



## NOTICIAS INTERNACIONALES AL 27/05/2022

<b>GLOBAL</b> .....	<b>2</b>
Acusaciones cruzadas ante la perspectiva de una crisis alimentaria.....	2
<b>CHINA</b> .....	<b>3</b>
Ingresaron a China 196 mil toneladas de carne vacuna en abril.....	3
Siguen distorsiones por la política cero Covid-19 y el confinamiento.....	4
<b>BRASIL</b> .....	<b>4</b>
Menor demanda redujo el volumen de negocios y deprimió el mercado.....	4
Carne bovina caen embarques en la tercera semana de mayo.....	5
Récord en las exportaciones de carnes bovinas del primer cuatrimestre de 2022.....	5
Estudio confirma una mayor velocidad en el engorde la hacienda.....	6
CHINA suspendió cuatro establecimientos ( 2 de JBS y 2 de Marfrig).....	6
Producción ganadera afectada por el conflicto en Ucrania.....	6
<b>URUGUAY</b> .....	<b>7</b>
Se acentúa la presión bajista sobre el ganado gordo.....	7
China retiene mercadería de frigorífico uruguayo por exámenes covid.....	7
Novillo Tipo 2.0 en suba y con cambios en la distribución.....	8
Se faenan bovinos más jóvenes y cada vez más pesados.....	8
Creció la faena de ganados de corral.....	10
La condición corporal del rodeo bovino se mantiene.....	10
Uruguay va a seguir vacunando contra la aftosa: consideran que hay más riesgo que oportunidad.....	11
<b>PARAGUAY</b> .....	<b>11</b>
Analista prevé alza en el precio de la hacienda.....	11
Exportación de carne mejoró en facturación y bajó en volumen.....	12
Presidente de la CPC: “El hato ganadero disminuye año a año y nos preocupa”.....	12
<b>ESTADOS UNIDOS</b> .....	<b>13</b>
USDA incrementó su proyección de inflación para 2022.....	13
Severa sequía está afectando la producción ganadera.....	14
Congreso: Críticas al proyecto para contar con una agencia especial dentro del USDA para investigar la competencia en el Mercado de hacienda y aves.....	15
Congreso Comisión Agricultura propone expandir la capacidad de producir carne.....	15
USDA anunció nuevos fondos para expandir la capacidad de producción de procesadores de carnes rojas y aves.....	15
The Government’s Actions to Create Fairer Marketplaces.....	¡Error! Marcador no definido.
<b>AUSTRALIA</b> .....	<b>17</b>
Participación de hembras en un nivel bajo confirma proceso de retención en marcha.....	17
Feed lots con existencias en niveles máximos.....	17
Exportaciones de bovinos vivos: Indonesia principal destinos.....	18
Precios de carnes en el Mercado local tenderían a acercarse.....	18
La faena de vacunos cayó 6% en el primer trimestre.....	20
<b>INDONESIA LAWMAKERS PUSH TO HALT SPREAD OF FOOT AND MOUTH DISEASE</b> .....	<b>¡ERROR!</b>
<b>MARCADOR NO DEFINIDO.</b>	
<b>EMPRESARIAS</b> .....	<b>20</b>
BPU proyecta procesar 15.000 vacunos «carbono neutrales» para mediados de 2023.....	20
Está avanzada la venta de frigorífico de Carmelo a inversores argentinos.....	21
JBS desarrolló iniciativa para trazar 1 millón de terceros hasta 2025.....	21
Minerva amplió monitoreo socioambiental de proveedores.....	21



## GLOBAL

### **Acusaciones cruzadas ante la perspectiva de una crisis alimentaria**

Source: Reuters 20 May 2022

A senior official in Moscow rejected the allegations

US Secretary of State Antony Blinken accused Russia on Thursday of using food as a weapon in Ukraine by holding "hostage" supplies for not just Ukrainians, but also millions around the world, reported Reuters.

A senior official in Moscow later rejected the allegations, saying Russians were "not idiots" and would not export food while being subject to tough sanctions.

Addressing the United Nations Security Council, Blinken appealed to Russia to stop blockading Ukrainian ports.

"The Russian government seems to think that using food as a weapon will help accomplish what its invasion has not - to break the spirit of the Ukrainian people," he said.

"The food supply for millions of Ukrainians and millions more around the world has quite literally been held hostage."

The war in Ukraine has caused global prices for grains, cooking oils, fuel and fertilizer to soar.

Russia and Ukraine together account for nearly a third of global wheat supplies. Ukraine is also a major exporter of corn, barley, sunflower oil and rapeseed oil, while Russia and Belarus - which has backed Moscow in its war in Ukraine - account for more than 40% of global exports of potash, a crop nutrient.

Former Russian President Dmitry Medvedev, writing on the Telegram messaging app, said Russians were skilled at producing food needed throughout the world under the right circumstances.

"Everything turns out to be illogical - on the one hand, crazy sanctions are introduced while on the other hand there are demands to supply food," wrote Medvedev, now deputy chairman of Russia's Security Council.

"Things don't work like that. We are not idiots."

Medvedev said producing harvests required people skilled in agriculture, as well as proper equipment and fertilizer.

"Russia knows how to do this," he wrote. "We have all the opportunities to ensure there is food in other countries, so that there are no crises. Just don't prevent us from working."

Russia's UN Ambassador, Vassily Nebenzia, dismissed as "absolutely false" any suggestion that Russia was to blame for a global food crisis that had been brewing for several years.

He accused Ukraine of holding foreign vessels in its ports and mining the waters.

"The decision to weaponize food is Moscow's and Moscow's alone," Blinken said.

"Some 20 million tons of grain sit unused in Ukrainian silos as global food supply dwindle (and) prices skyrocket."

UN Secretary-General Antonio Guterres is trying to broker a deal allowing Ukraine to resume food exports and revive Russian food and fertilizer production to world markets.

23 May 2022

Extreme sanctions are the cause, said Kremlin spokesperson

The Kremlin said on Monday that the West had triggered a global food crisis by imposing the severest sanctions in modern history on Russia over the war in Ukraine, reported Reuters.

The war - and the West's attempt to isolate Russia as punishment - have sent the price of grain, cooking oil, fertiliser and energy soaring.

UN Secretary-General Antonio Guterres said on Wednesday that he was in intense contact with Russia, Ukraine, Turkey, the United States and the European Union in an effort to restore grain exports from Ukraine as a global food crisis worsens.

Russian President Vladimir Putin, the Kremlin said, agreed with the United Nations assessment that the world faced a food crisis that could cause famine.

"Russia has always been a rather reliable grain exporter," Kremlin spokesperson Dmitry Peskov said.

"We are not the source of the problem. The source of the problem that leads to world hunger are those who imposed sanctions against us, and the sanctions themselves."

Russia and Ukraine together account for nearly a third of global wheat supplies.

Ukraine is also a major exporter of corn, barley, sunflower oil and rapeseed oil, while Russia and Belarus - which has backed Moscow in the war and is also under sanctions - account for over 40% of global exports of the crop nutrient potash.

The United Nations has said 36 countries count on Russia and Ukraine for more than half their wheat imports, including some of the poorest, among them Lebanon, Syria, Yemen, Somalia and Democratic Republic of Congo.



The Kremlin said Ukraine had made commercial shipping impossible by mining its waters. Ukraine has lost some of its biggest seaports - including Kherson and Mariupol - to Russian occupation, and fears Russia may try to seize a third, Odesa. Peskov said Russia had not prevented Ukraine exporting grain to Poland by rail - a far slower method - despite the fact that the West was sending in weapons in the opposite direction. A UN food agency official said two weeks ago that nearly 25 million tonnes of grain was stuck in Ukraine due to infrastructure challenges and blocked seaports. US Secretary of State Antony Blinken accused Russia on Thursday of using food as a weapon by holding supplies "hostage" for not just Ukrainians, but also millions around the world.

Source: Reuters 24 May 2022

Discussions necessary to prevent global food crisis

Europe needs to seek talks with Russia on possibilities of reviving the exports of wheat and other food supplies out of Ukraine in order to prevent a global food crisis, reported Reuters, citing European Commission President Ursula von der Leyen on Tuesday.

"It can't be in Russia's interests that because of Russia people are dying of hunger in the world," von der Leyen said in an interview with Reuters at the World Economic Forum in Davos.

"Therefore I think we should first of all look at the dialogue with Russia, whether there is not an agreement that this wheat gets out of Ukraine."

25 May 2022 The agreement includes lifting of some sanctions from Russia

Russia is ready to provide a humanitarian corridor for vessels carrying food to leave Ukraine, in return for the lifting of some sanctions, reported Reuters, citing the Interfax news agency and Russian Deputy Foreign Minister Andrei Rudenko on Wednesday.

Ukraine's Black Sea ports have been blocked since Russia sent thousands of troops into Ukraine on 24 February and more than 20 million tonnes of grain are stuck in silos in the country.

Russia and Ukraine account for nearly a third of global wheat supplies and the lack of significant grain exports from Ukraine ports is contributing to a growing global food crisis.

Ukraine is also a major exporter of corn and sunflower oil.

Western powers have been discussing the idea of setting up "safe corridors" for grain exports from Ukraine's ports, adding that any such corridor would need Russian consent.

"We have repeatedly stated on this point that a solution to the food problem requires a comprehensive approach, including the lifting of sanctions that have been imposed on Russian exports and financial transactions," Rudenko was quoted as saying.

"And it also requires the demining by the Ukrainian side of all ports where ships are anchored. Russia is ready to provide the necessary humanitarian passage, which it does every day."

Russia is in touch with the United Nations on the issue, Rudenko was quoted as saying by another news agency, RIA.

Russia and Ukraine accuse each other of planting drifting mines in the Black Sea.

Rudenko was also quoted by Interfax as saying that possible escort by Western ships of Ukraine's vessels carrying grain would "seriously exacerbate the situation in the Black Sea".

Britain said on Tuesday there are no plans to send British warships to help get food exports out of the blockaded Ukrainian port of Odesa.

Odesa, on the Black Sea, is Ukraine's main deep-water port.

On the shallow-water Azov Sea, Russia's defence ministry said on Wednesday that the port of Mariupol, the Ukrainian city which was taken by Russia, is operating normally after Russian forces completed removing mines from there.

## China

### Ingresaron a China 196 mil toneladas de carne vacuna en abril

27/05/2022 GANADERÍA

China importó 195.859 toneladas peso embarque de carne vacuna en abril, con una baja de 5% respecto a marzo y un aumento de 3% respecto al mismo mes de 2021, informó el Meat International Group. La participación de Brasil creció de forma significativa, siendo el origen de 42% del volumen, unas 82 mil toneladas. En un segundo escalón se ubicaron Uruguay y Argentina con 15% cada uno y luego Nueva Zelanda, Australia y EEUU con 7-8% cada uno. Entre los demás proveedores de China, que acumulan el restante 10%, se destacan Bielorrusia, Rusia, Chile y Costa Rica. En el acumulado de los primeros cuatro meses del año ingresaron a China 717.034 toneladas, 12% menos que en el mismo período de 2021.



## **Siguen distorsiones por la política cero Covid-19 y el confinamiento**

26/05/2022 Continúan las complicaciones en los puertos

El mercado chino sigue distorsionado por el Covid-19. Aunque hubo anuncios de que China estaría flexibilizando sus controles en su política de cero Covid, en los últimos días surgieron nuevas acciones por parte de las autoridades sanitarias que traen pesimismo e incertidumbre sobre la marcha del mercado cárnico.

La agencia Reuters informó que Beijing intensificó las cuarentenas para poner fin a su brote de Covid del último mes, en tanto surgieron señales de frustración en Shanghái, donde algunos lamentaron las restricciones consideradas injustas con la ciudad de 26 millones de habitantes que se prepara para levantar un bloqueo prolongado en poco más de una semana.

La política de "cero-Covid" implementada por las autoridades afecta las perspectivas de la segunda economía más grande del mundo.

Según Reuters, las nuevas cifras de infecciones informadas siguen estando muy por debajo de los niveles observados en muchas ciudades occidentales. La capital reportó 48 nuevos casos este lunes entre su población de 22 millones, y Shanghái menos de 500.

Aun así, la viceprimera ministra china, Sun Chunlan, pidió medidas más exhaustivas para reducir la transmisión del virus y adherirse a la política de cero covid de la nación durante una gira de inspección en Beijing, informó este martes la agencia estatal de noticias Xinhua. La situación en Beijing era manejable, pero los esfuerzos de contención no pueden aliviarse, según Xinhua. En un ejemplo del rigor del enfoque de Beijing, alrededor de 1.800 personas en un vecindario de la ciudad fueron reubicadas en la ciudad de Zhangjiakou en la cercana provincia de Hebei para someterse a cuarentena, informó el Beijing Daily, respaldado por el estado chino.

Mientras tanto, 11 de los 16 distritos de Beijing emitieron instrucciones de trabajo desde el hogar, mientras que el transporte público en la capital se redujo y algunos centros comerciales y demás lugares cerraron.

En la firma Nomura estiman que 26 ciudades chinas estaban implementando bloqueos totales o parciales u otras medidas para frenar el covid a partir del 23 de mayo, lo que involucra a 208 millones de personas y el 20,5% de la producción económica de China. Eso sería menos que los 271 millones de la semana anterior y el 27% de la producción.

En ese contexto, "sigue siendo muy difícil confirmar negocios" de carne vacuna desde Uruguay, aseguró un trader a Faxcarne. Hay frigoríficos que hoy aún tienen disponibilidad para cargar en mayo, cuando regularmente están vendidos varias semanas para adelante, acotó.

La fuente reportó negocios por shin & shank desde Argentina a US\$ 7.900 CFR y vaca en 6 cortes a US\$ 6.800. "La demanda china sigue floja y no tiene los pedidos habituales", aseguró otra fuente argentina, quien informó que se cerraron ventas de shin & shank a US\$ 7.600 CFR.

Mientras tanto, desde Chile se vendieron cuartos de vaca con hueso entre US\$ 5.350-5.400 CFR.

"Hay zonas de Tianjin que entraron en confinamiento. Todavía no he escuchado nada, pero si se agravara el problema, no extrañaría que se pueda complicar el puerto", alertó un bróker. La fuente recordó que todavía hay algunas provincias como Inner Mongolia, entre otras, que no permiten la ventana de alimentos importados, "o sea que sigue muy distorsionado el mercado".

La moneda china mostró señales de fortaleza y en los últimos cinco días el dólar cayó 0,9% (a 6,65 yuanes), aunque en el último mes el yuan se depreció 2,4% frente a la moneda estadounidense.

## **BRASIL**

### **Menor demanda redujo el volumen de negocios y deprimió el mercado**

26/05/2022 Desova dos últimos lotes de animais terminados a pasto e paralisações de frigoríficos exportadores por parte da China contribuem para o enfraquecimento da arroba nas últimas semanas

Nesta quinta-feira, 26 de maio, o mercado brasileiro do boi gordo registrou um baixo volume de negócios, informam as consultorias que acompanham diariamente o setor pecuário.

"Indústrias e pecuaristas se ausentam do mercado, gerando falta de liquidez nas operações de compra e venda de boiadas gordas", relata a IHS Markit.

Com isso, o preço do animal terminado segue com tendência baixista, embora tenha registrado estabilidade nesta quinta-feira na maioria absoluta das praças pecuárias brasileiras, conforme apuração das consultorias.

Nas praças do interior de São Paulo, após recuar R\$ 6/@ nos três primeiros dias desta semana, o valor do boi gordo destinado ao mercado interno (sem recebimento de ágio) não sofreu alteração, se mantendo em R\$ 302/@ (preço brutos e a prazo), segundo dados da Scot Consultoria.

"Como as escalas andaram ao longo desta semana, alguns frigoríficos começaram a sair das compras, esfriando os negócios", relata a Scot, referindo especificamente ao mercado paulista.



Segundo a zootecnista Thayná Drugowick, analista da Scot, as recentes quedas na temperatura intensificaram a saída de lotes de animais terminados a pasto, contribuindo para o enfraquecimento nos preços da arroba.

Nesta quinta-feira, as indústrias de São Paulo abriram o dia ofertando R\$ 4/@ a menos para as compras de novilha gorda, agora negociada a R\$ 294/@, no prazo, valor bruto, acrescenta a Scot.

O preço da vaca gorda ficou estável em São Paulo, valendo os mesmos R\$ 272/@ do dia anterior, enquanto a cotação do boi gordo destinado ao mercado da China (com até quatro dentes, abatido mais jovem, com idade inferior a 30 meses) gira em torno de R\$ 310/@.

Segundo Thayná, desde o início desta semana, considerando a média das 32 praças pecuárias monitoradas pela Scot, a referência para o macho gordo registrou desvalorização acumulada de R\$ 4/@ (ou 1,4%).

“Há ofertas de compra ainda abaixo das atuais referências, mas, até agora, com poucos negócios concretizados”, relata a analista.

No Mato Grosso, outro Estado que vem registrando quedas consecutivas nos preços da arroba, a Scot detectou, nesta quinta-feira, novas baixas na região de Cuiabá – o boi gordo e a vaca gorda recuaram R\$ 2/@, para R\$ 283/@ e R\$ 272/@, respectivamente, enquanto a cotação da novilha gorda sofreu retração diária de R\$ 3/@, atingindo R\$ 277/@ (preços brutos e a prazo).

Na avaliação a IHS Markit, as indústrias frigoríficas devem permanecer fora do mercado até, pelo menos, o meio da próxima semana, quando ocorre a virada do mês – teoricamente, o período de maior demanda interna pela carne bovina, estimulada pelos pagamentos dos salários aos trabalhadores.

Segundo a IHS, mesmo longe dos balcões de negócios, as escalas de abate das indústrias seguem alongadas, o que reforça o movimento de baixa da arroba.

Para os próximos dias, prevê Thayná Drugowick, novas quedas no mercado do boi gordo não estão descartadas.

Segundo ela, o mercado deve ficar atento em relação aos movimentos, por parte da China, de paralisações temporárias de plantas frigoríficas exportadoras, situação que pode intensificar a oferta de animais (que seriam embarcados ao mercado chinês) ao mercado interno, contribuindo ainda mais pela a pressão de baixa nas cotações da arroba.

No mercado atacadista, os estoques excedentes nos entrepostos de distribuição começam a pressionar os preços da carne bovina.

A fraca demanda de proteína, fragilizada pela inflação e pela perda de competitividade frente a outras carnes (suínos e aves), tende a manter os preços dos cortes bovinos oscilando em tendência baixista, prevê a IHS.

Segundo a consultoria, as quedas recentes nos preços dos principais cortes bovinos, além dos problemas comerciais envolvendo o mercado da China, ajudam a explicar a posição de cautela dos frigoríficos brasileiros nas compras de boiada gorda.

### **Carne bovina caem embarques en la tercera semana de mayo**

Por: Denis Cardoso 25/05/2022 Vendas externas do produto in natura atingiram 25,69 mil toneladas na semana de maio/22, queda de 23,4% sobre o volume registrado em igual período do ano passado, informa a Agrifatto

Com uma média de 5,14 mil toneladas embarcadas diariamente, as exportações brasileiras de carne bovina in natura atingiram 25,69 mil toneladas na terceira semana de maio/22, o que significou queda de 23,4% sobre o volume registrado em igual período do ano passado, de 33,56 mil toneladas.

Os dados foram divulgados nesta quarta-feira (25/5) pela Agrifatto, com base em dados preliminares da Secretaria de Comércio Exterior (Secex).

Porém, o preço médio mensal da proteína in natura brasileira continuou subindo na terceira semana deste mês, chegando a US\$ 6,38 mil/tonelada, com valorização de quase 30% sobre a cotação média registrada na terceira semana de maio/21, de US\$ 4,91/tonelada.

Com isso, as vendas externas de carne bovina in natura no acumulado das três semanas de maio/22 totalizaram US\$ 634,61 milhões, montante 1,5% superior ao valor registrado em todo o mês de maio/21, compara a Agrifatto.

### **Récord en las exportaciones de carnes bovinas del primer cuatrimestre de 2022**

27 de maio de 2022

Os dados consolidados compilados pelo MAPA junto à SECEX/ME confirmam que apenas a carne suína continua registrando resultados negativos em 2022.

O volume embarcado recuou 7,31% e o preço médio 10%, o que resultou em uma receita cambial mais de 16% inferior à do primeiro quadrimestre de 2021. De toda forma, tais resultados vêm sendo amplamente compensado pelas carnes bovina e de frango, sobretudo pela primeira.





Os índices de aumento do volume e do preço da carne bovina estão muito próximos: 26,99% e 24,35%, respectivamente. Mas disso resulta uma receita cambial cerca de 58% maior que a de idêntico período do ano passado e correspondente a mais da metade (51,88%) da receita cambial das carnes.

Já a carne de frango, embora com resultados mais modestos, continua com expansão significativa. De 8,51% no volume, de 21,64% no preço médio e, conseqüentemente, de 32% na receita cambial. No período, representou quase 57% do volume total de carnes exportadas, mas gerou receita cambial equivalente a 36,5% do total.

A ressaltar que, conforme dados da SECEX/ME, a carne bovina obtém, neste ano, o melhor primeiro quadrimestre de todos os tempos em termos de volume, preço e receita cambial.

### **Estudio confirma una mayor velocidad en el engorde la hacienda**

23 de maio de 2022

Estudo da Cargill mostra que o confinamento de gado no Brasil ficou mais eficiente nos últimos anos. Os animais estão ganhando peso com mais rapidez e precisam comer menos matéria seca para isso, indica o sexto Benchmarking Confinamento Probeef, para o qual a empresa consultou 120 estabelecimentos e analisou informações de 1,1 milhão de animais.

Em 2021, o ganho médio de peso foi de 1,526 quilos por dia, um aumento de 2,4% em relação a 2017. Em rendimento de carcaça, o incremento foi de 2,45%, para 1,041 quilos. A melhoria da conversão alimentar foi de 1,67% – para produzir um quilo de carne, o boi ingeriu 6,93 quilos de matéria seca.

“Esses números apontam que a inovação e a sustentabilidade têm tido a tecnologia e a gestão como fortes aliados e isso favorece tanto a produtividade quanto a qualidade no confinamento”, destaca Felipe Bortolotto, gerente de tecnologia para gado de corte da Cargill.

### **CHINA suspendió cuatro establecimientos ( 2 de JBS y 2 de Marfrig)**

25 May 2022 No reasons were given for the suspensions

China has temporarily suspended beef imports from four Brazilian slaughterhouses, two operated by JBS SA and two by rival Marfrig, according to a statement sent to Reuters confirming the move.

The suspension was announced by the China's General Administration of Customs and is effective immediately. The Chinese government did not detail the reasons for the beef plants it banned.

"The Ministry of Agriculture, Livestock and Supply confirms that it received the notification on Tuesday by the Chinese authorities about the suspensions."

According to an industry source speaking on condition of anonymity, one of the banned plants is located in the municipality of Promissao, Sao Paulo state. It's prohibited from exporting to China for four weeks.

Marfrig's Varzea Grande plant, in Mato Grosso, is suspended for a week, according to the same source.

The source also said JBS had two units suspended, one in Senador Canedo, Goias state, and another in Lins, Sao Paulo state, for a week. Marfrig declined to comment on the matter. JBS did not immediately respond to a request for comment.

Beijing's decision comes hours after authorities from Brazil and China met and agreed on advancing the bilateral trade agenda, in talks that included the signature of a protocol to export Brazilian corn to China

### **Producción ganadera afectada por el conflicto en Ucrania**

23 de maio de 2022 Os produtores brasileiros de carne estão enfrentando um cenário desafiador desde o fim de 2021. Entre novembro e março, os preços do milho e da soja tiveram aumento de 15% e 20%, respectivamente, segundo os indicadores do Centro de Estudos Avançados em Economia Aplicada (Cepea).

Antes da guerra na Ucrânia provocada pela Rússia, a falta de insumos, especialmente de fertilizantes importados do Leste Europeu, foi um dos principais fatores para a alta dos grãos. Além disso, eventos climáticos reduziram a produtividade e pressionaram as cotações da matéria-prima para a ração dos animais.

O conflito adicionou mais instabilidade e incertezas ao cenário. “Os balanços de grãos ficaram mais apertados, e a gente ainda não consegue ter clareza do que virá”, comenta César de Castro Alves, especialista da Consultoria Agro do Itaú BBA. Ainda que o impacto seja geral no agronegócio, cada proteína animal deverá sentir os efeitos de forma diferente até encontrar oportunidades na crise.

Pecuária de corte

A redução da importação de fertilizantes de Belarus e Rússia, que piorou por conta da guerra na Ucrânia, não afeta somente a agricultura, como esclarece Nivaldo Dzyekanski, presidente da Associação Brasileira de Angus. “Não fazemos mais pecuária com extrativismo, nós vamos com pecuária com adubação de solo”, explica ele.



Dessa forma, o custo de produção é atingido em todo o ciclo do animal. Primeiro na cria, quando a forrageira é utilizada para alimentação, depois na terminação, mais uma vez a pecuária é afetada por conta do aumento de consumo de grãos na ração animal.

“O custo para fazer a pastagem dobrou, o que causa um impacto aproximado de 30% do gasto total de produção do animal”, calcula Dzyekanski. Isso pode gerar aumento entre 10% e 15% no preço da carne bovina para o consumidor final.

O setor ainda sofre com o aumento do preço do petróleo provocado pela tensão na Europa. “Tem animal que viaja 1.200 quilômetros para ir para o abatedouro”, explica o especialista. Outro fator de preocupação é a queda do dólar, um efeito colateral inusitado da guerra, que torna a proteína exportada mais barata e prejudica as margens dos pecuaristas.

## URUGUAY

### Se acentúa la presión bajista sobre el ganado gordo

Precio del ganado consolida ajuste y se alargan las entradas

por Javier Lyonnet mayo 26, 2022

El punto de inflexión que comenzó la semana pasada en el precio del ganado gordo se empezó a consolidar esta semana, con parte de la industria frigorífica dedicada a la faena de ganado de corral y con entradas más largas y propuesta de precios más bajas por animales de pasto.

El precio del novillo gordo está entre US\$ 5,30 y US\$ 5,45 y las vacas pesadas muy buenas entre US\$ 5 y US\$ 5,15, con algún centavo más por lotes muy especiales.

La vaquillona se coloca entre US\$ 5,15 y US\$ 5,30 con más fluidez por los animales especiales y muy buenos para abasto, y con entradas más largas y sobre el piso para las de industria, dijo Jose Aicardi, director de Megaagro en Tiempo de Cambio de radio Rural.

No están parejos ni los valores ni los precios entre las industrias, señaló Aicardi.

La realidad del mercado del novillo de pasto se verá después de la ventana de cuota, afirmó el presidente de la Asociación de Consignatarios de Ganado (ACG), Diego Arrospide.

“Llevamos tres semanas intensas de ganado de corral, estimamos una semana más y que empiece a bajar, para que se vea un poco más la realidad del mercado”, dijo Arrospide, “qué actitud toma la demanda en cuanto a los niveles de faena y en base a eso veremos si se va a mantener una estabilidad, un equilibrio, o va a seguir teniendo alguna corrección”.

La faena de cuota 481 “le permite a la industria estar más cómoda y hace una propuesta de valores que ha tenido un ajuste que es normal en estas ventanas y esta época del año”, apuntó Aicardi.

En reposición hay oferta importante de terneros para la época, en un mercado que los sigue absorbiendo, y agilidad para negocios cortos de novillos y vaca de internada.

La oferta de los próximos meses dependerá de la avidez de la demanda, dijo Arrospide; “apareciendo el estímulo del precio los ganados aparecen, los ciclos se acortan, se intensifica a fuerza de estímulo económico”.

Más allá de que los verdes estén un poquito retrasados, se ven comidas, se invierte en verdes, estos valores permiten inversiones de suplementación y “en la medida que sigamos viendo precios buenos más allá de ajustes lógicos, el ganado va a seguir apareciendo”.

“Tenemos un rodeo más joven y con mayor tracción de los corrales en la oferta y en la recría, son un dinamizador de toda la cadena”, dijo el presidente de ACG en Tiempo de Cambio.

### China retiene mercadería de frigorífico uruguayo por exámenes covid

por Javier Lyonnet mayo 25, 2022

El Frigorífico Salto (Somicar), uno de los tres más importantes del país a nivel de faena de ovinos, fue suspendido por una semana por parte de la Administración General de Aduanas de China.

La dirección de Servicios Ganaderos del MGAP confirmó que por una semana serán retenidos los contenedores de esta planta mientras son analizados para buscar rastros de covid, una política de «auditorías virtuales» que las autoridades chinas practican sobre las mercaderías que importa el país.

El frigorífico continuará normalmente con su operativa de faena y de exportación. La suspensión es en los mismos términos que la impuesta en abril a los frigoríficos Las Piedras y Sirsil.

El Frigorífico Salto es el tercero en volumen de faena ovina, con casi 60 mil animales en lo que va de 2022, un 13% del total de cabezas faenadas este año. En el mismo lapso ha procesado 15 mil vacunos.

Además de la planta uruguaya, China suspendió el ingreso de carne de cuatro plantas frigoríficas brasileñas y dos rusas.

En el caso de Brasil son dos plantas de Marfrig y dos de JBS. De las cuatro plantas brasileñas, a una se le suspendió el ingreso de productos por cuatro semanas, al resto por una semana, en virtud del fuerte



control que se está haciendo a nivel de auditorías virtuales por las autoridades chinas -por tema Covid- a plantas frigoríficas de sus principales proveedores de carne vacuna. Uruguay es el segundo proveedor de carne vacuna a China por volumen en 2022 (detrás de Brasil) y el tercero en carne ovina, por detrás de Australia y Nueva Zelanda.

### **Novillo Tipo 2.0 en suba y con cambios en la distribución**

por Cecilia Ferreiramayo 25, 2022

El NovilloTipo 2.0, indicador que fue actualizado y relanzado por INAC la semana pasada, marcó un máximo en abril, con una tendencia creciente sostenida del valor de la hacienda y una leve recuperación mensual del valor agregado industrial.

El NT 2.0 fue de US\$ 1.826 por cabeza, 5,2% superior al valor en dólares del mes de marzo de 2022.

“El incremento se explica por el aumento en el valor de todos los productos -canasta de exportación, canal al mercado interno, menudencias y subproductos-, con excepción del cuero, cuyo precio se mantuvo estable”, señaló INAC.

La participación porcentual por componente y fue 82% hacienda y 18% valor agregado industrial, estable con respecto al mes previo.

El valor de la hacienda subió y se ubicó en US\$ 1.501/cabeza, 5% más respecto al mes anterior.

El valor agregado industrial, que había disminuido consecutivamente en los meses previos, recuperó US\$ 20/cabeza respecto al mes de marzo, pero se mantuvo bastante por debajo de los valores alcanzados en los dos primeros meses del año.

En el cuatrimestre enero-abril 2022, el valor promedio ponderado del Novillo Tipo 2.0 fue US\$ 1.738/cabeza. La participación de la hacienda y del valor agregado industrial fue 80% y 20%, respectivamente.

¿Qué cambios incorpora el Novillo Tipo 2.0?

Tras 15 años de existencia del NT, el indicador actualizado considera un animal de mayor peso (520 kilos) e incorpora cambios en la canasta de exportación. “El cambio más importante tiene que ver con el novillo en sí que se considera.

En el 2006 cerraba con 480 kilos de peso vivo y hoy en 520 kilos”, señaló Jorge Acosta, gerente de Información de INAC entrevistado por Tiempo de Cambio de radio Rural.

También hay un cambio en la distribución. “El NT anterior estaba dando una distribución muy volcada a la hacienda. Ahora se compensa y el cuatrimestre cierra más o menos en 80%-20%”, apuntó.

### **Se faenan bovinos más jóvenes y cada vez más pesados**

Pablo Antúnez Por Pablo Antúnez, 22/05/2022 El Instituto Nacional de Carnes presentó su nuevo indicador adaptado a la realidad de mercado: Novillo 2.0

Uruguay continúa consolidando la tendencia de faenar cada vez novillos más jóvenes y más pesados, incrementando el nivel de extracción, la inversión y la calidad de carne. En 2007 el novillo en Uruguay pesaba 480 kilos y hoy pesa 520 kilos, con 281 kilos de canal caliente (rendimiento 54% en cuarta balanza) y 277 kilos de canal enfriada (merma 1,5%). Ese y otros cambios que también abarcan a la exportación de carnes y a los mercados, motivaron al Instituto Nacional de Canes (INAC) a poner en marcha su nuevo indicador: el Novillo 2.0. La estadística presentada esta semana pasó a sustituir al Novillo Tipo que se calculó durante 15 años.

Conrado Ferber, presidente del INAC, afirmó que el Novillo 2.0 “refleja mejor la realidad del sector”. El jerarca de gobierno y su vicepresidente, Guido Machado, conjuntamente con el gerente de Información, Jorge Acosta; y el jefe de Valor Agregado Sectorial, Fernando Reich, presentaron también más información relevante del sector cárnico, motor de la economía uruguaya.

“Todos nos dábamos cuenta que en el Novillo Tipo habían números que no estaban resultando consistentes y en los últimos dos años se hizo bien evidente”, explicó Ferber. El Novillo 2.0 apunta a brindarle mayor transparencia a la cadena cárnica, donde hoy se faenan novillos más pesados y hay muchos cortes que se exportan a China y en algunos casos, en 2006, esos cortes no tenían valor o no iban a ese destino.

En abril, el Novillo 2.0 fue US\$ 1.826 por cabeza, tomando la venta de todos los productos, valor que es 5,2% superior al valor en dólares del mes de marzo de 2022, remarcó el gerente de Información de INAC, Jorge Acosta.

Asimismo, el valor de la hacienda mantuvo la tendencia creciente de los últimos meses y se ubicó en US\$ 1.501 por animal, mostrando un aumento del 5% respecto al mes anterior. El valor agregado industrial, que había disminuido consecutivamente en los meses previos, recuperó US\$ 20 por animal respecto al mes de marzo, pero se mantuvo bastante por debajo de los valores alcanzados en los dos primeros meses del año. La participación porcentual por componente fue 82%-18%, hacienda y valor agregado industrial, respectivamente, manteniéndose estable con respecto al mes previo.





En el cuatrimestre enero-abril 2022, el valor promedio ponderado del Novillo Tipo 2.0 fue US\$ 1.738 por cabeza. La participación de la hacienda y del valor agregado industrial fue 80% y 20%, respectivamente. Cuatrimestre.

En este período, la faena de bovinos mostró un aumento de 13,3%, siempre comparando con igual período de 2021. El aumento es equivalente a 104.000 bovinos y se industrializaron 287.000 más que en 2020. Dentro del cuatrimestre, la tendencia se marcó más en febrero, donde el crecimiento fue 23% más alto que en igual mes de 2021, remarcó Acosta.

Salvo en la categoría de terneros, todas las demás mostraron recuperación en las faenas, pero el principal aumento se dio en novillos jóvenes, donde subieron en la faena 66.000 cabezas (36%), así como en las vacas de ocho dientes, que crecieron 30.000 cabezas (11%). La faena de vacas continúa siendo alta, pero eso no está significando una liquidación de stock, porque el rodeo bovino está rejuveneciéndose y se vuelve cada vez con un perfil más criador.

A su vez, también creció la faena de vaquillonas (26%), producto de la mayor incidencia de los corrales de engorde, donde la Cuota 481, el contingente de carne de alta calidad con destino a la Unión Europea para ganados terminados a granos durante los últimos 100 días previos a la faena, tienen una incidencia importante. Ese 26% de aumento representa 24.000 cabezas.

Más allá de los cambios, según los datos del INAC, siempre en el primer cuatrimestre del año, se mantiene la estructura de faena histórica: 48% novillos, 37% vacas y 13% vaquillonas. El total de bovinos que pasaron por frigorífico en el período citado fue 886.436 comparado con 782.169 cabezas de 2021.

Precios y exportación.

A su vez, el precio del novillo en cuarta balanza aumentó 46%. Empujados por la demanda de China en el mercado mundial de carnes, los ganados destinados a la producción de carne en Uruguay llegaron a valores históricos, manteniendo la inercia que habían mostrado en 2021.

No sólo se industrializó más ganado, también se exportó más. Crecieron los volúmenes y los precios en todas las carnes durante el primer cuatrimestre.

Desde el INAC se destacó que en abril se generaron US\$ 1.156 millones por concepto de exportaciones de todas las carnes, cifra que representa un aumento de 54% -que son US\$ 403 millones- respecto al primer cuatrimestre de 2021 y US\$ 575 millones más que en 2020.

Del monto total, US\$ 691 millones corresponden a las exportaciones a China, que marcan un aumento de 71% respecto a 2021 y vuelve a posicionarse como el principal socio comercial, con el 60% del total exportado (son seis de cada 10 kilos exportados).

A su vez, los mercados de América del Norte representaron el 12% de los ingresos totales por exportación de carne bovina, seguidos de la Unión Europea con 11% del total.

Por otra parte, el Mercosur, con Brasil a la cabeza, siguió consolidándose como el cuarto destino de las exportaciones de carne, con el 5% del total. La carne bovina representó 82% del total y obtuvo US\$ 950 millones, marcando un crecimiento del 59% equivalente a una recuperación de US\$ 354 millones frente al 2021.

En carne bovina, hubo un repunte importante del volumen exportado a China, marcando un crecimiento de 90,9% en los ingresos, equivalentes a US\$ 277 millones más respecto a 2021 y US\$ 371 millones comparando con 2020.

En la Unión Europea, uno de los mercados de mayor valor, hubo una baja en el volumen exportado de 1,7%, en los mercados de América del Norte otra baja de 6,5% y en Reino Unido otra caída de 30,4%. Sin embargo, a nivel del Mercosur aumentó 37,3% el volumen exportado, con una recuperación en el monto percibido de US\$ 16 millones, al tiempo que Japón aumenta considerablemente 170% en ingresos y 105% en volumen.

Respecto al Índice Medio de Exportación (IMEx) de INAC, en el cuatrimestre citado hubo un fuerte aumento en los precios de exportación en todos los mercados, promediando un incremento de US\$ 1.152 por tonelada peso canal, equivalente a 29.8% de variación. Los principales destinos: China (+34.7%), Unión Europea (+36.6%), USMCA (+21.7%) y Mercosur (+26.4%). Se revalorizan los cortes en Reino Unido (+42.5), Japón (+31.5%), Corea del Sur (+52.9%).

Se viene de un 2021 que fue récord en faena y exportación

El sector cárnico viene de un 2021 muy favorable, con récord de faena en bovinos e ingresos por exportación de carnes y subproductos.

Según los datos del Anuario 2021 del Instituto Nacional de Carnes (INAC), la faena de bovinos en 2021 alcanzó los 2.638.301 cabezas, un 32% más de cabezas respecto a 2020. Esto significó 631.754 animales incrementales y supera, incluso, a años como el 2006, en que se faenaron 2.588.538 cabezas.

El crecimiento se vio llamativamente acentuado en el tercer trimestre del año, siendo 50% mayor, en términos de volumen, respecto al mismo período del año anterior. Históricamente, en el tercer trimestre del año suele ser más baja. Sin embargo, en 2021 este comportamiento fue distinto, siendo un trimestre en que se aceleró la producción en los establecimientos, lo que convirtió a este período en un récord



histórico en animales faenados. El 48% de los animales faenados fueron novillos, seguidos por 37% de vacas y 13% de vaquillonas; en menor medida participan terneros y toros.

Respecto a los últimos años, los datos del Anuario 2021, mostraron cómo han aumentado levemente su participación los novillos, pasaron de un 46% a 48% de 2019 a 2021. Por su parte, las vaquillonas se ubican en un 13%, algo debajo al año anterior pero muy por encima del valor de diez años atrás, cuando se situaban en 9,6%. Esto se explica, en gran parte, por la incorporación paulatina de esta categoría a los sistemas intensivos de engorde.

A su vez, la faena de vacas -que superó las 980 000 cabezas- disminuye su participación en 2 puntos porcentuales, pasando de 39% en 2019 a 37% en el 2021.

Por otro lado, desde 2006 hasta el año pasado, en todos los casos se constata aumento de peso en Cuarta Balanza, siendo de unos 25 kg para novillos, unos 29 kg en vacas y unos 45 kg en vaquillonas entre 2006 y 2020). En 2021, el alto nivel de actividad de faena verificado no fue acompañado, sin embargo, por el nivel de producción por animal, evidenciándose una disminución de los pesos promedio de todas las categorías. Los novillos promediaron 276,6 kg, mostrando una reducción de 6 kg respecto a 2020. Las vaquillonas registraron un promedio de 223,3 kg (menor a los 231,2 kg de 2020) y las vacas, pasaron de 236,4 kg en 2020 a 231,8 kg al cerrar 2021.

### **Creció la faena de ganados de corral**

23/05/2022 Según Anuario de INAC, en 2121 fueron un 13,4% del total

El crecimiento de novillos jóvenes y vaquillonas de ganados aportados por los corrales de engorde en la faena de bovinos, sigue creciendo.

Según los datos del Anuario Estadístico del INAC 2021, los corrales de engorde aportaron 354.651 cabezas, lo que representó el 13,4% de todos los animales faenados (2. 638 301 bovinos). Este valor muestra un crecimiento del 17% respecto a 2020 y se constituye en el valor anual más elevado de la serie, que acumula en diez años más de 2,3 millones de cabezas faenadas provenientes de los corrales de engorde, informó el INAC.

Es la primera vez que el Anuario de INAC incluye datos sobre la faena de ganados procedente de los corrales de engorde.

El crecimiento ha sido constante, tanto por categoría como por volumen, pero según INAC, ese aumento se dio en forma diferenciada en varios períodos. En primer lugar, desde la habilitación en 2012 se verificó un crecimiento muy importante durante los primeros dos años. Luego, entre 2014 y 2017, crece a tasas mayores al 12% anual, con un promedio de 17.500 cabezas al mes, distribuido en todos los meses del año.

A partir del segundo semestre de 2017 continuó creciendo, pero con una estacionalidad muy marcada debido a las nuevas condiciones de acceso para la Cuota 481, que se estableció en períodos trimestrales a partir de ese momento.

Según INAC, este nuevo comportamiento cambió radicalmente la distribución mensual de la faena, alcanzando máximos de faena por encima de las 55 000 cabezas mensuales. En los últimos cinco años, se pasó de una participación menor del 10%, en 2016, a tener 15,1% en 2020, verificándose un crecimiento de la faena de corral (del 4%) y una disminución de la faena total (del 10%).

En cuanto al comportamiento por categoría, observó una evolución muy diferente para novillos y vaquillonas. Los novillos pasaron de representar un 15% de la faena total al inicio de este período para aumentar a un 23% del total de los faenados en 2021 y las vaquillonas a 29% en 2019 para luego bajar.

### **La condición corporal del rodeo bovino se mantiene**

Pablo Antúnez Por Pablo Antúnez, 23/05/2022

Según encuesta RING realizada por el Plan Agropecuario

La condición corporal del rodeo de cría no varió en abril y los productores están reportando buenos porcentajes de preñez, según mostró la encuesta de la Red de Información Ganadera (RING), impulsada por el Instituto Plan Agropecuario (IPA), abarcando un universo de 359 productores asociados.

Sólo 3% de los ganaderos reportó condición corporal crítica (debajo de 3,5), mientras que el 63% reportó que se ubica entre 3,5 y 4. Según la opinión de los productores, en abril se perdió la oportunidad de mejorar el estado corporal para entrar al invierno mejor.

Según la encuesta, los productores que realizaron diagnóstico de gestación en marzo (63%) reportaron más de 80% de preñez. También en la categoría vacas de segundo entore, categoría de reconocida sensibilidad, los resultados logrados son destacados.

Respecto al destino de las vacas de cría en caso de lograr resultados de diagnósticos de preñez superiores al 85%, el 80% respondió que las retendrá en el rodeo, lo cual implica un crecimiento de la actividad y una consolidación de la máquina de cría de cara al próximo servicio. A su vez, casi 3 de 4



vacas tuvieron por destino la internada. Mientras el 47% respondió que las internará, el 25% las venderá como vacas de internada, solo 7% las entorará en el invierno y el 5% en la próxima primavera.

En caso de las recrias, el peso de la vaquillona de 1 a 2 años, categoría clave para organizar el rodeo en una preñez temprana, las respuestas son diversas, pero el 80% reporta pesos superiores a 240 kg, situación muy auspiciosa y además superior a lo reportado en marzo (64%).

La encuesta mostró que 61% de los productores reportó tener planificado suplementar en invierno. El suplemento señalado como preferido (71%) es la ración, seguido por los fardos, en el 38% de los productores encuestados.

Respecto a la situación forrajera, la mejora de la disponibilidad de forraje verificada en febrero se mantuvo y se consolidó en marzo, pero no se logró mantener en abril, lo cual es una "alerta".

Mientras crece levemente el número de productores en situación crítica (5%), aquellos que reportan una excelente situación (más de 9 cm) se reducen desde 13% a 7%. El grueso de los productores (88%) reporta alturas de entre 3 y 9 cm de disponible. Según la percepción de los productores abril 2022 presenta una situación más crítica que abril 2021. Esta percepción, en entrada de un invierno anticipado, impone el monitoreo permanente.

**Incidencia de las bicheras**

La mosca de la bichera y su combate sigue preocupando. La encuesta Ring de abril mostró que el 96% de los productores consultados dijo que la erradicación es un tema entre importante y muy importante para el sector.

En abril, 33% respondió que la incidencia era moderada o importante y 67% que era baja.

## **Uruguay va a seguir vacunando contra la aftosa: consideran que hay más riesgo que oportunidad**

25/05/2022 GANADERÍA

La vacunación contra la fiebre aftosa del rodeo bovino nacional volvió a estar en la mesa de debate de Paraguay luego de que la Secretaría de Agricultura, Ganadería y Abastecimiento (Mapa) de Brasil anunció que dejará de vacunar en seis estados y el Distrito Federal de Brasil a partir de noviembre del 2022, comunicación que se oficializó a mediados de abril en el acto de inauguración de la ExpoZebu en Uberaba. Posterior a esto, la autoridad sanitaria de Paraguay confirmó que Paraguay se encamina a dejar de vacunar contra la fiebre aftosa en un mediano plazo, pero con una necesidad de empezar cuanto antes la reestructuración del esquema de vacunación. "La idea del proyecto es que la última vacunación sea para el segundo periodo del año 2025. Esa es la posición", indicó. Mientras tanto, ganaderías como la uruguaya, tienen una "muy clara posición y hay coincidencia entre el sector público y privado" en que el país va a seguir vacunando contra la fiebre aftosa, comentó a Valor Agregado en Radio Pa'i Puku el periodista Martín Olaverri. Dijo que Uruguay pretende mantener el estatus de libre de aftosa con vacunación porque entiende que "da seguridad sanitaria y aleja la posibilidad de un riesgo de aftosa como ocurrió en el comienzo de la década del 2000 cuando enfrentó el problema y perdió los mercados". Mientras que desde la visión de los accesos internacionales, el socio del Mercosur "ha logrado la apertura de mercados exigentes como Japón siendo libre de aftosa con vacunación". Por consiguiente, Olaverri señaló que "en el análisis de relación entre la oportunidad y el riesgo, se considera que es mayor el riesgo; y por lo tanto la posición de Uruguay, tanto del sector privado como público es de mantener la vacunación contra la aftosa". Por otro lado, el presidente de la Federación de Agricultores de Río Grande del Sur, estado que fue declarado libre de aftosa sin vacunación en mayo del año pasado por la Organización Mundial de Salud Animal, Gedeao Pereira, dijo que hasta el momento "no hemos sentido progreso en términos de precios y mercados". Además consideró que no todos los estados ni las regiones tienen la capacidad de levantar la vacuna. Dijo que Río Grande del Sur, por ejemplo, tiene una garantía muy fuerte por la vacunación de los vecinos: "Por un lado está Argentina, por el otro Uruguay y tenemos el océano Atlántico, es muy difícil que ingrese el virus".

## **PARAGUAY**

### **Analista prevé alza en el precio de la hacienda**

24/05/2022 GANADERÍA

A poco menos de un mes de ingresar al invierno, los productores se preparan para enfrentar una estación difícil para la ganadería después de varios años con irregularidades de lluvias, que no permiten contar con buena disponibilidad de agua para los animales. El empresario ganadero, Mauricio Möller, comentó en Valor Agregado en Radio Pa'i Puku 720 AM que la mayor oferta de animales gordos en las últimas semanas, normal para la época, ha presionando a la baja los precios en frigorífico de todas las categorías, pero dijo que pasando la zafra de ganados de pasturas los valores se deberían empezar a recuperar. Y afirmó: "De julio en adelante podemos volver a tener ganados en referencias de US\$ 4 a la carne, hasta



llegar a los US\$ 4,20 o pasar esa cotización en los meses de octubre y noviembre, siempre dependiendo de cómo sea el comportamiento del invierno". La suba proyectada, responde a que normalmente en agosto los frigoríficos aumentan la demanda para Chile por las fiestas de septiembre y la oferta de materia prima para las plantas es menor. "Creo mucho la posibilidad de tener mejores precios a partir de mediados de julio", añadió. Con respecto al mercado de reposición, dijo que a corto plazo hay mucha oferta de animales y los recriadores están observando el escenario para asegurar las compras. "Es importante aguardar la entrada del invierno, saber cómo se comporta junio para luego establecer las compras de las tropas que necesitamos", señaló. Aseguró que una vez termine la vacunación y esté más presente el invierno la hacienda general de invernada va a bajar el precio. "Hoy hablamos de terneros en 14 a 15 mil guaraníes por kilo, pero estimo que vamos a trabajar con precios en 12,5 a 14 mil, dependiendo el peso", cerró.

### **Exportación de carne mejoró en facturación y bajó en volumen**

25/05/2022

En los primeros cuatro meses del año, la exportación de carne bovina de Paraguay refleja el mejor comienzo en facturación, al menos desde que hay registros

En los primeros cuatro meses del año, la exportación de carne bovina de Paraguay refleja el mejor comienzo en facturación, al menos desde que hay registros, con 509,4 millones de dólares, un 2,8% por encima del mismo periodo del año pasado.

En volumen, la venta al exterior se ubica 14,1% por debajo al primer cuatrimestre del 2021 con 95.738 toneladas. Sin embargo, es el segundo año de mayor exportación, quedando atrás del 2021 que fue histórico en faena, exportación y facturación.

El precio promedio de la tonelada exportada se posicionó en US\$ 5.320, un 19,5% más que los US\$ 4.450 del 2021.

Del total comercializado a 43 mercados, el 90% se concentró en los cinco principales destinos, con Chile que se ubica como mayor comprador absorbiendo el 45% de todo lo exportado.

### **Presidente de la CPC: "El hato ganadero disminuye año a año y nos preocupa"**

27/05/2022 GANADERÍA La población bovina del país sigue con una tendencia a la baja y es un factor que preocupa a todos los sectores de la pecuaria. Randy Ross Wiebe, presidente de la Cámara Paraguaya de Carnes (CPC), sostuvo en Valor Agregado en Radio Pa'i Puku que todos los actores de la cadena deberían encarar un trabajo conjunto y diseñar estrategias para revertir esta situación. El representante del sector industrial habló también del mercado internacional de la carne, las perspectivas de precios del ganado y la postura sobre la vacunación contra la fiebre aftosa. ¿Cómo analiza el comienzo del año para la industria frigorífica? En los primeros cuatro meses del año observamos una reducción cercana al 13% de la faena de bovinos en frigoríficos en comparación con el mismo periodo del año pasado, que son prácticamente unas 100 mil cabezas menos. Esto tiene que ver con algunos factores climáticos y también la situación en Rusia, principalmente en los meses de febrero y marzo. ¿Qué evaluación hace respecto a los mercados globales? Respecto a los mercados, están funcionando de manera regular, hay algunos que están teniendo menos actividad, otros prácticamente con actividad nula como Rusia, pero eso fue absorbido en cierta manera por otros mercados. Abril fue un mes muy interesante, de mucha demanda, sobre todo de Europa y Chile; no obstante, hubo un freno nuevamente en mayo. ¿Qué papel jugó Chile para compensar el cierre temporal del Rusia? Chile compra una carne totalmente diferente a lo que exportamos a Rusia. Más bien mercados como Brasil, países africanos y árabes fueron los que absorbieron esa carne que antes se destinaba al mercado de Rusia. Pero sí se observó un crecimiento de la participación del mercado chileno en los últimos meses, en cierta forma por no poder contar con el mercado de Rusia. Con respecto a Rusia, ¿cuándo se podría volver a los volúmenes normales? Este año vemos difícil que se puedan normalizar los envíos al mercado ruso porque estamos teniendo muy poca actividad por el tema de transferencias bancarias y problemas de logística. Hasta que no se suspendan las actividades bélicas entre Rusia y Ucrania vemos muy difícil que se pueda normalizar y vamos a tener que buscar mercados alternativos que absorban ese excedente de carne exportable que tenemos. ¿Dónde se puede colocar esa carne, Taiwán puede ser una alternativa importante? Taiwán es una alternativa importante para ciertos cortes, no para todos, pero si es una opción interesante y podemos enviar parte de lo que destinamos a Rusia. También están mercados como Brasil, Uruguay y algunos otros países como Kuwait y naciones árabes.

Randy Ross, presidente de la Cámara Paraguaya de la Carne.

¿Cómo proyectan el resto del primer semestre para la exportación? Hay mucha oferta de ganado, pero los mercados no están acompañando. Abril fue un mes más dinámico, pero ya en mayo observamos que las cantidades son más limitadas. Europa está mermando su compra y Chile tiene problemas de tipo de cambio y están teniendo una mayor oferta de carne de Brasil. Actualmente estamos notando un freno en los mercados, y por otro lado tenemos una oferta bastante fuerte de animales en el mercado interno y esa





es la explicación por lo que se están moderando los precios. ¿Qué perspectivas hay para el segundo semestre del año para el precio de la hacienda? Dependemos exclusivamente del precio que conseguimos afuera y del tipo de cambio; estos son dos factores importantísimos que definen en cierta manera el precio que se paga al productor. La escasez de ganado hace una presión adicional y también sabemos que hay una capacidad de faena muy fuerte en Paraguay y en el último tiempo no está creciendo el hato. Esto generará nuevamente una escasez de la oferta de ganado y va a tener efectos en los precios. Tal vez en los meses de agosto y septiembre podría darse un aumento de los precios de compra de ganado, por la cantidad de animales y la capacidad instalada de faena. En 2022 podría darse un volumen similar de faenas al año pasado, cuando fueron históricos... Creo que vamos a estar por debajo. Según los datos de la última vacunación hubo de nuevo una retracción del hato ganadero nacional y el año pasado tuvimos una faena muy por encima del promedio porque la gente vendió por encima de los valores normales por la sequía y las quemazones. Entonces este año habrá una merma de la faena de ganado en las industrias frigoríficas. ¿Es una preocupación para el sector industrial esta caída del stock de ganado? Sin ninguna duda es preocupante. La capacidad de faena está aumentando; sin embargo, año a año el hato ganadero está disminuyendo y ese es un factor que a todos nos preocupa. Deberíamos ponernos de acuerdo entre todos los actores de la cadena y ver alternativas de cómo aumentar el stock, para ir creciendo de nuevo y aumentar los ingresos del país. Hay dos maneras de aumentar los ingresos; una es con mejores precios, tarea en donde estamos enfocados día a día con la búsqueda de nuevos mercados, y la otra es exportando más volumen. Los dos tienen que ir de la mano y tendría un impacto muy importante para el país. ¿Cómo analiza el aumento de la faena de toros y la disminución de novillos? Hay mercados para distintos tipos de animales, pero no podremos mejorar así nuestra calidad de carne. Si queremos apuntar a una carne premium debemos aumentar la faena de novillos. ¿Se puede dar una diferenciación de precios para incentivar eso y encontrar mejores valores en el mercado internacional de la carne? Hoy es menos, hay mercados que prefieren, pero son de menor volumen. El día que se encuentre un mercado que exija y pague un diferencial creo que a nivel país podremos hacer una diferenciación más grande. Hoy en día no tenemos mercados de volumen que paguen este diferencial. ¿Por último, qué posición tiene la Cámara Paraguaya de Carnes en relación al levantamiento de la vacunación contra la aftosa en Paraguay? Todos los programas de erradicación tienen que tener un límite y no se puede vacunar eternamente, por ese lado es entendible la posición del Servicio Nacional de Calidad y Salud Animal (SENACSA). También el hecho de que todos los Estados brasileños limítrofes con el Paraguay están levantando la vacunación está ejerciendo una presión sobre el Paraguay. Sin embargo, a nosotros nos preocupa, pero vamos a tener que hacer porque ningún programa de erradicación es eterno y se van a tener que hacer programas de controles muy fuertes y por toda la frontera seca que tenemos nos preocupa. Es un riesgo y todos estamos preocupados.

## **ESTADOS UNIDOS**

### **USDA incrementó su proyección de inflación para 2022**

By JIM WIESEMAYER May 25, 2022 USDA raised its estimated range of 6.5%-7.5% y/y increase from a range of 5%-6%, according to the May Food Price Outlook report, the highest forecast for all food prices and restaurant prices since 1981, and the highest grocery store price boosts since 1980.

USDA raised its estimated range of 6.5%-7.5% y/y increase from a range of 5%-6%, according to the May Food Price Outlook report, the highest forecast for all food prices and restaurant prices since 1981, and the highest grocery store price boosts since 1980.

The biggest increase is eggs for the second month in a row, hiked to a 19.5%-20.5% range from a 6%-7% range. Just two months ago, USDA had egg inflation at 2.5%-3.5% y/y.

Other categories with big increases: pork, poultry, fats and oils.

USDA only kept their price increases steady from April for beef and veal (6% to 7%), fresh vegetables (4% to 5%), processed fruits and vegetables (5.5% to 6.5%) and sugar and sweets (5.5% to 6.5%).

Details of the Report:

Consumer price index (CPI) for all food: a rise of 6.5% to 7.5% in 2022 vs 2021, up from 5% to 6% in April and using the midpoint of USDA's range biggest rise in food prices since they rose 7.8% in 1981.

Food away from home (restaurant) prices: up 6% to 7% in 2022, from April forecast of up 5.5% to 6.5%. That is the biggest rise in restaurant prices since 1981 when they increased 9%.

Food at home (grocery store) prices: up 7% to 8%, versus April outlook of a rise of 5% to 6%. That would be the highest grocery store price rise since 1980 when prices rose 8.1% — prices rose 7.2% in 1981.





## **Severa sequía está afectando la producción ganadera**

By HUNTER GIBSON May 23, 2022

As current drought conditions in western Oklahoma decline past what they were in 2010 and 2011, cattle producers across the state are faced with making difficult herd management decisions.

Culling is a routine practice used to manage the stocking rate on the ranch and maintain a productive, healthy and problem-free herd. In fact, cull cows account for approximately 20% of the gross income for a commercial cow operation. While regular culling of lower producing cows is not uncommon, a lack of grazing land and resources caused by widespread drought requires additional culling consideration.

According to Oklahoma State University Extension beef cattle specialist David Lalman, producers should always plan to destock (reduce stocking rate) sooner rather than later. Lalman advises to market livestock before sale prices in the drought region become depressed.

“The profit from culled cattle can be vital in keeping the rest of the herd fed during a dry season,” Lalman said. “Which is why it’s important to ensure your cattle are in the best condition possible when they go to market.”

Emaciated cattle garner less revenue for the producer due to poor red-meat yield. These cattle are also more susceptible to bruising, excessive carcass trim, increased condemnations and are more susceptible to disease as a result of poor nutrition.

### **Regional Drought Conditions**

The Oklahoma Mesonet continues to report extremely hot and dry conditions in the western half of the state, and cattle producers are already feeling the effects.

Beckham County Agriculture/4-H Educator, Greg Hartman said the dry fall and spring have caused producers to consider additional culling.

“People still remember the 2010-2011 drought,” Hartman said. “It’s fresh in producers’ minds because there were quite a few who had to liquidate everything.”

Hartman said there are a lot of variables involved in drought-related culls. His advice is to make the easy culls as soon as possible to stretch the resources that are currently available.

After several months of abnormally dry conditions, Hartman predicts that there will likely be some level of liquidation throughout the summer in western Oklahoma. He advises producers to make their culling decisions now, even if cattle are sold prematurely.

“The best thing that can happen when you cull too early is that the grass gets a rest during a dry year,” Hartman said.

### **When to Cull**

According to livestock marketing OSU Extension specialist Derrell Peel, the ultimate factor in deciding to cull an animal is its physical condition in relation to its productivity. When a cow becomes too old or lame to continue as a breeding animal, it must be culled. However, there are economic reasons why a producer may cull a younger or more productive animal.

If the cow herd has already been culled for old and unproductive cows, then one might give serious consideration to marketing heifers retained as replacements, Lalman said.

“While these replacement females should represent an operation’s best genetics,” Lalman said. “They will require the greatest amount of time to generate revenue and will be the most difficult to breed back once they calve for the first time.”

Culling replacement heifers is a tough decision, but it might be the most economical choice for the producer. According to Lalman, these animals have a high potential to generate excellent market value in a separate part of the country not affected by drought.

By DERRELL PEEL - OKLAHOMA STATE UNIVERSITY May 23, 2022

Over the past week I have driven across Nebraska, northern Colorado, Wyoming and Montana. It is springtime in the region and pastures and rangeland are trying to begin growing.

However, the green up is muted because of dry conditions with little forage growth evident in many areas. The limited greening of rangelands will fizzle quickly in the coming weeks without immediate moisture.

In an article three weeks ago, I discussed the implications for the beef cow herd inventory given the current drought conditions (“The Cow Herd Numbers Game”). The article ended by saying that the next few weeks would be critical regarding the drought.

Each passing week is indeed critical and by any measure, the U.S. is in the worst condition now of any May in at least the last 35 years. The Latest Drought Monitor has a Drought Severity and Coverage Index (DSCI) of 183 (out of 500 possible) for the nation, the highest DSCI in mid-May for any year of the data back to 2000. This includes over 63 percent of the country abnormally dry or worse, with 21.6 percent of the country in extreme (D3) to exceptional drought (D4).

USDA reported pasture and range conditions starting in May have the highest percentage of poor to very poor conditions this year in data back to 1995.



May 1 hay stocks were 15.1 percent below the 2012-2021 average for the country and were down 21.7 percent from the ten-year average in the 17 western states. This includes ten western states with May 1 hay stocks down more than 30 percent from the ten-year average.

Hay prices are forecast to reach record levels in 2022 (see figure below) with national alfalfa prices forecast to average \$245/ton for the 2022/2023 hay crop year. Other hay prices are forecast to average \$155/ton for the current hay crop year.

High fertilizer and fuel prices are adding to the extraordinary cattle industry challenges in 2022. High input costs are causing some producers that are not facing drought conditions to reduce or skip fertilization of pastures and hay fields. This will result in additional forage reduction and push herd inventories even lower.

Beef cow slaughter from January through April was 4.2 percent of the January 1, 2022, beef cow herd inventory. The average beef cow culling percentage of the first four months of the year was 3.0 percent from beginning of this data in 1986 through 2021. The highest previous culling percentage for the January through April period was 3.7 percent in 1986. The beef cow herd decline this year may well be the largest since 1986, when the beef cow herd decreased 4.7 percent year over year, a drop of 1.65 million head in one year.

### **Congreso: Críticas al proyecto para contar con una agencia especial dentro del USDA para investigar la competencia en el Mercado de hacienda y aves**

A US House bill would establish an Office of the Special Investigator for Competition Matters at USDA. Opponents say it duplicates authorities at USDA and would potentially bring costly regulations on the industry that they say would further increase food prices. The legislation would establish an Office of the Special Investigator for Competition Matters at USDA with subpoena powers and the ability to file civil lawsuits or take administrative actions against violations of the Packers and Stockyards Act of 1921 by meatpacking companies and live poultry dealers. Rep. Austin Scott (R-Ga.) said Democrats have wrongly blamed the meatpacking industry for higher meat prices while they have pursued policies that he said raised energy costs that have rippled through the economy. "It's a horrible piece of legislation," Scott said, adding that it showed someone without an agricultural background had written it. By voice vote, members agreed to an amendment by Rep. Jim Costa, D-Calif., that would require the head of the special investigator office to be a senior career executive rather than a political appointee. Members also by voice vote agreed to an amendment by Rep. Jimmy Panetta, D-Calif., that would require the special investigator to coordinate with the USDA's general counsel office and with the Packers and Stockyards Division of the Agricultural Marketing Service. The special investigator also would have to notify the U.S. attorney general of any legal action the office takes in a federal district court.

### **Congreso Comisión Agricultura propone expandir la capacidad de producir carne**

Congress would create a loan and guarantee program to expand competition in the meat processing industry under a bill approved by the House Agriculture Committee on Tuesday. The bill would authorize up to \$20 million a year through 2024 for the loan guarantees. Proponents said the bill would be a permanent version of a \$500 million USDA initiative announced last summer. The House Ag Committee approved HR 4140 on a voice vote. It would authorize USDA loan guarantees for projects in rural areas that would expand and diversify the meat processing sector, improve employment or expand markets. In most cases, USDA would not be allowed to make or guarantee a loan of more than \$50 million. The limit would be \$100 million for cooperatives.

### **USDA anunció nuevos fondos para expandir la capacidad de producción de procesadores de carnes rojas y aves**

By JIM WIESEMEYER May 26, 2022 The \$200 million will "provide much-needed financing to independent meat and poultry processors to start

up and expand operations," USDA said. The program will provide grants of up to \$15 million to qualifying recipients that will use the funding to create a revolving loan fund to finance capacity expansion.

The \$200 million will "provide much-needed financing to independent meat and poultry processors to start up and expand operations," USDA said. The program will provide grants of up to \$15 million to qualifying recipients that will use the funding to create a revolving loan fund to finance capacity expansion.

USDA is making \$200 million available to create a new meat processing capacity expansion program, providing \$25 million for workforce training under the Meat and Poultry Intermediary Lending Program (MPILP).

The \$200 million will "provide much-needed financing to independent meat and poultry processors to start up and expand operations," USDA said. The program will provide grants of up to \$15 million to qualifying recipients that will use the funding to create a revolving loan fund to finance capacity expansion.



The financing will be available to independent meat and poultry processors to “start up and expand operations.” MPILP will provide grants of up to \$15 million to nonprofit lenders, including private nonprofits, cooperatives, public agencies and tribal entities, according to USDA. Those entities are to use the funding to “establish a revolving loan fund to finance a variety of activities related to meat and poultry processing.”

#### Past Announcements

In November, USDA Secretary of Agriculture Tom Vilsack announced the investment of \$32 million in grants awarded to 167 meat and poultry slaughter and processing facilities to support expanded capacity and efficiency through the Meat and Poultry Inspection Readiness Grant (MPIRG) program.

That was followed by the Biden Administration announcing in January that it will spend \$1 billion in American Rescue Funds to expand independent meat processing capacity as part of a broader initiative to break up what it calls a meat and poultry processor monopoly

#### Poultry Prices

USDA also announced new proposed poultry regulations. The proposed rule on poultry grower contracting and tournaments is one of three regulations the Biden administration has promised to pursue. USDA Secretary Tom Vilsack will likely talk about the results as he appears today before the Senate Agriculture Committee. [Link to USDA release on the topic.](#)

USDA unveiled a proposed rule under the Packers and Stockyards Act they say will “protect poultry growers from abuse,” according to a USDA release. The proposed rule will require poultry processors to provide information to poultry growers at several steps which USDA said is aimed at “increasing transparency and accountability in the poultry growing system.

Processors would have to disclose details of inputs provided to each farmer and information about the input differences among farmers being ranked. The disclosures would cover the level of control and discretion exercised by the poultry processor and “what financial returns the farmer can expect from the relationship based on the range of real experiences of other growers,” USDA said. “Contracts would also be required to contain guaranteed annual flock placements and density. Poultry processor CEOs would be required to sign off on the compliance process for disclosure accuracy.”

In addition, USDA announces effort to gather information fairness in poultry growing tournament systems. USDA said it “opening an inquiry into whether some practices of processors in the tournament system are so unfair that they should be banned or otherwise regulated.” USDA wants feedback to “determine whether the current tournament-style system in poultry growing could be restricted or modernized to create a fairer, more inclusive marketplace.”

### **Iniciativas para incentivar la competencia en el Mercado de hacienda**

By JOHN NALIVKA May 26, 2022 The following opinions are those of John Nalivka, president of Sterling Marketing, Inc., Vale, Oregon.

On May 26th USDA announced three initiatives as the first of a “suite of major actions under the Biden Administration to create fairer marketplaces for poultry, livestock, and hog producers.” (Not to be fussy about semantics, but “hog producers” are also livestock producers). Some respond that it’s about time USDA did something to “fix” markets. Once again, my response is – be careful what you wish for!

This brings us to the question of whether livestock markets need to be fixed. I don’t believe they do. Sure, one can always find issue with the market – any market, the stock market and the oil market come to mind. Here we are in 2022 with 8% inflation, at a minimum, and the highest in 40 years. And, it’s no secret that this runaway inflation largely results from the decision to cancel the Keystone Pipeline and sharply cut permits to reduce oil exploration and drilling which subsequently led to a sharp runup in oil, gasoline and diesel prices.

The diesel situation is further put at risk due to our imports of urea. Urea is used to produce DEF, Diesel Exhaust Fluid which is required by diesel engines made since 2010. Russia and China are two of the three largest exporters of urea. I would submit that this market situation is not only a greater issue to livestock and poultry producers and the American people, but also one that is fixable. Rather than fixing markets, I would submit that it is probably more important to fix oil prices and that is not to mention, the oil market IS fixable. American agriculture is dependent on fossil fuels and fertilizer. The current situation has put our American food system at risk – not marketplaces that need to be fixed!

I think livestock producers who are pushing for the government to fix the livestock marketplace might instead push for the Administration and Congress to start implementing policies to deal with inflation. It doesn’t require rocket science to know that this begins with policies that recognize 1) our economy depends on fossil fuels and that dependency cannot be replaced overnight with wind turbines and solar panels; and 2) running the printing presses and injecting money into the economy is the main ingredient of inflation – too many dollars chasing too few goods.

One last thought or question and one that I think is extremely critical at this juncture. How can the American food system continue to function as it has for decades to provide affordable food produced by



American farmers and ranchers increasingly squeezed by escalating input costs providing quality and readily available food to American consumers increasingly pinched by inflation? At some point, fixing the market will be the least of ranchers' worries! I would strongly suggest that ranchers, farmers, and all Americans demand a shift in policy priorities regarding oil prices and inflation before this situation is no longer fixable.

## **AUSTRALIA**

### **Participación de hembras en un nivel bajo confirma proceso de retención en marcha**

26 May 2022

Key points:

The female slaughter rate (FSR) is the lead indicator of a herd rebuild and is at its lowest level since Q4 2011.

The correlation between the EYCI reaching new highs and a low FSR are strong.

Historical performance of the FSR demonstrates the capacity for the herd rebuild to deliver significant upticks in supply.

The female slaughter rate (FSR) is a technical indicator of whether the national cattle herd is operating in a liquidation or rebuilding stage. The FSR tracks the number of female cattle killed compared with the total as a percentage.

At present, the FSR for Q1 2022 is operating at 41% – meaning 41% of the total number of cattle killed in Q1 2022 were female.

This is the lowest this indicator has been since Q4 2011, when the nation's last La Niña occurred and the Eastern Young Cattle Indicator (EYCI) broke a new record, reaching 428¢/kg cwt.

Fast forward from Q4 2011 to Q1 2022 and the same situation has occurred, with the EYCI hitting 1,191¢/kg cwt on 24 January this year while the FSR reached its lowest level in a decade during this same quarter.

The correlation between a low FSR and a record high EYCI is driven by the strong seasonal conditions of a La Niña, which lifts the confidence of buyers. This confidence can be seen in the relationship between the two indicators of herd rebuild performance and restocker confidence in the market to purchase cattle.

Herd increases

In 2011, with an FSR that averaged 43%, the national herd grew by 7.4% or 1.95 million head. Historical evidence of herd changes on the back of low female slaughter rates demonstrates the capacity for the national herd to rebuild quickly.

MLA's current projections forecast a herd increase of 4.7% or 1.1 million head in 2022. Since Q1 2021, the FSR has averaged 44% – a similar rate to that seen during 2011. Those females retained and joined in 2021 can be expected to deliver a large supply of cattle to market in 2023 as the calf drops of autumn and spring 2021 enter the market at slaughter weights.

Looking ahead

In the short term, many cattle regions have seen strong rainfall performance during Q1 and are looking forward to a forecast negative IOD and a favourable three-month outlook. The confidence in the cattle industry is expected to continue to reflect favourable price performance for the short term.

Additionally, if the FSR continues to remain close to 40% for the remainder of 2022, industry can expect the national herd rebuild and supply to increase significantly following the high retention of females in 2023 and beyond.

### **Feed lots con existencias en niveles máximos**

Beef Central, 23/05/2022 BOTH numbers on feed and feedlot capacity across Australia hit new record highs in the March quarter, results from the latest quarterly feedlot industry survey released this morning reveal.

Numbers on feed reached a new record at the time of the survey at the end of March, reaching almost 1.27 million head, an increase of 110,000 head on the December 2021 quarter, and 11pc higher than this time last year.

Last quarter's numbers on feed figure was 30,364 head higher than the previous record set in the fourth quarter of 2019, when Australia was in the depths of the drought.

Most of the advances in numbers on feed are being seen in mid-sized to larger yards.

Operations in the two smallest categories covering yards up to 1000 head in capacity actually contracted over the past year, while yards 1000-9999 head lifted 21pc in activity, and yards +10,000 head lifted by 264,000 head or 26pc.





With the rapid escalation in feedgrain prices over the past seven weeks, however, some grainfed industry stakeholders believe the peak in feeding numbers may already have been reached, with some yards now reducing numbers due to cost pressures. Capacity hits new record

Feedlot capacity also reached a new record high last quarter, continuing a consistent trend.

Industry capacity in NFAS-accredited yards in March reached a record 1.485 million head, 35,000 head higher than this time last year.

Australian Lot Feeders Association President Barb Madden said the record numbers of cattle on feed had been achieved in a herd rebuild environment when feeder cattle prices are high and livestock supply is tight.

“Historically, we have seen high cattle on feed numbers coincide with drought periods, however these latest results indicate that the feedlot industry continues to support beef production despite favourable seasonal conditions experienced across most of Australia,” Ms Madden said.

“These latest records point to continued long-term confidence in the grain feeding production system, however lotfeeders are closely monitoring the current strong global grain market and impact COVID has had on commodity supply chain logistics here domestically.”

Feedlot utilisation levels also continue to rise, reaching 85pc nationally in the March quarter, up from 80pc in December 2021.

MLA market information manager Steven Bignell said nationally, feedlot capacity continued to grow incrementally, reinforcing the long-term confidence and investment in the industry.

“Capacity keeps climbing as expansion projects come on-line, and utilisation has remained strong, indicating that lotfeeders have filled the additional pens being built,” he said.

Mr Bignell said Western Australia had the biggest proportional jump last quarter in numbers on feed, increasing by 83pc, in line with WA’s normal seasonal trends during this time of year, while WA capacity increased 27pc as new projects came online.

South Australian feedlot capacity also increased by 10pc in the first three months of the year to 58,914 head.

“The growth in capacity and sustained levels of utilisation, despite high feeder cattle prices, points to the importance the grainfed production system has in Australia’s ability to service demand for high quality Australian beef,” Mr Bignell said.

There was also significant growth in feedlot numbers in Queensland last quarter, with an increase of 58,736 head representing an 8.6pc rise to 748,135 head.

Mr Bignell said the growth in cattle on feed in Queensland showed that despite slaughter and yardings being subdued for the year, producers were still selling cattle to feedlots in large numbers.

### **Exportaciones de bovinos vivos: Indonesia principal destinos**

James Nason, 24/05/2022

Australia exported 37,913 cattle in April, according to latest DAWE data, taking total numbers shipped so far in 2022 to 164,107 head, 47 percent below the five-year-average for the first four months of the year.

Exports to Indonesia dominated trade activity, with 30,988 cattle shipped for the month, only 13 percent below the five-year average for April.

Of that volume, almost half – 14,569 – were exported from Darwin, with the balance shipped from Broome (8737 head), Townsville (4106 head) and Wyndham (3576 head).

Only 2208 cattle were exported to Vietnam, in one shipment from the Port of Fremantle, 1609 breeder cattle were exported to China and 1596 feeder cattle to Israel in April, also all from Fremantle.

Of the approximately 30 livestock vessels are, or have been, AMSA accredited in recent years, enabling them to ship cattle from Australia, only about half have been operating out of Australian ports this year, with the remainder working on other runs, such as from South America to China and between the Middle East and Europe.

The 164,107 head exported in the first four months of 2022 is the slowest start to the year for more than a decade, according to export data, with the average for January to April over the past 10 years running at 320,278 head.

April was a bumper month for feeder buffalo with 1655 head to Indonesia.

### **Precios de carnes en el Mercado local tenderían a acercarse**

Beef Central, 24/05/2022

INFLATIONARY pressures on food being experienced globally are forecast to narrow the price gap between chicken and red meat in Australia, according to Rabobank.





Presented at a Rabobank event held at the Gold Coast this week to coincide with the Poultry Information Exchange, senior animal proteins analyst Angus Gidley-Baird's talk was entitled Chicken: Making the most of a high-priced meat cabinet.

He said while chicken prices look set reflect price increases as the result of cost-push inflation, chicken still looks like being the cheapest meat choice on the refrigerated shelves.

"From a beef point of view in Australia, beef is about four and a half times more expensive than chicken as an average retail price," Mr Gidley-Baird said.

Graph 1: Price relativity between chicken and beef, lamb and pork. Source: ADHB, USDA, Rabobank 2022. Editor's note: Beef Central suspects that in the graph above, beef is relatively higher in price, especially in Australia, because more lamb is sold bone-in (legs, racks, chops etc).

In terms of price relativity, Mr Gidley-Baird said that was greater than in China and the United Kingdom, where beef was around four times the price of beef, and the United States, where it is 3.5 times higher.

"Looking at that, I'd say we've got the greatest price spreads between the beef, lamb and pork prices to chicken prices."

He said one could argue a consumer would tolerate a rise in chicken prices, in part because hikes in beef and lamb prices have already been seen.

"You could probably lift that chicken price up.

"In Australia, we've allowed that spread to grow quite wide."

Graph 2: Retail prices of Australian meat in cents per kilogram. Source: ABARES

Increased market share possible

At more than 120 kilograms per person per year, Australia is the biggest consumer of protein including seafood in the world, with the US only just behind.

Mr Gidley-Baird said Australia was "right up there" in terms of annual per-capita consumption of chicken at 40 kilograms plus per year.

Graph 3: Chicken consumption and market share in world's 15 largest protein consumers. Source: FAO, OECD, Rabobank 2022

However, chicken accounts for only around 35pc of the average Australian's annual protein consumption, compared to 40pc or more for several other nations including Argentina, Brazil, Mexico, New Zealand and the US.

"If you push that Australian consumption up into the realms of 40pc of our overall protein consumption, you could potentially say there's a 15pc growth in volume allowed in the industry to accommodate that.

"Based on what some of the other countries are doing, we could fit more chicken in our diet at the expense of some of the other proteins."

On beef and lamb, Mr Gidley-Baird said price rises in Australia have already been seen.

"We've seen a change in seasonal conditions, we've got one of the lowest volumes of cattle that we've seen in the last 35 years...and that's flowed through into that retail space.

"Lamb had its run a couple of years ago, and since then it's been more moderate in its growth."

By comparison, increases in pork and chicken prices have been "very slow".

Australian Bureau of Statistics March quarter 2022 data shows the Consumer Price Index (CPI) rose 2.1pc over the quarter, with food up 2.8pc, vegetables up 6.6pc and beef up 7.6pc.

"Meat prices based on the CPI data jumped 12.1pc in the last 12 months, whereas all the others were quite subdued.

"There is the overlying concern about what happens from a cost inflation point of view, and that general consumer: Are they going to be placed in a position where all the other costs have gone up and they are going to restrict their own consumption of food and protein?"

He said he did not expect people to reduce their overall protein consumption because of inflationary pressure, but purchasing habits could change "around the edges", for example by replacing a high-end beef meal with a more affordable chicken one.

Production climbing already

Mr Gidley-Baird said Australia has been increasing its chicken production to new highs, and the demand pull has enabled retail prices to withstand supply-side pressure.

"The market is actually accommodating it."

As food prices globally increase in this inflationary cycle, exacerbated by geopolitical factors headed up by the Ukraine-Russia War, Mr Gidley-Baird said chicken prices may well come to reflect cost-push rather than demand-pull inflation which was prevalent during COVID.

Australia has two dominant processors, Baiada/Steggles and Inghams, and the contract prices at which they sell into Australia's two dominant supermarkets largely set the retail price for Australian chicken.

"They know exactly how far they can push that before you start flooding the market and they end up hurting themselves because the retailers say they don't need any more chicken, or they can't send it somewhere else."



“You’d have to say there is overall growth available in that market.”

He cited an Inghams report delivered earlier this month which said costs remain elevated across the business, driven mainly by feed, supply chain and transport, and that price increases had already been achieved, with further ones sought to offset cost pressures.

He said Australia’s exports of chicken meat were relatively small, and export is not expected to be the focus on increased production because sales tend to be either lower-value cuts, or go into niche markets like Singapore.

When put up against the world’s biggest chicken-meat exporters, Brazil and the US, Mr Gidley-Baird said Australia would be unlikely to compete.

“We get burnt a little bit on our cost of production.”

Mr Gidley-Baird said the shortage of labour in Australia was “a big challenge” for all meat-processing sectors, and was largely responsible for red-meat processors operating at about 40pc below capacity.

“An average eastern states weekly kill number is about 110,000 head per week from a cattle point of view; we’re currently doing about 80,000 head.

“That’s not because the cattle aren’t there; it’s because they can’t get people on the plant.”

“The only way you can fix that is by paying people more and upskilling people more, which means it’s a long process and a costly process.”

### **La faena de vacunos cayó 6% en el primer trimestre**

por Cecilia Ferreiramayo 25, 2022 Australia registró una caída de 6% de caída en la faena en el primer trimestre del año y mostró un descenso menor en la producción de carne, vinculado a un aumento marcado en el peso promedio de la canal. Así se desprende de las últimas cifras oficiales de faena y producción de ganado de la Oficina de Estadísticas de Australia (ABS), publicadas la semana pasada.

“Los resultados de ABS muestran que la faena de ganado australiano en el primer trimestre fue de 1.335.400 cabezas, una caída del 5,8 % con respecto al mismo trimestre del año pasado. A pesar de esta caída de casi el 6 % en el número de sacrificios, la producción de carne australiana cayó solo un 2,5 % debido al mayor peso del ganado”, señaló Stephen Bignell, gerente de información de mercado de Meat & Livestock Australia (MLA).

Según el especialista, esta caída en la faena está siendo parcialmente compensada por altos pesos de la canal.

En los tres meses a marzo, el peso promedio de la canal de ganado alcanzó los 324,4 kg/cabeza. Esto fue 10,8 kg más pesado que en el mismo período del año pasado. Según MLA este aumento se puede atribuir a tres factores clave: altos precios del ganado, que están brindando un incentivo económico a los productores y corrales de engorde para criar ganado de mayor peso. Mejores condiciones estacionales en el sur de Queensland y Nueva Gales del Sur, que han brindado abundante alimento a los productores. Y a un aumento de la proporción de ganado procedente del sector de corrales de engorde en la faena. En el primer trimestre, el 55 % del ganado faenado procedía de corrales.

«La tasa de faena de Hembras (FSR), que es un indicador técnico de si estamos en una reconstrucción, actualmente se ubica en 41%, la tasa más baja desde el cuarto trimestre de 2011. Esto indica que el rodeo nacional aún se encuentra en una fase de reconstrucción sólida”.

## **EMPRESARIAS**

### **BPU proyecta procesar 15.000 vacunos «carbono neutrales» para mediados de 2023**

por Javier Lyonnetmayo 23, 2022

BPU Meat, frigorífico uruguayo que pertenece a la japonesa NH Foods Ltd. está buscando certificar como carbono neutral hasta una quinta parte del ganado que procesa para 2025, apostando al incremento de consumo de alimentos con credenciales de sostenibilidad en el segmento de mayor poder adquisitivo.

BPU Meat comenzó en marzo a colocar carne vacuna neutra en carbono en supermercados de Japón y de Uruguay, así como en la cadena de restaurantes Block House de Alemania.

Espera procesar 15.000 bovinos certificados para el segundo trimestre de 2023 y al menos 30.000 dentro de tres años a través de un acuerdo con la empresa forestal Montes del Plata, dijo Daniel de Mattos, asesor principal del directorio de BPU, a la agencia Bloomberg.

“Tenemos que tener una importante oferta de ganado de estas características para que esto sea comercialmente viable”, dijo De Mattos, “con esos números estaríamos atendiendo nichos de mercado muy importantes”.

Mediante un acuerdo entre BPU y Montes del Plata, la certificadora SGS valida que las emisiones del ganado propiedad de más de 300 ganaderos participantes se compensen con plantaciones forestales. El



programa encaja con el objetivo de NH Foods de reducir su huella de carbono en un 40% para 2030, dijo De Mattos.

La marca Version Zero distingue al ganado que pasó por el proceso de medición de la huella de carbono del sistema productivo ganadero-forestal. Esta huella, medida por la consultora Climit y verificada por la certificadora internacional SGS bajo la norma ISO 14.067, tiene un alcance de “cuna a puerta”: desde el nacimiento del ganado hasta que sale del campo. Con ella, se verifica que los gases de efecto invernadero emitidos por el ganado hayan sido neutralizados por la presencia de árboles en el predio.

En Uruguay, la empresa ganadera Mosaica fue pionera en exportación de carne carbono neutral con la primera exportación a Europa de carne vacuna con certificación LSQA en diciembre, seguido por BPU y una unidad de Minerva Foods SA de Brasil este año.

### **Está avanzada la venta de frigorífico de Carmelo a inversores argentinos**

26/05/2022 La próxima semana se firmarían los papeles de la planta que pretenden se vuelva exportadora

Está avanzada la venta de frigorífico de Carmelo -Linerim SA- a inversores argentinos, con experiencia en el rubro en ese país. En el correr de la semana próxima se firmarán los papeles. Se pretende convertir a la planta -hoy propiedad de Carlos Pagés- en un frigorífico exportador, dado que actualmente funciona de forma exclusiva para el mercado interno. A propósito, Carlos Pagés, informó que la capacidad de faena es de 100 vacunos diarios, aunque hoy no está operando para terceros ni para faena propia.

“El frigorífico, de palabra, está vendido”, aseguró Pagés en diálogo con Valor Agregado de radio Carve.

Carlos Pagés, delegado en el Instituto Nacional de Carnes (INAC) por la Asociación de Plantas de Faena para el Mercado Interno, informó que la gremial realizará este viernes su asamblea extraordinaria y cambiarán la representación en el INAC.

Consultado sobre la importación de ganado para faena inmediata, Pagés aseguró, en primer lugar, “que las puertas de vaivén tienen que estar abiertas” y que, en ese sentido, “hay firmes posibilidades”. Sin embargo, tiene algunas dudas al respecto: “De donde se pretende traer carne, Brasil, han tenido problemas de lengua azul, de vaca loca, dejaron de vacunar y eso les da más status que el que tenemos; pero quiero saber hasta dónde corren los riesgos de traer ganado para faena en Uruguay, un país creíble”, expresó.

A su vez, opinó que “para entrar vacunos no podemos pedir exclusividad” y sostuvo que en la práctica la idea “no es tan fácil”.

En tanto, consultado sobre la importación de carne, Pagés opinó que participan de la operativa porque “es una medida paliativa” para que el consumidor uruguayo pueda consumir carne a un valor relativamente menor al de la carne que se exporta. “La carne exportada está con grandes precios. Ahora paró de subir, pero no empezó a bajar”, indicó.

### **JBS desarrolló iniciativa para trazar 1 millón de terceros hasta 2025**

26 de maio de 2022 - A JBS firmou uma parceria com a Iniciativa para o Comércio Sustentável (IDH) para rastrear 1 milhão de bezerros até 2025. O anúncio foi feito hoje (25/5), durante o Fórum Econômico Mundial, em Davos, na Suíça.

Com a parceria, a empresa brasileira quer garantir que seus fornecedores indiretos atendem critérios de sustentabilidade. Os fornecedores indiretos vendem animais de reposição — bezerros e bois magros — aos pecuaristas que trabalham com engorda e terminação, e estes negociam com os frigoríficos.

É a esse elo da cadeia que a JBS vai se dedicar com esse trabalho: equipes vão prestar assistência técnica e incentivar criadores a declarar seus animais na plataforma do Protocolo de Produção Sustentável de Bezerros, desenvolvido pela Confederação da Agricultura e Pecuária do Brasil (CNA) em conjunto com o IDH e o Carrefour Brasil.

“Com a parceria deles, podemos fazer melhorias extremamente necessárias na cadeia de fornecimento de carne bovina e impulsionar a transformação dos sistemas alimentares globais”, diz o CEO da IDH, Daan Wensing.

A JBS já mantém 15 Escritórios Verdes, dedicados a ajudar seus fornecedores diretos a regularizarem questões socioambientais, distribuídos por Mato Grosso, Pará, Rondônia, Goiás e Mato Grosso do Sul. Cerca de 2,4 mil fazendas foram atendidas até hoje. “Vamos avançar em mais camadas, agora na produção de bezerros, ponto essencial para a conformidade de todos os elos da cadeia de produção”, afirma Gilberto Tomazoni, CEO da JBS.

### **Minerva amplió monitoreo socioambiental de proveedores**

Por: ESTADÃO CONTEÚDO 27/05/2022



No espaço de um ano em que a política foi adotada, 90% dos pecuaristas que vendem boi para abate à Minerva na Argentina e 30% na Colômbia estão sendo monitorados; iniciativas também avançam no Paraguai, diz a empresa

A Minerva Foods divulgou que avançou no monitoramento socioambiental de seus fornecedores diretos de gado na Argentina e na Colômbia, garantindo a aquisição de bovinos para abate a partir de fazendas livres de desmatamento.

No espaço de um ano em que a política foi adotada, 90% dos pecuaristas que vendem boi para abate à Minerva na Argentina e 30% na Colômbia estão sendo monitorados.

“Caminhamos para a antecipação de conclusão das metas do Compromisso com a Sustentabilidade”, diz a Minerva, em nota.

A companhia acrescentou que pretende reduzir a zero as emissões líquidas de gases do efeito estufa até 2035, ou 15 anos antes do previsto pelo Acordo de Paris, garantindo a transição da companhia para uma economia de baixo carbono.

Ainda na América Latina (AL), as iniciativas ambientais têm avançado no Paraguai, diz a empresa.

Naquele país, a Minerva ampliou a adoção da tecnologia de monitoramento geoespacial para 100% das fazendas fornecedoras diretas de gado, somando mais de 26 milhões de hectares monitorados nos biomas brasileiros e no Chaco paraguaio.