Compromiso Global de Metano complicará a los productores brasileños

4 de novembro de 2021

A entrada do Brasil no Compromisso Global de Metano, no qual os países se comprometeram a cortar em 30% as emissões desse gás até 2030, deve aumentar a pressão sobre os frigoríficos brasileiros, que ainda não têm metas específicas para o poluente em sua cadeia de fornecimento para esse prazo.

Praticamente todas as emissões de metano do país estão relacionadas à pecuária. A fermentação entérica, do arto e da flatulência do gado, representou 92% do metano emitido em 2020, e dos dejetos animais, 6%, de acordo com o Sistema de Estimativas de Emissões e Remoções de Gases de Efeito Estufa (SEEG) do Observatório do Clima. Em 2018, o Brasil era o quarto maior emissor de metano no mundo, com 5% do total, segundo os dados mais recentes do Banco Mundial.

Ao mesmo tempo, as emissões de metano da fermentação entérica cresceram relativamente pouco nos últimos anos se comparadas com o avanço da pecuária. Em 20 anos, a produção brasileira de carne bovina dobrou, para 7,8 milhões de toneladas em 2020, segundo o IBGE, e as emissões de metano por fermentação entérica cresceram 19%, a 13,3 milhões de toneladas em 2020, de acordo com o SEEG.

A situação até atenuou-se recentemente. Nos últimos dez anos, a alta nas emissões de metano da fermentação entérica foi de apenas 1%. Ainda assim, no ano passado, elas foram a segunda maior da história, abaixo apenas de 2016. E, para atender a nova meta com a qual se comprometeu, o Brasil precisa voltar ao nível de 1990.

Para garantir a meta, será preciso reduzir, e agressivamente, a taxa de emissão de metano por volume de produção. Afinal, o Ministério da Agricultura espera que, até 2030, o Brasil eleve sua produção de carne bovina em 17% em relação a 2020/21, a 9,7 milhões de toneladas, o que agora deverá ocorrer concomitantemente ao corte das emissões.

Os frigoríficos brasileiros já divulgaram metas para a redução das emissões de gases-estufa em geral, sempre traduzidas em “carbono equivalente”, medida que inclui o gás carbônico e ainda “traduz” em carbono as emissões de outros gases, como o metano. No caso das metas de emissões neutras, como as de JBS e Minerva, os compromissos envolvem, assim, todos os gases de efeito estufa.

No entanto, nenhuma empresa apresentou até o momento metas intermediárias específicas de metano, ainda que o gás esteja dentro das emissões de gases no escopo 3 do GHG Protocol. O compromisso do Brasil estabelece como prazo 2030, mas a meta de neutralidade de emissões de gases-estufa da Minerva é 2035, e da JBS, 2040.

Em estudo recente, divulgado pelo Valor, as organizações Changing Markets Foundation e Feedback alertaram que nenhuma das 20 maiores empresas globais de carnes e leite possui metas específicas de metano. Mas o novo acordo pode mudar o cenário.

Antes da entrada do Brasil no acordo, o diretor de sustentabilidade da Marfrig, Paulo Pianez, já havia dito ao Valor que a companhia “provavelmente” terá meta específica para o metano. Diante do novo compromisso brasileiro, a empresa tem o objetivo de reduzir 33% das emissões do escopo 3, incluindo metano, até 2035 (sendo 2019 o ano-base), e metas submetidas à iniciativa Science Based Targets (SBTi).

“A companhia vem trabalhando para desenvolver sistemas intensificados, com integração pecuária-lavoura-floresta, melhoria genética para diminuir o tempo de abate dos animais, manejo de pasto, destinação adequada de resíduos e tecnologia aplicada na alimentação animal”, disse a Marfrig, em nota.

A JBS disse que está “trabalhando em um plano de metas baseadas na ciência para chegar ao objetivo Net Zero 2040, que está sendo desenvolvido com critérios estabelecidos pela Science-Based Targets Initiative (SBTi)”. A companhia reiterou ainda que firmou recentemente parceria com o Instituto de Zootecnia (IZ) de São Paulo “para uma pesquisa sobre o uso de novos aditivos alimentares na dieta dos animais que leve à diminuição da emissão de metano”. A Minerva preferiu não comentar.



URUGUAY

Mercado del gordo estable; lluvias mejoran posición de la oferta

por Javier Lyonnetnoviembre 3, 2021

En un mercado con valores estables y más tranquilo que la semana anterior, los novillos se negocian a US\$ 4,20 el kilo y la vaca gorda entre US\$ 4 y US\$ 4,05, después que la semana pasada los frigoríficos intentaron comprar vacas por debajo de los 4 dólares el kilo.

“No está demasiado activo el mercado de ganado de pasturas; hoy yo veo que el productor se está defendiendo mejor, hay que ver qué pasa con las lluvias y cómo se rearma la posición del mercado”, dijo el consignatario Juan Andrés Dutra, de Dutra Hermanos, a Ganadería Uy.

Si las lluvias son bastante generalizadas le da al productor una posición para defenderse un poco más en una semana en la que Dutra anticipa que no va a haber demasiados negocios.

También del panorama de lluvias dependerá la situación de la oferta en el caso de que la negociación salarial de los trabajadores de frigoríficos de este jueves no arroje avances y el sindicato Foica, ya en preconflicto, se declare en conflicto.

Esta situación afectaría los negocios y generaría incertidumbre en los valores: “si se tranca la venta de ganado por un conflicto y no llueve, la gente se va a amontonar para vender, pero si el agua rinde el productor se defiende mejor”, anticipó Dutra.

La faena de la semana anterior, récord semanal desde mayo de 2008 y que cerró un octubre también con cifras históricas, estuvo basado en ganado de corral propio, de corral con contrato y cuota 481, y fueron pocos los negocios de volumen –básicamente vacas- y por parte de algún frigorífico que no hace cuota. Estos establecimientos están con cargas normales, de unos 10 días, y son los que están abiertos a recibir mayor oferta.

Récord de exportación de carne vacuna en octubre: US\$ 259 millones

por Javier Lyonnetnoviembre 3, 2021

Las exportaciones de carne vacuna en octubre fueron récord, con US\$ 259 millones, según el último informe de Uruguay XXI.

Hasta el 30 de octubre de 2021 la industria frigorífica exportó 446.632 toneladas de carne bovina, 36,4% más que a esta altura de 2020 -120.000 toneladas más- y 14,4% más que entre enero y octubre de 2019.

El 62% del total fueron exportaciones a China, una proporción mucho mayor a la de 2020, cuando el mercado chino absorbía entre enero y octubre el 52% de las exportaciones de carne vacuna, de acuerdo a cifras de INAC.

Sin embargo, la diversificación de mercados en 2021 es mayor a la de 2019, cuando a esta altura del año China se había llevado 65% de la producción de carne vacuna para la exportación. Israel, Japón y Chile son los mercados que más aumentaron su demanda respecto a 2019.

En octubre fueron exportadas 51.098 toneladas de carne vacuna, 40,9% más que en el mismo de 2020 y 42,5% más que en octubre de 2019, de acuerdo a las cifras de INAC.

En los últimos cuatro meses –julio a octubre- se ha profundizado la demanda de China, que incrementó 87,4% sus compras respecto al mismo período de 2020, y se llevó el 67% del total de la carne vacuna exportada: 135.866 toneladas.

“La carne bovina marcó un récord histórico en el mes de octubre, siendo nuevamente el principal rubro exportado y el de mayor incidencia sobre la evolución de las exportaciones totales”, indica el último informe del instituto Uruguay XXI

“Las ventas de octubre alcanzaron los US\$ 259 millones, lo que refleja un incremento de 75% en la comparación interanual”, señala Uruguay XXI.

La carne bovina es el producto con mayor incidencia positiva en las exportaciones de este año, y “explica 11 puntos porcentuales del crecimiento de exportaciones totales de bienes”.

Las exportaciones de carne vacuna entre enero y octubre totalizaron US\$ 1.923 millones y muestran un incremento acumulado de 56% en términos interanuales, “lo que supone US\$ 706 millones más que las ventas registradas en igual periodo de 2020”, dice el informe.

Se destaca la evolución durante la segunda mitad del año, con registros que superan los valores 2020 en más de US\$ 100 millones por mes.

Se valorizan las exportaciones dentro del Hilton y cuota 481

por Cecilia Ferreiranoviembre 3, 2021

En lo que va del ejercicio hay una recuperación en los valores de exportación de carne de alta calidad a Europa.

Las ventas dentro del contingente Hilton – de 5.606 toneladas- han mostrado un incremento en valor de 22% interanual en el comienzo del ejercicio julio 2021/ junio 2022. Se llevan exportadas 2.242 toneladas a un promedio US\$ 12.304. El cumplimiento es de 40% del volumen total.



Dentro del Cupo 481 se llevan exportadas 5.000 toneladas en lo que va del ejercicio a un valor promedio de US\$ 9.788, un incremento de precio de 7% interanual.

En el caso del cupo para EEUU en lo que va del ejercicio – año calendario- Uruguay lleva una utilización del 90% de las 20.000 toneladas totales. A un valor promedio de US\$ 6.697 por tonelada, 7,7% inferior que en 2020.

El mercado mundial de carne sigue “dinámico”

Por Pablo Antúnez, 04/11/2021

“Señales que llegan para trabajar noviembre son buenas”

Frigoríficos. Se enlenteció ritmo de negocios con China pero sin cambios sustanciales en valores.

El mercado mundial de carne bovina “continúa dinámico” y “las señales que nos llegan son buenas para trabajar en noviembre”, confirmó a El País el CEO de Marfrig Uruguay y presidente de la Asociación de la Industria Frigorífica del Uruguay (Adifu), Marcelo Secco.

Octubre cerró con un nivel de faena que marcó un récord histórico. Hay que irse 14 años hacia atrás para conseguir un nivel similar de faena como la registrada en la semana que cerró el 30 de octubre, donde según los datos del Instituto Nacional de Carnes (INAC), se procesaron 62.454 vacunos.

Ahora China desaceleró el ritmo de negocios, pero “es normal” para la altura del año en que estamos, reconoció Secco.

El ejecutivo explicó que desde finales de octubre, el mercado chino comenzó a procesar algunas señales “que eran lógicas de esperar”, como “una mayor lentitud en la concreción de negocios”, pero en materia de valores, “no hubo cambios sustanciales. Se frenó la competencia por precio, pero el mercado se mantiene estable”, destacó Secco. Hay mucha expectativa y se espera, de un momento a otro, que Brasil retome las exportaciones de carne, así como que China permita el ingreso de la carne que está en viaje hacia sus puertos.

A su vez, debido a los rebrotes de Covid-19, China impuso algunas restricciones de movimiento y el gobierno hizo un llamado a los consumidores a aprovisionarse.

Más allá de esas señales, el CEO de Marfrig aseguró que todo hace pensar que, “con menor ritmo en la concreción de embarques, los negocios continuarían cerrándose.

En algunos productos, especialmente con hueso y carne sin desosar, se nota un poco más de dificultad para cerrar los valores que se manejaron en octubre.

“Los importadores proponen algún dólar menos”, aseguró.

Unión Europea. A su vez, en la Unión Europea -según confirmó Secco-, los importadores proponen entre US\$ 1.500 y US\$ 2.500 menos por tonelada en el caso del rump & loin (lomo, bifés y cuadril) y para los cortes prime que se destinan al circuito de restaurantes. Esa baja rige para la carne uruguaya y argentina.

Estados Unidos. El CEO de Marfrig también analizó el comportamiento de las exportaciones de carne bovina uruguaya, desosadas y maduradas a Estados Unidos, destino que “se encuentra estable, firme y operativo”. Secco dijo que “se están convalidando los valores que venían del mes pasado y hay mucho dinamismo”, pero continúan los problemas con los fletes marítimos. “El único país en la región y en el mundo que aumento la exportación de carne a Estados Unidos es Brasil. Está volcando un volumen importante en ese mercado porque no tiene China”, dijo.

MACAO: destino para explorar

Macao, recientemente habilitado, “es un mercado relativamente chico, pero suma”, afirmó el CEO de Marfrig Uruguay, Marcelo Secco. “En materia de nicho parecería ser una oportunidad que hay que explorar para carne de alto valor y para competir con Australia y EE.UU.”, agregó. Es un destino de US\$ 40 millones de importación. “Siempre es bienvenido un nuevo mercado”, dijo Secco.

Peso promedio en pie de vacunos faenados es el menor en 5 años

por Javier Lyonnet noviembre 3, 2021

El peso promedio en pie de los vacunos faenados es en 2021 el más bajo en los últimos 5 años. Según los datos de INAC, los animales en pie están promediando 515 kilos este año, por debajo de los 524 kilos del año anterior e incluso de los 517 y 516 kilos que promediaron, respectivamente en 2018 y 2019.

El año comenzó con promedios de 530 kilos por cabeza en enero y un pico de 535 kilos en la segunda semana de febrero, se mantuvo por encima de los 525 kilos en febrero y marzo para comenzar un descenso en abril que se profundizó en junio.

La intensificación del ritmo de faena, que comenzó a registrar récords mensuales desde junio y se instaló en promedios semanales por encima de las 50.000 cabezas, fue acompañada por una consistente reducción del peso promedio que se puede atribuir a la recepción de ganado joven.

Esta demanda de la industria por volumen llevó los promedios apenas por encima de los 500 kilos en julio y agosto y por debajo de los 500 kilos para setiembre, entre 20 y 30 kilos por debajo de los pesos



registrados en los mismos meses de 2020. En la última semana de setiembre se tocó el piso con un promedio en pie de 494 kilos.

La combinación de amenaza de sequía y buenos precios llevó a que se acentuara una tendencia a vender ganados «faltos». Así, en la última semana registrada por INAC, cerrada el 23 de octubre, el promedio de peso en pie fue de 499 kilos.

La oferta de ganados más jóvenes se percibe en el rendimiento, con un promedio este año de 305 kilos en tercera balanza y 280 en cuarta balanza, 5 kilos por debajo de los promedios de 2020, que fueron de 310 y 285 kilos respectivamente.

Sin embargo, los animales de 2021 tienen un rendimiento más alto que los que ingresaban a faena en 2016. Hace 5 años el promedio de peso de los animales era de 520 kilos en pie y en cuarta balanza arrojaban 277 kilos, tres kilos menos que los 280 kilos de 2021 para animales de 515 kilos en promedio. La ventaja de faenar ganado precoz.

En el mediano plazo varios protagonistas de la ganadería, como Alvaro Ferrés, opinan que vamos a pesos de carcasa mayores. Pero eso ocurrirá una vez que se aleje la preocupación por el clima y los precios presentes sean percibidos como similares a los de mediano plazo. Probablemente también cuando las relaciones de reposición no sean tan favorables al invernador.

Uruguay suscribe acuerdo para bajar emisiones de metano

por Eduardo Blasin noviembre 3, 2021

Una semana atrás se filtró una noticia que indicaba que Brasil y Argentina habían presionado para relativizar el impacto del metano y la ganadería en el calentamiento global. Quedaron mal parados.

Esta semana se supo que Uruguay se ha sumado al compromiso de baja de emisiones de metano y aunque este gas incoloro e inodoro sea un desafío para el sector ganadero, entendemos que es una decisión correcta. Uruguay asume la verdad comprobada y no niega el papel del metano en el calentamiento global, pero marca su posición, diferenciando al metano de origen animal, parte de un ciclo biológico y el fósil, fruto de la extracción de algo que estaba bajo tierra. Uruguay hace bien en unirse, en reconocer que el metano es un problema, en diferenciar el origen de animales que están sobre pasturas naturales del que proviene de gases y en sumarse a un acuerdo que no le exige específicamente al país bajar 30% (ya que es un descenso en conjunto de todos los signatarios) y que no tiene sanciones previstas.

Aún así, de aquí en adelante la ganadería empieza una carrera fundamental por mostrar las cualidades de sus productos en el marco de la gran batalla global por frenar el calentamiento.

Por un lado el balance implicará bajar las emisiones, trabajar en genética como ya se está haciendo, trabajar en combinaciones de intensificación y raciones apropiadas.

Por otro trabajar en mejorar la captura de carbono con métodos de pastoreo y eventualmente forestación. Ningún sector escapa de la gran meta de la neutralidad climática al 2050 y en la medida que Uruguay pueda también ser vanguardia en eso, la competitividad de la ganadería uruguaya seguirá asegurada en el largo plazo.

Importaciones de carne vacuna subieron y fueron las más altas en un año

por Cecilia Ferreiranoviembre 3, 2021

Con Brasil que sigue suspendida para exportar a China y una brecha de más de dólar entre el novillo brasileño y el local, las importaciones de carne subieron en octubre y fueron las más altas en un año.

Sumaron 2.932 toneladas de enfriada y congelada, 34% más que en setiembre, pero todavía 9% por debajo de las 3.226 toneladas de octubre del año pasado, de acuerdo a datos de Aduanas. En valor representaron US\$ 14,35 millones, con un valor promedio por tonelada que ronda los US\$ 4.897, valor históricamente alto.

En las últimas semanas se han concretado negocios a menores valores que serán embarcados en noviembre. “Creo que noviembre va a ser otro mes de volumen alto de carne importada porque es muy grande la diferencia con el precio que estaba el novillo”, dijo a Ganadería.uy Jorge López, director de abasto Santa Clara.

Brasil fue por lejos el principal proveedor, con 2.614 toneladas, un 89% de participación. En segundo lugar, lejos abajo, estuvo Paraguay, con 318 toneladas.

El mayor volumen fue carne refrigerada, 2.788 toneladas, a un promedio de US\$ 4.966 por tonelada. Entraron 143 toneladas de carne vacuna congelada, a un promedio de US\$ 3.551.

PARAGUAY

El precio del ganado gordo para exportación registra una baja de 10 centavos de dólar

04/11/2021GANADERÍA



El mercado de haciendas gordas está experimentando semanas de volatilidad con precios que marcaron bajas en las últimas horas, luego de una reciente tendencia alcista que mostró señales de recuperación. Un industrial dijo a Valor Agro que las referencias “registraron bajas” al cierre de la semana, y “la tendencia de precio no es optimista”. Comentó que los precios de compra de machos y vaquillas se ubican en US\$ 3,50 a la carne, mientras que de vacas en US\$ 3,30; lo que representa una desvalorización de 10 centavos de dólar. La fuente afirmó que “el mercado internacional está trancado” y “Brasil sigue presionando con precios de la hacienda a la baja”. El precio promedio de los estados exportadores de Brasil cayó 12 centavos de dólar y quedó en US\$ 2,92 por kilo carcasa en la última semana, según informó Faxcarne el pasado miércoles. Fuente: Valor Agro.

En octubre, frigoríficos exportadores registraron la faena más baja del año

02/11/2021 GANADERÍA

Los frigoríficos exportadores procesaron en octubre 117.344 vacunos gordos, la actividad con menos volumen del 2021 y la tercera consecutiva con guarismos a la baja. La faena de octubre representa una caída del 28,1% en comparación a las 163.223 cabezas sacrificadas en septiembre y del 40,4% en relación al mismo mes del año pasado. Desde el sector industrial se adjudicó la reducción de la faena a la menor demanda internacional y a la mayor competencia de la carne brasileña en destinos comunes a Paraguay. También es importante destacar que hubo plantas que realizaron tareas de mantenimiento. En total ingresaron a las plantas 20.571 novillos, una baja de 34,3% frente a septiembre del 2021; 59.921 toros (- 14,3%); 18.879 vacas (- 44,9%); y 17.973 vaquillas (- 35,4%). La planta de mayor faena fue Frigorífico Belén de Athena Foods (Minerva) con 26.371 cabezas; seguido por Frigochaco y Frigorífico Neuland con 15.519 y 12.409 reses, respectivamente. De los doce frigoríficos operativos en octubre en el país, solo cinco industrias superaron las 10 mil cabezas.

Exportación de carne bovina generó US\$ 1.372,9 millones hasta octubre

04/11/2021 GANADERÍA

El sector pecuario sigue con sus números récord en este 2021 y hasta el cierre del décimo mes las exportaciones de carne bovina permitieron un ingreso de US\$ 1.372,9 millones, lo que representa un crecimiento del 60% en comparación a los US\$ 859,8 millones generados en el mismo periodo del año pasado. Los US\$ 513,1 millones más ingresados hasta octubre están sustentados en la fuerte demanda internacional, su consecuente mayor flujo comercial y a la mejora significativa de los precios. Entre enero y octubre de este año las exportaciones de carne alcanzaron un volumen de 283.214 toneladas, evidenciando un incremento del 34% en relación a las 211.910 toneladas comercializadas en la temporada anterior, según los datos publicados por el Servicio Nacional de Calidad y Salud Animal (Senacsa). El precio promedio registró una mejora del 20%, pasando de 4.060 dólares la tonelada del 2020 a los 4.850 dólares la tonelada en 2021. Las exportaciones de carne fueron dirigidas a 43 diferentes mercados hasta el cierre del décimo mes del año; sin embargo, el 88,9% de los envíos fueron a parar a los cinco principales destinos. Chile fue el mayor comprador de carne paraguaya con una participación de 41,2%, seguido de Rusia con el 24,3%, Brasil con el 9,1%, Taiwán con el 8,9%, Israel con el 5,4% y los restantes mercados con el 11,1% de incidencia. Fuente: Valor Agro.

Estados Unidos empezó la auditoría a los frigoríficos para la apertura del mercado

02/11/2021 GANADERÍA

Ayer lunes, en horas de la mañana, inició la auditoría del Departamento de Agricultura de los Estados Unidos (USDA) a las industrias cárnicas nacionales con miras a la apertura del mercado norteamericano a la carne bovina paraguaya. La delegación de técnicos del Servicio de Inocuidad e Inspección de los Alimentos (FSIS) del USDA; compuesta por Amadou Samb, Michael Day y Stella Pérez, estará en el país hasta el 17 de noviembre con el objetivo de verificar si el sistema de inspección de inocuidad de alimentos del Paraguay tiene un nivel de equivalencia de protección sanitaria para asegurar que los productos a ser exportados a los Estados Unidos sean inocuos, inalterados y etiquetados apropiadamente, informó el Servicio Nacional de Calidad y Salud Animal (Senacsa). Acceder al mercado de los Estados Unidos tiene una importancia estratégica y dará un mejor posicionamiento a la carne nacional por los niveles de exigencia sanitaria y de inocuidad manejados en ese destino. Estados Unidos es el segundo mayor comprador de carne bovina en el mundo y en el 2021 importará 1.445.000 toneladas, según el último reporte del USDA. El viceministro de Relaciones Económicas e Integración, Raúl Cano, manifestó en su cuenta de Twitter que con la auditoría se abre una enorme posibilidad para que la carne bovina nacional pueda estar en las góndolas de las principales cadenas de comercialización del mercado estadounidense, a partir del año 2022. Informó que Estados Unidos importa anualmente carne por un valor de US\$ 6.400 millones. La reunión inicial se realizó en el predio del Servicio Nacional de Calidad y Salud Animal (Senacsa) y contó con la presencia del Dr. José Martín Camperchioli, presidente del SENACSA; el Sr.



Raúl Cano, viceministro de Relaciones Económicas e Integración; el Dr. Hugo Idoyaga, presidente de la Organización Mundial de Sanidad Animal (OIE), el Sr. Joseph Salazar, encargado de Negocios de la Embajada de EE.UU. en Paraguay y el equipo de auditores que está integrado por Amadou Samb, Michael Day y Stella Pérez. Fuente: Valor Agro.

Viceministro sobre auditoría de EEUU: “Es un momento histórico y esperado”

02/11/2021POLÍTICA

El viceministro de Ganadería, Dr. Marcelo González, manifestó a Valor Agro que hay mucho optimismo de que Paraguay va a aprobar satisfactoriamente la auditoría del Departamento de Agricultura de los Estados Unidos (USDA) a las plantas frigoríficas locales y así quedar habilitados para iniciar las exportaciones de carne bovina al mercado estadounidense desde el 2022. “Es un momento histórico y muy esperado. Estamos convencidos de que será una auditoría muy exitosa”, destacó González. Explicó que fue un proceso de mucho tiempo y trabajo para poder estar en esta instancia. Representa un gran desafío para el país, para los productores, para las industrias y para todo el sector público, manifestó. “Si bien el proceso tiene sus plazos pero la expectativa es que en el 2022 quede operativo este mercado. Esto nos va a dar una apertura en más mercados de exigencia y un posicionamiento de referencia ante otros mercados en lo que estamos. Queremos ir mostrando que estamos a la altura de los mercados más exigentes”, destacó el Viceministro. Fuente: Valor Agro.

Ganaderos pretenden cuota exclusiva para exportar carne a Estados Unidos

04/11/2021GANADERÍA

El pasado lunes comenzó la auditoría del Departamento de Agricultura de los Estados Unidos (USDA) y las expectativas son muy buenas. “Desde la cadena cárnica se han hecho los trabajos y el principal anhelo del sector es iniciar las exportaciones de carne al mercado norteamericano en el primer semestre del próximo año”, manifestó a Valor Agro Mario Balmelli. El Presidente de la Comisión de Carne de la Asociación Rural del Paraguay (ARP) aseguró que “se han hecho correctamente todos los deberes”, y “el servicio veterinario oficial, las industrias y los productores estamos muy confiados porque realmente nuestra producción y nuestra industria están a los mismos niveles de los países que exportan a los Estados Unidos”. La perspectiva es que el mercado quede operativo el próximo año, ya que hay procesos que se deben cumplir; como por ejemplo, el periodo de consultas públicas en el diario oficial que dura 60 días. “Una vez que Paraguay haya pasado el principal examen que es la auditoría, empezar a exportar carne a ese destino está mucho más cerca”, remarcó Balmelli. Por otro lado, señaló que la aspiración es que Paraguay pueda alcanzar un cupo exclusivo de exportación similar a los que tienen Uruguay y Argentina. Según supo Valor Agro, Estados Unidos ofrece a los mercados optar por un contingente exclusivo de 20.000 toneladas libre de aranceles (una vez superado se puede seguir exportando pero con un arancel del 26%) o integrar un cupo de terceros países de 60.000 toneladas donde actualmente participa Brasil y países de América Central. La delegación de técnicos del Servicio de Inocuidad e Inspección de los Alimentos (FSIS) del USDA estará en el país hasta el 17 de noviembre con el objetivo de verificar si el sistema de inspección de inocuidad de alimentos del Paraguay tiene un nivel de equivalencia de protección sanitaria para asegurar que los productos a ser exportados a los Estados Unidos sean inocuos, inalterados y etiquetados apropiadamente. En total serán auditados 10 frigoríficos (quedó sin esa posibilidad Frigorífico Mussa por el incendio) y el laboratorio del Senacsa. Fuente: Valor Agro.

UNION EUROPEA

Acuerdo entre Reino Unido y Nueva Zelanda preocupa a IRLANDA del Norte

BBC News NI Economics & Business Editor

The UK's trade deal with New Zealand has been heavily criticised by Stormont's agriculture minister.

Edwin Poots said the deal is a "very serious threat" to NI farmers.

It will mean that all tariffs or trade taxes will ultimately be removed from New Zealand's exports of lamb, beef and butter to the UK.

The Department for International Trade (DIT) said: "Tariff liberalisation... can be staged over time and will give UK farmers time to adjust."

Mr Poots said he long maintained tariff and quota protection must be retained for "sensitive agricultural products".

Quotas refer to the amount of a particular product a country is allowed to export before tariffs are imposed by the importing country.

New Zealand's quotas for lamb and beef exports to the UK will gradually be increased once the deal is implemented.



After 15 years quotas will no longer apply and all beef and lamb imports will be tariff free.

For butter, cheese and some other dairy products quotas will be removed after three years.

"I have been clear in my discussions with UK ministers that tariff-free access to the UK market for New Zealand farmers produce is a very serious threat to our farmers, even if that access is phased in over a number of years," said Mr Poots.

"New Zealand is a very significant and competitive beef, sheep and dairy exporter and has the potential to quickly increase exports further with a view to targeting the UK market."

The UK government said the deal will benefit consumers and businesses although a preliminary government analysis suggested the agreement would be marginally negative for the Northern Ireland economy.

That analysis did not consider the impacts of the Northern Ireland Protocol.

The Department for International Trade said farmers would thrive through the deal.

"New Zealand already have tariff-free access through its WTO quota, but in 2020 used less than half that quota.

"This deal will pave the way to joining the Indo-pacific free trade area that offers huge opportunities for Northern Ireland's farmers and food producers," the spokesperson added.

Why Brexit still has a Northern Ireland problem

No breakthrough after latest NI Protocol talks

UK agrees free trade deal with New Zealand

The protocol means that New Zealand food exports to Northern Ireland would likely be classified as "at risk" goods, meaning they would still face tariffs on entry.

That would mean Northern Ireland is not a particularly attractive market for New Zealand exporters.

However, New Zealand products having tariff-free access to the rest of the UK would mean greater competition for Northern Ireland producers in their largest external market.

"I fear that if the approach that the UK government has taken with Australia and New Zealand is confirmed in the ratified free trade agreement then the agriculture sector in Northern Ireland and the rest of the UK will in the future come under severe pressure from imports with a resulting negative impact on farm incomes and viability," said Mr Poots.

The minister said he was also disappointed at the the lack of involvement of the devolved authorities in the negotiations and "this is something that needs to change in the future".

Acuerdo con EE.UU. crean plataforma agrícola

By USDA November 4, 2021

European Union Commissioner for Agriculture Janusz Wojciechowski and United States Secretary of Agriculture Secretary Tom Vilsack issued the following statement on a newly created transatlantic collaboration platform on agriculture designed to take on the global challenges of sustainability and climate change.

"International collaboration to confront climate change and foster sustainability is paramount to mitigating the harsh and difficult future that awaits us as a global society. Climate change is already affecting the livelihoods of our farmers in deep and profound ways, from extreme weather volatility, to severe drought, to flooding, to wildfires and other catastrophic events that threaten our towns, cities and communities. We must rise to the challenge.

"Today we begin a new chapter in EU-U.S. collaboration with a new platform for the U.S. Department of Agriculture and the EU Directorate General for Agriculture and Rural Development to exchange knowledge and information, and to promote mutual understanding and trust, as we work together to address global challenges and achieve common goals.

"We are reaffirming our mutual commitment to sustainable and climate-smart agricultural production, recognizing that we are both engaged in multiple, effective ways to achieve mutually desired outcomes.

"We believe that, science and innovation will bring about a more sustainable agriculture. We must work together to devise systems and solutions that are good for agricultural producers, good for consumers, good for businesses, good for our communities, and good for our planet. This includes fair and open markets at the local, regional, and international levels that bolster food security and sustainable food systems.

"The European Union and the United States are committed globally to enhanced and sustainable production, alleviating poverty and hunger, protecting our environment, and confronting climate change. This transformational initiative provides a platform for us to work cooperatively towards these goals."



ESTADOS UNIDOS

Mercado ganadero afectado por la sequía

By DERRELL PEEL - OKLAHOMA STATE UNIVERSITY November 1, 2021

October brought significant rain across most of Oklahoma after a very dry September. The rains came in the form of a significant fall severe weather season. A total of 31 tornados were reported in the state in October, a new record for the month and more than for the entire year from January through September.

Wheat planting is finishing up in Oklahoma. The latest Crop Progress report showed a total of 73 percent planted as of October 24, slightly behind the five-year average of 80 percent for the date. Considerable progress was made in wheat planting the last week of October. While wheat for grain-only is still being planted or is newly planted, wheat for forage or dual purpose has progressed significantly with recent rains. Driving across Oklahoma recently I observed wheat in stages from planting to barely emerged to several inches tall. Most wheat pasture will not be ready for grazing until December, later than usual, but I have heard reports that some wheat grazing may begin by mid-November.

Rain and the revived prospects for wheat pasture has lifted calf and stocker prices in October. Prices bottomed earlier than usual in the first week of October and have increased counter-seasonally the last three weeks. For example, prices for 450-500 pound, M/L No. 1 steers were \$167.32/cwt. the first week of October, and averaged \$175.69/cwt. the last week of October (Oklahoma combined auctions).

Nationwide, the drought continues as winter approaches. Drought developed through 2020 and average drought conditions currently are slightly worse than the drought conditions at this time last year. Although there has been some regional changes in drought situation, the overall picture has not changed much. The country started this growing season with the worst average pasture and range conditions on record and is ending the year in the same condition.

The reemerging La Niña increases the chances for moisture in the northern half of the country and Canada but simultaneously increases the odds of drier conditions redeveloping in the Southwest. In any event, not much will change regarding forage supplies in the next 6-7 months. The one exception is the potential for wheat pasture and other cool-season forages in the southern plains, which will need additional moisture through the winter.

November will bring big runs of spring-born calves, although in some drought regions, calves moved out earlier. In total, feeder cattle numbers are expected to be smaller going forward as cattle inventories continue to shrink cyclically. Several OQBN preconditioned calf sales are upcoming. Check <http://oqbn.okstate.edu/> for more information.

Derrell Peel, OSU Extension livestock marketing specialist, provides an update on wheat pasture and guidance on navigating higher feed costs this winter.

NAMI vincula los incrementos de precios de los alimentos con la escasez de mano de obra

By GREG HENDERSON November 3, 2021

The labor shortage is a significant factor driving food prices higher. That's the testimony of the North American Meat Institute in a House Ag Committee hearing, "The Immediate Challenges to our Nation's Food Supply Chain."

"Just six weeks ago, the Biden Administration tried to blame the meat and poultry industry for the rising cost of food," said Julie Anna Potts, President and CEO of the North American Meat Institute. "Today, the Congress will hear from other food manufacturers, shippers, input suppliers, growers and retailers enduring the same labor shortages up and down the food supply chain that are driving the record cost of food at the holidays."

Meat Institute member are still recovering from the pandemic, which increased labor challenges at the same time consumer demand was increasing. The surge in demand happened while packers' ability to process livestock was experiencing operational constraints, and has continued into this year because labor availability has similarly affected the packing industry's ability to operate at full capacity.

As a solution, the Meat Institute says it has supported legislation to allow the meat and poultry industry access to an expanded, year-round agricultural guestworker program because the current, seasonal nature of the program fails to meet industry needs.

Throughout 2021, even as the comprehensive COVID-19 protections instituted by the meat industry since the spring of 2020 successfully lowered transmission among meatpacking workers and held case rates lower than case rates in the general U.S. population, worker shortages have persisted. The Meat Institute regularly hears from member companies challenged with 20 percent absenteeism on any day, as François Léger of FPL Food testified before the House Agriculture Committee on October 7.

In addition to labor, Potts outlined additional challenges to meat and poultry production, which includes ports congestion. The Meat Institute supports the Ocean Shipping Reform Act of 2021. Addressing this crisis also requires improving port efficiencies. Recent announcements by the Ports of Los Angeles and Long Beach to extend hours of operations must be matched with an adequate supply of labor, including



truck drivers, along with extended warehouse hours to improve cargo flows. Urgent action is especially critical to enhance current port capacity, including using nearby empty lots for container storage and unloading, along with inland loading points.

The Meat Institute also expressed concern about the vaccine mandate for federal employees and contractors. The group said that if significant numbers of federal inspection personnel at USDA's Food Safety and Inspection Service decline to get vaccinated, it will compound the inspector shortage and result in slowdowns at processing plants. Likewise, NAMI has similar concerns about vaccine requirements creating labor shortages for federal contractors, such as the rail lines and trucking industry.

Encuesta: Más de la mitad de los estudiantes universitarios han probado carnes “alternativas”

01 November 2021

Fifty-five percent of US Midwest university students had tried a plant-based meat alternative and attributed this choice to the enjoyment of new food, curiosity about the products and environmental concern, according to a new study in the Journal of Nutrition Education and Behavior, published by Elsevier.

For several decades, there has been a steady growth in consumer concerns about the environmental sustainability of the global food supply, animal welfare ethics and human health consequences of red meat intakes. To assess the prevalence of plant-based alternatives to meat consumption in students; describe associations between demographics, environmental concern attitudes and consumption; and determine variables statistically associated with trying the plant-based alternatives, researchers studied enrolled students aged 18-30 at Iowa State University.

“Among the 1,400 students surveyed, we found about 55 percent had tried a plant-based alternative to meat. Individuals who ate plant-based products were more environmentally conscious, more likely to be vegetarian and more likely to be out-of-state students—so not from Iowa,” said lead author Elizabeth Davitt, MS, Food Science and Human Nutrition, College of Agriculture and Life Sciences, College of Human Sciences, Iowa State University, Ames, IA.

When evaluating why there is a correlation between out-of-state students and willingness to try plant-based alternatives to meat, Davitt suggests considering where the study is conducted. “This university in-state is well known for its agriculture degree programs. Iowa is also a top producer of hogs and chickens as well as a top grower for livestock feed. So, that could add some nuance to that result.”

Respondents' motivation for trying plant-based alternatives to meat also included enjoying and trying new foods, being curious about these products, thinking they would taste good and receiving encouragement from family and friends. Individuals who did not consume plant-based alternatives to meat had a less favorable view of meatless meals.

“There are many reasons people chose the foods they eat, but we did find that having a more positive attitude about the environment was associated with having tried a plant-based meat alternative in college students,” Davitt said.

AUSTRALIA

Exportaciones de carnes bovinas continuaron reducidas en octubre

Jon Condon, 02/11/2021 LOW rates of beef kill due to herd rebuilding have characterised Australia's 2021 slaughter season, and the trend was again clearly evident in October beef export statistics released this morning.

Department of Agriculture figures show that chilled and frozen exports to all markets last month reached just 74,333 tonnes. That's down about 7pc on the previous month, and 8.6pc behind October last year, when rates of slaughter were already in sharp decline as the industry responded to rain.

For the calendar year to date (past ten months of trade), Australia's exports have reached only 734,908t – almost 140,000t or 16pc behind the same period last year, which itself was starting to be compromised by the after-effects of post-drought recovery.

A better comparison is the average of the five years prior to 2021, which shows Australia's ten-month exports to the end of October averaging more than 900,000t. In the standout 2019 year when drought impact reached its zenith in liquidation, exports to October had already topped an incredible 1.009 million tonnes.

All major and emerging export markets bore the impact of cattle supply challenges evident in last month's trade figures.

Most noteworthy was the continuing decline in volume into the United States, which last month again slipped into third place in Australian export customer rankings, behind Japan and Korea. China continues to languish in fourth place.



Volumes to the US last month reached just 13,633t, down almost 11pc on the previous month and 8.4pc short of trade seen in October last year. Long-gone are the days when the US dominated Australia's trade volume, with monthly tonnages of 25,000 to 30,000t.

Year-to-date, the US has taken 121,715t – back an enormous 65,000t or 35pc on the same period last year.

Relatively high beef production in the US, combined with price premiums being asked for Australia's imported lean grinding beef, are both factors. Steiner reports current US domestic 90CL fresh boneless beef at around US\$275c/lb, implying a discount of about US\$15c/lb against equivalent imported beef. This discount is not as big as it was last northern hemisphere spring, but it is lower than what was seen in previous periods of lower imports.

Worth noting, also, is the clear shift in port of unloading in the US, caused by major global logistics and shipping upheavals this year. Far more Australian beef is now entering the US via east coast ports, rather than the more 'geographically logical' west coast, where major challenges have been reported in ports like Los Angeles in California.

Last month, more than 76pc of Australia's exports into the US went the 'long way' into the market, via ports on the east coast.

During the recent Meat Importers' Council of America meetings, there was a lot of discussion about the impact that supply chain disruptions are having on imported beef availability. While other ports may not be experiencing the extreme delays that have plagued the Port of LA, all are facing higher labour and freight costs, and delays.

Other key Australian export markets also struggled last month. Japan took 18,769t of our beef, down about 12pc on the previous month, and 3600t or 16pc lower than October last year.

For the ten months year-to-date, Japanese buyers have taken almost 197,000t, some 11pc lower than the same period last year. Greater imports from the US have filled some of that gap.

South Korea snuck ahead of the US in trade volumes last month, accounting for 14,900t of Australian beef. That compares with around 13,700t the previous month, and a similar figure this time last year.

South Korea remains one of Australia's most stable markets, year on year, with ten-month trade to the end of October reaching 131,600t, up 2.8pc on last year.

No longer the beef-buying powerhouse it became during 2018-20, the People's Republic of China trade continued at a subdued pace last month, reaching 12,609t, mostly frozen. That volume was much the same as September, and this time last year, but a mile away from the 30,000t/month trade volumes seen during 2019. For the year to date, China has accounted for 121,595t, down about 47,000t or 28pc from the same period last year.

Further suspensions of Australian export facilities last month did not help the cause.

Second tier markets

Among second tier markets, Indonesia took almost 2600t of mostly frozen beef last month, down about 30pc on the month before, and 11pc behind last year. So far in 2021, exports have totalled almost 40,000t, down 4pc on last year.

The combined Middle East countries collectively took 2273t of Australian beef last month, a little lower than September, and 31pc lower than last year. Year-to-date shows a similar trend, reaching 25,000t this year. Strong price competition from South America has eroded Australia's competitive position in the Middle East.

In the absence of trade agreements, volumes traded into the EU/UK region remain dismal, with just 81 tonnes shipped for the month into the UK, and 530t into the EU last month. Year to date trade has reached just 867t into the UK and 6547t into the EU region. Bring on the Free Trade Agreement.

If there is a salvation in the current period of extreme export beef logistics difficulty it is the vibrant domestic beef trading conditions that are helping offset that, as some Australian states emerge from lockdown hibernation. More on that in a separate report.

COREA DEL SUR podría aplicar cláusula de salvaguardia sobre embarques australianos

05 November 2021

As of 4 November 2021, Australia had utilised 95.75% of its preferential beef safeguard into Korea, with just 7,546 tonnes swt remaining. Under the Korea-Australia Free Trade Agreement (KAFTA), Australia can export 177,569 tonnes of beef to Korea in 2021 at an 18.6% duty. After the safeguard is triggered, the duty on Australian beef will jump to 30% for the rest of the calendar year.

While the safeguard has incrementally increased since KAFTA entered into force and will be entirely phased out in 2029, it has been triggered each year since the agreement's inception.

Product shipped prior to the point of the safeguard trigger, but which has yet to clear customs, will be allowed to enter at the lower tariff rate – although the excess tonnage will be subtracted from the 2022 safeguard volume.



The safeguard was triggered on 25 November in 2020, but trade volumes may breach that threshold sooner this year – possibly within one to two weeks. Recent daily customs clearance volumes have been lumpy due to freight disruption and resurgent demand, making estimating a trigger date difficult.

[Click here for the latest Australian beef safeguard usage reported by Korea Customs](#)

While Australian beef shipments have been constrained by tight slaughter cattle supplies amid a herd rebuild, export volumes to Korea have been strong – up 3% over the year-to-October.

As a consequence of the safeguard tariff increase, Australian beef exports will be further disadvantaged compared to US product (entering under the US-Korea Free Trade Agreement) in the market, with the tariff differential increasing from 5.3% to 16.7% for the remainder of 2021.

In 2022, the tariff applicable to Australian beef exported to Korea will drop to 16.1% and the safeguard will increase to 181,120 tonnes swt (with an over-safeguard tariff rate of 30%).

COP26 desafío para la industria global de carnes

Eric Barker, 01/11/2021

THE long-awaited COP26 climate summit has started in Scotland this week, with plenty of discussion about the global meat industry in the lead-up.

Meat taxes, drastic reductions in methane emissions and carbon abatement projects are on the agenda at the international policy summit, which is set to run for the next fortnight.

Since 1992 the United Nations has been bringing most countries on earth together for these climate change forums – otherwise known as “conference of the parties” (COP).

This year’s Glasgow conference is the first significant meeting since the Paris agreement, where all countries agreed to work together to limit global warming. They each came up with a plan, known as Nationally Determined Contributions, and agreed to come back every five years with an update.

While countries have been formulating this year’s update, the beef industry has been prominent in discussions.

In the UK, the government has been debating whether to introduce taxes on red meat and dairy – with some support in parliament and others, like the COP26 leader Alok Shrama, against the taxes.

A pledge to reduce global methane emissions by 30 percent before 2030 has been led by the US and European Union, with other countries signing on – including Canada and the UK. Methane is the main emission from ruminant animals like cattle and sheep.

Australia’s plan based on carbon sequestration and supplementation

Australia’s contribution to the conference was centred around setting a target of net zero emissions by 2050, which came after drawn out negotiations between Nationals and Liberal parties.

Prime Minister Scott Morrison has ruled out joining the Global Methane Pledge, opting for incentivised carbon sequestration projects and development of more efficient livestock supplementing.

The Cattle Council of Australia said it was on-board with cutting emissions and had been for a long time.

“We’ve cut our carbon footprint in half since 2005, while producing more beef,” president Markus Rathsmann said.

“That’s almost double our share of Australia’s 2030 Paris commitment – with nine years to spare.

Mr Rathsmann said the cattle industry needed to be consulted before the government implemented more measures to reach its net zero plan.

“The beef industry accounts for nearly 80 per cent of Australia’s agricultural land and will be vital to reaching any climate goals – but it must be by choice. The right structure will create opportunities for producers, and they will want to be involved,” he said.

“I encourage our leaders to work in partnership with the beef producers so we can be part of the greater solution to our climate challenges.”

Plans to stop businesses buying large land parcels for carbon farming

While carbon sequestration played a major role the government’s plan, The Australian newspaper reported at the weekend the Morrison Government plans to stop businesses from buying large tracts of agricultural land for carbon farming – limiting carbon farms to a third of a farm’s area.

The plan was met with scepticism by industry association the Carbon Market Institute. CEO John Connor told Beef Central he was not sure how it could be legislated.

The Federal Government says it will be banning companies from buying large tracts of land for carbon farming.

“We are still seeking clarification on that because it’s difficult to see how this will be operationalised in policy,” Mr Connor said.

“Arbitrary plans and numbers can be very unhelpful when landholders are trying to work out the best way to use their land.

“We are still keen to work through this issue because we think carbon farming should enhance agricultural productivity, but we think there are other ways this can be dealt with.”



Mr Connor said he was hoping the summit answered some questions about the international carbon market.

“There are rules about the carbon market, which were supposed to be resolved in 2018 and we’ve just been kicking the can down the road on them,” he said.

“We need to deal with some complex matters, like taking carbon credits and selling them from one country to another.

“Hopefully we end up with a good simple set of rules for the Australian land sector and its competitors.”

Australia acompañó el compromiso sobre deforestación y metano

James Nason and Eric Barker, 04/11/2021

PLEDGES to eliminate deforestation and cut global methane emissions have headlined proceedings at the COP26 climate summit in Glasgow in its opening days.

Australia has joined 122 countries in signing a global declaration to halt and reverse deforestation and land degradation by the end of this decade.

More than 100 countries have also signed a pledge to decrease methane emissions by 30 percent by 2030, however Australia was not among them – a position supported by both major parties.

Both policy areas have significant potential implications for Australia’s cattle industry.

Pledge to end deforestation

The global deforestation pledge is underpinned by a \$25 billion investment of public and private funds “to protect and restore forests”.

Details of what the pledge will require are still limited, but Cattle Council of Australia CEO Travis Tobin said impacts on local production should be limited with data showing tree cover in Australia is increasing.

“Balanced grazing landscapes are important to encourage biodiversity, carbon sequestration, and maintain soil health, by managing and conserving grasses, shrubs, and trees,” he said.

“Cattle Council does not expect this deal will impact local production as tree cover on Australian beef country is increasing.

“The Intergovernmental Panel on Climate Change has ranked Australia highest amongst OECD countries with the largest net gain in forest area since 2010.”

MLA managing director Jason Strong told Beef Central that impacts should be minimal on Australian livestock production, provided “there is a sensible description around deforestation”.

“The industry manages the land for grazing and environmental benefits. Striking the balance between tree and grass cover is a key priority under the Australian Beef Sustainability Framework, which communicates progress in an open and transparent approach.”

“Whilst reducing deforestation and increasing carbon storage using trees is a common talking-point, soil carbon sequestration in Australia’s vast natural grazing lands presents an great opportunity red meat producers.

“Trees have a place on farm and our insights are that 10-20pc of a livestock farm under well designed shadelines and shelterbelts, where they can be maintained or established, can unlock livestock production benefits alongside environmental benefits.

“However, producers are most interested in ways they can increase soil carbon storage in grazing land, because they understand it’s good for soil health, land and animal productivity, drought resilience and demonstrates action on climate change.”

Does Commonwealth have mandate to implement a deforestation policy?

Professor Mark Howden from the Australian National University told AAP that the States and Territories are responsible for land clearing management in Australia.

That raised the question as to how Commonwealth could implement the pledge.

“Queensland and NSW will be the ones where in particular there appears to be restlessness about land clearing restrictions,” he said.

Global Methane Pledge

Australia was among several nations that did not sign up to the so-called Global Methane Pledge to slash methane emissions by 30 percent by 2030.

Senior Government figures including Nationals leader and Deputy Prime Minister Barnaby Joyce and Minister for Energy and Emissions Reduction Angus Taylor have claimed such a commitment would require Australia to significantly reduce herd numbers, and even to shoot cattle.

Key Australian livestock sector groups however have told Beef Central that the industry is already a long way down the path to achieving its goal of achieving carbon neutrality by 2030 (which is in effect a goal to achieve net zero greenhouse gas emissions by that date).

Will there be a need to reduce the size of the cattle herd to achieve a net-zero commitment?

No, is the firm view of both Cattle Council of Australia and Meat & Livestock Australia.

CCA president Markus Rathsmann: “The Australian red meat industry is progressing a plan to be carbon neutral by 2030 – this will be achieved through both emissions reductions and offsets.



“It’s important we remain focussed on our goal to be carbon neutral and we will use the most effective path to get there.

“There will be no need to reduce the size of the cattle herd to achieve our net-zero commitment.

“Methane comes from numerous sources and it is important to remember agricultural methane is part of a natural cycle with limited environmental impact.

“At the end of the day, Australians want to be assured red meat production doesn’t warm the planet and we are working towards giving them that assurance.”

MLA managing director Jason Strong: “MLA will not consider solutions that are driven by any negative impact, or material negative impact on industry productivity or profitability.

“MLA has been supporting the industry for the past four years (since the CN2030 target was established) to get on with the job of using world-class technology and practices to demonstrate profitable and productive ways to reduce net emissions, without the need to reduce livestock numbers. We have a pretty good handle on the challenge facing industry and the industry has already made some incredibly good progress.”

He said two clear challenges stood out for the industry.

One was to continue to demonstrate the differences in the different types of methane cycles and being able to demonstrate the net contribution of livestock now is less than it was 10 years ago.

“Then we’re not contributing to warming,” he said.

Experiments in cattle and sheep have shown feeding dried and ground red algae reduced methane emissions by up to 90 percent. There is potential for red algae to play a major role in reducing methane emissions across all Australian livestock industries.

“So these goals around restricting global warming to 1.5 degrees, well the livestock industry is well in front of it so that is really important piece and we have got to have that differentiation.”

The other one was to increase understanding of the role technology and interventions such as feed supplements can play in reducing cattle emissions. “Anyone who is saying livestock produce this much methane and you can’t do anything about it, they’re just flat wrong.

“That has already been demonstrated (that it does reduce emissions). How we then do that, we have got nine years to sort that out and are well on the path to doing that.”

Mechanisms to hold private corporations accountable to pledges

With discussions set to continue for the next 10 days, mechanisms to hold the private sector accountable for its green credentials are on the table.

A new body called the International Sustainability Standards Board (ISSB) has been set up and it will be targeting a practice called “greenwashing” – or companies using misinformation about their environmental footprint to appeal to so-called “ethical investors”. Thousands have been protesting against the practice in the streets of Glasgow.

The ISSB is set to release its first set of standards to its parent organisation the International Financial Reporting Standards Foundation next year. Countries, like Australia, will then decide if they want to adopt the standards.

For banks, cattle and beef companies marketing environmental standards to investors, the ISSB could have implications.

A global price on carbon is also on the table, with the International Monetary Fund, politicians and many companies all voicing support. However, it remains unclear whether an agreement will be made.

“More balanced” view of livestock emerging

Jason Strong says he believes a more balanced view about livestock is now emerging in global discussions.

“We have seen a couple of specific examples such as the UN food systems summit,” he said.

“There was, largely driven by Australia, quite a global effort to get that discussion back on more sensible terms, because it was really being hi-jacked by the anti-livestock agenda, and it ended up being quite a balanced discussion.

“I think it demonstrated a few things – one that the livestock sector can actually come together and be more collaborative, and we have got to get together and do a heap more on that.

“But also I think it showed a bit more balance coming into these discussions, and what else plays out the rest of this week in Glasgow around that will be interesting in well.”

EMPRESARIAS

Marfrig participará en Conferencia sobre el Clima

Se desarrollará en Escocia y busca reducir emisiones de gases que causan efecto invernadero

Por Pablo Antúnez, 04/11/2021



El grupo Marfrig Global Foods, líder mundial en la producción de hamburguesas y una de las mayores empresas de carne vacuna del mundo, participará en la 26ª Conferencia Climática de las Naciones Unidas (ONU) - COP26, en Glasgow, Escocia, del 31 de octubre al 12 de noviembre.

El objetivo de la compañía es contribuir al debate sobre cómo reducir las emisiones de gases causante del efecto invernadero (GEI) del sector de la proteína animal para prevenir el cambio climático, y aportar a las discusiones que involucran a los grandes líderes del sector público y privado.

Uno de los ejes temáticos del evento será, precisamente, la reducción de las emisiones de esos gases, un compromiso asumido por Marfrig en 2020, cuando adhirió al Science Based Target, una iniciativa internacional que moviliza a las empresas para desarrollar objetivos de reducción de emisiones contaminantes formada por el Pacto Mundial de Naciones Unidas, el Proyecto de Difusión del Carbono (CDP, por sus siglas en inglés), el World Resources Institute y el World Wide Fund for Nature.

Respecto de los alcances 1 y 2 del Science Based Target, Marfrig se propone reducir las emisiones absolutas (tCO₂e) en un 68% respecto de los valores de 2019. En el alcance 3, la compañía se comprometió a reducir la intensidad de las emisiones GEI en un 35% para 2035. Marfrig fue pionera en la medición del Alcance 3, que abarca la fermentación entérica, que es el principal responsable de la emisión de gas metano, y también se comprometió a aumentar la fuente anual de electricidad renovable del 27% (2019) al 100% para 2030.

Oportunidad.

“Estamos muy emocionados por participar en una conferencia tan importante. Tendremos la oportunidad de conocer iniciativas de todo el mundo y mostrar con datos y hechos lo que hicimos desde Marfrig para que la cadena de la carne vacuna sea más sostenible”, sostuvo Paulo Pianez, director de Sostenibilidad y Comunicación de Marfrig, quien asistirá a la COP26 en el próximas semanas. Las metas de GEI complementan el programa Marfrig Verde+, lanzado a mediados de 2020, que busca hacer que la cadena productiva de la empresa sea más sostenible y libre de deforestación para 2030 en todos los biomas en los que opera la empresa, en particular, el Amazonas y el Cerrado.

Concebido en alianza con la Iniciativa de Comercio Sostenible (IDH), el programa se basa en el principio de producción-conservación-inclusión, y se centra en tres pilares: desarrollo de mecanismos financieros, asistencia técnica y tecnologías de seguimiento y trazabilidad.

Desde entonces, Marfrig logró importantes avances. En 2021, la empresa alcanzó el 75% de control de origen en la Amazonía y el 33% en el Cerrado. A través de la asistencia técnica y legal, Marfrig también reincorporó en Brasil más de 1000 fincas que estaban bloqueadas, equivalente al 17% del número total de proveedores en 2021. En Argentina, trabaja con compromiso en el pilar de bienestar animal, por el cual se propone que en 2023 el total de las actividades de faena para productos de marca propia se ajusten a los estándares internacionales fijados por el North American Meat Institute.

JBS acordó con firma holandesa DSM para utilizar aditivo que reduce la producción de metano

4 de novembro de 2021 A JBS, líder global da área de proteínas animais, anunciou que estabeleceu uma parceria com a holandesa DSM, uma das maiores companhias de ingredientes para nutrição humana e animal do mundo, para implementar um programa de redução das emissões de metano entérico do gado bovino.

Com o acordo, a JBS passará a usar o Bovaer, um suplemento nutricional desenvolvido pela DSM capaz de reduzir as emissões de metano e melhorar a pegada de gases do efeito estufa na cadeia de valor da produção de carne bovina. O acordo foi assinado na COP26 em Glasgow, na Escócia.

De acordo com a DSM, o desenvolvimento do Bovaer demorou dez anos, com 45 testes em fazendas em 13 países de quatro continentes. No início de setembro de 2021, o Brasil foi o primeiro país a aprovar a comercialização do novo produto. Quando adicionado à ração, diz a DSM, o produto pode gerar redução de até 90% das emissões entéricas de metano.

A parceria entre as empresas também inclui o desenvolvimento de metodologias para a criação de novas soluções para a cadeia produtiva. O acordo fortalece os compromissos ambientais de longo prazo anunciados em março pela JBS., que entre outros objetivos quer zerar suas emissões líquidas de carbono até 2040.

JBS aprueban su compra de empresa australiana Huon Aquaculture

4 de novembro de 2021

A JBS informou hoje (3/11), em fato relevante, que obteve autorização do Tribunal Federal da Austrália para comprar 100% das ações de emissão da Huon Aquaculture, segunda maior produtora de salmão do país. De acordo com a empresa brasileira, essa é a última aprovação necessária para o negócio, que passa a ser “irreversível”. A transação será concluída no próximo dia 17.

Anunciada no início de agosto, a aquisição já havia sido aprovada pelos acionistas majoritários da Huon, mas enfrentou resistência de alguns investidores, como o empresário (e ex-boxeador) Andrew “Twiggy” Forrest, que chegou a aumentar sua posição na empresa australiana para tentar barrar o negócio. O



acordo considerou que a Huon tem valor de mercado de US\$ 315 milhões (R\$ 1,6 bilhão) e um “enterprise value” (ou “valor da firma”, montante que soma o valor de mercado da companhia e também sua dívida líquida) de US\$ 403 milhões (R\$ 2,1 bilhões).

A compra da Huon marcará a estreia da JBS no segmento de pescados. “Trata-se de um movimento estratégico, que marca a entrada da JBS no negócio de aquicultura. Vamos repetir o que fizemos anteriormente com frango, suínos e produtos de valor agregado para deixar nosso portfólio ainda mais abrangente. A aquicultura será uma nova plataforma de crescimento dos nossos negócios”, disse Gilberto Tomazoni, CEO do grupo brasileiro, quando o acordo foi anunciado.

Segundo a JBS, a Huon investiu mais de 350 milhões de dólares australianos (US\$ 258,6 milhões) nos últimos cinco anos em infraestrutura operacional de ponta e práticas sustentáveis. Ao todo, a Huon possui 13 locais de produção e três unidades de processamento de produtos de valor agregado. O salmão, por exemplo, é vendido em filés e pode ser encontrado em embalagens a vácuo no varejo, assim como produtos defumados e ovas de salmão.