



NOTICIAS INTERNACIONALES AL 11/03/2022

GLOBAL	2
FAO índice de precios de los alimentos registra un nuevo máximo histórico en febrero.....	2
RUSIA - UCRANIA.....	3
<i>UE amplía sanciones a Bielorusia</i>	3
<i>USDA evalúa el impacto del conflicto en los mercados de granos y carnes</i>	4
<i>Error de Putin haber confiado en el sistema financiero de Occidente?</i>	5
<i>Ucrania creará una reserva de alimentos</i>	6
<i>Argentina y otras cinco naciones de América del Sur solicita excluir a los fertilizantes de las sanciones aplicadas a RUSIA</i>	6
<i>Pese a suba de combustibles, por ahora los costos de fletes marítimos no han subido</i>	7
CHINA	7
Aumentará sus importaciones de carne vacuna y de ganado en pie	7
Importaciones de carne cayeron 33% interanual en el primer bimestre	8
BRASIL	8
Alzas de precios al cierre de la semana	8
CEPEA: Indicador de precio del Novillo tocó valor récord	9
Ganaderos retienen hacienda a la espera de mejoras en el mercado.....	9
Abrafrigo: fuerte aumento de las exportaciones de carnes en febrero – Se mantiene la dependencia del mercado	
CHINO	10
Producción de carnes brasileñas enfrenta pérdidas por la suspensión de las operaciones con RUSIA	10
URUGUAY	11
Llegó a US\$ 5,06 en la grilla de ACG el novillo gordo especial de exportación	11
China seguirá comprando carne, "podría haber ajuste, pero no tanto"	12
PARAGUAY	13
Mercado de haciendas gordas continúa incierto y genera variabilidad de precios	13
Volatilidad en el precio del gordo impacta en la reposición: “El productor no sabe qué pagar”.....	13
Avances en la apertura del mercado de Estados Unidos.....	13
Rabinos dejan de faenar para Israel a finales de marzo y volverían en mayo	13
Abastecedores locales de carne preocupados por el contrabando.....	14
UNIÓN EUROPEA	14
Productores solicitan autorización para crear escudo alimentario contra la guerra	14
BREXIT: Serán exigibles certificados sanitarios para exportar carne a REINO UNIDO	15
Efectos del acuerdo entre NUEVA ZELANDA y el REINO UNIDO	15
ESTADOS UNIDOS	16
Aumentan las compras on line de carnes.....	16
Reclamos por la demora en actuar frente a los grandes frigoríficos	17
USDA aprobó para consumo carne de bovinos editados genéticamente	18
AUSTRALIA	18
Evaluación del Mercado global	18
Efectos del COVID sobre la cadena	19
Meat & Livestock Australia difunde beneficios de la clasificación automatizada de reses.....	20
VARIOS	21
Chile En 2021 bajaron las producciones de carne de vacuno y aves	21
MEXICO En 10 años la producción cárnica ha crecido en un 33%	21
EMPRESARIAS	22
Marfrig tuvo el mejor resultado anual de su historia – Ganancias cayeron 44%	22
Marfrig asumió el control de Sadia y de Perdigão.....	23



GLOBAL

FAO índice de precios de los alimentos registra un nuevo máximo histórico en febrero

Fecha de publicación: 04/03/2022

» El índice de precios de los alimentos de la FAO* se situó en febrero de 2022 en un promedio de 140,7 puntos, es decir, 5,3 puntos (un 3,9 %) más que en enero y 24,1 puntos (un 20,7 %) por encima de su nivel de hace un año. Esto representa un nuevo máximo histórico, que supera el máximo anterior de febrero de 2011 en 3,1 puntos. El aumento de febrero se debió a los grandes incrementos de los subíndices de precios de los aceites vegetales y los productos lácteos. Los precios de los cereales y la carne también se incrementaron, mientras que el subíndice de precios del azúcar cayó por tercer mes consecutivo.

» El índice de precios de los cereales de la FAO registró en febrero un promedio de 144,8 puntos, esto es, 4,2 puntos (un 3,0 %) más que en enero y 18,7 puntos (un 14,8 %) más que hace un año. En febrero, los precios de los principales cereales aumentaron en comparación con sus respectivos valores del mes pasado. Los precios mundiales del trigo se incrementaron un 2,1 %, debido en gran medida a las nuevas incertidumbres sobre los suministros mundiales en el contexto de las perturbaciones en la región del Mar Negro, que podrían dificultar las exportaciones de Ucrania y la Federación de Rusia, dos de los principales países exportadores de trigo. Los precios de exportación de los cereales secundarios también aumentaron, en un 4,7 %. Los precios mundiales del maíz se incrementaron un 5,1 % en términos intermensuales, impulsados por una combinación de preocupaciones continuadas sobre la situación de los cultivos en la Argentina y el Brasil, el aumento de los precios del trigo y la incertidumbre en relación con las exportaciones de maíz de Ucrania, uno de los principales exportadores. Entre otros cereales secundarios, los precios de exportación tanto del sorgo como de la cebada se incrementaron desde el mes pasado también, aumentando un 5,9 % y un 2,7 %, respectivamente. Los precios internacionales del arroz aumentaron un 1,1 % en febrero, sostenidos principalmente por la apreciación de las monedas de algunos exportadores con respecto al dólar de los EE.UU. y la fuerte demanda de arroz aromático por parte de compradores asiáticos del Cercano Oriente.

» El índice de precios de los aceites vegetales de la FAO se situó en un promedio de 201,7 puntos en febrero, lo cual representa un aumento de 15,8 puntos (un 8,5 %) respecto del mes anterior y marca un nuevo récord. El fortalecimiento continuado de los precios se derivó principalmente del aumento de los precios de los aceites de palma, de soja y de girasol. En febrero, los precios internacionales del aceite de palma aumentaron por segundo mes consecutivo debido a la continua demanda de importaciones a nivel mundial que coincidió con una reducción de las disponibilidades exportables de Indonesia, principal exportador mundial de aceite de palma. Entretanto, los valores mundiales del aceite de soja siguieron aumentando debido al deterioro de las perspectivas de producción de soja en América del Sur. Los precios internacionales del aceite de girasol también se incrementaron notablemente, impulsados por la inquietud ante las perturbaciones en la región del Mar Negro, las cuales podrían ocasionar una reducción de las exportaciones. El aumento de los precios del crudo también empujó al alza el conjunto de aceites vegetales.

» El índice de precios de los productos lácteos de la FAO registró un promedio de 141,1 puntos en febrero, esto es, un aumento de 8,5 puntos (un 6,4 %) desde enero, lo que constituye el sexto mes consecutivo de aumento y sitúa al índice 28,0 puntos (un 24,8 %) por encima del valor registrado en el mismo mes del año pasado. En febrero, se incrementaron las cotizaciones internacionales de todos los productos lácteos representados en el índice, impulsadas por la creciente escasez en los mercados mundiales debido a unos suministros de leche menores de lo previsto en Europa occidental y Oceanía. Aparte de los limitados suministros mundiales, la persistente demanda de importaciones, especialmente de Asia septentrional y Oriente Medio, dio lugar a pronunciados aumentos de los precios de la leche entera en polvo y el queso. Los precios internacionales de la leche desnatada en polvo también se incrementaron significativamente, a causa del descenso del volumen de entregas de leche para las fábricas de leche en polvo en Europa occidental, mientras que los precios de la mantequilla recibieron un espaldarazo como resultado de la elevada demanda de suministros al contado.

» El índice de precios de la carne de la FAO* registró en febrero un promedio de 112,8 puntos, esto es, 1,2 puntos (un 1,1 %) más que el mes anterior y 15,0 puntos (un 15,3 %) por encima de su nivel de hace un año. En febrero, las cotizaciones internacionales de la carne de bovino alcanzaron un nuevo récord, impulsadas por una fuerte demanda mundial de importaciones en el contexto de suministros escasos de ganado listo para el sacrificio en el Brasil y una elevada demanda de reconstitución de la cabaña ganadera en Australia. Los precios de la carne de cerdo también aumentaron, a consecuencia del incremento de la demanda interna y los reducidos suministros de carne porcina en la Unión Europea y los Estados Unidos de América. Las cotizaciones de la carne de ovino se debilitaron por cuarto mes



consecutivo debido a los elevados suministros exportables en Oceanía. Entretanto, los precios de la carne de aves de corral cayeron ligeramente debido a la reducción de las importaciones de China tras el fin de la Fiesta de la Primavera y a la disminución de la demanda interna en el Brasil.

» El índice de precios del azúcar de la FAO registró un promedio de 110,6 puntos en febrero, esto es, 2,1 puntos (un 1,9 %) menos que en enero, lo que constituye el tercer descenso mensual consecutivo y el nivel más bajo desde el pasado mes de julio. Las perspectivas de producción favorables en los países exportadores más importantes, principalmente la India y Tailandia, unidas a la mejora de las condiciones de crecimiento en el Brasil, siguieron deprimiendo los precios mundiales del azúcar. Los precios del etanol en el Brasil descendieron por tercer mes consecutivo en febrero debido a la reducida demanda interna, ejerciendo así una presión a la baja adicional sobre los precios mundiales del azúcar. Sin embargo, el fortalecimiento del real brasileño frente al dólar de los EE.UU., que tiende a limitar los envíos procedentes del Brasil —el mayor exportador de azúcar del mundo—, evitó descensos más importantes de los precios del azúcar.

* A diferencia de otros grupos de productos básicos, la mayoría de los precios utilizados en el cálculo del índice de precios de la carne de la FAO no se encuentra disponible en el momento del cómputo y publicación del índice de precios de los alimentos de la Organización; por tanto, el valor del índice de precios de la carne de los meses más recientes se deriva de una combinación de precios previstos y observados. En ocasiones, esto puede hacer precisas revisiones significativas del valor final del índice de precios de la carne de la FAO que, a su vez, podrían influir en el valor del índice de precios de los alimentos de la Organización.

RUSIA - UCRANIA

UE amplía sanciones a Bielorusia

The European Commission welcomes today's agreement of Member States to adopt further targeted sanctions in view of the situation in Ukraine and in response to Belarus's involvement in the aggression. In particular, the new measures impose restrictive measures on 160 individuals and amend Regulation (EC) 765/2006 concerning restrictive measures in view of the situation in Belarus and Regulation (EU) 833/2014 concerning Russia's actions destabilising the situation in Ukraine. These amendments create a closer alignment of EU sanctions regarding Russia and Belarus and will help to ensure even more effectively that Russian sanctions cannot be circumvented, including through Belarus.

For Belarus, the measures introduce SWIFT prohibitions similar to those in the Russia regime, clarify that crypto assets fall under the scope of “transferable securities” and further expand the existing financial restrictions by mirroring the measures already in place regarding Russia sanctions.

In particular, the agreed measures will:

Restrict the provision of SWIFT services to Belagroprombank, Bank Dabrabyt, and the Development Bank of the Republic of Belarus, as well as their Belarusian subsidiaries.

Prohibit transactions with the Central Bank of Belarus related to the management of reserves or assets, and the provision of public financing for trade with and investment in Belarus.

Prohibit the listing and provision of services in relation to shares of Belarus state-owned entities on EU trading venues as of 12 April 2022.

Significantly limit the financial inflows from Belarus to the EU, by prohibiting the acceptance of deposits exceeding €100.000 from Belarusian nationals or residents, the holding of accounts of Belarusian clients by the EU central securities depositories, as well as the selling of euro-denominated securities to Belarusian clients.

Prohibit the provision of euro denominated banknotes to Belarus.

For Russia, the amendment introduces new restrictions on the export of maritime navigation and radio communication technology, adds Russian Maritime Register of Shipping to the list of state-owned enterprises subject to financing limitations and introduces a prior information sharing provision for exports of maritime safety equipment.

In addition, it also extends the exemption relating to the acceptance of deposits exceeding €100.000 in EU banks to Swiss and EEA nationals.

Finally, the EU confirmed the common understanding that loans and credit can be provided by any means, including crypto assets, as well as further clarified the notion of “transferable securities”, so as to clearly include crypto-assets, and thus ensure the proper implementation of the restrictions in place.

Furthermore, the amendment introduces new restrictions.

Furthermore, an additional 160 individuals have been listed in respect of actions undermining or threatening the territorial integrity, sovereignty and independence of Ukraine.

The listed individuals include:



- 14 oligarchs and prominent businesspeople involved in key economic sectors providing a substantial source of revenue to the Russian Federation - notably in the metallurgical, agriculture, pharmaceutical, telecom and digital industries -, as well as their family members.

- 146 members of the Russian Federation Council, who ratified the government decisions of the 'Treaty of Friendship, Cooperation and Mutual Assistance between the Russian Federation and the Donetsk People's Republic' and the 'Treaty of Friendship, Cooperation and Mutual Assistance between the Russian Federation and the Luhansk People's Republic'.

Altogether, EU restrictive measures now apply to a total of 862 individuals and 53 entities.

Background

Today's decision builds on the wide-ranging and unprecedented packages of measures the EU has been taking in response to Russia's acts of aggression on Ukraine's territorial integrity. As guardian of the EU Treaties, the European Commission is in charge of monitoring the enforcement of EU sanctions across the Union. The EU stands united in its solidarity with Ukraine and will continue to support Ukraine and its people together with its international partners, including through additional political, financial and humanitarian support.

USDA evalúa el impacto del conflicto en los mercados de granos y carnes

11 March 2022TheCattleSite News Desk

Wednesday's USDA supply and demand (WASDE) report offers a few surprises. Jim Wyckoff shares insights and analysis on grains and livestock data.

USDA in a special note said: "Russia's recent military action in Ukraine significantly increased the uncertainty of agricultural supply and demand conditions in the region and globally. The March WASDE represents an initial assessment of the short-term impacts as a result of this action."

Other highlights:

War to cut Ukraine and Russia wheat exports by 12%. The Russian invasion of Ukraine will slash wheat exports from the countries by a combined 12%, said USDA in an initial assessment of the short-term impact of the war. Nations from Europe to Asia and Africa will import somewhat less wheat in coming months in the face of higher prices and reduced supplies from the Black Sea region, it said.

Corn: US ending stocks down 100 mil. bu. from last month to 1.44 bil. bu. USDA increased corn-for-ethanol use by 25 mil. bu. and hiked exports by 75 mil. bu., "reflecting expectations of sharply lower exports from Ukraine." Global ending stocks were cut 1.25 mil. tonnes (49 mil. bu.). USDA 2021-22 price: \$5.65, up 20 cents from last month; up \$1.21 from 2020-21.

Soybeans: US ending stocks down 40 mil. bu. from last month to 285 mil. bu. USDA raised exports by 40 mil. bu. due to reduced South American production and shipments. USDA 2021-22 price: \$13.25, up 25 cents from February; up \$2.45 from 2020-21.

Wheat: US ending stocks unexpectedly up 5 mil. bu. from last month to 653 mil. bu. USDA cut projected exports by 10 million bu., despite Black Sea shipment questions. Global ending stocks raised 3.3 mil. tonnes (121 mil. bu.) as increased stocks in Russia and Ukraine are only partly offset by declines in Turkey, India, and the EU. USDA 2021-22 price: \$7.50, up 20 cents from February; up \$2.45 from 2020-21.

Livestock, poultry and dairy: The 2022 forecast for total red meat and poultry production was lowered slightly from last month, as higher forecast beef and turkey production is more than offset by lower projections for pork and broilers. The beef production forecast is raised from the previous month on higher fed and non-fed cattle slaughter. Pork production is lowered on a slower pace of slaughter and slightly lighter carcass weights. Pork imports were raised on strong domestic prices, while exports were reduced on increased competition in a number of Asian markets. Hog prices were raised on observed prices to date and expected strength in demand. Broiler production is lowered on lower slaughter to date and a slower-than-previously-expected recovery in hatchability. Turkey production forecasts are raised on early-year hatchery data. The egg production forecast is reduced on slower expected growth in first-half production. The broiler export forecast is reduced as higher prices reduce export opportunities. The turkey export forecast is reduced from last month primarily as recent discoveries of Highly Pathogenic Avian Influenza have resulted in import restrictions by Mexico. The milk production forecast for 2022 is lowered from last month, on lower dairy cow numbers and slower growth in milk per cow. The fat basis import forecast is lowered on lower expected imports of cheese and butterfat products, while exports are reduced on lower shipments of whole milk powder and whey.

Observations from grain/livestock industry sources:

War in Ukraine has severely hobbled shipping in the Black Sea, with broad consequences for international transport and global supply chains, the Wall Street Journal reports. Dozens of cargo ships are stranded at the Ukrainian port of Mykolaiv, shipping trackers said. The result is a shutdown of the world's second-largest grain exporting region. Ukraine accounts for 16% of global corn exports, and together with Russia,



30% of wheat exports. Global wheat prices have jumped more than 55% since the week before the invasion.

Ukraine has banned exports of some commodities. Ukraine's government has banned exports of rye, barley, buckwheat, millet, sugar, salt and meat until the end of this year, according to a cabinet resolution published on Wednesday. Notably missing from the export ban are corn, wheat and sunflower oil.

Sources say if the war is a protracted one, countries that rely on affordable wheat exports from Ukraine could face shortages starting in July, International Grains Council Director Arnaud Petit said. That could create food insecurity and throw more people into poverty in places such as Egypt and Lebanon, where diets are dominated by government-subsidized bread.

Ukraine and Russia also combine for 75% of global sunflower oil exports, accounting for 10% of all cooking oils, IHS Markit said. Ukraine supplies the EU with just under 60% of its corn and nearly half of a key component in the grains needed to feed livestock. Russia, which provides the EU with 40% of its natural gas needs, is similarly a major supplier of fertilizer, wheat and other staples.

Other unknowns include whether Ukraine can get its crops (wheat, corn, sunseed, barley in particular) planted and if so, how much. Some analysts are taking production levels down by 50%, for now. That means more potential exports for the United States. Consider Ukraine's planting window is about the same as the United States, so there is still time. From a timing issue, the wheat in Ukraine should be top-dressed now; barley plantings would start in around 30 days, corn in 30-45 days.

Most grain analysts see a tight U.S. corn, soybean and world wheat situation continuing into the 2023-24 season.

Global food prices hit an all-time high. Global food prices as measured by the U.N. Food and Agriculture Organization (FAO) increased 3.9% in February to an all-time high and were 24.1% above year-ago. Only sugar prices declined. The bulk of impacts from the Russia/Ukraine crisis won't be reflected until next month.

Error de Putin haber confiado en el sistema financiero de Occidente?

Peter Martin, The Conversation, 09/03/2022

THE West is arraying financial weapons never deployed before against a country of Russia's size, forsaking some of the principles that have defined it.

Part of what has defined the West – and most of what has been the world's engine of prosperity for the past century and a half – has been the free flow of goods across borders, a working banking system, and property rights.

There's been an implicit understanding that no sizeable nation (Russia's economy is about the size of Australia's) would be denied access to these things. Otherwise the financial system wouldn't be the financial system.

That seems to have been the understanding of Russian President Vladimir Putin. But ten days ago, the West did the unthinkable, and the global financial system may never be the same again.

Russia's vast war chest

Over the seven years since Putin last invaded Ukraine (and annexed Crimea) in 2014, Russia's central bank has almost doubled its holdings of foreign currency and foreign bonds and gold, building up a reserve of US\$630 billion at a considerable cost to the living standards of ordinary Russians.

It was a war chest that would enable Russia to continue to buy things that could only be bought in foreign currency, even if customers overseas refused to trade with it and supply it with that currency. It was Russia's insurance policy.

And although it could have been stored in Russia, much of it was kept in banks in the UK, Western Europe and the US, for easy access when it was needed to buy things on those markets.

Whatever his other suspicions of the West, Putin seemed to think its financial system wouldn't be turned off – not to a nation of Russia's size.

China will learn from Russia's mistake

On February 27 the West froze the assets and travel of named oligarchs and Russian officials, as was expected.

Also, and less expected, it stopped named Russian banks from accessing the messaging system used to transfer money across borders, ensuring they were "disconnected from the international financial system".

And, much less expected, it froze the reserves of Russia's central bank stored in France, Germany, Italy, the United Kingdom, Canada, and the US – the hundreds of billions of savings legitimately placed in foreign banks for safekeeping.

That action broke the bond of trust that makes a bank a bank. And while effective – Russia can't get access to hundreds of billions of foreign dollars it has painstakingly built up to buy supplies and support the ruble on currency markets – it can only be done at this scale once.



China will have taken note and won't be entrusting any more foreign assets to banks in France, Germany, Italy, the UK and the US than it can afford to lose.

Freezing foreign reserves has been done before – but only to the less powerful nations like Iran, Afghanistan and Venezuela. This is the first time it's ever been done to a member of the G20 or the UN Security Council.

The battle of the fridge vs the TV

The ruble has collapsed 40%. Denied access to the foreign currency it would need to support the ruble in the market, Russia's central bank has attempted to stem the tide by more than doubling its key interest rate, lifting it from 9.5pc to 20pc.

Russia has blocked Russians from sending money abroad, stopped paying foreigners interest payments on government debt and required every Russian firm earning dollars to hand over 80% of them in exchange for rubles.

For ordinary Russians, there's a "battle of the fridge versus the television": the stark contrast between the reality of daily life against the claims of state media.

Until recently, Russian TV wasn't even using the word "war" (although it has started). The television has been telling Russians things are normal.

But Russians' fridges, ATMs, and their blocked Visa, Mastercard and ApplePay accounts are all telling them something else.

From buying a washing machine to getting a mortgage, an awful lot is suddenly expensive or unavailable. But official polls (for what they are worth) show public support for the "special military operation". Television has been using the realities of shortages and price increases to attack the West for becoming anti-Russian.

Hitting Russia's elite and military where it hurts

Whatever ordinary Russians actually think about the war, the impact of the West's unprecedented sanctions on the Russian elite is likely to matter more. No longer able to travel abroad, access their offshore savings or pay the school fees of their children abroad, the oligarchs have at least the potential to exert influence.

The final way in which the financial embargo might succeed is by starving Russia of foreign exchange to the point where it can't buy spare parts for its military or the computer chips and other materials needed to make those parts.

There's every chance none of these will work quickly, every chance they will further impoverish Russians, and every chance that, if Russia subjugates Ukraine, the West will find the sanctions impossible to withdraw without losing face.

The global financial system changed when the West did the barely thinkable on February 27. It's hard to see a way back.

Ucrania creará una reserva de alimentos

Source: Reuters 10 March 2022 Sown crop area could sharply decline in 2022

Ukraine's government will create a food reserve big enough to feed the country's people and armed forces during the Russian invasion, Prime Minister Denys Shmygal said late on Wednesday, according to the government press service.

"The state will redeem grain and other stocks in the volumes of annual consumption by the whole country at the expense of the state budget," the press service quoted Shmygal as saying.

"This will provide the country with enough food," Shmygal said, without providing additional details.

Ukraine is a major global food producer and exporter, but agriculture analysts have said the invasion by Russia - which calls its actions a "special operation" - could sharply reduce the area sown for 2022's grain harvest, creating shortages for the rest of the world as well as Ukraine, reported Reuters.

The country, which traditionally starts spring field planting preparations in late February or early March, has said farmers will start sowing in safe areas, but could face a shortage of fuel and seeds.

Argentina y otras cinco naciones de América del Sur solicita excluir a los fertilizantes de las sanciones aplicadas a RUSIA

11 March 2022 Brazil relies on imports for 85% of its fertiliser needs

Six South American nations are proposing the exclusion of fertiliser from sanctions on Russia, a major world producer whose invasion of Ukraine has disrupted supplies, Brazil's Agriculture Minister Tereza Cristina Dias said on Thursday.

She said Brazil has secured the support of Argentina, Bolivia, Chile, Paraguay and Uruguay for a proposal excluding fertiliser products that will be submitted to the United Nations' Food and Agriculture Organisation (FAO), reported Reuters.



Brazil, an agricultural powerhouse, is the world's top importer of fertilizers and argues that crop nutrients, like food, should not be targeted by sanctions.

Brazil relies on imports for 85% of the fertilizer it needs for its grain crops. More than one-fifth of its imports, totaling 9 million tonnes in 2021, comes from Russia.

Dias, who is expected to talk to FAO Director-General Qu Dongyu, has called on countries to find a global solution for the issue, noting a shortage of fertilizers will cause food inflation and potentially undermine food security.

She hopes to get enough support from FAO to persuade other UN members to back the proposal.

"Global food inflation is something that should worry all countries," Dias said in a recent interview.

Even before the war in Ukraine, the global supply of fertilizers, especially potash, was already being curtailed after the United States sanctioned Belarus, another major producer.

As part of Brazil's efforts to secure supplies, Dias and Brazilian company representatives will travel next week to Canada, where Nutrien, the world's largest global producer of potash, is based.

While Russia is Brazil's main supplier of the NPK fertilizer mixture of nitrogen, phosphorus and potassium, Canada is Brazil's main source of potash used to raise crop yields.

Brazilian President Jair Bolsonaro visited Moscow days before the invasion of Ukraine to discuss Russian fertilizer supplies and sales of Brazilian beef.

Pese a suba de combustibles, por ahora los costos de fletes marítimos no han subido

10/03/2022 Expectativa por lo que pueda pasar con la guerra

"Estábamos saliendo de la pandemia, el mundo se estaba organizando para recobrar cierta normalidad y nos sorprende este conflicto bélico entre Rusia y Ucrania", aseguró Pablo Domínguez. En ese sentido, el gerente corporativo de Ocean Network Express, aseguró que "en nuestro caso particular, el impacto que estamos siguiendo con más atención es el aumento del combustible".

Dijo que es un tema que lo siguen a nivel de nuestro país, por ser importador de petróleo, "por lo que nos afecta a todos los ciudadanos", pero a nivel de los barcos también, pues "es el principal insumo el combustible, por lo que es una variable que nos impacta directamente".

Desde que empezó el conflicto, Domínguez dijo que se observa una gran suba del precio del combustible para barcos, el búnker. "Entre principios de febrero y hoy, ha tenido un aumento en torno del 70%", lo cuantificó.

Por ahora las líneas sólo están observando esto. "Primero nos vimos sorprendidos de algo que no estábamos previendo, no se tiene claro tampoco el desenlace de esta situación, lo que genera preocupación", aseguró.

El integrante de Ocean Network Express, afirmó que por ahora las compañías no lo han trasladado al costo, mencionando que los niveles de fletes se están manteniendo. "Aquellas subas que tuvimos el año pasado no se han reiterado, el mercado se ha estabilizado. Este es un mercado trasparente de oferta y demanda", dijo.

Agregó que se nota que hay, en general, en los países, cierta normalidad. Los cuellos de botella estaban siendo en los puertos, la salida de distribución, los camiones para la distribución interna en los países. En algunos casos se generaban esperas de hasta 100 días como en la costa Oeste de EE.UU., los barcos llegaban, atracaban y tenían que esperar por la logística interna. "Eso ha venido solucionándose, la logística estaba más fluida. Eso ayudó", consideró, pues las compañías marítimas han hecho un gran esfuerzo por disponer de más contenedores y se ha ido destrabando.

Según Domínguez, con China "no hemos tenido más cuellos de botella por temas de covid, los puertos están operando con normalidad y los volúmenes se mantienen firmes. Por suerte Uruguay está muy firme en su exportación, principalmente de carne hacia China".

Más allá de esta situación bélica, analizó que la tendencia de los fletes es difícil de cuantificar. "Hoy es difícil saberlo, esto de la guerra nadie lo preveía, pero sí noto una estabilidad, por lo menos en la ruta de Asia que es nuestro principal tráfico y el principal destino comercial de Uruguay, tanto de exportaciones, como de importaciones". Aseguró que "no creo que los precios vayan a aumentar, a menos que volvamos a enfrentarnos a algo que hoy no lo estamos previendo, que haga que los precios se disparen". Pero, agregó, "en la situación actual, de cierta normalidad, no veo en el futuro cercano que suba más".

CHINA

Aumentará sus importaciones de carne vacuna y de ganado en pie

por Cecilia Ferreiramarzo 9, 2022 China comprará más carne vacuna y más ganado en pie este año. Así lo estimó la oficina del USDA en Beijing, de acuerdo al reporte GAIN Livestock and Products Semi-Annual, publicado la semana pasada.



Las importaciones de carne vacuna para 2022 aumentarán a 3,1 millones de toneladas, según la estimación del USDA. La tasa de aumento se espera que sea más baja que en 2021. El incremento esperado es de 3% con respecto a 2021. Se espera que se mantengan los desafíos logísticos.

El consumo de carne vacuna se estima en 10,2 millones de toneladas en 2022. Se espera que el consumo crezca, pero a un ritmo un ritmo más lento que en los últimos años a medida que los consumidores se ajustan a una perspectiva económica menos optimista en 2022.

Las importaciones de ganado se estiman en 370.000 cabezas, con incrementos en las ventas desde Nueva Zelanda, Uruguay, Chile y Laos. Los envíos desde Australia cayeron 20% interanual en 2021.

China tendrá un incremento en su producción de ganado vacuno.

La producción china de carne de cerdo se estima en 50 millones de toneladas en 2022, un aumento de 2,5 millones frente a 2021 vinculado centralmente a un mayor stock de cerdas de cría. Los altos volúmenes de carne de cerdo mantendrán los precios bajos y ejercerán presión sobre los márgenes de los productores, apuntó el informe. Las reservas de carne de cerdo congelada, tanto privadas como públicas, limitarán la volatilidad de los precios.

Importaciones de carne cayeron 33% interanual en el primer bimestre

por Cecilia Ferreiramarzo 9, 2022

Las importaciones de carne de China en los dos primeros meses del año cayeron drásticamente respecto al mismo período del año anterior. El aumento en la oferta interna frenó el apetito por los envíos internacionales.

China importó 1,07 millones de toneladas de carne entre enero y febrero, un 33% menos que los 1,6 millones de toneladas en los mismos meses del año anterior, de acuerdo a datos de la Administración General de Aduanas citados por Reuters.

El aumento en la oferta está vinculado centralmente a una recuperación en la producción de la carne de cerdo, que había sido fuertemente castigada por la peste porcina africana entre 2018 y 2019.

BRASIL

Alzas de precios al cierre de la semana

11/03/2022 Oferta enxuta de animais terminados eleva disputa pela matéria-prima, resultando em avanços nas cotações em importantes praças pecuárias do País, informam as consultorias do setor. Conforme previsto pelos analistas que acompanham o setor pecuário, o movimento de alta no mercado boi gordo ganhou mais força neste último dia da semana, refletindo a grande escassez de animais terminados no País, além do ritmo forte das exportações brasileiras de carne bovina.

A IHS Markit detectou, nesta sexta-feira (11/3), valorização nos preços da arroba do boi gordo e da vaca gorda em importantes praças pecuárias, com destaque para os avanços registrados em São Paulo e no Centro-Oeste do País.

Nas praças do interior paulista, o valor macho terminado saltou de R\$ 348/@ para R\$ 352/@, um avanço diário de R\$ 4/@.

Segundo a consultoria, os embarques brasileiros da proteína se mostram bastante aquecidos neste começo de ano, sobretudo à China, e a baixa oferta de animais para abate na área de atuação das unidades exportadoras mantém os preços da arroba em patamares altos.

Neste momento, diz a IHS, as indústrias frigoríficas no Sudeste relatam dificuldades em comprar animais para atender a pujante demanda externa, o que motiva a busca por boiadas em regiões com melhores ofertas.

No interior paulista, informa a IHS, mesmo pagando prêmios superiores a R\$ 10/@ sobre o preço base balcão, o cenário de escassez de oferta de boiadas persiste.

Com isso, compradores instalados no Estado de São Paulo estão dispostos a comprar animais terminados até em regiões distantes, como nas praças do Tocantins e Pará, no Norte do País.

Indústrias localizadas em São Paulo e no Triângulo Mineiro também seguem recorrendo ao Centro-Oeste para realizar novas aquisições de boiada, o que acirrou a procura por animais nos Estados da região, resultando em avanço nos preços da arroba.

“Em Goiás, por exemplo, os prêmios para o boi padrão-China (abatido mais jovem, geralmente com idade inferior a 30 meses) gira ao redor de R\$ 15/@”, relata a IHS.

Segundo a consultoria, há também relatos de plantas frigoríficas paulistas optando pela compra da carcaça bovina (com osso) em unidades no Centro-Oeste ou Norte do Brasil, com a finalidade de realizar a desossa na estrutura local e, assim, atender os compromissos firmados com os compradores externos.

Segundo dados apurados pela Scot Consultoria, ao longo desta semana, a cotação do boi gordo subiu R\$ 4/@ nas praças de São Paulo.



Com isso, arroba do macho terminado destinado ao mercado interno fechou a semana cotada em R\$ 342/@ (valor bruto e a prazo).

“O ágio em São Paulo para bovinos com destino à exportação chega a R\$ 20/@”, informa a Scot. Nas praças paulistas, acrescenta a Scot, a vaca gorda está valendo R\$ 300/@ e a novilha terminada é negociada por R\$ 332/@ (preços brutos e a prazo).

No mercado atacadista, os preços dos principais cortes bovinos ficaram estáveis nesta sexta-feira, segundo a IHS Markit.

“O ritmo das vendas de carne bovina no mercado doméstico segue aparentemente consistente, a ponto de garantir firmeza aos valores negociados no atacado”, relata a IHS.

Com uma produção de carne bovina bem equalizada à demanda vigente, as expectativas são de que haja um pequeno espaço para testar ajuste (para cima) nos preços dos cortes.

CEPEA: Indicador de precio del Novillo tocó valor récord

10 de março de 2022 O Indicador do boi CEPEA/B3 (estado de São Paulo, à vista) atingiu nesta semana a casa dos R\$ 350,00, recorde nominal diário da série histórica, iniciada em 1994. Segundo pesquisadores do Cepea, as exportações brasileiras de carne bovina bastante aquecidas neste começo de ano, sobretudo à China, e a baixa oferta de animais para abate mantêm os preços da arroba em patamares elevados.

Dados da Secex mostram que, de janeiro a fevereiro, o Brasil embarcou 334,10 mil toneladas de carne bovina (in natura, industrializada, miúdos entre outros), um recorde para o período. Esse volume também ficou 33,8% acima do escoado no primeiro bimestre do ano passado e 25,49% acima do de janeiro a fevereiro de 2020, que, até então, sustentava o recorde.

No mercado do físico boi gordo os preços seguem andando de lado, o equilíbrio se mantém já que mesmo quando os frigoríficos pressionam as cotações para baixo a efetividade é mínima. Desta forma, o animal segue com referência nos R\$ 345,00/@ em São Paulo. Na B3 o boi gordo com vencimento para março/22 encerrou o dia com variação diária negativa de 0,16%, com o futuro sendo cotado à R\$ 345,55/@.

As vendas de carne bovina no varejo se mantêm fragilizadas devido à baixa demanda do consumidor brasileiro, que se encontra com o poder de compra reduzido. A carcaça casada continua sendo comercializada no atacado paulista próxima dos R\$ 21,25/kg, sem alterações no comparativo diário, no entanto, os preços começam a demonstrar sinais de fragilidade.

Ganaderos retienen hacienda a la espera de mejoras en el mercado

10/03/2022 Movimento mais acelerado da demanda doméstica pela carne bovina reforçaria ainda mais a expectativa de avanço nos preços da arroba no curto prazo, apontam analistas do setor

Nesta quinta-feira, 10 de março, os preços do boi gordo registraram estabilidade na maioria absoluta das praças brasileiras, informaram as consultorias que acompanham diariamente o comportamento do setor pecuário.

Porém, a enorme escassez de ofertas de boiadas gordas e o ritmo forte das exportações de carne bovina favorecem a estratégia dos pecuaristas em segurar os animais nas fazendas à esperada de cotações ainda mais altas.

“A queda de braço entre compradores e vendedores está acirrada e deve limitar baixas na arroba, com os pecuaristas aproveitando a possibilidade de segurar os animais em pasto, visando maiores remunerações”, reforça a médica veterinária Sophia Honigmann, analista de mercado da Scot Consultoria. Em fevereiro/22, as exportações de carne bovina in natura bateram um novo recorde para o mês, alcançando 159,10 mil toneladas, um forte avanço de 56% sobre o resultado registrado em igual mês do ano passado.

Os analistas do setor também acreditam em alguma reação no consumo interno de carne bovina nos próximos dias, puxada pela entrada dos salários nas contas dos trabalhadores e também pelos aumentos recentes nos preços das proteínas concorrentes, sobretudo o frango, que subiu quase 15% no atacado nas duas últimas semanas.

Um movimento mais acelerado da demanda doméstica pela carne vermelha reforçaria ainda mais a expectativa de avanço nos preços da arroba no curto prazo.

Segundo apuração da Scot Consultoria, após três dias de alta consecutiva, a cotação do boi gordo no interior de São Paulo ficou estável nesta quinta-feira.

“As escalas de abate dos frigoríficos paulistas avançaram e atendem, em média, 11 dias”, informa a Scot. Os preços de referência para boi, vaca e novilha gordos no mercado de São Paulo estão em R\$ 342/@, R\$ 300/@ e R\$ 332/@ (valores brutos e a prazo), segundo a consultoria.

O ágio para bovinos que se encaixam no padrão de exportação gira entre R\$ 15/@ a R\$ 20/@ em São Paulo, acrescenta a Scot.



Na média das 32 praças monitoradas pela Scot Consultoria, a cotação do boi gordo subiu 0,5% no período de sete dias, com destaque para Goiânia-GO (3,3%), Rondônia (1,7%) e São Paulo (1,2%).

Na avaliação dos analistas da IHS Markit, o quadro de oferta do boi gordo apresenta condições distintas entre as regiões brasileiras.

Nas praças do Sudeste, as indústrias da região sentem mais dificuldade em encontrar bons lotes de animais gordos, sobretudo com padrão para atender o mercado da China, que só compra animais abatidos mais jovens, geralmente com idade abaixo dos 30 meses.

Segundo a IHS, os frigoríficos que possuem unidades de abate no Sudeste, sobretudo em São Paulo, têm buscado animais terminados nos Estados vizinhos e também em locais mais distantes, como nas praças do Maranhão, Tocantins e Pará.

“Essas movimentações para outras áreas do País resultou em uma folga momentânea nas escalas de abate de frigoríficos paulistas”, relata a IHS, acrescentando que há cerca de duas semanas os volumes não eram compatíveis para preencher programações de abate acima de cinco dias.

Neste momento, continua a consultoria, há relatos de indústrias paulistas que avançam as suas escalas de abate para além de 20 de março.

Abrafrigo: fuerte aumento de las exportaciones de carnes en febrero – Se mantiene la dependencia del mercado CHINO

Por: Redação DBO 08/03/2022

Nos primeiros dois meses do ano, a venda internacional da proteína ficou bastante aquecida e atingiu 342.339 toneladas, com receita de US\$ 1,78 bilhão

Com a movimentação de 182.341 toneladas, novo recorde para o mês, e uma receita de US\$ 975,8 milhões, as exportações totais de carne bovina (carnes in natura mais as carnes processadas) apresentaram em fevereiro um crescimento de 47% no volume e de 77% em receita, em relação a fevereiro de 2021, segundo a Associação Brasileira de Frigoríficos (Abrafrigo), que compilou as informações da Secretaria de Comercio Exterior (Secex), do Ministério da Economia.

Nos primeiros dois meses do ano, a venda internacional de carne bovina ficou bastante aquecida e atingiu 342.339 toneladas, com receita de US\$ 1,78 bilhão, crescimento de 36% no volume e de 62% na receita em relação ao mesmo período do ano passado, com 251.603 toneladas exportadas e receita de US\$ 1,101 bilhão.

Os preços médios de todos os tipos de carne bovina comercializadas também vêm subindo. Em fevereiro de 2021 eles foram de US\$ 4,435 mil por tonelada e em fevereiro de 2022 atingiram a US\$ 5,350 mil (+20%).

A China continua comandando a lista de países importadores, mas mesmo aumentando o volume diminuiu sua participação relativa.

Fonte: Notícias Agrícolas. 10 de março de 2022

A importância dos embarques de carne bovina tem ganhado força neste ano de 2022 para o setor pecuário, mas o mercado ainda segue muito dependente da demanda asiática. De acordo com o Consultor de Agronegócio do Itaú BBA, César de Castro Alves, o bom ritmo embarcado da carne brasileira tem garantido preços sustentados para a arroba bovina.

“Até o momento, o cenário para o mercado de pecuária é de estabilidade com alguns pontos positivos. Eu estou muito surpreso com os números das exportações de carne bovina em que exportamos 159 mil toneladas em fevereiro e isso está permitindo segurar os valores da arroba”, informou.

Do lado da oferta, o consultor aponta que houve um aumento da disponibilidade de gado diante das chuvas que favorecem os pastos nas regiões produtoras. “No estado do Mato Grosso tivemos um aumento de 15% de animais abatidos em Janeiro. Eu acredito que isso deve estar acontecendo em outras regiões que choveram muito bem”, relatou.

Producción de carnes brasileñas enfrenta pérdidas por la suspensión de las operaciones con RUSIA

10 de março de 2022

O setor pecuário brasileiro pode deixar de arrecadar até US\$ 14 milhões mensais, segundo um levantamento feito pela CNN com base nas Estatísticas do Comércio Exterior (Comex), do Ministério da Economia.

Isso porque, nesta terça-feira (8), os importadores russos começaram a suspender os embarques brasileiros de carne bovina, frango e suínos. Mensalmente, o Brasil arrecada cerca de US\$ 1 bilhão com a exportação da proteína animal.



A CNN confirmou com entidades do setor que os empresários do país europeu não sabem se terão condições de pagar as remessas brasileiras, já que muitos canais bancários foram bloqueados por conta das sanções da guerra.

Atualmente, a Rússia é a oitava maior importadora de proteínas animais do Brasil, com uma aquisição mensal média de 20 mil toneladas, segundo o relatório mais recente do Instituto de Pesquisa Econômica Aplicada (Ipea).

O país fica atrás, por exemplo, dos Estados Unidos, Egito e China — esta última representa 40% de toda a exportação brasileira.

Dados do Ministério da Economia apontam que a Rússia importa mensalmente, em média, US\$ 5,5 milhões de carne de frango do Brasil. Normalmente, no mesmo período, o país europeu também gasta, respectivamente, US\$ 5,2 e US\$ 3,3 milhões na aquisição da carne bovina e suína.

Especialistas ouvidos pela CNN nesta terça-feira (8) afirmam que a suspensão russa trará uma maior oferta de carne para o mercado brasileiro.

No entanto, apesar da maior quantidade de produto no país, a tendência é que o preço dos insumos permaneça estável, segundo a doutora em Economia e pesquisadora associada do Ipea Ana Cecília Kreter.

A pesquisadora explica que o movimento deve ser ofuscado pelo cenário global desfavorável causado pela guerra na Ucrânia.

“Não acredito que tenha queda no preço para o consumidor final brasileiro no quesito proteína. O problema é que o preço da carne já vem muito alto há meses. E o valor dos grãos também bate recorde, insumos que são totalmente relacionados ao preço da proteína”, disse Ana Cecília.

“O cenário global é de altos valores para o setor. Isso tudo ofusca esse movimento”, acrescentou.

A pesquisadora também detalha as consequências na economia internacional da guerra entre Rússia e Ucrânia, que já dura mais de 13 dias.

“O conflito traz insegurança ao mercado internacional para todas as nações. Em conjunto com isso, temos que salientar a importância da Rússia no mercado global, e isso afeta todos os países de forma direta e indireta”, afirmou.

“Tem a questão do petróleo, dos fertilizantes. A guerra traz uma desestabilização total para toda a cadeia produtiva”, finalizou Ana Cecília Kreter.

A interrupção na importação russa acontece em meio a uma tentativa do país europeu de aumentar o consumo da carne brasileira, de acordo com a consultoria Safras & Mercado, maior representante do setor no Brasil.

Segundo o economista-chefe da empresa, Fernando Iglesias, a Rússia se programava para comprar até 200 mil toneladas de carne bovina brasileira e 100 mil toneladas de carne suína anualmente. No entanto, o cenário atual frustrou os planos de ambos os países.

“Ficou mais complicado ver um volume relevante de compra de proteínas por parte dos russos, já que os métodos de pagamentos estão todos bloqueados por causa da guerra”, afirmou.

“Os empresários locais teriam que pensar em mecanismos inusitados para fazer a transação para os produtores brasileiros. E por esses problemas logísticos, acredito que a Rússia não vai bater esse volume programado”, ressaltou Iglesias.

A CNN procurou os Ministérios da Agricultura, Pecuária e Abastecimento; e o da Economia para saber se já foram comunicados da decisão dos empresários russos e se pretendem tomar alguma medida, mas ainda aguardamos retorno

URUGUAY

Llegó a US\$ 5,06 en la grilla de ACG el novillo gordo especial de exportación

por Cecilia Ferreiramarzo 7, 2022

Se frenó la suba del gordo y alguna planta tiene propuestas de valor por debajo de US\$ 5 para los mejores novillos. Otras, mantienen ese valor, una referencia histórica. En la grilla de precios de la Asociación de Consignatarios de Ganado (ACG) publicada en la noche del lunes, y correspondiente a la semana pasada, el promedio general para los novillos fue de US\$ 4.99 por kilo carcasa y US\$ 5,06 para los novillos especiales de exportación.

También la vaca gorda de exportación, a US\$ 4,80, y la vaquillona a US\$ 4,88, subieron respecto a la semana anterior y alcanzaron máximos históricos.

La firmeza persiste. Consignatarios consultados coinciden con que hay una intención de que no se sigan disparando los precios. Las entradas se mantienen dentro de un rango promedio de siete y diez días.

Hasta la semana pasada se concretaron negocios arriba de US\$ 5. Hay frigoríficos proponiendo US\$ 4,90 por kilo para novillo especial de exportación, dijo a Ganadería.uy Federico García Lagos, responsable de



negocios ganaderos de Copagran, aunque no está claro si se han concretado negocios a esos valores en esa categoría.

La vaca gorda especial va desde los US\$ 4,70 y alcanza los US\$ 4,85 para carcasas bien pesadas.

La oferta de ganados especiales de buena terminación no es mucha. Por el lado de la demanda, cuanto más pesado el ganado, mejor. No todas las plantas compran todo, están más selectivos, pero la colocación en general es fluida.

El escenario de conflicto entre Rusia y Ucrania genera preocupación, dijo a Tiempo de Cambio Daniel de Mattos, asesor de BPU Meat, en particular en tema costos: granos, fertilizantes, combustibles. Para la cadena cárnica “el margen va a estar muy afectado por un aumento explosivo de los costos de producción”, apuntó.

La demanda no ha aflojado, con precios firmes y fuerte incidencia de China. En las últimas dos semanas hay productos que están subiendo mucho, otros que se han mantenido y otros con una demanda “no tan sostenida”. “La ecuación final es positiva” aunque “hay algún síntoma de afloje”, sostuvo.

China seguirá comprando carne, "podría haber ajuste, pero no tanto"

El bróker Daniel Castiglioni dijo que, por ahora, la invasión de Rusia no trajo consecuencias directas
09/03/2022

En diálogo con Valor Agregado, de radio Carve, el bróker uruguayo, Daniel Castiglioni, radicado en China, analizó que “estamos con buena operativa de China. Principio de marzo, post año nuevo, tenemos una actividad inusual, con movimiento de mercado fuerte, con muchos operadores comprando, no bajó el ritmo, se vio operativa ágil, lo que hizo que el precio de la carne subiera”. Esto, aseguró, a los chinos les preocupa el nivel de precios, “lo que hace que en las últimas semanas hicieron un parate porque los precios les parecen una locura”.

El bróker estimó que hubo subas, desde marzo, en torno al 10 o 15% en tres semanas, lo que es mucho para ese período.

Al ser consultado cómo incide el tema Rusia en la invasión a Ucrania, consideró que al momento no se ha hablado mucho del tema, “los chinos no están tan preocupados por el hecho, en su mayoría. Hay una minoría que ha intentado cubrirse y asegurarse el abastecimiento por las dudas”.

Analizó que la principal amenaza es el petróleo y el encarecimiento de los fletes. Y también los tipos de cambio en el mundo que puedan ser volátiles y afecten las economías de cualquier país.

Entonces analizó que las subas de valores responden básicamente a la falta de carne y a la gran demanda de China que ha seguido comprando, sin parar en los últimos 7 meses. “Lo que hace que todas las plantas frigoríficas del mundo estén vendidas uno o dos meses por delante de hoy. De alguna manera necesitan abastecerse para cubrir esa demanda”.

Dijo que el incremento en el precio del ganado en los países productores pega directo en los precios. “Los chinos son tomadores de precios, pero hasta un determinado nivel”. Agregó que “los chinos están preocupados en seguir tomando posición a los valores de hoy. Esta semana se notó una bajada en la compra para esperar qué pasa, porque los precios domésticos no son concordantes con los precios de exportación”.

Hoy hay una diferencia de casi 400 dólares por toneladas en lo que vale un producto dentro del mercado chino, con comprarlo afuera. “Siempre hay una diferencia de reposición, pero nunca tan alta. Y muchos especulan que a partir de esta semana podrían empezar a bajar los precios”.

Según Castiglioni, con este nivel de precios de la hacienda hoy, con la situación de oferta de carne de Brasil y Argentina con restricciones por cómo está Australia hoy, no hay mucho espacio para una baja de valores. “Quizás un margen para la baja, de 200 o 300 dólares la tonelada. No puede bajar mucho más porque no hay carne disponible tampoco. Es una realidad mundial. El que quiera vacuno, va a tener que pagarlo de alguna manera. Quizás no a estos precios de hoy, pero sí con valores que no serán muy inferiores”.

Estimó que “puede haber baja, pero no será significativa porque no hay volumen de carne. Y entrando al invierno habrá más faltante, y con las plantas frigoríficas vendidas hasta abril o mayo”.

También afirmó que este año, hay que mirar qué pasa con el cerdo, porque puede ser una alternativa de la carne vacuna, si bien esta será siempre prioridad. “Pero si se dispara mucho y los precios del cerdo que ha tenido una caída del precio en el mundo, puede ser una amenaza”.

Si bien reconoció que puede alterarse todo con la valorización de los granos fruto del conflicto de Rusia y Ucrania. “Hay que ver que Rusia y Ucrania son proveedores importantes de granos para Europa y para China, esto hará que se valoricen las materias primas y encarecerá el precio del cerdo también”.



PARAGUAY

Mercado de haciendas gordas continúa incierto y genera variabilidad de precios

8/03/2022GANADERÍA

El mercado del ganado gordo para la exportación experimenta días de mucha incertidumbre, con los frigoríficos siguiendo de cerca el futuro de los negocios con Rusia e intentando reubicar la producción que hoy está en las cámaras de frío. Según supo Valor Agro, la mayoría de las empresas intentan colocar la producción de Rusia en mercados como Chile, aprovechando el aumento de la demanda por Semana Santa. También hay preocupación por el cese de las faenas kosher con destino a Israel, que está programado para los últimos días de marzo y los primeros de abril. La mayoría de las industrias mantienen sus precios de compra, dado que el mercado internacional “está complicado”, sin embargo, otras están ofreciendo hasta 10 centavos de dólar por encima a las cotizaciones de la semana pasada, luego que las plantas salieran a las compras después de casi siete días. De acuerdo al relevamiento que realizó Valor Agro, las industrias siguen comprando machos (toros y novillos) a US\$ 3,30 por kilo carcasa, vaquillas a US\$ 3,20 y vacas a US\$ 2,90 a la carne. Sin embargo, hay empresas que están cerrando negocios de machos en US\$ 3,40 por kilo al gancho, más bonificaciones por calidad. Un operador del mercado dijo a Valor Agro que las plantas están firmes en esas referencias, mientras la relación oferta y demanda se mantiene similar a las últimas semanas. “No hay hacienda, se necesitan 20 a 30 centavos de dólar más para que el productor empiece a soltar animales”, cerró.

Volatilidad en el precio del gordo impacta en la reposición: “El productor no sabe qué pagar”

09/03/2022 GANADERÍA

La volatilidad que experimentó en la última semana el precio del ganado gordo, como consecuencia de las medidas que impusieron los países de Occidente sobre Rusia por la invasión a Ucrania, está generando mucha “incertidumbre” y “especulación” en los ganaderos que buscan reposición. El gerente general de Piemonte Trading, Juan Pablo Torres, comentó a Valor Agro que previo a la invasión de Rusia en Kiev el escenario era de “mucho firmeza” en los mercados ganaderos, donde la oferta de animales para el campo “no es relevante” y los productores estaban empezando a reponer impulsados por las lluvias de enero y febrero, que fueron dispares pero muchos establecimientos salieron muy favorecidos. Si bien todavía no hay una fuerte salida de terneros del carimbo 2, los lotes que se comercializaron previo al conflicto bélico, que involucra al segundo mercado más importante para la carne de Paraguay, alcanzaron los Gs. 16.000 por kilo en machos de hasta 160 kilos y mil puntos menos para las hembras. Torres dijo que, actualmente, los ganaderos están con mucha cautela luego de las complicaciones en el mercado global y el conocimiento de los nuevos precios por las haciendas gordas. “Se frenó la demanda, sobre todo a valores altísimos. Hay pedidos, pero quien estaba dispuesto a comprar a Gs. 16.000, hoy está buscando a Gs. 14.500 o menos”, apuntó. De todas maneras, el Gerente General de Piemonte señaló que la falta de oferta de animales de reposición y gordos, la demanda de las industrias y la firmeza del mercado internacional, permite proyectar un año con valores tonificados y tendiendo al alza; dejando de lado la coyuntura actual. Y aunque los precios no encuentran su techo, Torres comentó que hay productores con necesidades de cargar los campos. “Cuando en la zafra sean más certeros los valores, la gente va a pagar porque necesita reponer, y más aún que las perspectivas del negocio cárnico son positivas”.

Avances en la apertura del mercado de Estados Unidos

08/03/2022MERCADOS

Estados Unidos envió la semana pasada el reporte de la auditoría sanitaria que realizó en noviembre en diez plantas frigoríficas paraguayas, lo que representa un avance en el camino a uno de los mercados más relevantes del mundo para la carne bovina. “Contestaron como se habían comprometido, antes de los 60 días hábiles”, comentó a Valor Agro José Carlos Martín, presidente del Servicio Nacional de Calidad y Salud Animal (Senacsa). En base a lo entregado, Paraguay debe preparar una respuesta que será enviada previo a Semana Santa para también cumplir con los tiempos establecidos entre las partes. El envío del informe es un paso más para la aprobación del mercado norteamericano, que se podría alcanzar para el segundo semestre del 2022, según explicó el Presidente del Senacsa.

Rabinos dejan de faenar para Israel a finales de marzo y volverían en mayo

07/03/2022GANADERÍA

Las cuadrillas de rabinos especializadas en faenas kosher están próximas a cerrar un nuevo periodo en Paraguay, con operaciones en plantas previstas hasta los últimos días de marzo y primeros de abril. “Para finales de marzo la mayoría de los frigoríficos habilitados dejan de faenar para Israel, hay algunas que continuarán los sacrificios unos días más, hasta el 3 de abril”, explicó a Valor Agro un bróker de carne sudamericano que opera con Israel. Dijo que actualmente son seis plantas paraguayas las que están



realizando faenas para Israel, el cuarto mercado más importante en volumen y el primero en dólares por tonelada. También informó que prevén el retorno de las cuadrillas a mediados de mayo para una temporada que se podría extender hasta septiembre. “Todavía falta para que se empiecen a negociar los contratos”, señaló con respecto a los posibles precios para el arribo de mitad de año. Un industrial dijo a Valor Agro que el 24 de marzo es la última faena kosher en la planta, y comentó que para la próxima semana esperan una auditoría de las autoridades sanitarias de Israel, que se realizará en todas las plantas frigoríficas habilitadas. Entre enero y febrero del 2022, Paraguay exportó a Israel 4.782 toneladas de carne bovina por US\$ 29,3 millones, mientras que en 2021 las ventas sumaron 18.148 toneladas por un total de US\$ 104,9 millones.

Abastecedores locales de carne preocupados por el contrabando

08/03/2022 GANADERÍA El contrabando de carne “se adueñó del consumo interno” a lo largo del año 2021, y el comienzo del 2022 está copiando esa realidad. “Te podría decir que más del 50% de la carne que se consumió en Paraguay en el 2021 fue de contrabando”, destacó Diego Velilla. El Director de Frigomas aseguró a Valor Agro que el año pasado “fue de los peores para el mercado interno porque tuvimos un 60% de reducción de la producción de carne”, y descartó que esa caída responda a los niveles récord de exportación del 2021. “La exportación y el mercado interno es algo que siempre estuvo en convivencia, ya sucedió en 2012 y no generó problemas, es el contrabando lo que está afectando”, apuntó. El industrial local comentó que las restricciones a las exportaciones de carne en Argentina fueron las que incidieron fuertemente en el contrabando, y en la medida que se van liberando los envíos el negocio empieza a mermar y los precios se están sincerando. “Recién ahora estamos viendo un cierto repunte en la producción”, dijo Diego Velilla. Y agregó: “La situación depende netamente del comportamiento de la Argentina, porque Paraguay no hace ningún tipo de controles en el ingreso de estos productos”. Con respecto a la exportación, Velilla comentó que históricamente cuando las ventas al exterior son mayores, la producción local de carne disminuye en una cifra no mayor al 20%, pero durante el año pasado la caída fue cercana al sesenta por ciento por efectos del contrabando. Finalmente, el empresario dijo que “hay oferta de animales gordos”, y aseguró que “no habrá desabastecimiento del mercado interno porque hay suficientes animales”.

UNIÓN EUROPEA

Productores solicitan autorización para crear escudo alimentario contra la guerra

9 de marzo de 2022

Os produtores da UE pediram autorização da Comissão Europeia para cultivarem todas as terras que têm disponíveis em 2022. O objetivo é criar um “escudo alimentar” contra o choque provocado pela guerra na Ucrânia e, assim, evitar turbulências nas cadeias de abastecimento dos 27 países do bloco. Paralelamente, cresce a pressão para que as autoridades europeias revisem suas estratégias ambientais e de biodiversidade em nome da segurança alimentar.

Ao Valor, a poderosa central agrícola Copa-Cogeca informou que, como resposta imediata para ampliar a produção de commodities normalmente importadas de Rússia, Ucrânia e Belarus, o que a Europa pode fazer é utilizar 2 milhões de hectares de terras deixadas para descanso e regeneração. Elas representam 25,9% dos 8 milhões de hectares que formam as chamadas Superfícies de Interesse Ecológico (EFAs, na sigla em inglês). Decisões tomadas agora vão se refletir na produção do ano que vem.

A Ucrânia e a Rússia são exportadores de peso em mercados como trigo, milho, girassol, e a guerra bloqueia as exportações a partir do Mar Negro. São mais de 10 milhões de toneladas de cereais que não podem mais alimentar os mercados mundiais, calcula o “think tank” Farm Europe. Os efeitos já se fazem sentir, já que os preços dispararam desde o início da escada das tensões.

Os consumidores na Europa deverão pagar mais pelos alimentos, e novas pressões inflacionárias virão. Os produtores de carne da União Europeia são particularmente prejudicados pela rápida alta de custos para alimentar os animais – em algumas regiões do Oriente Médio e da África, essa inflação dos cereais vai afetar milhões de pessoas. “Essa guerra terá repercussões mundiais durante anos”, diz a Copa-Cogeca.

“Como o governo russo utiliza a segurança alimentar como arma, devemos nos opor a ele com um escudo alimentar”, diz Christiane Lambert, presidente da entidade. “Como no setor de energia, na agricultura acreditamos que é possível reforçar nossa autonomia estratégica e, ao mesmo tempo, continuar a progredir em matéria de sustentabilidade”, afirma ela.

Para o think tank Farm Europe, a guerra faz sofrer, e é também um sinal de alarme para a UE. O grupo considera que agora está perfeitamente claro para os europeus que é preciso melhorar a soberania



energética e reduzir a dependência de importações provenientes da Rússia, além de garantir sua soberania alimentar.

A sugestão é para que a Comissão Europeia, braço executivo da UE, mude o paradigma. Com suas estratégias de biodiversidade e “da Fazenda ao Prato” – para fazer de seu sistema alimentar um modelo de sustentabilidade em todos os estágios da cadeia de valor dos alimentos -, a Europa terá que reduzir as emissões de gases de efeito estufa. E, para isso, terá de cortar 50 % do uso de pesticidas químicos, reduzir em 20 % (no mínimo) a aplicação de adubos, aumentar em 25% a área de produção orgânica e plantar mais florestas.

Como resultado, a previsão é que haverá uma queda na produção agrícola europeia estimada entre 10% a 15% pelo menos em segmentos-chave como cereais, oleaginosas, carne bovina e pecuária leiteira; mais de 15% no caso de suínos e frango; e mais de 5% em legumes, segundo diferentes estudos, conforme o think tank.

João Pacheco, ex-vice-diretor da Direção Geral de Agricultura da União Europeia e ex-embaixador do bloco europeu no Brasil, diz que não há dúvida sobre uma forte contração auto-infligida da agricultura na UE. “E isso com efeito climático muito pequeno. Porque, se a UE produz menos, alguém vai produzir mais para compensar, com impacto dramático sobre nossa produção alimentar e aumento da inflação”.

Para Pacheco, sobretudo na situação geopolítica atual, essa política de redução da produção não é aceitável. “Há políticas alternativas que protegem o ambiente e lutam contra a mudança climática, com tecnologias para um crescimento da produtividade de forma sustentável – que, aliás, os americanos propõem. Nada disso é um sonho, é uma realidade. O que falamos é que a Comissão aproveite esse momento em que sua política é tão contraditória para rever sua política”.

A reação inicial da Comissão Europeia veio ontem, de parte do vice-presidente Franz Timmermans. No Comitê de Meio Ambiente do Parlamento Europeu, ele insistiu que a estratégia “da Fazenda ao Prato” é parte da resposta à redução da dependência em relação à Rússia, e não o contrário.

Tanto na Europa como em outras partes do mundo, de toda maneira o que ocorrerá na esteira do choque da guerra na Ucrânia é mais ajuda dos governos aos agricultores. A Organização para Cooperação e Desenvolvimento Econômico (OCDE) calcula que seus 38 países membros já prometeram US\$ 75 bilhões de ajuda ao setor no auge da crise da covid-19; nas economias emergentes, o valor atingiu US\$ 82 bilhões.

BREXIT: Serán exigibles certificados sanitarios para exportar carne a REINO UNIDO

08/03/2022

Actualmente, Reino Unido no está solicitando certificados sanitarios para la exportación de los productos de origen animal destinados al consumo humano. Sin embargo, en la última revisión del Border Operating Model (BOM) se establecieron tres fases a partir de las cuales se exigirá que los envíos vayan acompañados de certificados sanitarios de exportación:

Desde el 1 de julio de 2022 en todos los SANDACH, plantas y productos vegetales, carne y productos cárnicos y en el resto de alimentos de alto riesgo de origen no animal.

Desde el 1 de septiembre , a los productos lácteos.

Desde el 1 de noviembre , en el resto de productos de origen animal, incluidos los productos compuestos y los productos de la pesca.

Para obtener el certificado sanitario necesario para exportar estos productos al Reino Unido será necesario que los establecimientos exportadores envíen una solicitud a través de la aplicación CEXGAN , tal y como se está haciendo actualmente para exportarlos al resto de países terceros.

En caso de que la empresa no esté registrada en la aplicación CEXGAN, es necesario que antes envíe la Solicitud de alta como empresa exportadora a través de la Sede electrónica del Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación.

Sin embargo, el Reino Unido aplazó hasta el 1 de julio de 2022 la prohibición de importar los productos que se especifican a continuación:

Carne picada refrigerada de ternera, cerdo, cordero, cordero y cabra.

Carne picada de aves refrigerada o congelada.

Preparaciones de carne refrigeradas.

Así pues, estos productos podrán entrar en Reino Unido hasta el 30 de junio de 2022.

Efectos del acuerdo entre NUEVA ZELANDA y el REINO UNIDO

11 March 2022 Sensitive markets, such as beef, sheep meat and cheese, were considered

A special report from the Agriculture and Horticulture Development Board (AHDB) evaluates the implications of the Free Trade Agreement (FTA) between New Zealand and the UK. Under the agreement, which was finalised on 28 February 2022, NZ has agreed to eliminate all tariffs on UK products from Day 1



of the agreement entering into force. The UK, in return, has agreed to eliminate 96.7% of tariffs for NZ products entering the UK from Day 1.

There are some exceptions, however, including sensitive agricultural products, such as beef, sheep meat and cheese. For these products, a transitional tariff rate quota (TRQ) will be applied.

For beef, tariffs will be eliminated over a period of ten years, according to the AHDB report. During this time, a TRQ of 12,000 MT in Year 1, rising in equal increments to a TRQ of 38,820 MT in Year 10, will be applied. Any product exceeding the TRQ will be subject to the World Trade Organisation's (WTO) most favoured nation tariff rate (MFN).

Between years 11 and 15, a product-specific safeguard will be in place, limiting beef imports into the UK to 43,056MT in Year 11 and rising in equal increments to 60,000 MT in year 15. Any product exceeding this safeguard will be subject to a 20% tariff. This safeguard will be removed after year 15, at which time beef trade will be fully liberalised.

TRQs have been expressed in volume terms, not carcass weight equivalent (CWE) which is an important consideration for the UK market, in particular for the beef sector.

In the dairy sector, butter tariffs will be eliminated over five years in six equal reductions. The transitional quota will open at 7,000 MT and increase in equal instalments to 15,000MT in year five.

Similarly, cheese will become tariff free over five years, with the transitional quota starting at 24,000 MT and rising in equal instalments to 48,000 MT by year five.

Trade in both butter and cheese will be fully liberalised by year six onwards.

In order to fully understand the implications of the deal, AHDB has been examining the potential impact in partnership with Harper Adams university using the same approach that was developed for the Australian FTA analysis. The results of this impact assessment will be available later this year.

ESTADOS UNIDOS

Aumentan las compras on line de carnes

By GREG HENDERSON March 8, 2022

Despite changing behaviors and influences of the pandemic, meat products remain a primary purchase objective for consumers. According to the 2022 Power of Meat report, nearly all American households (98.5%) purchase meat, with volume sales up 3.9% for all meat compared to pre-pandemic levels.

The increase is due, in part, to several grocery shopper trends resulting from the COVID-19 pandemic, including increased home cooking, record-high online shopping, and a shift to digital sources for recipe inspiration.

The 17th annual Power of Meat report was conducted by 210 Analytics LLC on behalf of FMI—The Food Industry Association and the Meat Institute's Foundation for Meat and Poultry Research and Education, and sponsored by Cryovac, A Division of Sealed Air.

The study found 74% of Americans describe themselves as meat eaters, and meat department visits declined slightly less in 2021 (50.4 visits per shopper per year), but shoppers spent a little more during each trip.

"The Power of Meat shows Americans continue to count on meat's taste, quality, convenience, and value throughout another unusual and challenging year," said Julie Anna Potts, president and CEO of the Meat Institute. "The Meat Institute and partners in the Protein PACT for the People, Animals and Climate of Tomorrow will continue to deliver information and innovation for the 98.5% of American households that purchase meat, continuously working to support healthy families, healthy communities, healthy animals, and a healthy planet."

In response to higher prices and inflation pressures, shoppers are eating out and ordering in from foodservice less often, while trying to recreate restaurant experiences at home instead, and have adjusted retail meat purchase habits. Volume remains significantly above pre-pandemic levels for fresh (up 3.7% since 2019) and prepared meats (up 4.3% since 2019). Fresh beef volume increased nearly 5% since 2019, bacon 7%, and fresh lamb sales increased nearly 20%.

More meat consumers shopped online than ever (61%, up from just 39% in 2019), and nearly half of meat shoppers (46%) today shop online regularly.

Seeking Cooking Inspiration for Meat

Americans are eating 80% of meals at home (down from 88% at the pandemic peak in April 2020), and 57% prepare four to seven dinners per week with meat. More than half of meat shoppers (51%) say websites, apps, and social media are their top resources for meat preparation advice.

Of those who search online for meat cooking tips and ideas, 72% use Google or another search engine and 57% use YouTube. Pinterest, Instagram, and TikTok are particularly popular with Generation Z and millennials—used by around half of shoppers in those generations for discovering meat preparation inspiration. For example, 53% of Generation Z find meat inspiration on TikTok, compared to just 4% of



Boomers. The top three searches for all generations are by type of meat, specific cuts, and specific preparation methods (like air fryers).

“Shoppers’ Meat IQ is higher than ever, and the Power of Meat shows they are looking for even more ways to purchase meat and get inspiration for preparing meals,” said Rick Stein, vice president of fresh foods for FMI—The Food Industry Association. “Retailers are constantly working to give shoppers more choices in the meat department and further enhance in-store and online shopping options.”

Reclamos por la demora en actuar frente a los grandes frigoríficos

By BILL BULLARD March 10, 2022

The following are the opinions of Bill Bullard, CEO of R-CALF USA, and are not necessarily those of Drovers or Farm Journal.

Large beef packers and their allies are fighting to hold Congress at bay – to prevent any meaningful reforms to the broken cattle market. This isn’t a new fight as they’ve successfully held Congress at bay for decades. Throughout the 2000s they blocked legislation to ban packer ownership of livestock, require minimum purchases in the negotiated cash market, ban unpriced contracts known as formula contracts or alternative marketing arrangements; and seven years ago, they spurred the repeal of mandatory country of origin labeling.

In the 2010s, they successfully blocked the finalization of rules to implement the Packers and Stockyards Act – the act passed in 1921 to protect independent livestock producers from unfair, deceptive, or unjustly discriminatory buying practices.

The large beef packers’ political prowess is now legendary. They’ve ruled with iron fists over the cattle and beef industries for decades and ensured the legal and regulatory framework within which they operate continually furthers their self-interests.

But today’s political landscape is very different than in the past, largely because Congress, the executive branch, and the public now realize that the self-interests of the largest beef packers has led to the exploitation of independent cattle producers on one side of the supply chain and consumers on the other. Beef shortages at the grocery store, super-inflated beef prices, and a cattle market unresponsive to historically favorable beef demand and beef exports reveal that exploitation. Where before evidence of market failure was regarded by some as equivocal, today the evidence is undoubtably definitive.

And yet, the beef packers and their allies continue to advance the same tired arguments they used to bring the cattle and beef industries to the brink of disaster as they’re using now to keep it on its destructive course.

The beef packers’ trade association argued to Congress that “free market supply and demand fundamentals are at work. Let them keep working.” It contends beef prices are high because of exceptional beef demand and cattle prices are low because there’s an oversupply of cattle – more cattle to be slaughtered than there is packing capacity to slaughter them.

In chorus, their allied industry pundits are grabbing the microphones. Land grant universities, long the beneficiaries of beef packer endowments, are generating new studies using old data showing the cattle market is functioning superbly under the law of supply and demand; and are urging Congress to do nothing or risk some nondescript unintended consequence. Texas A&M University recently submitted a collection of such biased studies to Congress.

And then there’s the ostensibly lone wolf cheerleaders, like (Drovers) commentator Nevil Speer who unabashedly tells policy makers to “leave well enough alone.” Speer argues there is no confirmational data supporting legislation like the Grassley/Tester bill (S.949) that requires packers to purchase at least 50% of their cattle in the negotiated cash market. Instead, Speer claims an inverse relationship between increased cash volume purchases and cattle prices.

Senate Bill 949 is the beef packers’ kryptonite. They fear it because it throws a barricade across the packer’s road to vertical integration – it impedes their goal of substituting competitive market forces with their own corporate control over the entire supply chain.

Let’s unpack the status-quo gang’s major arguments. If it’s true that despite strong beef demand and increasing exports, cattle prices have nevertheless remained depressed for the past seven years because of insufficient packing capacity, then whose fault is that? Who owns the shuttered plants and plants that haven’t been modernized for years? We allege in our class action antitrust lawsuit that the Big 4 packers conspired to depress cattle prices by agreeing to periodically reduce slaughter volumes to ensure the demand for cattle did not exceed the available supply.

And what of Speer’s claim of no confirmational data and an inverse relationship between cash purchase volumes and cattle prices? Well, findings in the U.S. Department of Agriculture’s report, “Investigation of Beef Packers’ Use of Alternative Marketing Arrangements,” reveal that when the cash market volume was only about 40%, the packers’ use of alternative marketing arrangements already depressed fed cattle prices by as much as \$33.28 per head.



If you're a cattle producer or a beef eater, then Congress needs to hear from you that you want them to take decisive action to fix the broken cattle market. If you remain silent, the status-quo gang is certain to win again. Tell Congress to restore competitive market forces in the cattle supply chain, which it can do by enacting the mandatory country of origin labeling bill, S.2716, and the force-the-packers-to-compete bill, S.949.

USDA aprobó para consumo carne de bovinos editados genéticamente

10 March 2022 Cattle with extremely short, slick-hair coat are better able to withstand hot weather. The US Food and Drug Administration (FDA) announced that it has made a low-risk determination for the marketing of products, including food, from two genome-edited beef cattle and their offspring after determining that the intentional genomic alteration (IGA) does not raise any safety concerns (low-risk determination).

The IGA results in the equivalent genotype (genetic make-up) and short-hair coat trait seen in some conventionally bred cattle, known as a "slick" coat.

This is the FDA's first low-risk determination for enforcement discretion for an IGA in an animal for food use, the regulatory body said in a press release.

"Today's decision underscores our commitment to using a risk and science-based, data-driven process that focuses on safety to the animals containing intentional genomic alterations and safety to the people who eat the food produced by these animals," said Steven M. Solomon, director of the FDA's Center for Veterinary Medicine. "It also demonstrates our ability to identify low-risk IGAs that don't raise concerns about safety, when used for food production."

"We expect that our decision will encourage other developers to bring animal biotechnology products forward for the FDA's risk determination in this rapidly developing field, paving the way for animals containing low-risk IGAs to more efficiently reach the marketplace," he added.

Based on its review of scientific data, the FDA has determined that the product is low-risk and does not raise any safety concerns. Furthermore, the FDA does not expect the product developer of the IGA to pursue the FDA's approval prior to marketing (enforcement discretion).

To date, the FDA has made low-risk determinations for enforcement discretion for many other IGAs in animals for non-food uses and also has approved applications for five IGAs: in groups of goat, chicken, salmon, rabbit and, most recently, in a line of pigs.

IGAs are alterations made using molecular technologies that introduce changes to the genome of an animal. The IGA in these cattle, known as PRLR-SLICK cattle, was introduced using a genome-editing technique known as CRISPR. The IGA can be passed on to offspring, allowing the trait to be shared through conventional breeding. There are conventionally bred cattle with naturally-occurring mutations that result in the same extremely short, slick-hair coat. Reports in scientific literature indicate that cattle with this extremely short, slick-hair coat are potentially able to better withstand hot weather.

Cattle that are comfortable in their environment are less likely to experience temperature-related stress and may result in improved food production. Although PRLR-SLICK cattle have an equivalent trait to those cattle with a naturally-occurring short hair coat, they are not currently in commerce. The product developer plans to use the genetic products from these two animals with select customers in the global market soon and anticipates meat products will be available for purchase by general consumers as early as two years.

AUSTRALIA

Evaluación del Mercado global

FacebookTwitterLinkedIn

09 March 2022

Global trade remained challenging for global exports in 2021 as the COVID-19 pandemic continued to create supply chain and logistical issues. Lower production also compounded the impact on Australian exports as herd rebuilding continued.

However, increased prices across international markets kept export volumes high relative to production. As a result, exports represented 72% of total red meat production over the year. In total, Australia exported 1.45 million tonnes of red meat, a 10.4% decline from 2020 levels.

Beef

Beef and veal exports declined by 14.6% to total 887,682 tonnes. Japan was Australia's largest customer in 2021, importing 216,000 tonnes of Australian beef, a 13% decline from 2020. This decline was due to several factors. Firstly, beef imports dropped overall by 2.6% as local production increased and the food service sector remained depressed as a result of COVID-19 related disruption. Secondly, large increases



in export volumes from Canada, New Zealand and Mexico ensured that demand was met. Finally, price increases in Australian beef also placed downward pressure on demand.

Of Australia's other major trading partners, South Korea was the only market to import slightly more beef in 2021, importing 165,000 tonnes compared to 161,000 tonnes in 2020. This was largely due to significant increases in frozen grainfed beef, which rose by 27% to 42,769 tonnes to contribute to 24% of the total Australian beef exports. At the same time, frozen grassfed beef, which made up 58% of exports in 2020, dropped by 10% in 2021. This shift in the export mix – alongside the overall increase in volume – meant that the value of beef exports to Korea rose to AU\$1.7 billion, an 18% increase on 2020 value.

The US imported 145,024 tonnes of Australian beef in 2021, a 32% decline on 2020 and by far the largest decline among Australia's major trading partners. American domestic production reached a record 12.7 million tonnes cwe. This is unlikely to continue into 2022 with the USDA projecting that production will fall by 2.8% this year as US cattle stocks continue their downward trajectory which began in 2019.

On the value front, Australian beef and veal exports averaged AU\$9.36 per kg over 2021, a 7.6% increase on 2020 prices. However lower volumes saw an overall decline in total value of beef exports of 5.1% to \$9.1 billion through the year.

Efectos del COVID sobre la cadena

Chris Howie , 09/03/2022

Chris Howie offers his perspective on market trends and opportunities in coming weeks and months, drawing from his own observations and from a wide contact network of producers, agents, processors, industry associates and leaders developed during his extensive career as a livestock agent. Chris is Stockco's Business Development Manager.

What has the impact of the Jan COVID outbreak been?

We are still seeing the remnants of the COVID impact from January washing through supply. Speaking to several agents at the Adelaide Livestock Exchange it was evident many producers and agents have had to hold contracted deliveries for an additional 3 – 4 weeks which has caused some frustration. As a counterbalance to this I also spoke to several feedlots and a couple of processors. The January issue has compounded as it flowed along the supply chain with every part having its own frustrations and trials.

One feedlot spoke about the backlog of cattle that were delayed. Cattle held on feed impacted the cattle coming in from the backgrounding paddocks which impacted the contracted cattle, this in turn disrupted the ability to buy at the early weaner sales. Impact on cash flow with additional feed cost as all the payments are going out without sales coming in really bite in this scenario. Do the rough sums on a feedlot buying 1000 a month whose purchase value is \$2400 – \$2700 per head and it will quickly show the size of the cashflow disruption.

Processors have had to manage a shortage of staff in an already depleted meat work force without visa employees. One processor said they have 200 vacancies that have the HR team at wits end as they try to balance the staffing requirements. This was compounded by logistics including transport, availability of containers and waterfront blockages. Internationally the Australian red meat industry still have customers lined up waiting for supply because of the marketing and quality reputation built up over many years.

Food for thought – It has surprised me since the advent of agronomy advice in the early 2000s how many farmers refuse to run sheep on summer rain germination. As example from one agent at Dublin: A neighbour on one side of his place ran trading sheep and has only had to apply the final spray to close the paddock down after the last rain. Across the road refuses to run sheep and has sprayed 3 times. Even if the sheep trade only breaks even, my simple math tells me with the price of spray and fuel the first farmer is in front. If you don't like sheep let some one that does do the job for you. And before I hear the words "compaction", are you suggesting your 350hp big red, blue or green tractor cannot break up the foot tread of a 55kg sheep?

What does the next 6 months look like and how fragile is the current cattle price? My thoughts are the only thing holding the cattle price is continued rain. How long this extended season runs for I don't know and the optimist in me hopes this is the Australia of the future. Do we blame global warming for that or is just nature doing her stuff – doesn't matter really because it is good for many in the livestock industry?

The realist in me says at some point feed will start to shorten and cattle will need to be sold versus being marketed in a timely fashion. Why raise this now you may ask? I noticed last week the EYCI which seems to be the bible for some dropped 17 cents in one day on a blip in demand. Yet when it rises it only seems to be in 1 – 4 cent increments. This is a great example of how quickly the livestock prices can drop – hours not weeks.

It is highly unlikely processors will have the capacity through staff shortage or supply to ramp up shifts if we do see a rise in sale numbers and simple economics state that additional supply of slaughter cattle will see prices ease. If you have an awareness of this dynamic in your cattle enterprise, I expect, you will have risk settings in place to manage your sale program.



However, if we look at the recent lamb correction some fell into that “she’ll be right, prices are here to stay” category and got a rude shock.

My advice is buying short and sell long whilst these cattle prices are around. Fast trades with extra weight and only 1 winter or 3 in one cow and calf units are great options. With your processor sale cattle start looking at the winter supply window to utilise excess feed in some areas.

Training A great week spent with 18 young agents from 12 different agencies at Wodonga TAFE doing their Agency and Supply train Certificate 4. Geoff Rice AWN Langlands Hanlon and a range of guest speakers were involved in the week.

Steve Chapman, JBS Southern Livestock Manager spoke to the group after an evening meal and the engagement and questions were exceptional. Steve covered resilience and relationships as well as other topics. What did come to mind was any agent who has only been in the industry for 5 years has yet to see a difficult time with livestock pricing.

How to handle a difficult conversation with a client, processor or feedlot is something that needs to be worked on for the future not avoided – reputation and relationship are paramount. Gather information in advance not looking for an excuse after the event is some good advice for many.

COVID stretched these 2 groups out longer than normal but the engagement and change over the past 12 months really highlights how young people move from new starters to walking and talking like agents and industry leaders of the future. Another group of 15 start at the end of March.

Meat & Livestock Australia difunde beneficios de la clasificación automatizada de reses

07/03/2022 Tres nuevos dispositivos objetivos de clasificación de canales a los que se les ha otorgado la marca condicional de aprobación para uso comercial en la industria cárnica australiana, podrían cambiar las reglas del juego, según Meat & Livestock Australia (MLA), que ayudó a financiar el desarrollo y uso de las tecnologías.

Trabajando junto con socios de la industria, MLA ha invertido más de 21 millones de dólares australianos desde 2015 en investigación y desarrollo relacionados con la clasificación objetiva de canales, con la reciente acreditación AUS-MEAT como un próximo paso importante en la adopción de la tecnología en un entorno comercial, ayudando a generar valor a través de la cadena de suministro y de regreso a la puerta de la granja.

Las tecnologías incluyen:

Sonda MEQ para carne de vacuno: utiliza análisis espectral para predecir la puntuación del marmoleado de la carne, un componente clave de la calidad de consumo, en canales calientes.

Cámara MasterBeef: una tecnología de evaluación basada en cámaras de smartphones desarrollada en el centro de Queensland que captura imágenes del sitio de clasificación de canales.

Cámara digital Frontmatec: evalúa el marmoleado MSA, el marmoleado AUS-MEAT y el color graso.

Richard Apps, gerente del programa MLA para la medición objetiva, dijo que la industria de la carne roja se comprometió a mejorar aún más los estándares de calidad de consumo en la carne de vacuno australiana, y que la tecnología nueva y emergente tiene un papel vital que desempeñar. “Invertir en medidas objetivas para la carne de vacuno ha sido durante mucho tiempo una parte integral de la cartera de investigación y desarrollo de MLA, desarrollando tecnologías que permiten beneficios a lo largo de la cadena de suministro, desde productores y procesadores, hasta el consumidor”, dijo Apps.

“Estas tecnologías tienen la capacidad de mejorar la clasificación actual de la carne de vacuno y permiten nuevas opciones de clasificación para mejorar la eficiencia del procesamiento y la fabricación de canales. Esto tendrá beneficios para todos los involucrados en la cadena de suministro, desde los productores hasta los procesadores, pasando por el servicio de alimentos y el consumidor”, dijo el Apps.

La sonda MEQ respaldada por MLA es actualmente la única tecnología que puede predecir con precisión tanto la grasa intramuscular (IMF) en el cordero como el marmoleado de MSA en la carne de vacuno. Es importante destacar que la sonda MEQ se utiliza en canales calientes de cordero y ternera, mientras que otras tecnologías actualmente están restringidas solo a canales refrigeradas.

“Ser capaz de marmolear canales calientes permitirá nuevas eficiencias en la clasificación de canales y la asignación del mercado; y también puede permitir ahorros de costos en energía y espacio de refrigeración”, dijo Apps.

“La cámara MasterBeef y las cámaras digitales Frontmatec ofrecen un método más automatizado para que los procesadores clasifiquen las canales. Esto aumenta la consistencia y la repetibilidad de la precisión de clasificación para los procesadores, lo cual es esencial dado que el número de sacrificios aumenta luego de las sólidas condiciones estacionales durante los últimos 2 o 3 años.

“Las tecnologías de la cámara también permiten una clasificación consistente en instalaciones de procesamiento separadas en todo el país. Desde el norte de Queensland hasta Tasmania, la confiabilidad de la clasificación es consistente”.



“Esto, a su vez, afectará a los productores, que estarán encantados de que estas tecnologías garanticen la consistencia, la precisión, la repetibilidad y la transparencia de los resultados de calificación”, dijo el Sr. Apps.

Al desarrollar y probar estas tecnologías, especialmente la cámara digital Frontmatec, MLA trabajó en estrecha colaboración con Paul Gibson y el equipo Australian Country Choice (ACC), invirtiendo en la integración comercial de la cámara de clasificación de carne Frontmatec. La importante contribución de ACC al albergar múltiples ensayos de desarrollo y acreditación AUS-MEAT debe ser reconocida y aplaudida por la industria.

La mejora continua en la calidad de la clasificación es beneficiosa para los productores considerando el creciente apetito por los productos de carne de vacuno premium por parte de los consumidores australianos. La aprobación de estas tecnologías coincide con la Serie de Excelencia en Calidad Alimentaria de Meat Standards Australia (MSA) que se llevará a cabo en toda Australia este mes.

“El programa MSA, junto con el desarrollo de estas emocionantes tecnologías, destaca el sólido desempeño de la calidad de consumo de la carne de res australiana. La sólida calidad ha sido respaldada por la participación a lo largo de toda la cadena de suministro de carne roja australiana”, dijo Apps.

VARIOS

Chile En 2021 bajaron las producciones de carne de vacuno y aves

28/02/2022 De acuerdo con los datos de la Odepa, a lo largo de 2021 en Chile se produjeron 209.941 t de carne de vacuno, lo que ha supuesto una bajada del 6% respecto a 2020, y 751.925 t de carne de aves, un 2,1% menos.

La única categoría que registra un incremento en cuanto a producción es la de cerdo que subió en un 2,7% hasta alcanzar las 751.925 t.

En cuanto a la evolución de las importaciones cárnicas chilenas, en enero de este año el país sudamericano incrementó las compras de vacuno en un 7,9% hasta llegar a las 16.582 t, y las de carne de aves hasta las 13.719 t. Frente a esto, redujo la compra de carne de cerdo en un 34,7% ya que se situó en 8.243 t para el primer mes de 2022.

En referencia a las exportaciones, estas se mantuvieron en vacuno respecto a enero de 2021 en las 1.262 t, bajaron en porcino hasta las 16.637 t (un 8,1% menos) y crecieron un 51,1% en la categoría de aves.

MEXICO En 10 años la producción cárnica ha crecido en un 33%

07/03/2022 El secretario de Agricultura y Desarrollo Rural, Víctor Villalobos Arámbula, subrayó que la producción de los tres segmentos más importantes en la alimentación de los mexicanos: las carnes de pollo, de cerdo y de bovino crecieron en promedio 33 % en los últimos 10 años.

El funcionario los convocó a seguir trabajando para emplear nuevas tecnologías tendientes a evitar la degradación de los recursos naturales y disminuir la emisión de gases de efecto invernadero que influyen directamente en el cambio climático.

La Secretaría de Agricultura y Desarrollo Rural subrayó que el sector cárnico nacional es ejemplo de cómo la integración y la innovación de sus eslabones son la base para incrementar la productividad, ya que en los últimos 10 años los tres segmentos más importantes en la alimentación de los mexicanos: las carnes de pollo, de cerdo y de bovino, crecieron en promedio 33 %.

Precisó que de 2010 a 2020, la producción nacional de carne de pollo aumentó de 2.8 a 3.7 millones de toneladas y el consumo per cápita creció de 29 a 35 kilogramos, mientras que en la última década, la producción de carne de cerdo pasó de 1.2 a 1.7 millones de toneladas y su demanda en el país también subió de 13 a 18 kilogramos por persona.

Destacó que en los últimos cinco años, el sector porcino ha entrado en una gran dinámica, ya que el abasto nacional pasó de 66 a 73 %, en tanto que en el segmento de carne de bovino la producción nacional aumentó de 1.7 a 2.1 millones de toneladas y el país es autosuficiente en cerca de 110 %, por lo que las exportaciones se han incrementado, principalmente a Estados Unidos, Japón, Canadá, Hong Kong, Corea del Sur y China.

El titular de Agricultura sostuvo que estos datos confirman el buen momento del sector cárnico nacional, y refrendó el compromiso de la dependencia con los ganaderos de México, a través de la provisión de servicios y bienes públicos estratégicos, como servicios sanitarios y de inocuidad, sistemas de alerta temprana, gestión de riesgos, inteligencia de mercados, acompañamiento en el comercio internacional y servicios de investigación, innovación y desarrollo de capacidades, entre otros.

Con el fin de contribuir a alcanzar el propósito del Gobierno de México de transitar a modelos productivos más amigables con el ambiente, el secretario convocó al sector cárnico a seguir trabajando para emplear nuevas tecnologías tendientes a evitar la degradación de los recursos naturales y disminuir la emisión de gases de efecto invernadero que influyen directamente en el cambio climático.



EMPRESARIAS

Marfrig tuvo el mejor resultado anual de su historia – Ganancias cayeron 44%

Fonte: Valor Econômico. 9 de março de 2022

Cash is king. No ano em que gerou caixa como nunca – beneficiando-se do momento excepcional no negócio de carne bovina nos Estados Unidos –, a Marfrig conseguiu conciliar retorno aos acionistas, pagamento de dívidas e um apetite bilionário para montar uma posição na BRF.

A companhia reportou na noite de hoje o resultado de 2021, o melhor de sua história. Com 95% da geração de caixa no mercado americano, a empresa de Marcos Molina lucrou R\$ 4,3 bilhões, salto de 31,5%. No período, o lucro antes de juros, impostos, depreciação e amortização (Ebitda, na sigla em inglês) totalizou R\$ 14,5 bilhões, o que representa um aumento em relação a 2020 de mais de 50%.

Sustentada pelos EUA, a margem Ebitda atingiu um dos maiores níveis da história do grupo. Ao todo, a margem ficou em 17%, um aumento de 2,8 pontos na comparação com o ano anterior. Na América do Norte, a margem Ebitda ficou em 21,9%, pouco abaixo dos 23,4% de 2020, mas um nível bastante acima da média histórica da indústria frigorífica americana.

Com um fluxo de caixa livre que chegou a R\$ 5 bilhões no ano, a Marfrig propôs o pagamento de mais R\$ 380 milhões em dividendos, o que será ratificado em assembleia pelos acionistas. “Com essa distribuição, vamos a um total de R\$ 2,2 bilhões em dividendos sobre os resultados de 2021”, afirmou Tang David, principal executivo de finanças da companhia, em entrevista a jornalistas. Os dividendos da Marfrig representam um “payout” de 58,7%, destacou o executivo. Além disso, a companhia brasileira também fez a recompra de mais de R\$ 650 milhões em ações.

No ano, a Marfrig também bateu recorde de receita – o dólar valorizado e os preços mais altos da carne bovina nos Estados Unidos contribuíram. Em 2021, a receita líquida somou R\$ 85,4 bilhões, aumento de 26,5%. Na operação da América do Norte, a receita cresceu 28,5%, para R\$ 62,8 bilhões. No negócio sul-americano, o incremento chegou a 21,4%, para R\$ 22,5 bilhões.

Não fosse a BRF, a Marfrig poderia ter registrado um resultado ainda melhor. Por causa do efeito negativo – sem efeito no caixa – da marcação a mercado do investimento na dona da Sadia, a companhia de Marcos Molina teve um lucro de R\$ 650 milhões no quarto trimestre, queda de 45,7% na comparação anual. A recuo das ações da BRF afetou o resultado em R\$ 1,1 bilhão no trimestre, comentou David. Sem isso, a companhia teria um lucro de R\$ 1,7 bilhão no trimestre. Operacionalmente, os EUA também ajudaram nos resultados do quarto trimestre. Ao todo, a receita líquida da Marfrig chegou a R\$ 23,9 bilhões entre outubro e dezembro, um aumento de 31%. O Ebitda dobrou, chegando a R\$ 4,1 bilhões, com a margem passando de 11,9% para 17,5%.

Apenas na América do Norte, o Ebitda aumentou 141,1%, atingindo R\$ 3,9 bilhões no trimestre. Com isso, a margem pulou de 13,1% para 22,2% na comparação anual. Na América do Sul, no entanto, o preço do gado ainda alto e o embargo – já retirado – da China à carne bovina do Brasil teve um impacto negativo, fazendo o Ebitda dessa região diminuir 55,9%, para R\$ 213 milhões.

Para 2022, o cenário melhorou drasticamente, com a China comprando elevados volumes de carne do Brasil. De acordo com Miguel Gularte, CEO da Marfrig, o mercado chinês apresenta preços muito remuneradores, pagando US\$ 8 mil pela tonelada do dianteiro bovino. Normalmente, a China costumava ser um mercado mais fraco no início do ano, mas o consumo das festas de Ano Novo no país asiático foi bom, beneficiando as exportações nos meses seguintes, segundo o executivo.

Nos EUA, o ambiente positivo continua, com boa demanda e oferta razoável, mas as margens do negócio dificilmente conseguirão repetir os mais de 20% de 2021. De acordo com Tim Klein, que comanda o National Beef, as margens do ano passado foram um ponto fora da curva. Para 2022, a tendência é que a margem Ebitda no negócio da Marfrig na América do Norte fique mais próxima de 10% (“low double digits”, disse o americano), o que ainda é um número positivo para uma indústria que, até antes da covid-19, já comemorava muitos as margens acima de 8%.

09 March 2022 Net profit was pressured by purchases of BRF shares

Brazilian meatpacker Marfrig Global Foods SA reported on Tuesday a fourth-quarter net profit of 650 million reais (\$128.46 million), down 44.5% year-on-year, pressured by purchases of BRF shares, reported Reuters.

The company said there was a negative effect of 1.176 billion reais from “mark-to-market of the investment in BRF shares and the rising interest rates,” as the company raised its debt in local currency.

“Profit would be 1.7 billion reais were it not for the mark-to-market of BRF shares,” said the company’s chief financial officer, Tang David.

Last year, Marfrig bought a 33.25% stake in BRF, becoming the main shareholder in the Brazilian poultry and pork giant.



Marfrig's adjusted earnings before interest, taxes, depreciation and amortization (EBITDA) totaled 4.18 billion reais in the quarter, a 98.3% jump from the same period the previous year. Its North American unit, National Beef, accounted for most of the EBITDA, at 3.9 billion reais, up 141% from 2020.

Marfrig assumió el control de Sadia y de Perdigão

Fonte: Valor Econômico. 9 de março de 2022

Se ainda restava alguma dúvida, o empresário Marcos Molina deixou claro hoje que assumiu o comando da BRF.

A Marfrig não vai indicar apenas o próximo conselho de administração da BRF (a eleição ocorre em 28 de março, em assembleia de acionistas), mas passará a consolidar o balanço da dona da Sadia a partir do segundo trimestre.

A informação foi divulgada hoje por Molina em teleconferência com acionistas.

A companhia de Molina vai exercer o poder de controle não a partir da maioria das ações, já que o grupo detém 33% da dona da Sadia, mas ao ditar os rumos da BRF com a maioria no conselho, o que é permitido pelas práticas contábeis.

Ainda não é uma fusão, mas poucos no mercado duvidam de que a direção é essa.

Quando consolidar o balanço da BRF, a Marfrig será uma gigante de R\$ 133 bilhões em faturamento anual.

A mudança, é claro, vai ajudar o mercado a comparar a Marfrig às duas titãs multiproteínas (a JBS e a americana Tyson), que também produzem as carnes bovina, suína e frango.

Líder, a JBS fatura mais de R\$ 300 bilhões, enquanto as vendas da Tyson equivalem a R\$ 235 bilhões (US\$ 47 bilhões).

Em valor de mercado, a distância ainda é grande. A Marfrig vale R\$ 14 bilhões e a BRF, R\$ 17,1 bilhões.

Enquanto isso, a companhia dos irmãos Batista está avaliada em R\$ 83 bilhões. Nos EUA, o império de John Tyson vale US\$ 33,4 bilhões (R\$ 167 bilhões).